

Министерство образования и науки Российской Федерации
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Н.Г. ЧЕРНЫШЕВСКОГО»

Кафедра гражданского права и процесса

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ

АВТОРЕФЕРАТ БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

Студента 4 курса 421 группы направления подготовки
40.03.01 – «Юриспруденция» юридического факультета
СГУ им. Н.Г. Чернышевского

ЛОБКОВА КИРИЛЛА ВИКТОРОВИЧА

Научный руководитель
кандидат юридических наук, доцент

П.А. Зеленский

Заведующий кафедрой гражданского права и процесса
кандидат юридических наук, доцент

Е.Н. Тогузаева

Саратов 2017

Введение. Актуальность темы исследования заключается в том, что в наши дни договор поставки является крайне значимым и наиболее часто заключаемым договором. Рассматриваемый договор, выступающий в виде договора купли-продажи, широко используется в сфере предпринимательских отношений, поскольку опосредует переход товаров от одних хозяйствующих субъектов к другим субъектам торговых отношений. Изучение договора поставки необходимо для правильной реализации на практике уже имеющихся норм и выявлению некоторых положений, которые не урегулированы нормами гражданского законодательства.

Объектом исследования послужили правоотношения, возникающие при заключении договора поставки, а **предметом** – нормы гражданского законодательства в части договора купли-продажи.

Цель бакалаврской работы заключается в исследовании и анализе правовых характеристик договора поставки, а также выявлении проблем, связанных с заключением и содержанием данного договора и выдвижение предложений по разрешению выявленных проблем.

Для достижения целей были поставлены следующие **задачи**:

- рассмотреть историю становления и правовое регулирование договора поставки;
- исследовать понятие и существенные условия договора поставки;
- -проанализировать содержание и исполнение рассматриваемого договора;
- изучить последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения договора поставки;
- проанализировать нормативно-правовые акты и проекты федерального законодательства, судебную практику в области договора поставки.

Бакалаврская работа состоит из введения, двух глав, включающих в себя 5 параграфов и заключения.

Нормативной основой послужили Конституция Российской Федерации, Гражданский кодекс Российской Федерации и иные нормативно-правовые акты.

Для анализа правоприменительной практики были использованы решения и определения различных судов, в том числе Конституционного Суда Российской Федерации, Верховного суда Российской Федерации, судов субъектов Российской Федерации.

Теоретической основой послужили научные труды О. Н. Садикова, Е.А. Суханова, А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого.

В работе были использованы метод анализа, сравнительно-правовой и специально-юридический методы.

Основное содержание работы

Глава 1 выпускной работы посвящена анализу общих положений договора поставки.

Договор поставки известен в нашей стране еще с 18 века, однако уже в этот период он выступал в качестве самостоятельного договора, наряду с таким, как купля-продажа.

Под договором поставки понимался договор, согласно которому одна сторона обязывалась доставить другой какую-либо вещь за известную цену к известному сроку.

Нормы, которые относились к поставке, в основном регулировали отношения между государством, которое чаще всего выступало в роли покупателя и частными лицами.

Договор поставки - правовой институт, предусмотренный уже более двух веков только российским законодателем как вид договора купли-продажи, используемый в целях закупки товаров, которые носят, как правило, крупномасштабный и долговременный характер, с регулярно повторяющимися операциями по передаче товара и оплате его стоимости.

Автор пришёл к выводу, что в ныне действующем Гражданском кодексе договор поставки выступает одним из видов договора купли-продажи, который ориентирован на то, чтобы регулировать отношения по поводу реализации товаров, и который складывается между профессиональными участниками имущественного оборота, занимающихся производством и оптовой торговлей сырьем, материалами, комплектующими изделиями, оборудованием и т.д.

Договор поставки один из наиболее применяемых в предпринимательской деятельности договоров.

Договор поставки является видом договора купли-продажи. Как и договор купли-продажи, он направлен на возмездное перенесение права

собственности (иного вещного права) от поставщика (продавца) на покупателя. Поэтому к нему применимы общие нормы о купле-продаже.

