

**Министерство образования и науки Российской Федерации**  
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение**  
**высшего образования**  
**«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ**  
**ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
**ИМЕНИ Н.Г. ЧЕРНЫШЕВСКОГО»**

Кафедра экономической теории  
и национальной экономики

## **Развитие инновационного потенциала региона**

### **АВТОРЕФЕРАТ МАГИСТЕРСКОЙ РАБОТЫ**

студента 2 курса экономического факультета  
направления 38.04.01 Экономика  
профиль «Экономика инновационного развития»  
Масир Аамер Деяб Масир

Научный руководитель:

Канд.экон. наук, доцент

должность, уч. степень, уч. звание

подпись, дата

В.С. Федоляк

инициалы, фамилия

Зав. кафедрой:

Канд. экон. наук, доцент

должность, уч. степень, уч. звание

подпись, дата

Е.В. Огурцова

инициалы, фамилия

**Введение.** Учитывая исключительную стратегическую важность развития инновационного сектора национальной экономики, государственные организации на всех уровнях управления - федеральном, региональном, местном - должны разрабатывать и грамотно использовать различные методы и инструменты (организационные, финансовые, правовые, кадровые) государственной поддержки инновационного предпринимательства.

Инновационная сфера не может эффективно развиваться без поддержки государства. Внедрение инноваций на малых предприятиях неразрывно связана со стимулирующей средой, в которой они действуют. А её, в свою очередь, формирует государство, разрабатывая законы и нормативные акты, влияя на доступность долгосрочных инвестиций и кредитов, поддерживая через систему образования высокий уровень квалификации кадров, создавая специальные структуры управления и т.п. Именно государству отводится важная роль в содействии структурным преобразованиям и экономическому росту на инновационной основе, поскольку инновационные процессы подвержены негативному воздействию отдельных рыночных и конъюнктурных факторов, которые необходимо корректировать.

Роль государства в развитии инновационного предпринимательства связана с процессами, происходящими в глобальной экономике. Во-первых, усиливается глобальная конкуренция при сокращении сроков жизни технологий. Во-вторых, усложняются современные технологии, развитие которых не обеспечивается возможностями НИОКР даже крупных компаний. В-третьих, развитие НИОКР в новых отраслях приводит к распространению инвестиций во многих других отраслях экономики. Наконец, все большее число стран старается реагировать на все эти новые тенденции глобальной экономики созданием новых механизмов, повышающих эффективность НИОКР.

Исследованию различных аспектов данной проблемы посвящено достаточно большое количество публикаций. Основы теоретических

исследований развития инновационного предпринимательства заложили Й. Шумпетер, П. Друкер, Р. Кантильон, Ф. Хайек, А. Хостинг. Они определили предпринимательство как своеобразное творчество, в ходе которого постоянно возникают инновации и изменения.

Отдельные аспекты деятельности малых предприятий в инновационной сфере рассматриваются в монографиях Н.Х. Агурбаш, В.Н.Архангельского, Т.А. Алимовой, А.О. Блинова, В.И. Бусова, А.В. Бусыгина, А.Т. Волкова, А.Л. Гапоненко, Г.В. Горланова, Б.К. Злобина, М.Г. Лапусты, В.П. Лукина, В.В. Масленникова, П.Д. Половинкина, Г.Ф. Столбова и других. Большинство авторов исследует проблему роли государства в развитии инновационного предпринимательства только с позиций законодательного и налогового регулирования, организационного и финансового обеспечения.

Многочисленные исследования показывают, что реальное вовлечение ресурсов малого предпринимательства в решение задач инновационного развития экономики страны и ее регионов обеспечивают действенные методы государственной поддержки и развитая инфраструктура. Изложенное, определило выбор темы, цель и задачи диссертационного исследования.

Целью данной работы является анализ существующих мер и выявление эффективных механизмов роли государства в развитии инновационного предпринимательства.

Осуществление поставленной цели предполагает реализацию следующих задач:

1. Исследование теоретических и концептуальных основ роли государства в развитии инновационного предпринимательства. В частности, исследование теоретических основ инновационного предпринимательства; исследование особенностей взаимодействия государства и предпринимательства в инновационной сфере, а также государственной стратегии развития инновационного предпринимательства.

2. Проанализировать основные направления поддержки государства в

развитии инновационного предпринимательства. В частности, показать роль государства в развитии инновационной инфраструктуры; исследовать особенности венчурного финансирования, как источника создания и развития инновационного предпринимательства; показать роль государства в налоговом стимулировании инновационного предпринимательства; исследовать роль государства в использовании государственного заказа для развития инновационного предпринимательства.

Объектом исследования является малое инновационное предпринимательство в России. Предмет исследования - совокупность существующих механизмов поддержки малого инновационного предпринимательства.

