

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ
Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»
Кафедра «Финансы и кредит»

АВТОРЕФЕРАТ
ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ
(БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ)

«Финансирование инновационной деятельности предприятия»

студента 4 курса 411 группы экономического факультета
по направлению 38.03.01 «Экономика» профиль «Финансы и кредит»

Алланепесова Бегли Доврановича

Научный руководитель
зав. кафедрой организации
предпринимательского дела, к.э.н.

Пожаров В.А.

Зав. кафедрой «Финансы и кредит»,
к.э.н., доцент

Балаш О.С.

Саратов
2020

Во введении обоснована актуальность темы исследования, определены цель, задачи, предмет и объект исследования. Актуальность представленной исследования темы состоит в том, что в хозяйственной практике наблюдается недооценка вопросов финансового управления, как в текущей работе, так и при разработке долгосрочных инвестиционных проектов. В рыночных условиях решение об инвестировании предприятие принимает самостоятельно и ему нужен инструмент для оценки эффективности этих вложений.

Рыночная концепция управления предприятием обусловила подлинный интерес руководителей и специалистов к зарубежным моделям финансирования деятельности предприятия, в т.ч. инновационной. Владение разработанными и апробированными мировой практикой моделями, средствами и методами финансового планирования вошло в число основных профессиональных требований, предъявляемых к руководителям и специалистам предприятий и объединений, что и определило выбор темы выпускной квалификационной работы

Достаточно высокая степень разработанности проблематики финансирования предприятий отечественными и зарубежными специалистами определила теоретические основы исследования данной темы, а также позволила разработать некоторые рекомендации по улучшению организации финансового планирования инновационной деятельности на конкретном предприятии на основе анализа результатов его функционирования.

Термин «инвестиции» начал использоваться в отечественной экономической литературе начиная с 80-х годов. В западной экономической литературе инвестиции традиционно трактовались как любые вложения капитала с целью его увеличения в будущем. Развитие рыночного подхода к пониманию инвестиций обусловило рассмотрение инвестиций в единстве ресурсов, вложений и отдачи вложенных средств, а также включение в состав объектов инвестирования любых вложений, дающих доход (эффект).

В правовом аспекте инвестиции определяются как денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и / или иной деятельности в целях получения прибыли и или достижения иного полезного эффекта.

Многие ведущие экономисты связывают будущее нашей страны с привлечением в широких масштабах в российскую экономику иностранных инвестиций. Иностранный капитал может внести в страну достижения научно-технического прогресса и передовой опыт управления.

Инвестиции внутренние и внешние представляют собой сложный многоступенчатый механизм, способный в громадной степени увеличить экономический потенциал государства, поэтому успех, достигнутый в данной сфере, во многом предопределяет развитие России в целом.

Целью представленной работы является изучение финансирования инновационной деятельности ООО «СарЛайн».

Реализация поставленной цели подразумевает решение ряда задач:

определить понятия, сущности и видов инноваций;

изучить формы и источники финансирования инновационной деятельности;

рассмотреть инновационный проект как форму управления финансированием инновационной деятельности;

дать общую характеристику деятельности предприятия;

оценить финансовое обеспечение инновационной деятельности;

определить пути совершенствования финансирования инновационной деятельности.

Объектом исследования является ООО «СарЛайн». Предметом исследования - финансирование инновационной деятельности предприятия.

Представленная работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников и приложений.

Первая глава «Теоретические основы финансирования инновационной деятельности» приведено понятие, сущность и виды инноваций, определены формы и источники финансирования инновационной деятельности, рассмотрены инновационные проекты как форма управления финансирования инновационной деятельности.

Во второй «Финансирование инновационной деятельности ООО «СарЛайн»» дана общая характеристика объекта исследования, проведена оценка финансового обеспечения инновационной деятельности, определены пути совершенствования финансирования инновационной деятельности.

В заключении сформулированы выводы по итогам проведенного исследования. В частности, указывается, что целью оценки финансирования инновационной деятельности предприятия является исчерпывающий ответ на три основных вопроса: какова рентабельность инвестиции; каковы сроки окупаемости проекта; каковы риски проекта.

Инновация (нововведение) — это конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности либо в новом подходе к социальным услугам

Инновация (нововведение, инновационный продукт) - результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового продукта, услуги и технологии и/или новой организационно-экономической формы, обладающий явными качественными преимуществами при использовании в проектировании, производстве, сбыте, потреблении и утилизации продуктов, обеспечивающий дополнительную по сравнению с предшествующим продуктом или организационно-экономической формой экономическую (экономия затрат или дополнительная прибыль) и/или общественную выгоду.

