

Министерство образования и науки Российской Федерации
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Н.Г. ЧЕРНЫШЕВСКОГО»

Кафедра гражданского права и процесса

Правовое регулирование договора поставки

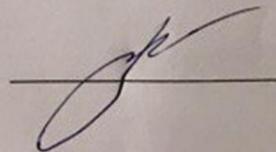
АВТОРЕФЕРАТ МАГИСТЕРСКОЙ РАБОТЫ

Магистранта 3 курса 362 группы
направления 40.04.01. «Юриспруденция»
юридического факультета

Темяковой Анастасии Владимировны

Научный руководитель

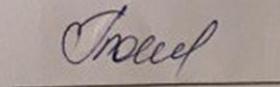
к.ю.н., доцент



Конобеевская И.М.

Зав. кафедрой

к.ю.н., доцент



Тогузаева Е.Н.

Саратов 2018

Актуальность исследования. В настоящее время договор поставки является одним из самых распространенных видов обязательств, которые используются в предпринимательской деятельности. Договор поставки охватывает практически весь товароборот в хозяйственной деятельности предпринимателей.

Актуальность исследования вызвана определенным рядом причин: во-первых, договор поставки широко используется в предпринимательской деятельности, во-вторых, по существу поставка товаров – это универсальная форма товарно-денежного обмена между сторонами. Договор поставки как наиболее часто встречающийся в практике хозяйственной деятельности гражданско-правовой договор, который обеспечивает поступление в оборот результатов производственной деятельности предприятий в виде созданных материальных благ в обмен на денежное возмещение их стоимости. Указанный договор содействует удовлетворению потребностей в конкретных видах товаров, предназначенных для сферы производства и снабжения, либо потребительского сектора.

Дополняя договор поставки определенными требованиями необходимо неукоснительно их соблюдать. Установление дополнительных требований к форме договора, без наличия на то существенных причин, не целесообразно, т.к. данные требования не только осложняют и замедляют процедуру заключения договора, но и потребуют дополнительных расходов. Согласно действующему законодательству стороны, заключившие договор поставки защищены от рисков недобросовестности одного из участника соглашения, а также от негативных воздействий внешней среды на надлежащее исполнение договора. Залог долгосрочных отношений между поставщиком и покупателем – это не только правильно выбранная структура построения взаимовыгодных отношений, но и правильное составление всех сопровождающих договор документов¹.

¹ См.: Дергунова Е.В. Форма договора поставки: что следует учитывать при заключении договора поставки // Актуальные проблемы российского частного права. 2016. С.55-60.

Объектом исследования являются гражданско-правовые отношения, складывающиеся в сфере поставки.

Предметом исследования являются законодательные и иные нормативные правовые акты, регламентирующие договор поставки, а также практика применения указанных документов.

В качестве **цели работы** обозначено комплексное изучение особенностей договора поставки в соответствии с российским законодательством.

Поставлены следующие **задачи** магистерского исследования:

- рассмотреть дефиницию «договора поставки»;
- изучить наиболее характерные условия договора поставки;
- отграничить договор поставки от иных смежных видов договоров;
- рассмотреть особенности заключения договора поставки;
- проанализировать судебную практику по заключению и исполнению договора поставки;
- рассмотреть проблемы, связанные с возникновением ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей по договору.

Проведенное исследование позволило сформулировать и обосновать следующие **основные положения, выносимые на защиту**:

1. Вопрос о сроке исполнения обязательства по поставке товара как существенном условии договора поставки решается судебными инстанциями по-разному.

2. Договор поставки является одним из видов договора купли-продажи. Квалифицирующие признаки договора поставки позволяют отграничить его от других видов договора купли-продажи.

3. Проблема использования электронной переписки на стадии заключения договора поставки требует к себе досконального, целенаправленного и системного подхода.

4. Законодательство РФ не содержит нормы, подробно регулирующие приемку товаров по количеству и качеству, которые бы соответствовали экономическим условиям современного рынка.

Методологическую базу исследования составляют такие методы, как сравнительно-правовой и аналитический, метод изучения и обобщения судебной практики, герменевтический метод. В процессе исследования применялись такие общенаучные методы, как системный, абстрактно-логический, сравнительный и ретроспективный анализ.