Информационную базу исследования составляют: федеральные законодательные акты и нормативные документы РФ в области развития и государственной поддержки малого предпринимательства, налоговой политики, нормативные материалы министерств, ведомств, имеющих в вопросах ведения регулирования инновационной деятельности малых предприятий, данные государственной статистики, материалы международных и российских научных конференций, отчетов, статьи в сети Интернета, экспертные оценки и аналитические отчеты.

**Основная часть.** Анализ данной темы исследования показывает, что ее актуальность обусловлена тем, что способность предпринимательства к внедрению инноваций неразрывно связана со стимулирующей ролью государства. Именно при поддержке государства развивается фундаментальная и отраслевая наука, создаются новые технологии и материалы, поддерживается высокий уровень квалификации кадров, формируются специальные структуры управления и т.п. Т.е. государство создает условия для развития инновационного предпринимательства.

В процессе исследования данной темы я пришел к следующим выводам:

1. Любая инновационная деятельность является предпринимательской, так как основана на поиске новых идей, необходимых ресурсов, создании и управлении предприятием, получении дохода и личном удовлетворении достигнутым результатом. Однако не всякое предпринимательство признается инновационным, а лишь то, которое позволяет извлечь предпринимательский доход в результате постоянного поиска новых возможностей создания чего-то нового (Рис 1).

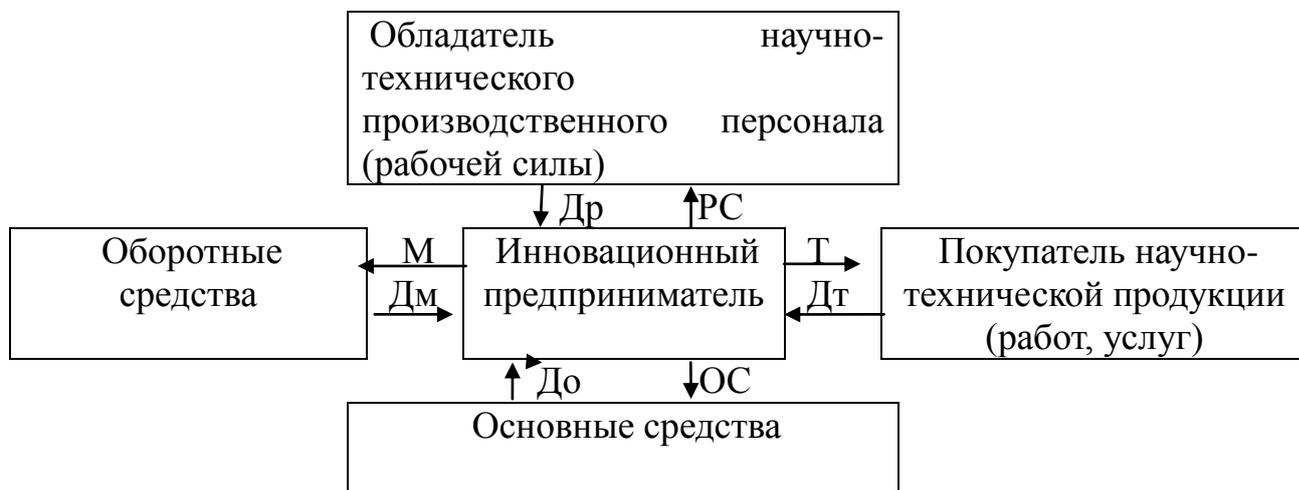


Рисунок 1 - Типовая схема инновационного предпринимательства.<sup>1</sup>

2. Необходимость присутствия государства в развитии инновационного предпринимательства в том, чтобы в частном секторе создать стимулы к инновациям, которые не генерируются в связи с несовершенной институциональной средой.

3. Исходя из множества мер государственной поддержки я пришел к выводу, что основными направлениями участия государства в развитии инновационного предпринимательства являются следующие.

А) Организация и формирование инновационной инфраструктуры, которая обеспечивает продвижение инноваций на всех этапах экономического цикла работы предприятий. В настоящий момент государством создано немало элементов инновационной инфраструктуры и инструментов инновационного развития: законодательных актов, инвестиционных фондов и

<sup>1</sup> Рисунок составлен автором

региональных центров.

Вся поддержка малого инновационного предпринимательства в России строится на своего рода «шве» между Министерством экономического развития и Министерством образования и науки Российской Федерации, что объясняется смежным характером сектора малого инновационного предпринимательства между сферой малого бизнеса и сферой научно-технических разработок.

