

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования

**«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Н.Г.  
ЧЕРНЫШЕВСКОГО»**

Кафедра гражданского права и процесса

**Правовое регулирование договора поставки**

Автореферат бакалаврской работы

студента 4 курса 431 группы  
направления подготовки 40.03.01 – «Юриспруденция»  
юридического факультета

Катомина Максима Романовича

Научный руководитель  
доцент кафедры гражданского  
права и процесса  
к.ю.н. , доцент

\_\_\_\_\_

*подпись, дата*

И.М. Конобеевская

Заведующий кафедрой  
гражданского права и процесса  
к.ю.н., доцент

\_\_\_\_\_

*подпись, дата*

Е.Н. Тогузаева

С а р а т о в  
2024

## Введение

Актуальность выпускной квалифицированной работы обусловлена тем, что постоянный рост общественного производства, укрепление тенденции к установлению прочных связей между товаропроизводителями, делает все более востребованным институт поставки. Стоит отметить, что поставка во многом является истинно российским договором, так как уже в середине восемнадцатого века она регулировалась отечественным гражданским правом, как самостоятельный договор, опосредующий предпринимательскую деятельность и не имеющий аналогов в зарубежном законодательстве. В свою очередь, данный договор используется и в настоящее время, однако по прошествии трех веков, проблема совершенствования данного института все еще существует. Договор поставки является одной из разновидностей договора купли-продажи, что во многом является спорным и порождает различные проблемы в правильности применения норм ГК РФ, что также подтверждается судебной практикой, где отсутствует единство мнения по поводу квалификации договоров поставки: от признания их незаключенными до перекалфикации в договоры других видов. В связи с вышесказанным, законодательство имеет определенные пробелы в области правового регулирования договора поставки.

**Объект исследования:** гражданско-правовые отношения, складывающиеся в сфере поставки.

**Предмет исследования:** нормативно-правовые акты, регламентирующие договор поставки; судебная практика, сложившаяся в ходе применения договора поставки, доктринальные источники.

**Цель** данной работы состоит в том, чтобы на основе комплексного анализа судебной практики и нормативно-правовых актов выявить особенности нормативных аспектов регулирования отношений хозяйствующих субъектов по сбыту произведенной и закупаемой продукции, а также установить определенные законодательные пробелы в области регулирования договора поставки.

Для достижения данной цели необходимо решить ряд поставленных задач:

- Провести историко-правовой анализ развития института поставки товаров;
- Изучить правовую природу договора поставки;
- Определить место договора поставки в системе гражданско-правовых договоров;
- Выявить круг лиц участвующих в реализации договора поставки;
- Рассмотреть и проанализировать нормы действующего законодательства РФ о договоре поставки;
- Изучить судебную практику по спорам, вытекающим из отношений, регулируемых договором поставки.

Теоретическую основу работы составляют труды российских ученых в области гражданского права.

Правовая основа работы сформирована на основе Гражданского кодекса Российской Федерации и иных федеральных законов.

Эмпирическую основу работы составили материалы судебной практики, по теме выпускной квалификационной работы.

Методы исследования: формально-юридический, исторический, сравнительно-правовой, технико-юридический, синтез, анализ.

Структура выпускной квалификационной работы обусловлена ее содержанием и состоит из введения, двух глав, объединяющих семи параграфов, заключения и списка использованных источников.

### **Содержание работы**

*Глава 1 «Правовая природа договора поставки»* посвящена истории становления и развития договора поставки в разрезе политического и экономического развития государства, дано понятие и квалифицирующие признаки договора поставки, проанализирован порядок заключения договора поставки.

*В параграфе 1.1. «История становления и развития договора поставки в разрезе политического и экономического развития государства»*

анализируется история развития договора поставки в контексте действующего права, с учетом политического и экономического развития государства.

Государственное развитие простимулировало общество к новым договорным отношениям. Договор поставки формировался под реалиями отечественного права, начиная с первого Указа царя Алексея Михайловича 7 июля 1654 года. Активное свое развитие договор поставки получил во времена правления великого русского реформатора – Петра I. Дальнейшее развитие отношений поставки происходило при правлении Елизаветы Петровны. Так в 1758 году был принят «Регул Провиантского и Комиссариатского правления».

