

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение
высшего образования
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Н.Г. ЧЕРНЫШЕВСКОГО»

кафедра финансов и кредита

**ДИАГНОСТИКА ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ОРГАНИЗАЦИИ ООО «ГАРАНТ СТРОЙ»**

АВТОРЕФЕРАТ
студента 4 курса 412 группы
направления 38.03.01 Экономика
профиль финансы и кредит
экономического факультета
Купряхиной Надежды Алексеевны

Научный руководитель
к.э.н., доцент

подпись, дата

Е.В. Чистопольская

Зав. кафедрой
к.э.н., доцент

подпись, дата

О.С. Балаш

Саратов 2021

Введение. Анализ финансово-экономической ситуации необходим руководителю компании и людям, непосредственно участвующим в хозяйственной деятельности компании. Финансовое положение компании зависит от результатов ее производственной, коммерческой и финансовой деятельности.

Финансовое положение характеризуется системой показателей, таких как текущая и будущая платежеспособность, оборот, наличие собственных и заемных средств, эффективность их использования и др. Анализ играет важную роль в достижении стабильной финансовой ситуации. Точность исследования основана на том, что анализ финансово-экономического состояния строительной компании позволяет развивать деятельность, оптимизируя ее финансовую устойчивость. Предметом исследования является ООО «Гарант Строй».

Предмет исследования - анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Цель исследований является анализ финансово – экономического состояния общества с ограниченной ответственностью ООО «Гарант Строй».

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть теоретические, методические основы финансово-экономического анализа предприятия строительной индустрии;
- дать краткую характеристику и описать виды деятельности исследуемого предприятия;
- провести анализ финансово-экономических показателей за исследуемый период и их отклонения в динамике;

- провести анализ финансовой устойчивости предприятия;
- разработать мероприятия по оптимизации результатов финансово-экономического состояния предприятия.

Заключение содержит краткое изложение выводов и рекомендаций, вытекающих из результатов исследования. Информационно-методической основой являются материалы отчетов компании за последние 3-5 лет. Данные для расчетов взяты из балансов ООО «Гарант Строй» за 2018 и 2020 годы и из отчета о прибылях и убытках за 2020 год. Основные формулы расчета соответствующих показателей взяты из учебника.

1 глава ВКР «Теоретико-методологические основы управления финансовым состоянием коммерческой организации» посвящена теоретическим основам управления финансовым состоянием коммерческой организации.

Полученная итоговая оценка финансового состояния имеет большое значение для потенциальных инвесторов и партнеров компании. Но рынок на современном этапе характеризуется высокой динамикой появления и исчезновения экономических интересов его участников из-за неопределенности внешней среды, поэтому необходимо иметь представление о предприятии в будущем, то есть сделать прогноз оценки финансового состояния. Для прогнозирования чаще всего используется метод интегральных оценок, так как этот метод учитывает все взаимосвязи между показателями, а также позволяет точно проследить возможную динамику и выявить отклонения.

Поэтому в ходе исследования были представлены основные теоретические положения, относящиеся к категории «финансовое состояние», которые позволяют в полной мере оценить важность

принятия мер по анализу и оценке финансового состояния предприятия в условиях неопределенности. Ведь результаты анализа позволяют выявить слабые места организации, требующие разработки дальнейших действий по их устранению.

Так, по итогам анализа предприятие может сделать выводы о своем реальном экономическом положении, оценив степень влияния каждого из показателей или факторов (в зависимости от рассчитанных коэффициентов) на финансовое состояние.

2 глава ВКР «Анализ финансового состояния ООО «Гарант Строй»». Бухгалтерия ведет текущий учет и отчетность, контролирует расходование денежных средств, материальных ценностей и соблюдение финансовой дисциплины. Бухгалтерия делится на отдел материалов, в функции которого входит учет материальных ресурсов на складе и их использовании, и расчетный отдел, который рассчитывает заработную плату рабочих и служащих предприятия и согласовывает с ними, а также несет ответственность для составления и отправки отчетов.

В компании также есть производственные бригады во главе с мастером. Их совмещают в строительно-отделочном цехе.

