

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
**«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ
Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»**

Кафедра экономической теории
и национальной экономики

Влияние кластеров на развитие предпринимательства в РФ

АВТОРЕФЕРАТ БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

Студента 5 курса 561 группы
направления 38.01.03 Экономика
профиль «Экономика предпринимательства»
экономического факультета
Мхитаряна Арсена Арменовича

Научный руководитель

ст. преподаватель

Т.Б. Оберт

Зав. кафедрой

к.э.н, доцент

Е. В. Огурцова

Саратов 2020 год

Введение. Актуальность создания кластеров, обусловленная общими закономерностями развития экономики на современном этапе, заключается в развитии партнерства между государством, экономикой и наукой. Кластер выступает как схема, согласно которой все производство продукции, начиная от ее разработки, первичного изготовления и заканчивая продажей, идет по единой цепи.

Сегодня функционирование и развитие национальной и региональной экономики все в большей степени определяется закономерностями глобализационных процессов, обуславливающих как формирование новых мирохозяйственных связей, так и определение конкретного статуса каждого государства, региона и отдельного предприятия в структуре мировой экономики. В качестве одной из основных составляющих глобализации выступает экономическая интеграция. С позиции системного подхода кластер - это совокупность субъектов хозяйственной деятельности взаимосвязанных различных отраслей, объединенных в единую организационную структуру, элементы которой находятся во взаимосвязи и взаимозависимости, совместно функционируют с определенной целью. Формирование эффективных технологических цепочек из нескольких самостоятельных хозяйствующих субъектов является стратегическим мероприятием, требующим определенных долгосрочных вложений в их реализацию, и возможно только посредством их самоорганизации в результате взаимодействия предпосылок, сложившихся как внутри, так и во внешней среде этих потенциальных систем. Такое взаимодействие должно приводить к дополнительным выгодам для каждого из субъектов, создавать определенный стимул к формированию единой системы функционирования, обеспечению целостной системы.

Необходимо отметить, что кластерное развитие экономики - это определенный инструмент бизнеса. Рыночно-ориентированное общество формирует правила деятельности своих хозяйствующих субъектов через

законы, взаимоотношения, банковский сектор, институты поддержки и т.д.

Поэтому кластер, существующий в рамках данных правил, - это ни что иное, как особым образом организованное пространство, которое позволяет успешно развиваться крупным фирмам, малым предприятиям, поставщикам (оборудования, комплектующих, специализированных услуг), объектам инфраструктуры, научно-исследовательским центрам, вузам и другим организациям. При этом важно, что в кластере достигается прежде всего синергетический эффект, поскольку участие конкурирующих предприятий становится взаимовыгодным.

Целью выпускной квалификационной работы является анализ роли кластеров в современной российской экономике и его влияние на развитие предпринимательства в стране. В соответствии с целью исследования поставлены следующие задачи:

- рассмотреть сущность и необходимость существования кластеров для развития различных видов предпринимательства,
- показать классификацию кластеров и их влияние на формирование предпринимательства в современной экономике,
- проанализировать мировую практику возникновения и развития кластеров и их влияние на развитие предпринимательства,
- рассмотреть особенности влияния кластеров на инновационное предпринимательство в российской экономике,
- оценить современное формирование кластеров в российской экономике,
- показать развитие кластера на основе реализации потенциала ОЭЗ в России (на примере Санкт-Петербурга),
- отразить направления реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации для реализации эффективной кластерной политики регионов.

Первые основные характеристики кластера сформулировал английский

экономист А. Маршалл (1890 г), к которым отнес: присутствие на территории трудовых ресурсов в необходимом количестве с наличием необходимой квалификации; развитие сопутствующих отраслей; наличие специализированных фирм на всех этапах производственного процесса. Далее его идею развил американский экономист, профессор М. Портер (1993 г), который описал теорию кластеров в своей работе «Конкуренция» («On competition»). Из современных российских ученых, которые занимались сущностью кластеров модно выделить работу А.С. Бойцова и А.И. Костяева, в которой авторы, проведя системный анализ работ, посвященных теме «кластеризации», сделали вывод о том, что в указанной области исследования полученные научные изыскания базируются на знаниях, представленных А. Маршаллом и М. Портером. Аналогичного мнения придерживается и Р. М. Ямилов.

Предметом данного исследования являются экономические отношения, складывающиеся в результате развития кластеров в современной России для развития предпринимательства в стране. Объект исследования – российская экономика.

В качестве основных методов в работе были использованы: эмпирический метод, анализ и синтез, индукция и дедукция, исторический метод, статистический. В работе использовались статистические и аналитические материалы Федеральной службы государственной статистики, данные сайта Ассоциации кластеров и технопарков России, опубликованные в журналах, периодических изданиях. Работа состоит из 3 глав.

