

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ

Н.Г. ЧЕРНЫШЕВСКОГО»

Кафедра «Финансы и кредит»

АВТОРЕФЕРАТ

на выпускную квалификационную работу (бакалаврскую работу)

по направлению 38.03.01 Экономика

профиль «Финансы и кредит»

студента 4 курса экономического факультета

Петрова Максима Вячеславовича

**Тема работы: «Финансовые результаты деятельности инновационных
компаний Саратовской области»**

Научный руководитель:

зав. кафедрой «Банковское дело

на базе ПАО «Сбербанк России»»,

д.э.н., доцент

_____ А. А. Фирсова

Зав. кафедрой «Финансы и кредит»,

к.э.н., доцент

_____ О. С. Балаш

Саратов 2020

В современных российских экономических реалиях важную роль играют не государственные муниципальные предприятия, а частные фирмы любого рода деятельности и масштаба, начиная от микропредприятий, малого и среднего бизнеса, функционирующие в рамках одного города или региона России, и заканчивая крупными финансово-промышленными группами и корпорациями, распространяющие свою бизнес-деятельность по всему миру.

Руководители и собственники фирм, опираясь на финансовые результаты деятельности своих предприятий, выявляют новые конкурентные преимущества, а также определяют слабые стороны и приоритетное направление развития предприятия.

Безусловно, появление и функционирование инновационных компаний в России и за рубежом — это два совершенно разных процесса, так как на данный момент отечественная экономика имеет догоняющий характер по сравнению с экономиками отдельных стран Запада. Стоит также отметить, что процесс цифровизации российской экономики не закончен, когда как передовые западные страны этот этап давно прошли, и сейчас идёт процесс полной автоматизации уже существующих бизнес-процессов.

Функционирование инновационных компаний и процесс цифровизации экономики тесно взаимосвязаны между собой. Это параллельные процессы, которые должны преобразовать экономику любого государства XXI века и вывести его в эшелон «развитых стран».

Поэтому выбранная тема актуальна, так как она рано или поздно касается не только определённой страны, но и её субъектов.

Объектом исследования являются финансовые результаты деятельности инновационных компаний Саратовской области.

Предметом исследования являются экономические показатели, составляющие основу для анализа финансовых результатов деятельности инновационных компаний Саратовской области и их дальнейшего функционирования в регионе.

Целью работы служит оценка динамики финансовых результатов инновационных компаний Саратовской области, состоящих из групп показателей ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности и оборачиваемости активов, применимых к абсолютно любому хозяйствующему субъекту любой организационно-правовой формы.

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд задач:

- исследовать сущность показателей финансовых результатов, дать характеристику группам показателей ликвидности и финансовой устойчивости;
- определить особенности финансирования инновационных организаций;
- определить значение финансового анализа деятельности предприятия для субъектов экономической деятельности;
- определить динамику показателей ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности и оборачиваемости активов в анализе финансовых результатов деятельности инновационных компаний Саратовской области;
- определить проблемы и перспективы развития инновационных компаний Саратовской области.

Для полного осмысления данной темы были использованы следующие методы исследования: метод системного анализа, логический метод, монографический метод, методы сравнения и обобщения.

Теоретическую и методологическую основу исследования составили труды В.Г. Артеменко, В.В. Остапова, М.Я. Погореловой, Т.Д. Костенко, Е.А. Подгора, В.С. Рыжикова, В.А. Панкова, А.А. Герасимова, В.В. Ровенской и других.

Информационную базу исследования составили финансовая отчетность 31 инновационной компании Саратовской области, фирмы были отобраны по основному виду деятельности 72.1 «Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук» согласно ОКВЭД.

Практическая значимость работы заключается в том, что основные результаты финансового анализа, полученные и сформулированные в данной работе, представляют собой выводы по финансовому состоянию инновационных компаний Саратовской области, позволяющие определить проблемы и перспективы развития процессов их финансирования.

Структура работы включает в себя: введение, основную часть, состоящую из двух глав, заключение, список использованных источников.