Отличия договора поставки от иных договоров купли-продажи определены ст. 506 ГК РФ. Договором поставки признается договор, по которому поставщик – продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним или иным подобным применением.

Главная особенность договора поставки – особый характер использования товара, являющегося его предметом. Согласно ст. 506 ГК РФ такой товар приобретается для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и другим бытовым использованием. Итак, товар приобретается по договору поставки для дальнейшего производительного потребления, т.е. такого его использования, в ходе которого товар либо непосредственно сохраняет свою стоимость (в результате перепродажи), либо переносит ее на другие товары (в процессе производства).

В рамках настоящей главы были выдвинуты предложения по совершенствованию гражданского законодательства в части договора поставки.

Глава 2 посвящена анализу содержания договора поставки.

В силу важнейшего принципа ГК РФ – свободы договора, договор поставки заключается по свободному усмотрению сторон. Основные условия договора, как правило, определяются соглашением сторон. Однако отдельные законы в исключение из общего принципа свободы договора предусматривают обязанность поставщика заключить договор поставки, а их императивные нормы предопределяют в известной степени условия договора.

Доминирующее положение – исключительное положение хозяйствующего субъекта на товарном рынке. Для установления доминирующего положения поставщика на рынке определенного товара антимонопольные органы используют два критерия:

- 1) принадлежащую ему долю рынка;
- 2) возможность оказывать решающее влияние на общие условия обращения товаров на рынке и на конкуренцию, т.е. наличие у поставщика «рыночной власти», ставящее его в независимое положение от других конкурентов.

Во всех случаях, когда из ГК РФ и иных законов вытекает обязанность поставщика заключить договор, подлежит применению порядок и сроки заключения договора, установленные ст. 445 ГК РФ. Кроме того, согласно ст. 445 - 446 ГК РФ заинтересованная сторона вправе передать на рассмотрение арбитражного суда разногласия, не согласованные со стороной, обязанной заключить договор, или обратиться в арбитражный суд с иском о понуждении ее заключить договор.

По государственному контракту на поставку товаров для государственных нужд поставщик (исполнитель) обязуется передать товары государственному заказчику либо по его указанию иному лицу, а государственный заказчик обязуется обеспечить оплату поставленных товаров (ст. 526 ГК).

Сторонами государственного контракта на поставку товаров для государственных нужд являются государственный заказчик и поставщик (исполнитель).

Договор как средство регулирования отношений не может существовать без прав и обязанностей, которыми наделяются лица, его заключившие.

На содержание обязанностей поставщика влияет особый порядок установления договорных связей по поставке товаров для государственных нужд. Поэтому одной из основных обязанностей поставщика, вытекающей из

государственного контракта, является заключение договора поставки товаров для государственных нужд. Порядок заключения этого договора урегулирован ст. 529 ГК и полностью соответствует рассмотренной процедуре заключения госконтракта.

Обязанности по передаче товара покупателю или государственному заказчику (в том числе условия о периодичности поставок, порядке доставки или выборки товаров, восполнении недопоставки и другие) регулируются общими положениями § 3 главы 30 ГК РФ о поставке.

Учитывая, однако, особую значимость поставки товаров для государственных нужд, закон устанавливает повышенную ответственность поставщика за неисполнение этой обязанности. Так, за просрочку поставки или недопоставку товаров по государственному контракту поставщик уплачивает покупателю неустойку в размере 50% от стоимости недопоставленной продукции, а также возмещает убытки (п. 3 ст. 5 Федерального закона «О поставках продукции для федеральных государственных нужд»). Передача товаров, не соответствующих требованиям о качестве, а также некомплектной продукции приравнивается к ее непоставке и, следовательно, влечет аналогичную ответственность.

Все прочие обязанности поставщика определяются аналогично общим нормам о договоре поставки.

Ответственность за нарушение указанных обязательств строится по общей модели договорной ответственности предпринимателей на началах риска. Ответственность за отказ от заключения государственного контракта основана на нарушении обязательства, вытекающего непосредственно из закона, и потому носит преддоговорный характер.