Основное содержание работы. По данным ВЦИОМ факторами, ограничивающими развитие сектора МСП в России, российские предприниматели называют экономические факторы: помимо растущих издержек и снижения спроса, самым проблемным из них выделяется экономическая неопределенность. Также к одной из основных проблем, ограничивающих развитие малого и среднего предпринимательства,

справедливо можно отнести доступность кредита. По кредитам на срок свыше 1 года ставки стабильно различались на 1,5-2,5 п.п., на срок до 1 года – на 2,5-3,5 п.п.

Согласно статистике Европейского центрального банка, в еврозоне для кредитов нефинансовым организациям на суммы в пределах 0,25 -1 млн евро (можно предположить, что эти кредиты выдаются малому и среднему бизнесу), на срок от 3 месяцев до 1 года средневзвешенная процентная ставка в феврале 2018 г. составила 1,62% годовых, а для сумм свыше 1 млн евро (вероятно, это кредиты, выдаваемые главным образом крупному бизнесу) – 1,35% годовых. Для кредитов на срок от 1 года до 3 лет данные ставки оказались равны 1,66% годовых и 1,45% годовых соответственно.

Сравнение показывает, что в европейских странах также существуют заметные различия между ставками крупному и малому среднему бизнесу, однако, ввиду более низкого общего уровня процентных ставок, эти различия в значительно меньшей степени сказываются на доступности кредитов. Но главное состоит в том, что европейские предприниматели имеют возможность брать кредиты по ставкам, которые в реальном выражении приближаются к нулевой отметке. Для российских малых и средних предприятий реальная ставка по кредитам сроком свыше 1 года на начало 2018 г. составляла не менее 7%, что при текущих уровнях маржинальности в большинстве видов деятельности резко сужает возможности заимствований.

Следовательно, именно современные тенденции в мировой экономике диктуют внедрение и развитие новых форм предпринимательства, одними из которых являются кластеры и особые экономические зоны, в которых и могут решаться различные проблемы предпринимателей, в том числе и более низкие проценты по кредитам. Идеология кластеризации промышленности в России развивается с 2008 года. Главным основанием целесообразности создания кластеров в России является их широкое и довольно успешное применение в развитых и быстро развивающихся странах. Однако, что касается России, нам

необходимо не только овладеть знаниями о чужом опыте, но и скорректировать их на особенности российской действительности.

Основным принципом кластерного развития промышленности является смена узкоотраслевого видения производства и экономики региона на комплексное использование потенциала развития группы взаимосвязанных предприятий. Кластер – юридически оформленное объединение предприятий, связанных отношениями функциональной зависимости, имеющих общие цели и осуществляющих системное взаимодействие между собой для достижения экономического эффекта, как отдельных предприятий, так и кластера в целом. Кластеры являются организационной формой объединения усилий предприятий, направленные на достижение максимальной эффективности производства и получение значимых конкурентных преимуществ в условиях глобализации экономики. Любой кластер формально можно представить в виде пирамиды, состоящей из трех уровней. Первый – это лидирующие компании, экспортирующие продукцию, услуги за пределы региона. Второй уровень – это сеть поставщиков, которые составляют так называемую экосистему и поставляют комплектующие, услуги для ключевой компании. И третий – это социально-экономическая инфраструктура, то есть организации, обеспечивающие ключевую компанию человеческими, финансовыми и иными ресурсами. Таким образом, кластер представляет собой своеобразный организм, или «региональную экосистему».

К особенностям кластеров, позволяющим им успешно функционировать на рынке, можно отнести: наиболее мощный потенциал развития в сравнении с организациями, предпочитающими работать вне рамок кластера; наиболее плодотворное сотрудничество между предприятиями кластера, способствующее появлению новых предпринимательских идей; повышение конкурентоспособности предприятий, входящих в кластер; гибкость и оперативность в принятии решений благодаря слаженной организации

действий; усиление позиций на рынке и повышение уровня инвестиционной привлекательности.

Анализ показывает, что на сегодняшний день в России нет единого закона о кластерах, однако данное понятие и соответствующие правовые положения присутствуют в некоторых федеральных законах и подзаконных актах, документах субъектов РФ и муниципальных образований. Для сравнения необходимо сказать и об особых экономических зонах или, как их еще называют, о свободных экономических зонах, которые имеют в нашей стране большее распространение. ОЭЗ — это территория, которая имеет особый юридический статус по отношению к остальной территории и льготные экономические условия для предпринимателей.