Финансовый анализ деятельности предприятия представляет собой изучение основных показателей финансового состояния и финансовых результатов деятельности организации с целью принятия заинтересованными лицами управленческих, инвестиционных и прочих решений.

Финансовый анализ включает в себя: анализ активов, источников финансирования, анализ ликвидности и финансовой устойчивости, финансовых результатов и рентабельности, анализ инвестиций, денежных потоков и капитальных вложений, анализ рыночной стоимости, вероятности банкротства, а также подготовку прогнозов финансового состояния на перспективу и рекомендации.

Активно используют финансовый анализ банки, решающие вопрос о выдаче организациям кредитов, бухгалтеры в ходе подготовке пояснительной записки к годовой отчетности и другие специалисты.

В качестве основного источника информации для финансового анализа выступает бухгалтерская отчетность организации, которая представлена бухгалтерским балансом и отчетом о прибылях и убытках.

В основе финансовых результатов деятельности предприятия и финансового анализа лежит расчёт специальных показателей, чаще в виде коэффициентов, характеризующих тот или иной аспект финансово-хозяйственной деятельности организации. Среди них наиболее важными являются показатели ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности и оборачиваемости активов.

К первой группе показателей относятся все коэффициенты ликвидности: общий показатель ликвидности, коэффициенты абсолютной, быстрой и текущей ликвидности, доля оборотных средств в активах и коэффициенты манёвренности функционирующего капитала и обеспеченности собственными оборотными средствами.

Ко второй группе показателей относятся все коэффициенты финансовой устойчивости: коэффициенты капитализации, обеспеченности собственными источниками финансирования, финансовой независимости, финансирования и финансовой устойчивости.

Показатели рентабельности и оборачиваемости активов являются комплексными показателями, формирующие целостность финансового анализа организаций. Характеризуют эффективность использования ресурсов.

Несмотря на явное сходство с рядовыми компаниями, инновационные фирмы имеют ряд отличий, главным из которых является финансирование проекта или конечного продукта.

Синдицированное кредитование — это наиболее простой и относительно рисковый тип финансирования для всех сторон договора, так как займ, предоставляемый как минимум двумя кредиторами, носит обезличенный, а не целевой характер.

Проектное финансирование — это целевое финансирование, рассчитанное на долгосрочную перспективу. Как правило, кредитором выступает сторонняя организация, которая заинтересована в разработке инновационного товара заёмщика. Финансирование также может осуществляться несколькими кредиторами, но оно должно быть, во-первых, целевое, во-вторых, направленно на создание конечного продукта, а не на построение отдельного этапа единого бизнес-процесса.

Финансовый инжиниринг — комплекс мер финансового воздействия, в том числе процессом целенаправленной разработки новых финансовых инструментов или новых схем осуществления финансовых операций, разработкой системы финансового управления и минимизации финансовых

рисков, разработкой новых финансовых инструментов и операционных схем, пригодных при осуществлении финансово-кредитных операций.

Стоит также упомянуть и о бизнес-ангелах — частных венчурных инвесторах, обеспечивающих финансовую и экспертную поддержку предприятиям на ранних этапах развития.

Следует отметить, что рассмотренные выше способы финансирования инновационных компаний подходят значительно лучше, чем долгосрочный кредит в банке.

Во-первых, долгосрочный банковский займ будет дороже, чем, например, венчурное финансирование, так как инновационная деятельность подвержена большему количеству рисков, чем обычная торговая или производственная деятельность.

Во-вторых, позволяет быстро собрать нужную сумму денежных средств из разных источников, определить индивидуальные условия возврата заёмных средств.

В-третьих, большинство инновационных организаций обладает огромными оборотными активами, которые постоянно нужно пополнять для непрерывности процесса разработки инновационного продукта.

Стоит сделать вывод о том, что финансирование основной деятельности организации — это один из ключевых моментов финансовой политики любого предприятия. Обеспечение деятельности на стадии разработки инновационного продукта — это один из ключевых пунктов в финансовой политике инновационных организаций, от реализации которого зависит успех всего проекта.