Б) Следующее направление - организация венчурного финансирования. Государственный интерес в появлении и распространении венчурного инвестирования состоит в том, что венчурный капитал эффективно поддерживает малый инновационный сектор и решает задачу внедрения новых технологий в производственный процесс.

Таблица 1 - Формы и методы государственной поддержки, используемые для развития венчурного инвестирования<sup>2</sup>

Тип	Цель	Пример
1. Прямые меры		
Государственные прямые инвестиции	Прямые инвестиции в венчурные фонды или предприятия малого бизнеса	Бельгия — Investment Company for Flanders (GIMV)
Государственные кредиты	Долгосрочные кредиты под низкие проценты и/или безвозмездные кредиты венчурным фондам или предприятиям малого бизнеса	Дания — VaekstFonden (Business Development Finance) Loan Programme
2. Косвенные меры		
Налоговые льготы	Налоговые льготы, в частности налоговые кредиты (зачеты) тем, кто вкладывает средства в предприятия малого бизнеса или венчурные фонды	Великобритания — Enterprise Investment Scheme and Venture Capital Trusts
Гарантирование займов	Гарантирование части банковского займа, предоставляемого малым	Франция — Societe Francaise de Garantie des Financements des Petites et

<sup>2</sup> Таблица составлена автором

	предприятиям, отвечающим определенным требованиям	Moyennes Enterprises (SOFARIS)
Гарантирование вложений в акционерный капитал	Гарантирование части потерь от венчурных инвестиций с высокой степенью риска	Финляндия — Finnish Guarantee Board
Расширение круга инвесторов	Предоставление прав таким институтам, как пенсионные фонды или страховые компании, вкладывать средства в венчурный капитал	США — изменения, внесенные в закон о гарантированном пенсионном обеспечении

Развитие предпринимательства на базе венчурного финансирования благоприятно отразится на экономике России, поскольку деятельность, прежде всего, небольших предприятий характеризуется свободой поиска и поощрением инициативы, готовностью к риску, быстрой апробацией выдвинутых оригинальных предложений, большей склонностью к нововведениям, чем крупные предприятия.

В) Еще одним важным направлением является налоговое стимулирование. Российским законодательством предусмотрены налоговые преференции для предприятий, занимающихся инновационной деятельностью, прежде всего, по налогу на добавленную стоимость и по налогу на прибыль.

Таблица 2 - Преимущества в налогообложении для предприятий, занимающихся инновационной деятельностью

<b>Налоги</b>	<b>Преимущества</b>
Налог на добавленную стоимость	Не облагается реализация или передача на территории РФ прав на изобретения, промышленные образцы, программы для ЭВМ, ноу-хау.
	Не облагается реализация НИОКР за счет бюджетных средств Российского фонда фундаментальных исследований, Российского фонда технологического развития.
	Не облагается ввоз зарубежного оборудования, аналогов которого не имеется в РФ
Налог на прибыль	Не учитываются доходы в виде средств, полученных от фондов поддержки научной и научно-технической деятельности
	Не учитываются отчисления в вышеперечисленные фонды и другие отраслевые фонды (сверх суммы, указанных в пункте 2 ст.

	262 НК РФ)
	Не учитываются отчисления на формирование отраслевых фондов финансирования НИОКР

Для инновационных предприятий предусмотрен инвестиционный налоговый кредит, который предоставляется при проведении НИОКР, технического перевооружения собственного производства, повышении энергетической эффективности и т.д. Сущность инвестиционного налогового кредита заключается не в предоставлении денежных средств, а в изменении срока уплаты налога. Помимо указанных мер, существуют и специфические льготы по видам деятельности, налоговые режимы для различных групп предприятий.

Г) И последнее направление, это использования государственного заказа. Посредством системы государственных закупок реализуется поддержка инновационных и высокотехнологичных компаний через стимулирование спроса на их продукцию. Для инновационного предприятия госзакупки сокращают риск отсутствия спроса на инновационную продукцию и сохраняют приемлемую рентабельность продукции.

Анализ существующих направлений поддержки инновационного предпринимательства показывает, что роль государства в развитии инновационного предпринимательства значительная (Табл 3).

Таблица 3 - Основные показатели деятельности малого инновационного предпринимательства в России (2013-2015 г. г.)<sup>3</sup>

Показатель	2013	2014	2015
Число малых и средних предприятий, тыс.	1 669,50	1 852,30	2 076,8
Число малых инновационных предприятий	68,12	94,65	99,68
Удельный вес малого инновационного предпринимательства в общем числе малых и средних предприятий, в %	4,1	5,1	4,8
Инновационная активность организаций (удельный вес организаций, осуществляющие инновации в	9,5	10,4	10,1

<sup>3</sup> Старкова, Н. О. Оценка организационного развития малого предпринимательства / Н. О. Старкова // Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 2 (55). - С. 905-909.

