

Министерство образования и науки Российской Федерации
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»
Экономический факультет

Кафедра экономической теории и
национальной экономики

**БАНКРОТСТВО МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННОЙ
РОССИИ**

АВТОРЕФЕРАТ БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

Студентки 4 курса 463 группы
направления 38.03.01 «Экономика»
профиль «Экономика предпринимательства»
Тюлюкбаевой Анны Михайловны

Научный руководитель

к.э.н., доцент _____

О.В. Сенокосова

подпись, дата

Зав. кафедрой

к.э.н., доцент _____

Е. В. Огурцова

подпись, дата

Саратов 2018

Введение. Настоящий этап экономических преобразований в России требует незамедлительного развития механизмов оздоровления промышленного сектора экономики и предупреждения процедуры несостоятельности предприятия. В современных условиях становится очевидной невозможность возбуждения процедур банкротства в полной мере в отношении крупных предприятий, поскольку это влечет за собой серьезнейшие негативные социально-экономические последствия – углубление нестабильности в регионах и отраслях, падение объемов производства, утрату рынков сбыта, сокращение трудовых коллективов, рост задолженности по заработной плате, увеличение уровня безработицы, возникновение социальной напряженности, потерю интеллектуального и научно-технического потенциала страны.

В связи со значительным количеством инициированных дел о несостоятельности российских предприятий, часто меняющимся законодательным обеспечением, сохраняется необходимость формирования эффективного практического инструментария внутрифирменного антикризисного управления, а именно развитие инструментов определения вероятности банкротства, диагностики и прогнозирования банкротства, разработки рекомендаций и мероприятий по преодолению кризисного состояния и улучшению финансового положения предприятия. Вышесказанное определило актуальность и практическую значимость темы работы.

В ходе написания работы использовались законодательные акты и нормативные документы Российской Федерации, учебники и монографии отечественных и зарубежных ученых, материалы периодических изданий и Интернет-ресурсы.

Теоретической основой для написания выпускной квалификационной работы явились труды зарубежных и российских ученых, признанных специалистов по проблемам банкротства и антикризисной политики: Е. В. Будько, Г.З. Базарова, С.Г. Беляевой, В.И. Кошкиной, Н. Б. Ермасова,

Э.М. Короткова, И. Ю. Трибушного, М.В. Чернова, Т. Бурмистровой, Т. Г. Шешуковой, Т. В. Пащенко, Е. А. Строгоновой.

Нормативно-правовой базой исследования послужили Конституция РФ, Гражданский Кодекс РФ, Закон «О несостоятельности (банкротстве)» и другие документы. Информационной базой экономического и финансового анализа послужили общие сведения и бухгалтерская, статистическая отчетность организации ООО «Каскад-Подъем», а также обзоры и исследования различных отечественных аналитических агентств.

Цель выпускной квалификационной работы – исследование понятия, этапов и причин банкротства, определение вероятности банкротства на примере ООО «Каскад-Подъем» и разработка мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния ООО «Каскад-Подъем».

Достижение поставленной цели определило необходимость постановки и решения следующих задач:

- 1) раскрыть понятие и причины банкротства;
- 2) обобщить особенности банкротства малых предприятий в России;
- 3) дать характеристику основных показателей организации ООО «Каскад-Подъем» за 2014–2016гг.
- 4) проанализировать показатели финансовой устойчивости и платежеспособности фирмы ООО «Каскад-Подъем»;
- 5) оценить вероятность банкротства предприятия ООО «Каскад-Подъем» по российским и зарубежным моделям;
- 6) разработать оздоровительные мероприятия для предприятия ООО «Каскад-Подъем».

Предметом исследования в работе являются социально-трудовые отношения, возникающие в процессе банкротства малых предприятий в условиях современной экономики России. Объект исследования – ООО «Каскад-Подъем».

В работе использовались следующие методы: аналитический, сравнительный, графический, статистический, индексный и экономико-математические методы.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников.

Основная часть. Согласно Федеральному закону "О несостоятельности (банкротстве)" несостоятельность (банкротство) – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и исполнить обязанность по уплате обязательных платежей¹.

Так в законе понятия банкротство и несостоятельность приравниваются, однако в экономической и юридической литературе можно найти различия между данными понятиями.