В 2016 г. Минэкономразвития России вышло на новый уровень поддержки территориальных кластеров, основанный на принципах проектного управления: был запущен приоритетный проект «Развитие инновационных кластеров — лидеров инвестиционной привлекательности мирового уровня» (приоритетный проект). Он направлен на повышение конкурентоспособности экономики, создание точек опережающего роста, инновационное развитие, рост экспорта высокотехнологичной продукции и коммерциализацию технологий, повышение высокопроизводительных рабочих мест. Новый вектор кластерной политики был задан с принятием Федерального закона от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации», в котором впервые в российской практике было дано официальное определение термина «промышленный кластер», а также изложены возможности применения мер стимулирования его деятельности. С конца 2015 г. Минпромторг России реализует программу поддержки промышленных кластеров. Кластеры, отвечающие его требованиям, могут претендовать на субсидирование части затрат, понесенных в ходе реализации совместных проектов по производству импортозамещающей продукции.

В 2018 г. с этой целью на площадке Комитета Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации по экономической политике, промышленности, инновационному развитию и предпринимательству был сформирован Экспертный совет по особым экономическим зонам, развитию промышленных кластеров и контрактного производства нового типа. Благодаря деятельности Экспертного совета рассмотрен ряд важных законодательных инициатив, направленных на дальнейшее развитие ОЭЗ, а также принят закон, регламентирующий порядок продления срока действия ряда ОЭЗ с 20 до 49 лет, что будет способствовать предоставлению равных условий функционирования ОЭЗ и создаст дополнительные возможности для привлечения прямых отечественных и иностранных инвестиций.

В целом, говоря об эффективности развития кластера в Особой экономической зоне Санкт-Петербурга надо сказать о результатах или эффективности его функционирования. Показателями эффективности можно назвать количество инвестиций, которые реализованы и запланированы – 51 млрд из 80 млрд. Также по данным Комитета по промышленной политике, инновациям и торговле Санкт-Петербурга показателем эффективности можно назвать количество рабочих мест, которые созданы. - 4753 за 2019 год.

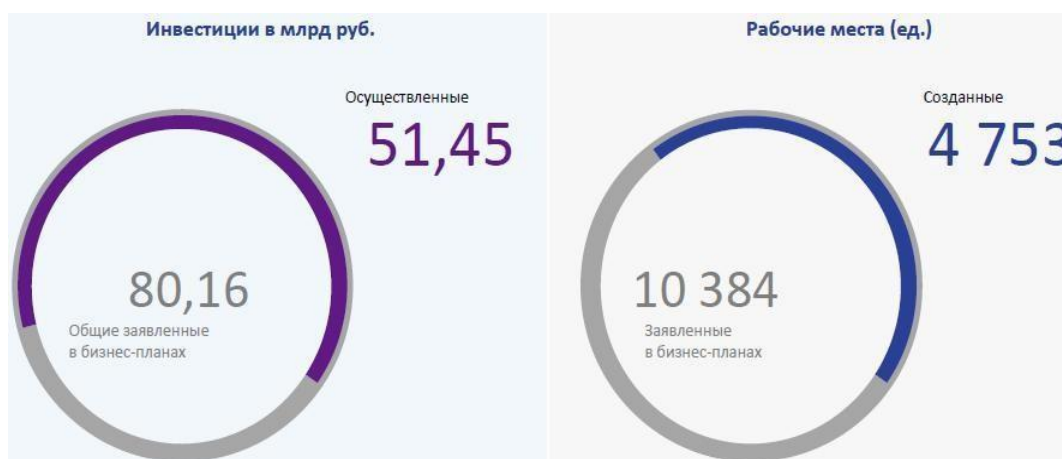


Рисунок 1- Показатели эффективности ОЭЗ «Санкт-Петербург»

Кроме этого, показателем эффективности работы кластера называют выручку от деятельности предпринимателей и налоговые поступления в бюджет.



Рисунок 2 - Показатели эффективности

Результаты активной кластерной политики Правительства Санкт-Петербурга свидетельствуют о том, что регион обладает экономическим, кадровым и инвестиционным потенциалом для стимулирования инициативы, активизации взаимодействия между государством и предпринимателями.