В отечественной практике инновацию рассматривают как конечный результат (или просто результат) инновационной деятельности, в зарубежной ("Руководство Осло") - как деятельность, процесс изменений.

На наш взгляд, можно предложить следующее определение: инновация (нововведение) – это результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности, либо новой или усовершенствованной организационно-экономической формы, обеспечивающей необходимую экономическую и (или) общественную выгоду.

Инновационная деятельность - вид деятельности, связанный с трансформацией идей (обычно результатов научных исследований и разработок либо иных научно-технических достижений) в новый или усовершенствованный продукт, внедренный на рынке, в новый или усовершенствованный технологический процесс, использованный в практической деятельности, либо в новый подход к социальным услугам. Инновационная деятельность предполагает комплекс научных, технологических, организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, и именно в своей совокупности они приводят к инновациям.

Источниками финансирования инновационной деятельности могут быть предприятия, финансово-промышленные группы, малый инновационный бизнес, инвестиционные и инновационные фонды, органы местного управления, частные лица и т.д. Все они участвуют в хозяйственном процессе и тем или иным образом способствуют развитию инновационной деятельности.

В развитых странах финансирование инновационной деятельности осуществляется как из государственных, так и из частных источников. Для

большинства стран Западной Европы и США характерно примерно равное распределение финансовых ресурсов для НИОКР между государственным и частным капиталом.

Принципы организации финансирования должны быть ориентированы на множественность источников финансирования и предполагать быстрое и эффективное внедрение инноваций с их коммерциализацией, обеспечивающей рост финансовой отдачи от инновационной деятельности.

К сожалению, сегодняшнее состояние инновационной деятельности и инвестиционного климата в России далеко от идеала. На сегодняшний день уменьшившиеся объемы государственного финансирования, нехватка собственных средств у предприятий и отсутствие стратегического мышления у их руководителей не восполняются притоком частного капитала.

Аспекты финансирования инновационной деятельности представляет интерес рассматривать, по нашему мнению, через призму исследования инновационных проектов.

Валюта баланса ООО «СарЛайн» за исследуемый период сократилась. Это обусловлено, главным образом, снижением величины оборонных средств. При этом стоимость основного капитала возросла. Собственный капитал организации сократился. Величина долгосрочных обязательств не является существенной. Наибольший удельный вес в источниках финансирования деятельности ООО «СарЛайн» занимают краткосрочные обязательства, прирост которых составил 49,83%. Это свидетельствует о снижении удельного веса текущих активов в структуре имущества предприятия, а также о сокращении удельного веса перманентного капитала в формировании активов предприятия. Вместе с тем очевиден рост зависимости от внешних источников финансирования кратковременного характера.

Снижение выручки на фоне сокращения себестоимости, несмотря на уменьшение управленческих расходов, повлекло снижение прибыли от основной деятельности. В результате снижения прибыли от основной

деятельности на фоне полученных финансовых результатов от инвестиционной и финансовой деятельности, налогооблагаемая прибыль сократилась. По результатам 2019 года получен убыток.

Баланс ООО «СарЛайн» не является абсолютно ликвидным. Наблюдается дефицит наиболее ликвидных средств для погашения наиболее срочных обязательств, а также превалирование трудно реализуемых средств над постоянными пассивами. У предприятия имеется дефицит денежных средств и краткосрочных финансовых вложений относительно размера кредиторской задолженности и краткосрочных кредитов и займов, а также величины собственных средств не достаточно для финансирования основного капитала.

Расчетные значения показателей, характеризующих финансовую устойчивость, не соответствуют нормативным. Значения коэффициента автономии и коэффициента финансового рычага свидетельствуют о высокой степени зависимости организации от внешнего финансирования. При этом запасы предприятия не обеспечены ни собственными, ни долгосрочными источниками финансирования. Это вызвано невысоким уровнем собственных средств, а также перманентного капитала в источниках формирования имущества, в т.ч. запасов и затрат. Очевидны негативные тенденции коэффициентов финансовой устойчивости. Это свидетельствует о недостаточной величине собственного капитала и превалировании заемных источников финансирования деятельности.

Большая часть коэффициентов, характеризующих деловую активность (показателей оборачиваемости), имеют положительную динамику. Значения коэффициентов оборачиваемости в большинстве возросли, сроки (периоды) оборачиваемости, напротив, сократились. По нашему мнению, данная тенденция может быть обусловлена как ростом выручки от реализации, так и сокращением стоимости отдельных статей имущества предприятия. Наибольшее значение имеет коэффициент оборачиваемости запасов, поскольку величина последних по сравнению с выручкой от реализации

весьма незначительна. Это обусловлено спецификой деятельности организации, так как ООО «СарЛайн» функционирует в сфере услуг (логистика), не занимаясь производством продукции, а также не закупая товары для перепродажи.