Теоретическая база настоящей работы включает в себя труды Е.В. Покачалова, С.С. Алексеева, М.И. Байтина, Л.И. Дембо, С.Ф. Кечекьяна, В.В. Лазарева, А.В. Малько, М.Н.Марченко, Н.И. Матузова, А.В. Мицкевича, Д.Е. Петрова и других.

Эмпирическую базу исследования составили гражданское законодательство России, судебная практика Верховного Суда РФ, судов общей юрисдикции и арбитражных судов.

Были изучены и проанализированы судебные акты арбитражных судов Поволжского, Северо-Кавказского, Волго-Вятского, Уральского, Северо-Западного и Восточно-Сибирского округов, Новосибирского областного суда и иных судов.

Научная новизна настоящей работы заключается в том, что в процессе исследования выявлен ряд проблем правового регулирования договора поставки в Российской Федерации. Исследование теоретических аспектов и обобщение современной судебно-арбитражной практики по вопросам применения правовых норм о договорах поставки предложит некоторые способы преодоления пробелов в законодательстве, что позволит укрепить практическую позицию субъектов, при осуществлении ими предпринимательской деятельности.

Структура работы обусловлена целями и задачами исследования, используемыми методологическими подходами при рассмотрении изучаемых

проблем. Работа состоит из введения, двух глав, включающих шесть параграфов и список использованной литературы.

Первая глава «Общие положения о договоре поставки» состоит из двух параграфов.

В первом параграфе «Понятие и признаки договора поставки. Отграничение договора поставки от смежных видов договоров (купли-продажи, подряд и др.» дано понятие договора поставки; раскрыты квалифицирующие признаки договора поставки, с помощью которых происходит отграничение договора поставки от смежных договоров. Приведены примеры из судебной практики.

Договор поставки может содержать элементы других договоров, например договора подряда (если на поставщика возлагается обязанность своими силами произвести монтаж оборудования и пусконаладочные работы), договора на оказание услуг (например, обязанность поставщика обучить персонал покупателя навыкам работы с новым оборудованием), договора о передаче прав на результаты интеллектуальной деятельности (например, одновременно с товаром (оборудованием) передаются чертежи, технологии и т.д.). Такие договоры согласно п. 3 ст. 421 ГК РФ² являются смешанными. К отношениям сторон по смешанному договору применяются в соответствующих частях правила о договорах, элементы которых содержатся в смешанном договоре, если иное не вытекает из соглашения сторон или существа смешанного договора. В настоящее время для сторон важно определить в подписываемом документе, какой договор заключается и распределить в нем права и обязанности сторон.

Во втором параграфе «Заключение договора поставки» подробно раскрыты существенные условия и порядок заключения договора поставки в действующем законодательстве России, рассмотрен специальный порядок

² См.: Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017 г.) // СЗ РФ. 1994. № 32, ст. 3301.

урегулирования разногласий между сторонами договора по поводу его условий, приведены примеры из судебной практики.

Форма и порядок заключения договора поставки урегулированы Гражданским кодексом с учетом особенностей этого обязательства. Гражданский кодекс устанавливает к договору специальные правила, которые учитывают его специфику и подлежат приоритетному применению, в частности, это касается особого порядка его заключения. Дело в том, что основанием заключения договора поставки может быть инициатива стороны, отраженная в оферте, либо государственные нужды. Характерно, что каждому основанию соответствует отдельный вид договора. В частности, договор, основанием которого является воля (инициатива) сторон, регламентируется ст.ст. 506-524 ГК РФ как вид договора купли - продажи в то время как договор поставки товаров для государственных нужд (контракт) закреплен ст.ст. 525-534 ГК РФ как вид договора поставки.

Вторая глава «Исполнение договора поставки и ответственность сторон за нарушение обязательств» состоит из четырех параграфов.

В первом параграфе «Исполнение поставщиком обязанности по поставке товаров» подробно раскрыто обязательство по передачи товара покупателю, раскрыты правила доставки товара покупателю.

Большое значение в поставочных отношениях имеет регулирование исполнения недопоставки товаров. Поставщик, допустивший недопоставку в отдельном периоде, обязан исполнить недопоставленное количество товаров в следующем периоде (периодах) в пределах срока действия договора, если иное не предусмотрено соглашением сторон.

Неисполнение поставщиком обязанности по поставке товаров покупателю либо просрочка в исполнении этой обязанности влекут применение ответственности в форме возмещения убытков или, если это предусмотрено законом либо договором, взыскания неустойки. Причем неустойка в этом случае взыскивается с поставщика до фактического исполнения обязательства в пределах его обязанности исполнить недопоставленное количество товаров в

последующих периодах поставки, если иной порядок уплаты неустойки не установлен законом или договором (ст. 521 ГК РФ).