Благополучное финансовое состояние предприятия напрямую связано не только с правильно проведённым финансовым анализом, но и с правильной работой трудового коллектива и верными стратегическими решениями высшего руководства организации. Финансовая состоятельность фирмы важна и для всех субъектов экономической деятельности: потребителей, поставщиков организации, инвесторов, кредитных организаций и государства.

Для определения финансовых результатов деятельности предприятий данного региона РФ были рассчитаны показатели ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности и оборачиваемости активов.

Результаты данного исследования следующие: были выделены три группы компаний.

К первой группе относятся среднестатистические компании, которые уязвимы к рыночным колебаниям цен на материалы и комплектующие. Данные компании находятся в сильной зависимости от поставщиков. Имеют среднюю финансовую устойчивость.

Ко второй группе относятся так называемые «лидеры». Данные организации обладают высокой финансовой устойчивостью и ликвидностью. Высокие показатели достигаются за счёт размеров компании, устоявшегося ассортимента товаров и клиентской базы.

К третьей группе относятся так называемые «аутсайдеры». Данные фирмы обладают наиболее низкой ликвидностью и финансовой устойчивостью, испытывают серьёзные трудности в погашении кредиторской задолженности, находятся на грани банкротства.

За основу исследования в данном пункте были взяты в совокупности все компании Саратовской области, отобранные по основному виду деятельности 72.1 «Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук» согласно ОКВЭД. Были рассчитаны группы показателей ликвидности и финансовой устойчивости за 2016 — 2018 годы, чтобы отследить динамику и оптимальные значения.

Следует отметить, что Саратовская область по данным показателям является развивающимся регионом РФ: по всем исследуемым показателям наблюдается положительная динамика, исследуемые коэффициенты соответствуют оптимальным значениям.

Также были рассчитаны следующие показатели: рентабельность активов и коэффициент оборачиваемости активов.

При оценке рентабельности активов учитывалось воздействие внешней конкурентной среды, поэтому за 2016 — 2018 годы наблюдалась отрицательная динамика данного коэффициента. Уровень рентабельности инновационных фирм в 2018 году выше среднего уровня рентабельности обыкновенных организаций Саратовской области примерно на 2-3 %, что является весомым преимуществом во внешней среде, так как по данному показателю оценивается экономическая эффективность бизнеса в целом, а значит, влияет на конечную стоимость фирмы и на получаемый доход от инвестиций.

Коэффициент оборачиваемости активов за 2016 — 2018 годы имел смешанную динамику. Относительно небольшое снижение показателя в 2017 году и значимое повышение в 2018 году свидетельствует о приобретении большинством фирм в 2017 отчётном году некоторого количества имущества или об увеличении дебиторской задолженности. Оценивая итоги 2018 года, следует сделать вывод о том, что часть организаций наращивала объём производства: закупала станки, оборудование, различные сооружения и материалы. Об этом свидетельствует «провал» данного коэффициента в 2017 году. Следует также отметить, что инновационные организации Саратовской области в 2018 году от 1 рубля вложенных средств получали 1,58 рубля выручки, из которых 58 копеек — это прибыль.

По результатам работы была выявлена главная проблема большинства организаций — малоэффективная политика управления активами. Из-за нерационального использования денежных средств, материалов возникают дополнительные статьи затрат.

Прежде всего, следует взять за основу концепцию бережливого производства, направленную на постоянное стремление к устранению всех видов потерь.

Существенно сократить статьи затрат может правильный менеджмент в организации, который также должен соответствовать концепции бережливого производства.

Отдельно следует отметить перспективы Саратовской области.

На территории области расположено большое количество ВУЗов разных направлений и сфер деятельности, синергия которых может создать уникальные рабочие группы, члены которых смогут решать уникальные задачи, связанные с разработкой инновационной продукции.