Расчетные значения показателей рентабельности характеризуются негативной динамикой. Наблюдается снижение всех относительных показателей, характеризующих соотношение прибыли и затрат. Более того, показатели рентабельности имеют отрицательные значения. Это обусловлено тем, что ООО «СарЛайн» по результатам деятельности получило отрицательный конечный финансовый результат (т.е. убыток). Показатели рентабельности имеют, преимущественно, отрицательные значения. Более того, динамику их расчетных значений не представляется возможным охарактеризовать положительным образом. Данное обстоятельство свидетельствует о снижении эффективности хозяйствования ООО «СарЛайн».

Расчетное значение коэффициента восстановления платежеспособности свидетельствует о том, что ООО «СарЛайн» не в состоянии восстановить возможность рассчитываться своевременно в полном объеме по своим обязательствам в течение ближайших 6 месяцев.

Проведенный анализ показал, что у предприятия наблюдаются проблемы с ликвидностью, финансовой устойчивостью, рядом показателей оборачиваемости и рентабельности.

Для улучшения ликвидности баланса и повышения финансовой устойчивости руководству ООО «СарЛайн» следует внедрять мероприятия, направленные на совершенствование структуры имущества, а также оптимизацию финансовой структуры капитала. В источниках финансирования деятельности ООО «СарЛайн» преобладают заемные средства краткосрочного характера. В частности, наибольшую их часть составляет кредиторская задолженность предприятия. Данное обстоятельство негативным образом сказывается на показателях ликвидности,

платежеспособности, а также финансовой устойчивости организации. Управление кредиторской задолженностью является одной из основных задач современного бизнеса. От эффективности такого управления зависит не только успех предприятия, но и его существование в принципе. Финансовая устойчивость организации характеризуется рядом показателей, в основе расчета которых коэффициентный анализ структуры капитала. Об устойчивости финансового состояния предприятия можно судить в том числе по доле собственных и привлеченных средств в совокупных источниках финансирования деятельности, а также по их соотношению. Руководству предприятия рекомендуется принять меры, направленные на уменьшение кредиторской задолженности. Одним из путей снижения кредиторской задолженности является ее реструктуризация.

Реструктуризация кредиторской задолженности организации, предполагает собой определенный процесс исполнения ряда сделок и операций между предприятием-должником и ее кредиторами.

Наиболее распространенным способом в отечественной практике является реструктуризации кредиторской задолженности. ООО «СарЛайн» можно порекомендовать такой способ как рассрочка или отсрочка платежей и взаимозачет. Рассрочка или отсрочка платежей по обязательствам организации могут осуществляться с согласия кредиторов путем изменения срока уплаты задолженности. Под отсрочкой понимается перенесение платежа на более поздний срок. Рассрочка представляет собой дробление платежа на несколько более мелких, осуществляемых в течении согласованного сторонами периода.

Кроме того, руководству ООО «СарЛайн» следует уделить внимание структуре собственных средств, величина которых существенно снижается за счет непокрытого убытка прошлых лет. Соответственно, следует проводить меры по повышению доходности деятельности. Рост доходности предприятия предполагает, главным образом, повышение прибыли.

За счет прибыли предприятие может покрыть отрицательный финансовый результат, расширять и наращивать обороты производства, финансировать другие направления деятельности и прочее. В общем виде прибыль представляет собой разницу между стоимостью реализации продукции и ее себестоимостью (суммой всех издержек, затраченных на изготовление этой продукции).

По результатам проведенного исследования руководству ООО «СарЛайн» предлагается три основных направления повышения финансовой стабилизации ООО «СарЛайн»:

- расширение объемов деятельности, рост выручки, в целях обеспечения увеличения прибыли и дальнейшего высвобождения части ресурсов из оборотных активов;
- совершенствования нормирования и контроля сумм дебиторской и кредиторской задолженности;
- реструктуризация капитала на основе реинвестирования 100% заработанной прибыли и замещения части краткосрочных заемных средств долгосрочными.

Таким образом, проведение предложенных мероприятий позволит значительно повысить эффективность финансово-хозяйственной деятельности ООО «СарЛайн», улучшить его финансовое состояние, финансовые результаты и повысить инвестиционную привлекательность.