

Министерство образования и науки Российской Федерации
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»
Экономический факультет

Кафедра экономической теории
и национальной экономики

Ковач Наталии Михайловны

**Влияние транснациональных компаний
на экономику России**

АВТОРЕФЕРАТ

выпускной квалификационной работы специалиста

Студентки 6-го курса, экономического факультета,
специальности 080103 «Национальная экономика»,

Ковач Наталии Михайловны

 06.06.16

Научный руководитель:

Канд. экон. наук, доцент

должность, уч. степень, уч. звание



06.06.16.

подпись, дата

В. С. Федоляк

инициалы, фамилия

Зав. кафедрой:

Канд. экон. наук, доцент

должность, уч. степень, уч. звание



06.06.2016

подпись, дата

Е.В. Огурцова

инициалы, фамилия

Введение. Одной из особенностей развития современной мировой экономики является нарастающий процесс глобализации, сущность которого состоит в транснационализации хозяйственных связей. Этот процесс проявляется в усилении роли транснациональных корпораций (ТНК) в международных экономических отношениях. Экономически процесс транснационализации обусловлен переходом капитала из стран с его избытком в страны с его дефицитом, где в избытке имеются другие факторы производства, которые не могут быть рационально использованы в воспроизводственных процессах из-за нехватки капитала. Кроме того, этот процесс стимулируется необходимостью уменьшения рисков размещением капитала в разных странах и стремлением приблизить производство к рынкам сбыта, рационализировать налогообложение и таможенные платежи.

В современных условиях возрастания взаимовлияния глобализации и регионализации эффективность транснационального бизнеса определяется взаимодействием международной корпоративной и региональной экономической интеграции. Быстро увеличивается количество материнских компаний и иностранных филиалов ТНК. Хотя доминирующие позиции в мировом хозяйстве по-прежнему принадлежат корпорациям промышленно развитых стран, в процесс транснационализации активно вовлекаются и компании развивающихся стран, к которым относят Россию. Транснациональные корпорации в значительной степени становятся определяющим фактором для решения судьбы той или иной страны в международной системе экономических связей. Активная производственная, инвестиционная, торговая деятельность ТНК, как считают эксперты ООН, позволяет им выполнять функцию международного регулятора производства и распределения продукции. Но, в то же время, занимая свободные ниши в разных сферах производства, ТНК становятся непреодолимым препятствием для развития отраслей национальной экономики.

Для России ТНК, появившиеся в начале 1990-х годов, за короткий исторический отрезок времени превратились из абстрактной категории,

которой оперировали советские экономисты, в объективную реальность российской жизни. На современном этапе развития международные эксперты относят Россию к странам с переходной экономикой. Российские ТНК сегодня являются отражением проблем и структурных несовершенств российской экономики, имеют ярко выраженный сырьевой и перерабатывающий характер. Зарубежные ТНК, работающие в России, стремятся включить ее в собственные технологические процессы, в глобальные производственные системы. Поэтому должна быть выработана грамотная гибкая политика в отношении деятельности российских и иностранных ТНК в России. Проблемы ТНК особенно обострились для России в связи с ее выходом на мировую экономическую арену, вступлением в ВТО и ситуацией на Украине. России, с одной стороны, нужны собственные ТНК, с активной экономической позицией, взаимодействующие с зарубежными ТНК, которые выдержали бы конкуренцию на мировых рынках, и успешно работали в сложных экономических условиях. С другой стороны, с ТНК связаны и глобальные риски в экономике, поэтому необходимо грамотно управлять экономикой, создавая преимущественные условия развития малых и средних предприятий. Особая значимость данных вопросов для сегодняшней России в условиях глобальной экономической неустойчивости и обуславливает актуальность настоящей работы.

Теоретические аспекты функционирования ТНК представлены в работах отечественных ученых: В. Д. Андрианова, А.С.Булатова, В.Ф. Железовой В., Иноземцева, В. П. Колесова, С.В.Колчина, Е.И. Коровиной, П.Р.Кругман, А.В.Кузнецова, М.Д. Куприяновой, В.Кушпова, А.М.Либмана, Н.Н.Ливенцева, О.В. Черковец, Л.А.Юнусова, М.П.Ярошук. Несмотря на большое количество работ ученых-экономистов по проблемам ТНК, некоторые выводы нуждаются в корректировке, действуют лишь в определенных временных рамках или применимы с учетом конкретной экономической ситуации и региональных аспектов.