В 1922 году был принят Гражданский кодекс РСФСР, который определял правовые основы договорного регулирования в РСФСР. В данном документе предусматривалось регламентация договора купли-продажи, одновременно с данным кодексом действовало Положение о государственных подрядах и поставках, следовательно, договор поставки рассматривался как разновидность договора купли-продажи. В предвоенный период с 1936 по 1941 год договор поставки заключается между социалистическими предприятиями в рамках выполнения плана хозяйствования. В 1964 году в Гражданском кодексе РСФСР закладывается новая система поставки. В послевоенном периоде произошли изменения в формировании системы организации народного хозяйства, которая характеризовалась формированием и последовательным исполнением плана экономических показателей.

В связи с изменениями общественного строя и социально-экономической политики, на смену Основам гражданского законодательства 1991 года и Гражданского кодекса РСФСР 1964 года, приходит современный Гражданский кодекс Российской Федерации. В настоящее время базовым нормативным актом, определяющим правила правового регулирования отношений поставки товаров, является часть II Гражданского кодекса РФ. В ГК РФ договор поставки рассматривается как разновидность договора купли-продажи.

***В параграфе 1.2. «Понятие и квалифицирующие признаки договора поставки»*** дается определение договора поставки и квалифицирующие признаки, отличающие его от других договоров.

По своей природе договор консенсуальный, возмездный, взаимный. Он не относится к числу публичных договоров, однако в случаях, установленных законом, его заключение для поставщика обязательно.

Субъектом договора выступают коммерческие организации или индивидуальные предприниматели, специализирующиеся на производстве соответствующих товаров.

Предметом договора, выступают товары для их использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием. Законодатель не определил правила установления предмета договора поставки. Можно сделать вывод, что к предмету договора могут быть отнесены любые товары, за исключением товаров, изъятых из обращения. Российскую и иностранную валюту можно добавить в список исключений из товаров в договоре поставки.

Договор поставки является одним из наиболее распространенных видов договоров в деловом обороте, поэтому важно понимать его основные аспекты и порядок заключения.

***В параграфе 1.3. «Порядок заключения договора поставки»*** анализируется порядок заключения договора поставки.

Порядок заключения договора поставки обусловлен определенными особенностями, при неисполнении или нарушении которых возникает недействительность или ничтожность договора.

В главе 30 ГК РФ отсутствует явное указание на форму заключения договора поставки. Согласно статье 434 ГК РФ, договор поставки может быть заключен в любой из форм, предусмотренных для совершения сделок, если для данного вида договоров не установлена определенная форма законом.

В юридической литературе не существует единства относительно этапов заключения гражданско-правового договора, включая договор поставки.

Согласно В.Г. Вердникову и В.И. Скарго, процесс заключения договора поставки включает в себя следующие стадии:

- 1) Преддоговорные соглашения сторон;
- 2) Предложение о заключении договора (оферта);
- 3) Принятие предложения о заключении договора (акцепт);
- 4) Разрешение возможных споров до заключения договора.

Отмечается, что возможность наступления первой и последней стадии не является обязательной. Однако, есть иная точка зрения, согласно которой процесс заключения договора состоит из двух основных этапов - оферты и акцепта, без необходимости выделения дополнительных стадий. Согласно этому мнению действия, проводимые во время преддоговорных контактов, включаются в стадию оферты, а меры по решению споров в период преддоговорных переговоров переносятся на стадию акцепта.

***Глава 2 работы «Содержание и исполнение договора поставки»*** раскрывает содержание и исполнение договора поставки.

***В параграфе 2.1. «Существенные и иные условия договора поставки»*** анализируются существенные и иные условия договора поставки.

В настоящее время договор поставки является одним из наиболее важных и распространенных договоров для введения бизнеса и реализации государственных нужд. В данном договоре предусматривается купля-продажа товаров, которые приобретаются для использования в предпринимательской или иной деятельности, за исключением потребительских целей.

Существенными условиями договора поставки являются: наименование и количество товара, срок поставки.