общим числе обследованных организаций), в %			
Оборот малых предприятий	18,933	22 610	23 463
Оборот малых инновационных предприятий, млрд. руб.	261,29	334,631	485,598
Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг малых предприятий, в %	1,38	1,48	2,07
Затраты малого предпринимательства на инновации, млн. руб	6 793	9 479	13 510

Так, на долю малого инновационного бизнеса в зарубежных странах приходится порядка 50-60 % всех инноваций<sup>4</sup>. Кроме того, инновационная активность крупного предпринимательства в России выше инновационной активности малого бизнеса. Несмотря на то, что наблюдается рост числа малых инновационных предприятий, их доля в общем числе малых и средних предприятий снизилась. Это свидетельствует о снижении интереса к инновационным формам малого предпринимательства. Кроме того, затраты малого предпринимательства на инновации с каждым годом увеличиваются. Данный вывод говорит о том, что нужно искать новые стимулы развития инновационного предпринимательства в России.

**Заключение.** Инновационное предпринимательство – это особый новаторский процесс создания чего-то нового, процесс хозяйствования, в основе которого лежит постоянный поиск новых возможностей, ориентация на инновации. Оно связано с готовностью предпринимателя брать на себя весь риск по осуществлению нового проекта или улучшению существующего, а также возникающую при этом финансовую, моральную и социальную ответственность.

Среди наиболее перспективных мер государственной поддержки малого инновационного бизнеса можно выделить следующие:

- приоритетное субсидирование малых компаний, создаваемых с

---

<sup>4</sup> Старкова, Н. О. Оценка организационного развития малого предпринимательства / Н. О. Старкова // Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 2 (55). - С. 905-909.

участием учреждений науки и образования, формирование инновационных кластеров, развитие инновационной инфраструктуры;

- увеличение расходов на создание современных промышленных площадок в составе промышленных парков и технопарков;

- софинансирование региональных программ поддержки экспорта продукции малых компаний и, в первую очередь, поддержка сертификации на территории иностранных государств и патентной защиты изобретений;

- упрощение процедур таможенного оформления экспорта и импорта высокотехнологичных товаров и промышленного оборудования.

К основным внебюджетным формам поддержки инновационной деятельности относятся следующие:

- государственная правовая защита и поддержка инноваторов, особенно малого предпринимательства;

- создание государством налоговых, кредитных, таможенных амортизационных, арендных (в том числе лизинговых) льгот инноваторам;

- включение без финансирования внебюджетных инновационных проектов в комплексные федеральные инновационно-инвестиционные программы;

- государственное научно-методическое обеспечение инновационного менеджмента государственными стандартами, методиками, инструкциями, положениями и другими документами по различным аспектам анализа, прогнозирования, оптимизации, экономического обоснования инновационного решения;

- государственное обеспечение инновационной деятельности информацией;

- проведение государственной протекционистской политики во внешнеэкономической деятельности инноваторов;

- оказание государством помощи инноваторам в проведении сертификации, маркетинговых исследований, рекламы и сбыта новой

продукции (услуг);

- государственная поддержка инноваторам в осуществлении ремонтов сложной техники;
- осуществление государственной поддержки в углублении внутренней и международной кооперации;
- создание системы федеральных внебюджетных фондов, союзов, ассоциаций по поддержке различных аспектов инновационной деятельности;
- осуществление государственного учета и контроля использования средств внебюджетных фондов и др.

Практика подтверждает неоспоримость государственной роли в формировании инновационной инфраструктуры, которая обеспечивает продвижение инноваций на всех этапах экономического цикла работы предприятий.

Государственный интерес в появлении и распространении венчурного инвестирования состоит в том, что венчурный капитал эффективно поддерживает малый инновационный сектор и решает задачу внедрения новых технологий в производственный процесс, а переход к экономике, основанной на знаниях и интеллектуальном капитале, является приоритетом развития.

Законодательство РФ предусматривает многочисленные налоговые механизмы, нацеленные на поддержку инновационной активности. В то же время, результаты исследований и опросов, показывают, что налоговая политика признается некоторыми представителями сектора малого предпринимательства значительной проблемой для развития бизнеса, причем процент указывающих на несовершенство системы налоговых льгот варьируется в зависимости от субъекта РФ.

Посредством системы государственных закупок реализуется поддержка инновационных и высокотехнологичных компаний через стимулирование спроса на их продукцию. Для инновационного предприятия госзакупки

сокращают риск отсутствия спроса на инновационную продукцию. На основе сокращения издержек благодаря внедрению новых технологий позволит продавцу сохранять приемлемую рентабельность продукции, а покупателю (государству не увеличивать затраты и даже экономить их).