Как отмечает Е.В. Будько, несостоятельность – это такое финансово-экономическое состояние предприятия, при котором в момент возбуждения дела, а также на стадиях наблюдения, финансового оздоровления, внешнего управления у предприятия отсутствует возможность в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, в том числе по уплате обязательных платежей. Однако при этом имеются реальные активы и материальные возможности, а также способность в результате погашения задолженности на стадиях процедур наблюдения, финансового оздоровления или внешнего управления восстановить платежеспособность предприятия.

В то же время банкротство – это степень несостоятельности должника, подтвержденная судебным актом (решением) о введении процедуры конкурсного производства, при которой восстановление способности по полному удовлетворению требований кредиторов по денежным

¹ Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 07.03.2018 N 53-ФЗ) "О несостоятельности (банкротстве)" [Электронный ресурс] – URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 10.03.2018)

обязательствам и/или исполнению обязанностей по уплате обязательных платежей становится объективно невозможным².

Кроме того важно отметить, что экономическая несостоятельность – явление экономическое, тогда как банкротство – сугубо правовая форма отражения этого явления, так как хозяйствующий субъект признается банкротом только хозяйственным (арбитражным) судом. Экономическая несостоятельность (банкротство) трактуется, как неспособность удовлетворять (выполнять) следующие законные требования:

Можно выделить различные функции института банкротства как на микро, так и на макроуровне (таблица 1).

Таблица 1 - Функции института банкротства³

На макроуровне	На микроуровне
<ul style="list-style-type: none"> • снижение уровня хозяйственных рисков в экономике путем ликвидации неэффективных производств, • обеспечение перераспределения промышленных активов в пользу эффективно хозяйствующих предприятий, • развитие конкурентной среды 	<ul style="list-style-type: none"> • защита прав кредиторов, • обеспечение финансовой дисциплины, • повышение надежности кредитного обращения, • проведение реорганизации предприятий и их финансовой реструктуризации, • повышение качества корпоративного управления, • перераспределение собственности в пользу «эффективных» владельцев, • смена неквалифицированных менеджеров, • внедрение рациональной системы управления на предприятиях.

Банкротство осуществляется несколькими этапами: досудебная санация, наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство и мировое соглашение⁴.

² Будько Е.В. Несостоятельность и банкротство предприятий России / Е. В. Будько // Глобальный научный потенциал. – 2015. – № 13. – С. 62

³ Составлено автором по данным Антикризисное управление. - 2-е изд., доп. и перераб. / Под ред. проф. Э.М. Короткова. - М.: ИНФРА-М, 2012. – С. 62.

⁴ Трибушный И. Ю. Государственно-правовое управление банкротством малых и средних предприятий в кризисных условиях / И. Ю. Трибушный // Социально-экономическое управление: теория и практика. – 2014. – № 1. – С. 43

На каждом из этих этапов процедура банкротства может быть прервана и предприятие выходит из состояния банкротства. Эти этапы не обязательно осуществляются последовательно.

Таким образом, сам процесс банкротства формализован, упорядочен и создаются условия для того, чтобы не развивалось банкротство, так и для того, чтобы процесс банкротства не разорил кредиторов, поскольку их финансовое положение во многом оказывается зависящим от получения долгов.

Согласно экспертным оценкам более 10% российских организаций ежегодно вовлекается в сферу действия института банкротства в качестве должников или кредиторов.

Так, по итогам IV квартала 2017 г. число банкротств в экономике продолжило рост: на 3,0% относительно предыдущего квартала и на 13,2% - относительно IV кв. 2016 г. По итогам ноября-декабря уровень банкротств почти на 5% превысил пиковое значение марта 2015 г.; а в декабре 2017 г. число банкротств достигло максимального значения 2009 г. (в октябре).