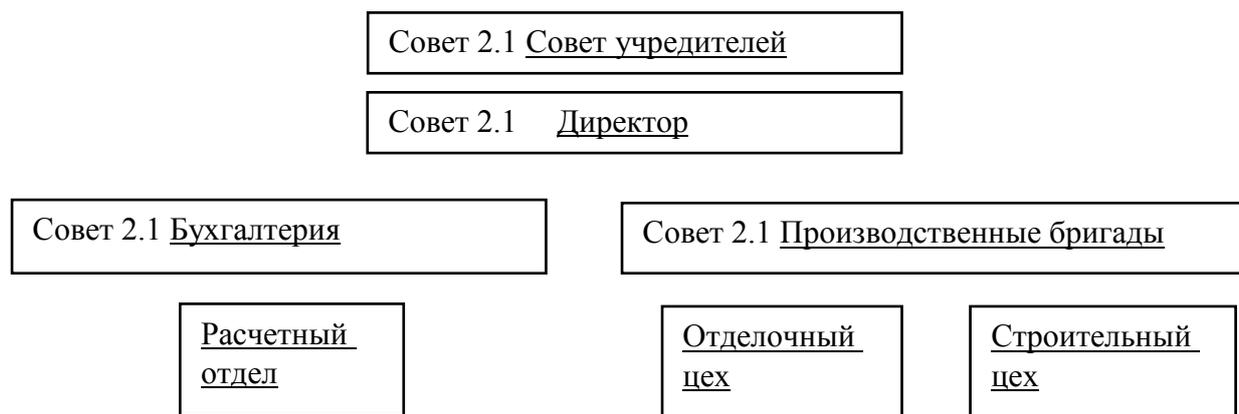


Рисунок 1 – Организационная структура Общества

Основными заказчиками компании являются как физические лица, так и организации, занимающиеся строительством.

Основными покупателями продукции и работ ООО «Гарант Строй» являются покупатели-физические и юридические лица, а также организации различного размера для оценки общего экономического состояния организации рассмотрим основные финансовые показатели деятельности предприятия за 2018-2020 года и проведем их сравнительный анализ (таблица 3).

Таблица 3 - Основные финансовые результаты деятельности ООО "Гарант Строй" за 2018-2020 г.г.

Показатели	2018	2019	2020	Темп роста	
				2019	2020
Среднесписочная численность штатных работников, чел	23	20	34	86,9	147,83
Среднегодовая стоимость ОФ, тыс.руб	1500	1330	5800,1	88,7	387,3
Выручка от реализации, тыс.руб	2195,6	4959,6	1409,9	225,9	64,22
Затраты на производство реализованной продукции, тыс.руб	2408,9	5115,0	1883,6	212,3	78,19
Прибыль от реализации продукции, тыс.руб	-213,3	-155,4	-473,7	72,8	222,08
Затраты на 1 рубль реализованной продукции	1,097	1,03	1,34	93,89	122,15
Фондоотдача на 1 руб ОФ	146,37	372,9	24,27	254,76	16,58
Фондовооруженность, руб/чел	0,652	0,665	1,71	102	3262,27
Производительность труда	95,4	274,98	41,47	260	43,47
Рентабельность реализованной продукции	-0,097	-0,03	-0,34	30,9	350,5

Судя по данным показателей таблицы 1, средняя численность штатных сотрудников находится в диапазоне от 20 до 34 человек и снизилась в 2019 году по сравнению с 2018 годом. В 2018 году их было 23 человека, а в 2019 году - 20 человек. В 2020 году небольшой рост - 34 человека. За период 2019-2020 гг. Темп роста составил 86,9 и 147,74% соответственно.

Среднегодовая стоимость основных средств в 2018 году составила 1 500 000 руб. На период 2018-2019 гг. наблюдалась нисходящая динамика этого показателя. В 2019 году стоимость

основных средств снизилась на 1700 рублей, соответственно, темп роста составил 88,7%.

В 2020 г. среднегодовая стоимость основных фондов составляет 5800,1 млн. руб., что в сравнении с базовым 2018 г. рост этого показателя превышает практически в 3,5 раза.

Выручка от реализации за 2018 г. составила 2195,6 тыс. руб., в 2019 г. наблюдается рост прибыли и составил 4959,6 тыс. руб. Темп роста составил 225,9% по сравнению с 2018 г. Это связано с увеличением объемов реализации продукции. В 2020 г. объем выручки от реализации сократился и составил 1409,9 тыс. руб. Темп роста 64,22% по сравнению с 2018 г. Это связано со снижением объемов производства и реализации работ (услуг).

Затраты на производство реализованной продукции в 2018 г. составили 2408,9 тыс. руб. В виду того, что в 2019 г. наблюдается рост выручки от реализации, возросли и затраты на производство реализованной продукции, они составили 5115 тыс. руб. Темп роста составил 212,3% .

В 2020 г. затраты составляют 1883,6 тыс. руб., темп роста в сравнении с 2018г. – 78,19%, что объясняется сокращением объемов производства и соответственно снижением затрат.

Убыток от реализации продукции в 2018 г. составил 213,3 тыс. Злотых. рублей, в 2019 году. коэффициент снизился на 57,9 тыс. человек. руб. и составила 155,4 тыс. грн. руб. В 2020 году. значение этого коэффициента составляет 473,7 тыс. зл. Рублей, темп роста составил 222,08%.

