

Министерство образования и науки Российской Федерации  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»

Балашовский институт (филиал)

Кафедра социальных и гуманитарных дисциплин

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ЛИЗИНГОВАЯ СДЕЛКА И ОСОБЕННОСТИ ЕЁ  
ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ**

**АВТОРЕФЕРАТ ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ**

Студентки 5 курса 544 к группы  
специальности 38.05.02 «Таможенное дело»  
социально-гуманитарного факультета  
Черкашиной Елены Викторовны

Научный руководитель

доцент кафедры социальных и гуманитарных дисциплин,

кандидат педагогических наук,

доцент \_\_\_\_\_ Л.Н. Смотровва

(подпись, дата)

Зав. кафедрой социальных и гуманитарных дисциплин

кандидат педагогических наук,

доцент \_\_\_\_\_ Т.А. Юмашева

(подпись, дата)

**Балашов 2016**

## ВВЕДЕНИЕ

Международный лизинг наиболее важен для развитых стран, так как позволяет сократить утечку валютных средств, которые расходуются на импорт дорогих средств производства, уменьшает дефицит платежного баланса, благоприятствует введению новых технологий в национальную экономику.

Чтобы эффективно использовать преимущества международного лизинга, нужно подробно изучить особенности этой сделки.

По сравнению с обычными закупками в таможенном обложении при совершении международной лизинговой сделки существует ряд преимуществ. По сравнению с национальной лизинговой операцией для перевода платежей лизинговой сделки действуют специальные, льготные процедуры. В той или иной стране действует благоприятный налоговый режим.

В связи с развитием экономического сотрудничества с зарубежными странами международная лизинговая сделка получила широкое применение.

Для пополнения средств производства в целях расширения рынка сбыта производимой продукции используется лизинговая сделка.

Актуальность темы обусловлена тем, что сегодня основной задачей для государства является модернизация экономики, в том числе развитие сферы производства, что невозможно без обновления и восстановления производственных мощностей. Во всех отраслях экономики требуется замена старого оборудования на новое.

**Цель исследования** - изучение международной лизинговой сделки и особенностей её таможенного оформления.

**Объект исследования** – международные лизинговые операции.

**Предмет исследования** – регулирование международной лизинговой сделки и особенности её таможенного оформления.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

1. Раскрыть понятие, сущность и виды международной лизинговой сделки.
2. Изучить классификацию сделок международного лизинга.
3. Рассмотреть таможенное оформление лизинговой сделки.
4. Определить правовое и таможенное регулирование лизинговых операций.

Методологической основой исследования послужила система общетеоретических методов и приемов научного познания, анализа, синтеза и обобщения информации.

Нормативной базой работы стали такие, как Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге, Конституция Российской Федерации, Таможенный кодекс Таможенного союза, Налоговый кодекс Российской Федерации, Гражданский кодекс Российской Федерации, Федеральный закон «О финансовой аренде» от 29.10.98 г. № 164, ФЗ «О присоединении Российской Федерации к Конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге» от 08.02.98 г. №16, ФЗ «О таможенном тарифе» от 21.05.93 г. № 107, ФЗ «О ставках таможенных сборов за таможенные операции» от 28.12.08 г. №863, ФЗ «Об отражении в бухгалтерском учете операций по договору лизинга» от 17. 03.97 № 5.

Структура работы: дипломная работа состоит из введения, двух глав, выводов по главам, заключения, списка литературы и приложений.

### **ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ РАБОТЫ**

В первой главе «Характеристика международного лизинга» дипломной работы рассмотрено понятие международной лизинговой сделки, её сущность, виды, классификация и таможенное оформление.

Лизинговая сделка – совокупность договоров, необходимых для реализации лизинга между лизингодателем, лизингополучателем и продавцом (поставщиком) предмета лизинга.

Сущность заключается в сдаче и приёме имущества на условиях аренды. В её состав входит: договор поручения по подбору продавца оборудования и поиску дополнительного кредитора, договор страхования, договор о доставке, монтаже и обслуживании оборудования. Договора заключаются между участниками сделки и с привлекаемыми международными предприятиями.

Лизинговая сделка классифицируется как сделка международного лизинга, если участники являются резидентами разных стран.