Целью выпускной квалификационной работы - исследовать влияние транснациональных корпораций на экономику России.

Для достижения поставленной цели потребовалось решить следующие задачи:

- рассмотреть транснациональные корпорации как экономическое явление, условия и этапы их развития в экономике России;
- выявить особенности влияния транснациональных корпораций на экономику России: их роль в обеспечении динамики экономического развития, особенности инвестиционной деятельности, взаимодействие социальной и экономической политики транснациональных корпораций;
- обозначить направления минимизации негативного влияния транснациональных корпораций как сдерживающего фактора развития рыночной экономики России;
- выявить некоторые приоритетные направления развития транснациональных корпораций России в современных условиях обострения экономического и внешнеполитического кризиса.

Объектом исследования являются российские и зарубежные транснациональные корпорации, функционирующие в Российской Федерации.

Предметом исследования являются экономические отношения, складывающиеся в процессе функционирования транснациональных корпораций на территории России.

В качестве информационной базы исследования были использованы монографии, публикации в периодических изданиях, материалы международных, всероссийских и межвузовских научных конференций по вопросам функционирования и развития ТНК в экономике России, данные из статистических сборников, базы данных ЮНКТАД, МВФ, первичная статистическая отчетность ТНК.

Основное содержание работы. Транснациональные корпорации представляют собой достаточно сложное и постоянно развивающееся

явление в системе мировых хозяйственных связей, требующее особого внимания со стороны государства и международного контроля, особенно в условиях мирового финансового кризиса.

Транснациональные корпорации в современном мировом хозяйстве и в России, в частности, во многом определяют структуру мирового рынка и уровень конкурентоспособности на нем товаров и услуг, а также международного движения капиталов и передачи технологии.

Таблица 1- Этапы формирования и развития российских ТНК

Этап	Факторы этапа	Характеристика этапа
I. 1991- 1998 гг.	Распад СССР, образование Российской Федерации, процессы приватизации	Создание крупнейших государственных концернов: предприятий нефтегазового сектора, машиностроения научно-производственных объединений естественных монополий Приватизация государственных активов; интернационализация бизнеса российских предприятий; активизация деятельности интегрированных бизнес-групп; проведение российскими компаниями первых продаж акций по программе IPO
II. 1998- 2002 гг.	Финансовый кризис 1998 г., девальвация национальной валюты	Закрытие / затруднение деятельности юридических лиц, имевших крупные активы в рублях, либо номинированные в рублевых ценных бумагах Активизация деятельности компаний-экспортеров Повышение эффективности производства Оптимизация логистических процессов Диверсификация деятельности компаний
III. 2002- 2008 гг.	Проведение государственной политики интеграции России в мировую экономику	Активизация отношений крупных российских компаний с зарубежным капиталом и национальным государством Увеличение числа слияний и поглощений Распространение практики IPO Появление идеи социальной ответственности бизнеса Государственная поддержка зарубежной экспансии российских компаний
IV. 2008 - настоящее время	Мировой финансовый кризис, девальвация национальной валюты	Снижение доходов и прибыльности компаний Сокращение объемов производства, продолжительности рабочего дня, численности персонала Остановка производственных мощностей Трудности привлечения заемных средств; проведение политики снижения затрат, включающей оптимизацию ассортимента продукции, стратегии продаж, использования ресурсов, стоимости привлечения ресурсов, повышение эффективности производства Активизация инновационной деятельности

Источник: таблица составлена по данным: Алешина А.В. Особенности формирования российских ТНК в условиях глобализации. Политические проблемы современных международных отношений. // Аналитический бюллетень ЭНДИСИ/ М.: МИСИ, 2015. - №1. С. 32

Основными источниками эффективной деятельности ТНК являются использование преимуществ владения природными ресурсами (или доступа к ним), капиталом и особенно результатами НИОКР; возможность оптимального расположения своих предприятий в разных странах с учетом

объема их внутреннего рынка, темпов экономического роста, цен и квалификации рабочей силы, стоимости и доступности остальных экономических ресурсов, развитости инфраструктуры, а также политико-правовых факторов, среди которых важнейшим является политическая стабильность; возможность аккумуляции капитала в рамках всей сети ТНК; использование в своих целях финансовых ресурсов всего мира; постоянная информированность о конъюнктуре товарных, валютных и финансовых рынков в разных странах; рациональная организационная структура ТНК, опыт международного менеджмента.