Стоимость 1 руб. реализованная продукция в 2018 году составила 1097 руб .; в 2019 г. - 1,03 руб., в 2020 г. - 1,34 руб. В 2019 году произошло небольшое снижение затрат на 0,067 рубля, в 2020 году рост на 0,243 рубля очевиден.

Производительность капитала в 2018 году составила 146,37. По сравнению с 2018 годом значение данного коэффициента увеличилось в 2019 году на 246,53; в 2020 году - 24,27; темп роста составил 254,76 и 16,58% соответственно.

Соотношение капитала к труду на 2019 и 2020 годы увеличилось на 0,013 и 1,71. В 2018 году он составлял 0,652.

Производительность труда в 2018 году составила 95,4. В 2019 году этот показатель значительно вырос. В 2018 году он составлял 247,98. Темп роста составил 260%. В 2020 году КПД снизился и составил 41,47; темп роста - 43,47%.

Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности предприятия ООО «Гарант строй» за 2018– 2020 г.г., представлены в таблице 4.

Таблица 4 - Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности предприятия

Показатели	2018	2019	2020	Темп роста	
				2019	2020
Доходы:	4121,9	9068,2	3786,1	220	91,85
Доходы от основной деятельности					
Непрямые налоги и другие отчисления с дохода	1926,3	4108,6	2376,2	213,3	123,36
Чистый доход (выручка) от реализации, тыс.руб	2195,6	4959,6	1409,9	225,9	64,22
Прочие операционные доходы		1,5			
Всего чистые доходы:	2195,6	4961,1	1409,9	226	64,22
Расходы:	1656,3	3117,5	625,5	188,2	37,76
Материальные затраты					
Расходы на оплату труда	68,1	75,8	128,2	111,3	188,2
Социальные отчисления	28,8	29,4	49,3	102,1	171,18
Другие операционные расходы	220,2	508,4	167,7	230,9	76,2
Себестоимость реализованных товаров	435,5	1381,8	903,8	317,3	207,5
Налог на прибыль	-	-	-	-	-
Всего расходы:	2408,9	5115,0	1883,6	212,3	78,2
Финансовые результаты:					
Валовая прибыль (убыток)	-213,3	-155,4	-473,7	72,8	222,08
Чистая прибыль (убыток)	-213,3	-155,4	-473,7	72,8	222,08

Текущее финансовое планирование в ООО «Гарант Строй» не осуществляется, что, в свою очередь, негативно сказывается на деятельности анализируемой компании. На период с 2018 по 2020 годы. Сумма полученных денег увеличилась. Если в 2018 г. выручка составила 2195,6 тыс. Руб., То в 2020 г. - 4961,1 тыс. Руб. Темп роста по сравнению с 2018 годом составил 226%. В 2020 году значение этого показателя составило 1409,9 тыс. Руб. Темп роста составил 64,21%. Доход (выручка) от реализации продукции (товаров, работ, услуг) в 2018 г. составил 4 121,9 тыс. Руб., В 2019 г. - 9 068,2 тыс. Руб. Темп роста 220%. Соответственно увеличились и косвенные отчисления от доходов (НДС и др.), если в 2018 г. - 1926,3 тыс. Руб., То в 2019 г. - 4108,6 тыс. Руб. Темп роста составил 213,3 тыс. Руб. В 2020 году прибыль от основной деятельности составила 3786,1 тыс. Рублей по сравнению с 2018 годом (базовым годом) и снизилась на 335,8 тыс. Рублей. Косвенные налоги и другие отчисления с доходов за 2020 год составили 2376,2 тыс. Руб.

Чистая прибыль (выручка) от реализации продукции (товаров, работ, услуг) в 2018 г. - 2195,6 тыс. Руб., В 2019 г. тыс. Руб., Рост на 225,9%. В 2020 году чистая прибыль составила 1409,9 тыс. Руб., Соответственно, темп роста - 64,21%. Это связано с уменьшением операционной прибыли и увеличением отчислений из прибыли. Таким образом, только в 2019 году наблюдается значительный рост доходов от производства и реализации продукции (товаров, работ, услуг).

В 2019 г. увеличились материальные затраты, если в 2018 г. они составляли 1653,3 тыс. руб., в 2019 г. – 3117,5 тыс. руб. Темп роста составил 188,2%. В 2020 г. материальные затраты составили 625,5 тыс. руб., соответственно темп роста - 37,76 %.