Не имеет значения, если резидент является поставщиком оборудования из другого государства. Лизинговая сделка включает в себя неограниченное число стран-участниц заключающие сложные сделки.

Выгодность применения такой сделки заключается в правильном выборе налогового режима. То есть из страны продавца в страну покупателя происходит экспорт налоговых преференций.

Лизинг произведённого оборудования за рубежом привлекает иностранные компании за счёт денежных средств и заинтересованностью в экспорте своей продукции в другую страну. В случае превышения лимита кредиторской задолженности, сумма лизинговой сделки не учитывается в подсчете национальной задолженности, что положительно скажется для арендатора.

Лизинговая сделка обеспечивает повышенную конкуренцию между источниками финансирования и уровня капиталовложений. С экономической точки – это инвестиции облачённые в товарную форму, то есть при использовании предмета лизинга оплата производится не из собственных средств. В настоящее время международная лизинговая сделка стала популярным средством обновления отечественной продукции у российских

предприятий. Предприниматели обновляют свое производство иностранным оборудованием, тем самым решая проблему с финансированием своего капитала, что приводит к модернизации налоговых платежей.

Регулирует лизинговые правоотношения Конвенция УНИДРУА «О международном финансовом лизинге» от 28 мая 1998, в которой прописаны основные положения по разрешению вопросов связанных с лизингом. Так же Конвенция может быть частью лизингового контракта, в которой указывается право страны.

Лизингополучатели используют международный лизинг для того, чтобы расширить рынок поставщиков и сократить расходы на приобретение иностранного оборудования, тем самым получая преимущество перед участниками рынка.

В случаях предусмотренными Таможенным кодексом РФ, Налоговым кодексом РФ и законом «О таможенном тарифе» от 21 мая 1993 г. при импорте предметов лизинга в Россию предусмотрены преференции от уплаты таможенных платежей. Таможенная стоимость перемещаемого предмета будет рассчитываться исходя из ставки таможенных платежей и налогооблагаемой базы.

Компания может самостоятельно выбрать таможенный режим, от которого будет зависеть размер таможенных платежей перевозимых товаров. В этом случае «упрощенный» порядок не может быть применен.

В таможенном оформлении предметов лизинга не возникает проблем, если лизингодателем является российское лицо, а лизингополучатель находится за пределами России, так как в режиме экспорта или временного вывоза уплачивается только таможенный сбор за таможенное оформление.

Эффективность лизинговой сделки заключается в правильно составленном и оформленном контракте, на выгодных условиях и с перспективой сотрудничества между договаривающимися странами.

Вторая глава дипломной работы «Регулирование международного лизинга» посвящена рассмотрению правового и таможенного регулирования международных лизинговых операций.

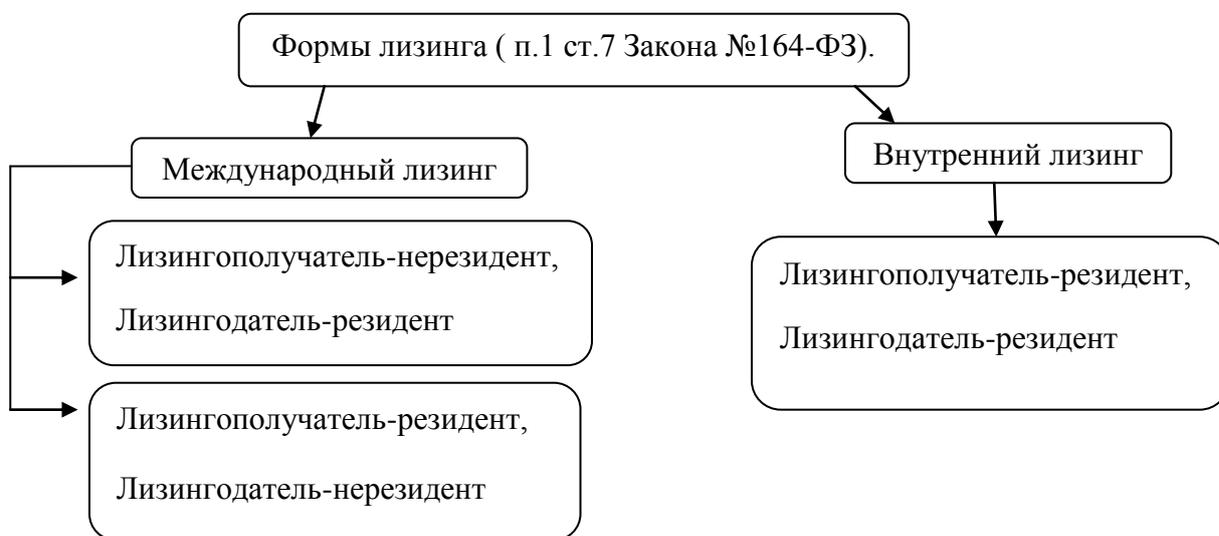
Введённые в отношении России экономические санкции отдельных секторов экономики, международные лизинговые сделки активно набирают обороты. Увеличиваются международные лизинговые сделки в отношении уникального производственного, медицинского оборудования, специальной и сельскохозяйственной техники, которая не производится на территории РФ.