Особый случай ответственности государственного заказчика предусмотрен ст. 533 ГК. Она наступает, если поставщик вследствие исполнения им государственного контракта понес убытки. Это возможно, например, когда цена контракта не покрывает всех издержек производства поставщика. В этом случае государственный заказчик обязан возместить

указанные убытки в течение 30 дней со дня передачи товара в соответствии с государственным контрактом.

При невозмещении указанных убытков поставщик имеет право отказаться от исполнения государственного контракта, а также заключенного на его основе договора поставки товаров для государственных нужд (пп. 2 и 3 ст. 533 ГК). Убытки, которые понесет в результате этого покупатель по договору поставки, также должны быть возмещены государственным заказчиком.

Также государственным заказчиком (а не поставщиком) возмещаются убытки покупателя, которые он понес в связи с расторжением или изменением договора поставки вследствие отказа государственного заказчика от товаров по госконтракту (абз. 2 п. 2 ст. 534 ГК). Это вполне обоснованно, поскольку расторжение (изменение) договора поставщиком в таких случаях является вынужденным и обусловлено расторжением (изменением) соответствующего госконтракта. Законодатель просто исключает из цепочки ответственности поставщика.

Таким образом, был произведен правовой анализ содержания договора поставки.

В заключении автором подчеркнуты выявленные при исследовании проблемы:

Договор поставки, как особый вид договора купли-продажи требует более жесткого и детального регулирования.

В настоящее время сложилась следующая схема применения общих и специальных норм:

- в первую очередь применяются специальные нормы о поставке;
- при их отсутствии – отношения строятся на общих положениях о купле-продаже;
- далее, используются разделы общей части ГК РФ о гражданско-правовом договоре;

- наконец, отдельные условия договора строятся с учетом требований о сделках и обязательствах.

Поскольку договор поставки часто опосредует предпринимательскую деятельность обеих сторон, то предлагается изложить ст. 506 ГК в следующей редакции:

Статья 506. Договор поставки

Договором поставки признается вид договора купли-продажи, в котором продавец (поставщик), осуществляющий предпринимательскую или иную деятельность, приносящую доход, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары (вещи и иное имущество, за исключением недвижимого) обладающие определенной стоимостью, и предназначенные для реализации покупателю для использования в целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным потреблением».

Новизна данного определения состоит в том, что оно содержит в себе новый вид предпринимательской деятельности - приносящей доход деятельности, тем самым снимается цель - систематическое получение прибыли, и можно сказать, что к предпринимательской относится деятельность, которая направлена на получение дохода, который не является систематическим.

Принимая во внимание общие проблемы заключения договоров, опосредующих предпринимательскую деятельность, и руководствуясь принципом свободы договора, можно аргументировать актуальность дополнения статьи 446 ГК общим порядком разрешения преддоговорных споров на досудебном уровне.

В целях установления единого понимания закона и практики его применения, а также, учитывая конкуренцию товаров, предлагается дополнить ст. 506 ГК РФ абзацем вторым следующего содержания: «Условия договора поставки считаются согласованными, если договор позволяет

определить наименование, ассортимент, количество и качество товара, сроки поставки товара и страну его происхождения».

В данной бакалаврской работе были изучены общие положения договора поставки и установлены:

- правовое регулирование договора поставки, понятие его состава;
- понятие и существенные условия договора поставки;
- заключение договора поставки;
- права и обязанности сторон;
- ответственность сторон.

При изучении правовых и научных статей по выбранной теме, были выявлены:

- особенности существенных условий договора поставки;
- специфика заключения договора поставки;
- особенности прав и обязанностей сторон;
- специфика ответственности сторон.

Выявлены различного рода положения, которые не урегулированы законодательно и предложены варианты по их включению в действующее гражданское законодательство.

Таким образом, при анализе и исследовании договора поставки, был выявлен ряд уникальных черт данного механизма, сущность и значение которого состоит в возмездном перенесении права собственности (иного вещного права) от поставщика (продавца) на покупателя.