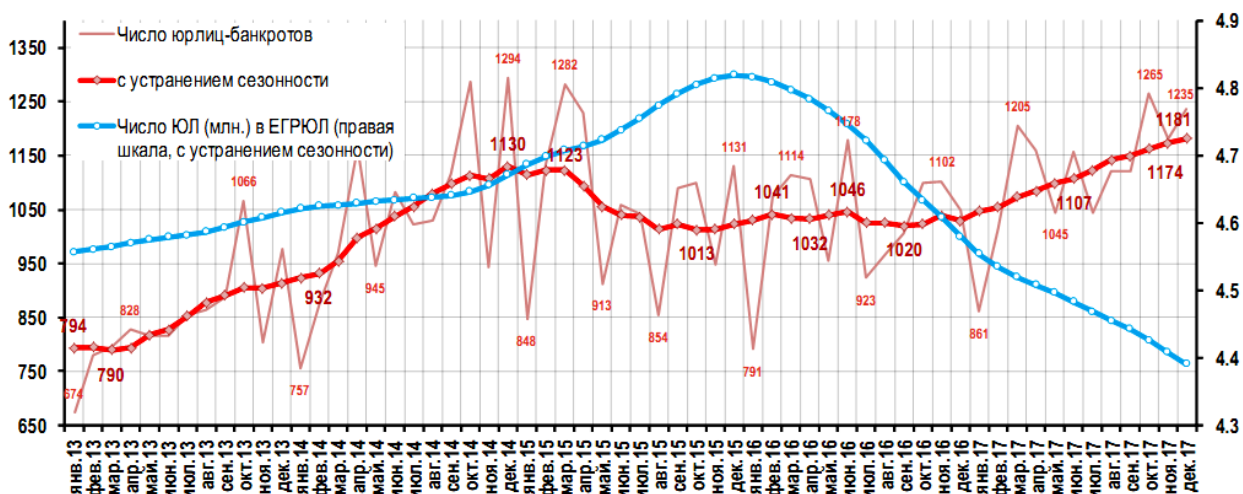


Рисунок 1 - Динамика количества банкротств в экономике России⁵

Увеличение интенсивности банкротств характерно для большинства непромышленных отраслей:

⁵ Банкротства юридических лиц в России: основные тенденции: IV квартал 2017 / Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования [Электронный ресурс] – URL: http://www.forecast.ru/_ARCHIVE/Analytics/PROM/2017/Bnkrpc-3-17.pdf (дата обращения 10.03.2018)

- в строительстве сохраняется наиболее негативная динамика - продолжают обновляться максимумы;
- в торговле и коммерческих услугах число банкротств продолжает рост уже выше уровней максимальных значений 2015 г.;
- в электроэнергетике, транспорте и связи интенсивность по сравнению с III кварталом увеличилась;
- в сельском хозяйстве, интенсивность банкротств сохранилась на прежнем уровне без существенных колебаний;
- в пищевой промышленности и машиностроительном комплексе, по всей видимости, наметилось снижение;
- в сфере металлургии зафиксировано заметное сокращение числа юрлиц-банкротов.

Общество с ограниченной ответственностью «Каскад-Подъем» осуществляет свою хозяйственную деятельность в г. Вольске Саратовской области с 2004 года. «Каскад-Подъем» осуществляет обслуживание горнолыжных трасс и подъемников на горнолыжном курорте «Ассоль» вблизи города Вольска. Каскаду принадлежат 2 подъемника (бугельного и шваберного типа), снегоуплотнительное и другое оборудование. Зимой каждую ночь проводятся снегоуплотнительные работы на специальных машинах — ратраках. Летом на трассах работает тяжёлая техника.

Таблица 2 – Характеристика основных показателей организации за 2014–2016 гг. ⁶

№	Показатели	2014	2015	2016	Изменения	
					Общее	
					2016-2014	В %
1	Выручка от продаж услуг (тыс. руб.)	26097	33851	40839	14742	56,49
2	Себестоимость продаж (тыс. руб.)	25564	32050	35223	9659	37,78
3	Финансовый результат от продаж (тыс. руб.)	533	1801	5616	5083	953,66
4	Среднегодовая стоимость ОФ (тыс. руб.)	1083,5	1360,5	1593	509,5	47,02

⁶ По данным бухгалтерской отчетности ООО «Каскад-Подъем» за 2014–2016 гг.

5	Средняя численность работающих (чел)	39	28	55	16	41,03
4	Финансовый результат до налогообложения (тыс. руб.)	-455	1346	4605	5060	-

В 2016 году рост выручки составил 20,6% по сравнению с предыдущим периодом. Это является положительной тенденцией и говорит о расширении объема хозяйственной деятельности предприятия.