В свою очередь услугами международного лизинга все больше пользуются российские авиакомпании, которые арендуют на длительный срок воздушные суда.

Сейчас лизинговые правоотношения в РФ регулируются Федеральным законом от 29.10.1998 № 164-ФЗ (ред. от 31.12.2014) "О финансовой аренде (лизинге)" ст. 665 ГК РФ и Конвенцией УНИДРУА «О международном финансовом лизинге» 28.05.1988 г. в г. Оттава (далее по тексту - Конвенция).

Закон №164-ФЗ определяет под лизинговой деятельностью покупку имущества лизингодателем с последующей передачей его лизингополучателю. Формы лизинга зависят от состава участников сделки, что представлено на схеме (схема 6).

Схема 6. – Формы и участники лизинговой сделки



Лизинговые правоотношения в России регулирует Федеральный закон от 29 октября 1998 г. № 164 ( в ред. от 31.12.2014г.) «О финансовой аренде (лизинге)», в котором прописан состав участников, формы лизинга, имущественная ответственность лизингодателя и лизингополучателя.

При заключении международной лизинговой сделки неотъемлемой частью является вопрос о гарантиях. Если лизингодатель на протяжении длительного времени доказывает свою надежность и финансовую устойчивость, то лизинговая компания изучив его финансово-хозяйственную деятельность соглашается взять на себя финансовые риски по сделке.

Сложность такой сделки состоит в том, что стороны являются резидентами разных стран, в которой существует своя юридическая система. В этом случае, сделка осуществляется по законодательству двух государств. Следовательно, в одной стране сделка будет считаться лизинговой сделкой, а в другой стране продажей в рассрочку или арендой. Лизингополучатель может понести незапланированные расходы из-за другого налогового режима.

Таможенное оформление предмета лизинга осуществляется в режиме временного ввоза или вывоза. При применении этих режимом, товары подлежат частичному освобождению от уплаты таможенных пошлин и налогов. Льготы применяются, если лизинговое оборудование ввозится в рамках контракта о разделе продукции. Если товар был ввезен в качестве уставного капитала, то он освобождается от уплаты таможенных платежей и может сдаваться в аренду.

Срок временного ввоза или вывоза товаров составляет два года, а срок действия лизингового договора более двух лет, что является недостатком для применения данного таможенного режима.

Иностранные компании часто сталкиваются с неудобствами и рисками уплаты российских таможенных пошлин на отсроченной основе связанными

с поставкой оборудования по договору лизинга в режиме временного импорта.

К таким проблемам относятся:

1. Экономическая неэффективность, связанная с процентами по отсроченным платежам.
2. Высокие издержки, связаны с малым объёмом и ассортиментом производства оборудования, с последующей необходимостью реимпортирования.
3. Необходимость иметь своего представителя в РФ при режиме временного ввоза, назначение агента лизингодателя осуществляющий таможенные платежи ежемесячно.
4. Отсутствие контроля за предметом лизинга напрямую иностранного лизингодателя в России. Контроль осуществляет лицо, которое ввезло такие объекты. Лизингодатель несёт риски и финансовые потери при задержании имущества на таможенной территории России.
5. Ограничение сроков временного импорта установленного ГТК РФ. При нарушении сроков лизингодатель несёт серьёзные финансовые потери в виде штрафа.
6. Оборудование не экспортируемое во временные рамки предусмотренные ГТК РФ подлежит аресту на основании нарушений правил временного ввоза в следствии чего товар находится на территории России нелегально.
7. Депозит вносимый при ввозе автомобилей и других транспортных средств в виде наличного платежа в размере всей суммы отсроченной таможенной пошлины возвращается при вывозе, но проценты по этому депозиту не выплачиваются.