Кроме этого, Саратовская область близко расположена к финансовому и технологическому центру, к городу Москве и Московской области, а также к крупному центру автомобилестроения, к городу Тольятти.

Стоит учесть и тот факт, что Саратовская область — это пограничный регион. Удачное географическое положение открывает доступ к внешнему рынку, чей спрос на инновационную продукцию может быть выше внутреннего рынка. В условиях глобализации — это важное конкурентное преимущество.

В заключении стоит отметить, что финансовый анализ деятельности предприятия — это неотъемлемая часть предприятия абсолютно любого формата и масштаба. Он позволяет определить уязвимые места компании, выявить её сильные и слабые стороны, а также выявить нарушения в отдельных её подразделениях: отделе продаж, производственном цеху, отделе обслуживания основного производства.

Финансовый анализ открывает широкие возможности для проведения оптимизации как всей организации, так и его структурных подразделений. Показаниями к ней могут служить бухгалтерский баланс предприятия и его динамика, результаты отчёта о финансовых результатах и отчёта о прибылях и убытках.

Стоит учесть, что данные бухгалтерские документы показывают общую картину происходящего на данный момент времени.

Для полной картины происходящего нужно рассчитывать различные коэффициенты: показатели ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности активов, оборачиваемости активов и другие показатели, которые целесообразно рассчитывать для предприятия, функционирующего в той или иной отрасли и имеющего определённую специфику работы в

конкретной сфере или стране. Числовое значение коэффициентов не столь важно, как их динамика за определённый период времени.

Высший менеджмент организации и её руководство, опираясь на данные бухгалтерского баланса, отчёта о финансовых результатах, отчёта о прибылях и убытках и данные рассчитанных коэффициентов, принимают решения, большинство из которых представляют собой коммерческий и стратегический интерес, что непременно отразится на бухгалтерской отчётности будущих периодов.

Кроме этого, данные бухгалтерской отчётности, коэффициенты финансовой устойчивости, ликвидности, рентабельности активов, оборачиваемости активов и прочие показатели нужны руководству организации для того, чтобы разработать меры по снижению предпринимательского риска и различного рода потерь в результате производственных и иных операций. Это очень актуально в современных экономических реалиях, когда неучтённый или не выявленный риск может оказать негативное влияние на финансовую устойчивость предприятия и его репутацию, которая, как известно, приносит дополнительный доход.

Отличное финансовое состояние организации имеет огромное значение не только для руководства, менеджмента и работников фирмы, но и для потребителей, поставщиков, инвесторов, кредиторов и государства.

Стоит отметить, что малый и средний бизнес, чьими представителями являются большинство инновационных компаний, развивается в молодом и незрелом российском капитализме. Увеличение количества подобных организаций и увеличение их роли в региональной экономике позволит решить ряд актуальных проблем, затрагивающих не только Саратовскую область, а государство в целом.

Во-первых, рост количества инновационных фирм поможет решить социальные проблемы. В первую очередь, это касается безработицы. Создание рабочих мест малым и средним бизнесом помогает смягчить острую социальную проблему любой рыночной экономики, и обеспечить ряд категорий

граждан средствами к существованию, и в дальнейшей перспективе поможет сформировать крепкий средний класс.

Во-вторых, инновационные организации нужны крупным сетям и конгломератам. Благодаря им, крупные региональные и всероссийские компании могут предоставлять выгодные заказы, в том числе и на разработку уникальной продукции. Это снижает постоянные издержки больших фирм и предоставляет широкие возможности для функционирования инновационных фирм.

В-третьих, пропаганда предпринимательства, особенно в IT-сфере, может сформировать определённый менталитет, а также желание заниматься новейшими разработками и вести предпринимательскую деятельность.

Стоит отметить, что позитивный рывок возможен при комплексном подходе к решению проблем региональной экономики, иначе преимущества, которыми располагает Саратовская область, не будут использованы с максимальной отдачей, и, соответственно, не будет реализован в полном объёме потенциал региона.