Во втором параграфе «Правовое регулирование приемки товаров по количеству и качеству» раскрывается порядок приемки товаров по количеству и качеству, рассмотрена проблема применения Инструкции о порядке приемки продукции производственно - технического назначения и товаров народного потребления по количеству утв. Постановлением Госарбитража СССР от 15.06.1965 N П-6 и Инструкции о порядке приемки продукции производственно - технического назначения и товаров народного потребления по качеству утв. Постановлением Госарбитража СССР от 25.04.1966 N П-7. Прием товара по количеству заключается в определении фактического содержания товаров документальному. Приемка товаров по качеству осуществляется с целью выявления качества и комплектности поступивших на склад товаров и соответствия их требованиям государственных стандартов и технических условий.

В третьем параграфе «Исполнение покупателем обязанности по оплате товаров» рассмотрена основная обязанность покупателя по оплате поставленных товаров. Обязательство покупателя уплатить цену товара включает также принятие им таких мер и соблюдение таких формальностей, которые могут потребоваться в соответствии с договором или законодательством, чтобы сделать возможным осуществление платежа (открытие предусмотренного договором аккредитива, предоставление банковской гарантии и т.п.). Покупатель обязан оплатить товар по цене, указанной в договоре или рассчитанной в порядке (способом), предусмотренном договором. Если цена не определена в договоре, обязанность покупателя будет состоять в оплате цены, которая в момент заключения договора обычно взималась за такой товар, продававшийся при сравнимых обстоятельствах.

Правовые последствия неисполнения либо ненадлежащего исполнения покупателем обязанности по оплате проданных ему товаров заключаются в

том, что продавец получает право потребовать от покупателя не только оплаты товара, но и уплаты процентов за пользование чужими денежными средствами, начисляемых на сумму задолженности за весь период просрочки оплаты товаров (ст. 395 ГК). Если товары не оплачиваются покупателем в связи с необоснованным отказом от их принятия, продавец вправе по своему выбору либо потребовать оплаты товара, либо отказаться от исполнения договора.

В случаях, когда договором купли-продажи предусмотрена передача покупателю проданных товаров несколькими партиями, неисполнение последним обязанности по оплате переданных товаров дает продавцу право приостановить передачу остальных товаров до тех пор, пока ранее переданные товары не будут оплачены покупателем в полном объеме.

В четвертом параграфе «Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей по договору» рассмотрена ответственность сторон за неисполнение своих обязанностей по договору. Под исполнением обязательства понимается совершение должником действия обусловленного этим обязательством в пользу кредитора или третьего лица.

Прежде всего, подчеркнем, в том случае, если продавец отказывается передать покупателю проданный товар, покупатель вправе отказаться от исполнения договора купли-продажи (п.1 ст.463 ГК РФ). Если продавец отказывается передать индивидуально-определенную вещь покупатель вправе истребовать такую вещь в соответствии со статьей 398 ГК РФ. В соответствии с пунктом 1 статьи 294 ГК исполнение обязательства, возникшего из договора, может быть возложено в целом или в части на третье лицо, если это предусмотрено законодательством или договором. В силу пункта 2 статьи 486 ГК, если договором поставки предусмотрено, что оплата товаров осуществляется получателем (плательщиком), и последний необоснованно отказался от оплаты, либо не оплатил товары в установленный договором срок, поставщик вправе потребовать оплаты поставленных товаров от покупателя.

Действующим законодательством не предусмотрена ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки плательщика,

не являющегося покупателем по договору. Следовательно, при просрочке оплаты товаров плательщиком, не являющимся покупателем по такому договору, предусмотренная договором пеня взыскивается только с покупателя.

Таким образом, договором поставки признается такой договор купли-продажи, по которому продавец (поставщик), осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием. Это консенсуальный, возмездный, двусторонний договор, имеющий свои выраженные отличия от смежных с ним договоров. Для договора поставки характерен особый порядок его заключения; кроме того, особое значение приобретает условие о сроке или сроках поставки товаров покупателю, которое является существенным условием этого договора, как и период поставки (если поставка носит периодический характер). Важен в поставочных отношениях и порядок исполнения поставщиком своих обязанностей по поставке товаров покупателю.