Темп роста выручки за 2014–2016 гг. составляет 56%, темп роста себестоимости 37%, это означает, что объем доходов организации растет быстрее, чем объем расходов, что является положительной тенденцией.

В 2016 году прибыль предприятия увеличилась на 3259 тыс. руб. и составила 4605 тыс. руб.

Таблица 3 – Динамика и структура имущества предприятия и источников его формирования (тыс. руб.)

№	Показатели	31.12.2014		31.12.2015		31.12.2016		общее	
		В сумме	%	В сумме	%	В сумме	%	В сумме	%
	Всего имущества	7895		7035		11857		3962	50,2
1	Внеоборотные активы	1281	16	1501	21	2234	19	953	74,4
2	Оборотные активы	6614	84	5534	79	9623	81	3009	45,5
2.1	Материальные оборотные средства	1208	18	1932	35	3921	41	2713	224,6
2.2	Дебиторская задолженность	3798	57	1902	34	3054	32	-744	-19,6
2.3	Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	1608	24	1700	31	2648	28	1040	64,7
3	Реальные активы	2298	29	2807	40	5667	48	3369	146,6

Как видно из таблицы 3, в динамике доля внеоборотных активов в 2015 году увеличилась на 5% и составила 21%, в 2016 году уменьшилась до 19%, доля же оборотных активов по сравнению с 2014 годом уменьшилась на 5% и составила 79% против 84% в 2014 году, а в 2016 году выросла до 81%.

Структура имущества предприятия с финансовой точки зрения за последние три года осталась практически неизменной. С 2016 года

наблюдалось уменьшение количества оборотных средств на 6% до 79%, однако в 2016 году этот показатель вновь вырос до 81%. Структуру имущества с финансовой точки зрения можно назвать нерациональной, поскольку для нормального функционирования предприятия необходимо иметь 50% оборотных средств и 50% внеоборотных средств, это условие не выполняется на протяжении трех лет, к тому же за последний год, количество оборотных средств увеличилось на 2%. Чтобы сказать, что у ООО «Каскад-Подъем» рациональная структура имущества, необходимо уменьшить дебиторскую задолженность и обеспечить прирост денежных средств.

Для оценки финансового состояния предприятия с различных точек зрения проведем анализ финансовой устойчивости по относительным показателям (табл. 4) в динамике за 2014–2016 гг.

Таблица 4 – Финансовая устойчивость по относительным показателям

№	Показатели	Норм-е значение	1.01.2015	1.01.2016	1.01.2017	Общее	в % 2015–2017г.г.
1	Коэффициент независимости	≥ 50	3	22	24	21	757,97
2	Коэффициент соотношения заемных средств к собственным	<100	35,22	3,50	3,22	-31,99	-90,85
3	Коэффициент маневренности	≥ 10	-	4	20	-	-
4	Коэффициент обеспеченности собственными средствами	≥ 10	-	1	6	-	-
5	Коэффициент реальной стоимости основных средств и материалов, оборотных средств в имуществе	≥ 50	29	40	48	19	64,20
6	Коэффициент реальной	$\rightarrow 50$	16	20	15	17	-9,24

	стоимости основных средств						
7	Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств		0	0	17	17	0

Проанализировав тенденции показателей можно сказать о том, что заемный капитал ООО «Каскад-Подъем» покрывается лишь на 20% собственностью организации, что не является привлекательным для кредиторов. Но в динамике мы видим, что финансовое положение предприятия укрепляется. Предприятие независимо от сторонних кредиторов, предприятие не способно финансировать свою деятельность за счет собственных средств. Хотя финансовая устойчивость предприятия и растет, но все же находится на низком уровне. Рассмотренные показатели приближаются к нормативным значениям, что является положительной тенденцией, но все же достигают своего нормативного значения, можно сделать вывод о неустойчивом финансовом положении предприятия.

Таким образом, финансовое положение организации можно характеризовать как неустойчивое, предприятие относится к третьему типу финансовой устойчивости. При этом нужно обратить внимание, что два из трех показателей покрытия собственными оборотными средствами запасов и затрат за весь рассматриваемый период ухудшили свои значения.