В настоящее время ни одна страна мира не может существовать и, тем более, развиваться обособленно от других стран. Главным связующим звеном выступают знания, информация, технологии. Технологические инновации становятся не только решающим фактором экономического развития экономически развитых стран, они формируют новый облик мировой экономики, выступая в роли двигателя интернационализации и глобализации. Особая роль в передаче знаний и их аккумуляции принадлежит транснациональным компаниям.

Деятельность транснациональных корпораций в принимающих странах может носить как положительный так и отрицательный характер.

К положительным относятся следующие черты:

- приток иностранных капиталовложений способствует развитию внутрирегиональной торговли, так как значительную часть своих потребностей в материалах, комплектующих и оборудовании филиалы иностранных компаний удовлетворяют за счет импорта из страны-инвестора.
- обладают огромным научно-производственным и рыночным потенциалом, обеспечивающим высокий динамизм развития.
- транснациональные корпорации способствуют более эффективному размещению мировых факторов производства, перемещая производственные ресурсы из стран, где они имеются в избытке, в страны, испытывающие их недостаток.

– служат важнейшим средством передачи новых технологий, распространения информации о новых продуктах.

К отрицательным:

– опасность превращения принимающей страны в место сброса устаревших и экологически опасных технологий.

– Захват иностранными фирмами наиболее развитых и перспективных сегментов промышленного производства и научно-исследовательских структур принимающей страны.

– возможность навязывания компаниям принимающей страны неперспективных направлений в системе разделения труда в рамках транснациональных корпораций.

– ориентация транснациональных корпораций на поглощение влечет возрастание неустойчивости инвестиционного процесса. Крупные инвестиционные проекты, связанные с реальными капиталовложениями, отличаются известной устойчивостью - они не могут быть начаты без длительной подготовки и внезапно завершены без внушительных потерь. Политика захватов наоборот предполагает финансовую подвижность.

– устойчивое положение транснациональных корпораций дает им возможность более решительных мер в случае кризисов - закрытие предприятий, сокращение производства, что ведет к безработице и т.п. негативным явлениям. Этим объясняется явление дезинвестиций (массового изъятия капитала из страны).

– склонность транснациональных корпораций к преувеличенной реакции на изменение конъюнктуры дает множество поводов для снижения выпуска продукции, если конкурентоспособность данного государства по тем или иным причинам снижается.

Основные претензии к транснациональным корпорациям в странах базирования заключается в экспорте рабочих мест, что ведет к сокращению занятости, и в уклонении с помощью зарубежных филиалов от уплаты налогов, что наносит ущерб государственному бюджету.

Одна из важных проблем, порождаемых транснациональными корпорациями - трансфертные цены. Поскольку транснациональные корпорации размещают разные стадии единого технологического процесса в разных странах, между ее зарубежными филиалами и головной компанией происходит интенсивный товарообмен. Однако цены внутрикорпорационной торговли (трансфертные цены), как правило, существенно отличаются от рыночных цен. Манипулируя уровнем трансфертных цен, транснациональные корпорации стремятся уходить от налогообложения, минимизировать таможенные пошлины, нелегально переводить прибыли за границу и т.д., что подрывает эффективность экономической политики государства.

Деятельность российских транснациональных корпораций в России (в стране с переходной экономикой) осуществляется в основном в топливно-энергетическом комплексе, горно-добывающей промышленности и в сфере услуг. Пользуясь активной поддержкой государства, российские транснациональные корпорации дают существенный вклад в ВВП страны и являются мощным фактором ее экономического роста.

Российские транснациональные корпорации прошли значительно более короткий исторический путь развития по сравнению с зарубежными. Многие из них образовались не за счет выхода компании на мировой рынок, а за счет приватизационных процессов значительных долей государственной собственности.