На период 2019-2020 гг. Увеличилась доля затрат на оплату труда. Если в 2004 г. расходы составили 68,1 тыс. Руб., То в 2019 г. - 75,1 тыс. Руб., В 2020 г. - 128,2 тыс. Руб. Темп роста составил 188,2 тыс. Руб. Это связано с увеличением количества сотрудников в компании и увеличением оплаты труда. По сравнению с 2018 годом с 2019 по 2020 годы отчисления на социальные мероприятия увеличились с 28,8 тысячи рублей до 29,4 тысячи рублей. и 49,3 тыс. руб. соответственно. Рассмотрим сводные показатели предприятия, в частности валовую прибыль (убыток), валюту баланса и общую рентабельность предприятия. Для этого представим их в форме таблице 5.

Таблица 5 – Сводные показатели деятельности предприятия

Показатели	2018	2019	2020	Темп роста	
				2019	2020
Валовая прибыль (убыток) тыс.руб	-213,3	-155,4	-473,7	72,8	222,08
Валюта баланса	1191,1	640,8	1957,4	53,8	164,33
Общая рентабельность предприятия	-17,9	-24,25	-24,2	135,5	135,2

Выводы можно сделать на основании оценки показателей, представленных в таблице 2.4. Валовой убыток уменьшился на 57,9 тыс. Руб. в 2019 г. Темп роста данного показателя в 2019 г. составил 72,8%. В 2020 году валовой убыток 473,7 тыс. Руб. ; Темп роста составил 222,08%.

По валюте баланса заметное снижение роста в 2019 году составляет почти половину. Если в 2018 году сумма активов составила 1191,1 тыс. Руб. Рублей, то в 2019 году - 640,8 тыс. Руб. В 2020 году остаток увеличился и составил 1957,4 тыс. Руб. Темп роста составил 164,33%.

Общая рентабельность компании в 2018 году составила (-17,9%), в 2019 году - (24,25%), в 2020 году - (-24,20%).

В целом можно отметить положительный рост стоимости основных средств на предприятии, что связано с расширением

структурных подразделений предприятия, увеличением офисных и складских площадей и, как следствие, приобретением мебели, оргтехника и др. Это очень характерная тенденция для молодого развивающегося бизнеса.

Заключение. Гражданское строительство - одна из важнейших отраслей экономики. Специфический и очень сложный вид деятельности, для которого характерны: длительный производственный цикл; - необходимость получения лицензий и других согласованных документов; При нетипичных схемах экономических отношений (заказчик - подрядчик, генподрядчик - субподрядчик, инвестор - заказчик и др.); Специальная специальная терминология и нормативная база; Особый специальный порядок ценообразования; - специфика документооборота. Это сложный процесс, требующий множества согласований, так как регулируется большим количеством нормативных документов, в том числе государственных строительных норм и правил.

В ходе работы была исследована ситуация с недвижимостью ООО «Гарант Строй», выявлены изменения финансового положения и факторы, вызвавшие эти изменения. Исследования показывают, что деятельность компании финансируется за счет собственных средств. Баланс компании нельзя считать достаточно ликвидным, хотя он находится на плаву.

Расчеты оборачиваемости элементов оборотных средств привели к выводу, что менеджмент компании недостаточно использует имеющиеся резервы, поскольку изменение скорости оборачиваемости не отражает увеличения производства и технического потенциала предприятия.

Надо сказать, что чрезмерно высокий уровень товарно-материальных запасов, существенно влияющий на общую

оборотчиваемость активов компании; негибкая политика расчетов с клиентами, основанная на взаимной выгоде, включая, в частности, систему скидок, говорит о неумелом управлении капиталом.

Выявлено, что следующие негативные факторы ухудшения финансового положения:

1. Среднее количество штатных сотрудников в анализируемые годы составляет 23–34 человека, а количество сотрудников достигает 40–50 человек. Штатные сотрудники получают фиксированную заработную плату, а занятые – сдельно.

2. Доходы от продажи услуг составляют от 1 409,9 тыс. Злотых. Руб. в 2018 г. - 2195,6 тыс. руб. в 2019 году и 4959,6 тыс. руб. в 2020 году. Следовательно, формируется среднегодовая стоимость основных средств. Он небольшой и колеблется от 1 500,0 млн руб. в 2018 г. до 5 800,1 тыс. руб. в 2020 году.

3. Затраты на производство реализованной продукции за исследуемые годы различны: наибольшая была в 2019 году и составила 5115 тыс. Руб. и самый маленький в 2020 году - 1883,6 тыс. руб. что объясняется снижением объемов производства и соответственно снижением затрат.

4. Показатели рентабельности находятся на крайне низком уровне, валовая рентабельность реализованной продукции в 2018 г. составила -0,097% с дальнейшим снижением в 2019-2020 гг. до - 0,03% и -0,34%, что свидетельствует о неэффективной производственной деятельности предприятия.