Формирование и реализация стратегии антикризисного управления предприятия предполагает разработку комплексной системы адаптивных мер, сокращающих стратегический разрыв между состоянием реальной среды и потенциалом организации и обеспечивает вывод ее из кризисного состояния.

Следующим шагом на пути к улучшению финансового состояния предприятия является организация снегоходных трасс. Для этого потребуется: сетка для отделения трасс – 1,000 р. – 20 метров. Протяженность трасс – 15 км. Два турникета по 70 тыс. руб. Предполагаемая

стоимость одного прохода – 200 руб.

Данное мероприятие также как и предыдущее влияет на финансовую устойчивость с положительной стороны, так, тип финансовой устойчивости приобретает устойчивый тип – второй. Коэффициент маневренности увеличивается до 60%, коэффициент обеспеченности собственными средствами увеличивается до 40%. При росте затрат и денежных средства на указанные в мероприятии суммы, коэффициент абсолютной ликвидности увеличивается до 48%, коэффициент критической ликвидности до 103%, коэффициент текущей ликвидности до 114%.

- Третьим мероприятием, предложим организовать сноу-парк (препятствия для сноубордистов). Данное мероприятие позволит привлечь большой поток туристов – до 10%. Предполагаемые затраты на создание препятствий составят 20 000 руб. Что позволит увеличить выручку на 4063,9 тыс. руб., а прибыль на 440,5 тыс. руб. Финансовая устойчивость приобретет второй тип, увеличится показатель функционального капитала, он составит 449,4 тыс. руб. Коэффициент независимости предприятия увеличится до 50%, коэффициент заемных средств к собственным снизится до 80%, коэффициент маневренности увеличится до 60%, коэффициент обеспеченности собственными средствами увеличится до 40%. Коэффициент абсолютной ликвидности увеличится до 62%, коэффициент критической ликвидности увеличится до 128%, коэффициент текущей ликвидности увеличится до 212%.

Таблица 5 – Экономический эффект мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «Каскад-Подъем»⁷

Мероприятие	Эффект
Выравнивание трасс, тыс. руб.	6779,27
Организация снегоходных трасс, тыс. руб.	103,7
Организация Сноу-Парка, тыс. руб.	4063,9
Общий экономический эффект = 6779,27+ 103,7 +4063,9 = 10 853,17 тыс. руб.	

⁷ Расчеты автора

Заключение. В ходе работы были сделаны следующие выводы.

Банкротство – это признанная хозяйственным судом неспособность должника восстановить свою платежеспособность и удовлетворить признанные судом требования кредиторов не иначе как через применение ликвидационной процедуры. Причины банкротства: серьезное нарушение финансовой устойчивости предприятия, существенная несбалансированность денежных потоков, длительная неплатежеспособность предприятия, низкая ликвидность активов. Очевидно, что деятельность любого предприятия должна вестись таким образом, чтобы обеспечить минимизацию угрозы возникновения финансовых кризисов, крайним проявлением которой является банкротство.

На протяжении всего анализируемого периода показатели деятельности ООО «Каскад-Подъем» показывают удовлетворительный результат. Однако финансовое положение организации можно характеризовать как неустойчивое, предприятие относится к третьему типу финансовой устойчивости.

Мероприятия, которые должны улучшить финансовое состояние: выравнивание трасс, что позволит получить дополнительный месяц катания за счет распределения снежного покрова; организация снегоходных трасс; организация сноу-парка (препятствия для сноубордистов).

В совокупности предложенные мероприятия позволят увеличить выручку на 10853,17 тыс. руб., что в процентном соотношении 14,2% роста выручки. У предприятия изменится тип финансовой устойчивости с III на II, за счет роста показателя общей величины источников (ОИЗ) (15 301 тыс. руб.) и за счет роста показателя функционального капитала (СДИ) (7 313 тыс. руб.). В совокупности по проделанным расчетам показатели финансового состояния предприятия значительно улучшатся благодаря предложенным мероприятиям. Платежеспособность предприятия достигнет нормы, второй тип финансовой устойчивости указывает на рациональное использование заемных средств и высокую доходность предприятия.