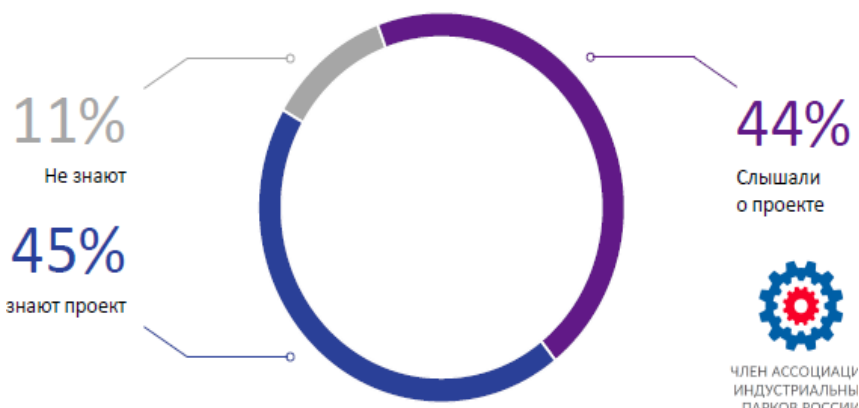


Рисунок 3 - Экспертная оценка и узнаваемость ОЭЗ «Санкт-Петербург»
За счет создания ОЭЗ «Санкт-Петербург» в 2019 году она признана лучшей в номинациях «Развитие бизнеса», «Фармацевтика» и «Развитие кластеров» по всей стране. Научное сообщество, предприниматели и государство должны вместе стремиться к повышению инновационности

различных отраслей экономики и создания конкурентных преимуществ и активного привлечения прямых промышленных инвестиций в регион.

Заключение. К субъектам кластерной среды Санкт-Петербурга относятся территориальные кластеры, которые распределены по категориям следующим образом:

Инновационные территориальные кластеры:

Территориальные кластеры:

Территориальные кластеры, курируемые ЦКР:

Количество кластеров и качество кластерной политики оказывает влияние на место региона в инновационном рейтинге. Такой вывод позволяют сделать данные Ассоциации инновационных регионов России. При этом особый интерес представляет рейтинг регионов по инновационной активности, который рассчитывается на основе следующих показателей:

1. объем привлеченных инвестиций из федерального бюджета в инновационную сферу экономики региона в расчете на 1 млн. руб. ВРП;

2. поддержка инновационных проектов федеральными институтами развития;

3. участие в конкурсах, проводимых федеральными органами исполнительной власти и федеральными институтами развития;

4. победа в конкурсах, проводимых федеральными органами исполнительной власти и федеральными институтами развития;

5. наличие инновационной инфраструктуры (в том числе созданной с государственным участием);

6. проведение публичных инновационных мероприятий.

Таблица 1- Рейтинг инновационных регионов России

Рейтинг инновационных регионов России (по данным 2018 г.) Регион	Инновационный индекс (% от среднероссийского / место)	Инновационная активность региона (% от среднероссийского / место)	Количество кластеров	Участие в проекте МЭР ИТК 2.0	Наличие кластеров-лидеров по одному из оценочных показателей
г. Москва	190,3 / 1	240,6 / 5	6	Нет	Нет
г. Санкт-Петербург	181,9 / 2	230,1 / 8	9	Да	Количество компаний-участников, эффективность деятельности
Республика Татарстан	177,5 / 3	283,4 / 1	6	Да	Количество компаний-участников, численность работников, эффективность деятельности, объем федеральных субсидий
Томская область	156,7 / 4	250,6 / 2	3	Да	Количество компаний-участников, объем федеральных субсидий
Новосибирская область	154,6 / 5	244,6 / 4	1	Да	Объем федеральных субсидий
Калужская область	151,0 / 6	232,9 / 6	2	Да	Нет

Республика Башкортостан	149,5 / 7	246,0 / 3	1	Да	Эффективность деятельности
Нижегородская область	149,1 / 8	138,5 / 20	1	Нет	Эффективность

Источник: Истомин Е.М. Кластерная политика РФ и основные направления ее совершенствования/ К.М. Истомин //»Научно-практический эл. журнал Аллея науки» №5(21) 2019 Alley-science.ru

Как видно из таблицы, лидерами рейтинга инновационных регионов являются г. Москва, г. Санкт-Петербург и Республика Татарстан. При этом г. Санкт-Петербург и Республика Татарстан являются также российскими лидерами по числу и качеству кластеров, а Татарстан – ведущий регион по уровню инновационной активности. Практически во всех регионах-лидерах инновационной активности имеются развитые кластеры, в том числе участвующие в программе МЭР по стимулированию кластеров – лидеров инвестиционной привлекательности. Следовательно, имеется прямая связь между уровнем кластерного развития регионов и уровнем их инновационного развития.

В целом, говоря об эффективности развития кластера в ОЭЗ Санкт-Петербурга можно сказать о результатах или эффективности его функционирования. Показателями эффективности можно назвать количество инвестиций, которые реализованы и запланированы – 51 млрд из 80 млрд. Также по данным Комитета по промышленной политике, инновациям и торговле Санкт-Петербурга показателем эффективности можно назвать количество рабочих мест, которые созданы за 2019 год.