Основополагающая проблема, препятствующая развитию лизинга в России, заключается в следующем: ввоз или вывоз товаров на основании договоров лизинга не имеет никаких преимуществ по сравнению с обычным ввозом/вывозом товаров на таможенную территорию России. Льгота по уплате таможенной пошлины при ввозе товаров на основании договоров лизинга применяется к товарам, ввозимым в связи с договорами о разделе продукции. Однако, такие льготы применимы не к лизингу в целом, а только к той части лизингового оборудования, которое ввозится в рамках договоров о разделе продукции.

Согласно таможенному законодательству товары ввозимые на территорию РФ по лизинговым сделкам ввозятся с двумя таможенными режимами – режим выпуска товаров для свободного обращения и режим временного ввоза товаров. По лизинговому договору товары в режиме экспорта или временного ввоза вывозятся с таможенной территории РФ.

В России ставка таможенной стоимости товара составляет от 5% до 30%.

Товары, выпущенные для свободного обращения или вывезенные под режимом экспорта, таможенные пошлины и налоги уплачиваются за полный день или неполный месяц. Сумма подлежащая уплате равна 3% от стоимости товара и исчисляется в долларах США.

Ставка таможенных платежей, курс валют, действуют на момент принятия грузовой таможенной декларации, а таможенная стоимость – на день помещения товаров под таможенный режим временного ввоза. В случае использования отсрочки (рассрочки), уплата таможенных пошлин, налогов за время нахождения товаров под таможенным режимом временного ввоза (вывоза) взимаются проценты по ставкам Центрального банка РФ.

При заключении сделки международного лизинга особое внимание уделяется валюте, возвращению дохода и изменениям социально-политического климата страны в котором действует лизинговый договор.

## **ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

В истории таможенного дела нет точного представления о начале осуществления лизинговых сделок. Лизинг играет важную роль в экономике любого государства. Он состоит в обновлении оборудования, расширении рынка сбыта товаров и финансовой деятельности.

Под лизингом понимается комплекс имущественных отношений с покупкой имущества и последующей передачей его в аренду.

Сделку лизинга можно отнести к сделке международного лизинга в том случае, если лизингодатель и лизингополучатель являются резидентами разных стран.

Преимущество такой сделки состоит в выгодном налоговом режиме и возможностью из большого количества вариантов выбрать необходимое оборудование.

Международный лизинг становится эффективным средством инвестирования в экономику не только, как рынок сбыта инновационных технологий, но и инструментом в борьбе с финансовыми рисками. Становится популярнее с помощью государственного инвестирования.

За счет использования лизинга решаются многие проблемы, такие как, обновление в производстве новой техники, помощи сбыта залежалого товара и преодоления барьера неплатежа.

Для крупных устойчивых предприятий лизинг дает выгодные налоговые условия, что положительно влияет на их финансовое положение.

Недостаток инвестирования является основным препятствием к укреплению отечественной экономики.

Таможенное оформление предметов лизинга происходит в одном из следующих случаев:

1. Если лизингодатель не является резидентом, то оборудование ввозится по договору международного лизинга.
2. Если лизингополучатель резидент РФ, то средства, предназначенные для дальнейшей передачи в лизинг ввозятся по договору купли-продажи.

При оформлении предмета международного лизинга могут использоваться следующие режимы:

1. Режим свободного обращения. В связи с окончанием договора предмет лизинга переходит в собственность резидента.
2. Режим временного ввоза. После окончания договора лизингодатель вывозит предмет лизинга за пределы таможенной территории России.

Уплата таможенных платежей зависит от режима таможенного оформления и рассчитывается следующим образом:

1. Таможенная стоимость = сумма платежей по договору + доставка + страхование.
2. Расчет таможенной стоимости – контрактная стоимость имущества.

До настоящего времени не было благоприятных условий для развития лизинга в России.

Остается надеяться, что в нашей стране лизинговые сделки найдут достойное применение и будут способствовать решению экономических проблем.