Другие условия, которые являются важными для договора поставки и могут быть включены в договор: цена и порядок расчётов, качество товара и гарантийный срок, ассортимент и комплектность, документация, прилагаемая к товару, условия поставки и риск случайной гибели товара.

***В параграфе 2.2. «Права и обязанности сторон по договору поставки»*** раскрываются права сторон, их обязанности в силу условий по договору.

Права и обязанности участников правоотношения являются основными составляющими этих правоотношений, и данная концепция признается в общей теории права. В случае договора поставки, права и обязанности сторон определяют содержание правоотношения, которое возникает после заключения данного договора.

Поставщик – это физическое или юридическое лицо, осуществляющее поставку товаров покупателям. Взаимные отношения с поставщиком регламентируются соглашением о поставке. Права поставщика – требовать оплату товара от покупателя, а оплата товара осуществляется по цене, обусловленной договором. Если в договоре не определено, на каких условиях осуществляется доставка, у поставщика возникает право выбора определения условий доставки товаров, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота. Обязанности поставщика - отгрузить товар покупателю либо лицу, указанному в договоре в качестве получателя и восполнить недопоставку.

Покупатель вправе отказаться от принятия товаров, поставка которых просрочена, письменно уведомить об отказе продавца, если иное не предусмотрено договором. В соответствии с законом, или иными правовыми актами покупатель имеет право отказаться от принятия товара, если товар доставлен досрочно, он обязан принять товар на ответственное хранение, а поставщик должен немедленно забрать товар.

***В параграфе 2.3. «Ответственность сторон за неисполнение и ненадлежащее исполнение договора поставки»*** раскрывается ответственность сторон и последствия неисполнения и ненадлежащего исполнения договора поставки.

Гражданско-правовая ответственность по договору заключается в применении к стороне, нарушившей договор полностью или в части, имущественных санкций, которые предполагают возложение на нее невыгодных имущественных последствий и направлены на восстановление нарушенной имущественной сферы добросовестной стороны.

Ответственность сторон за нарушение обязательств по договору поставки наступает за причиненный имущественный ущерб, в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения условий договора.

Ответственность поставщика по договору поставки за его ненадлежащее исполнение может наступать в виде:

- возмещения убытков (ст. ст. 15, 393 ГК РФ);
- уплаты процентов на сумму долга (ст. 395 ГК РФ);
- уплаты неустойки за ненадлежащее исполнение или неисполнение обязательств по договору (ст. 330 1К РФ);
- неденежного предоставления, которое должен совершить должник при нарушении обязательства (товарной неустойки).

***В параграфе 2.4. «Основания и правовые последствия изменения и расторжения договора поставки»*** рассматриваются последствия при изменении условий договора или отказе от их исполнения.

Принцип свободы договора является важным не только для возникновения, но и для прекращения и изменения договорных обязательств. Современная практика заключения договоров показывает, что расторжение договора поставки, не всегда происходит в соответствии с законодательством РФ. Общие положения об изменении и прекращении гражданско-правового договора установлены в Главе 29 ГК РФ. Согласно статье 450 ГК РФ, изменение и расторжение договора возможны по соглашению сторон, если иное не установлено ГК РФ, другими законами или самим договором. Также, по требованию одной из сторон, договор может быть изменен или расторгнут судебным решением только при существенном нарушении договора другой стороной или в иных случаях, предусмотренных ГК РФ, другими законами или самим договором. Договор поставки, может быть, расторгнут следующими способами: по соглашению сторон, по решению суда или вследствие одностороннего отказа от исполнения договора в случаях, предусмотренных законом или договором.

При заключении договора, стороны настраиваются на плодотворное и успешное сотрудничество, но, как показывает практика, зачастую стороны



вынуждены прекратить сотрудничество, то есть расторгнуть договор поставки. Любые обязательства основываются на соблюдении достигнутых договоренностей, и договор поставки не является исключением.

***В заключении*** подведены итоги исследования, обобщены полученные в работе научные результаты и приведены некоторые предложения по усовершенствованию действующего законодательства в сфере правового регулирования договора поставки.