Свою деятельность в России иностранные транснациональные корпорации пока сосредотачивают в регионах с высокоразвитой инфраструктурой — Москве, Санкт-Петербурге, Московской, Ленинградской, Нижегородской областях, а также в регионах с преобладанием добывающей промышленности — в Тюменской и Магаданской областях, Приморском крае. Производства и предоставление услуг в России развернули главным образом иностранные транснациональные корпорации, специализирующиеся на топливно-

энергетическом комплексе, торговле, пищевой промышленности, общественном питании, сфере различных услуг, в меньшей степени — в обрабатывающей промышленности, включая автомобилестроение.

Для достижения высоких экономических показателей, политической стабильности и безопасности России необходимо как дальнейшее развитие ТНК, совершенствование их структуры, конъюнктуры рынка, смещение их центра тяжести в периферийные районы, так и развитие малого и среднего бизнеса, чтобы гарантированно обеспечить стабильное бескризисное развитие государства.

Транснациональные корпорации принадлежит ведущая роль в обеспечении динамики экономического развития Российской Федерации. Российские транснациональные корпорации могут и должны стать локомотивом повышения конкурентоспособности всей российской экономики. Успех этого процесса - в плотном взаимодействии российского государства и российских транснациональных корпорациях, которое будет способствовать усилению их конкурентных позиций. Интересам России соответствует активная поддержка со стороны государства тех российских транснациональных корпораций, которые реализуют конкурентные стратегии перехода к продукции высокой добавленной стоимости. Государственная политика должна быть также направлена на сокращение вывоза капитала российскими транснациональными корпорациями в оффшорные зоны, на стимулирование деятельности в России зарубежных транснациональных корпораций в области высокотехнологичных производств, что будет способствовать положительным структурным сдвигам в экономике и уходу от сырьевой направленности российской экономики.

Деятельность иностранных транснациональных корпораций в России сдерживает еще целый ряд факторов. К ним относятся высокое налогообложение, слабое развитие инфраструктуры (за исключением Москвы, Санкт-Петербурга и некоторых других крупных городов). Помимо

этого, не решены вопросы о праве субъектов распоряжаться землей и недрами, защиты прав собственности и корпоративного управления, развития институтов банкротства и защиты прав кредиторов, действенной антимонопольной политики, развития финансовой инфраструктуры к деbüroкратизации национального хозяйства национального хозяйства. Иностранные компании отпугивают самоуправство чиновников и реальность угрозы со стороны организованной преступности.

Заключение. Деятельность транснациональных корпораций принципиально меняет картину российской экономики. В настоящее время в России создались благоприятные условия для формирования транснациональных корпораций мирового уровня в ряде отраслей, среди основных предпосылок:

- завершение процесса приватизации в России и построение национальных корпоративных структур, соответствующих мировой практике;
- государственный курс на формирование компаний - «национальных чемпионов»;
- благоприятная мировая конъюнктура, позволившая компаниям накопить ресурсы для дальнейшего расширения;
- исчерпание условий для экстенсивного развития в ряде отраслей на внутреннем рынке страны.

По показателям рыночной стоимости, годового оборота и чистой прибыли крупнейшие компании нефтегазового сектора («Газпром», «Лукойл»), металлургического (ГМК «Норильский никель», «Русал», «Северсталь», «Евраз»), телекоммуникационного («Вымпелком», МТС) заняли заметные места в рейтингах ведущих мировых компаний.

Вследствие роста покупок зарубежных активов национальными компаниями за последние пять лет в России статистикой регистрируется увеличение официальных ПЗИ. Такая ситуация резко отличается от положения дел в 1990-х гг., когда экспорт капитала из страны осуществлялся

в основном в нелегальной форме. В дальнейшем можно ожидать благоприятного воздействия доходов от ПЗИ на платежный баланс России, получения российскими компаниями производственного и технологического опыта от своих зарубежных подразделений, увеличения торговых трансграничных потоков между филиалами.

Вместе с тем процесс глобальной экспансии российских компаний сталкивается и с рядом трудностей. Следует отметить такие проблемы, как:

- недостаток ресурсов в борьбе за зарубежные активы с конкурентами;
- высокая стоимость перспективных приобретений;
- проблемы с интеграцией купленных активов из-за нехватки управленческого опыта;
- недостаточная государственная поддержка российских компаний на мировом рынке.