## МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

## «САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»

Кафедра экономической теории и национальной экономики

## Развитие государственно-частного партнерства в российской экономике

АВТОРЕФЕРАТ БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

студента 4 курса 412 группы направления 38.03.01 «Экономика» Экономика предприятий и организаций экономического факультета Арутюняна Григора Арутюновича

Научный руководитель	
доцент, к.э.н., доцент	О.А. Шлякова
Заведующий кафедрой	
доцент, к.э.н., доцент	Е.В. Огурцова

ВВЕДЕНИЕ. В современных условиях динамичного развития мировой экономики и глобальных вызовов, стоящих перед государствами, важность эффективного взаимодействия между государственным и частным секторами становится все более очевидной. Государственно-частное партнерство (ГЧП) собой наиболее представляет одну перспективных моделей ИЗ сотрудничества, позволяющую объединить ресурсы и возможности как государства, так и бизнеса для достижения общих целей в сфере социальноэкономического развития. В России ГЧП начинает играть ключевую роль в реализации инфраструктурных проектов, улучшении качества государственных услуг и повышении инвестиционной привлекательности регионов.

Актуальность темы исследования обусловлена необходимостью поиска новых механизмов финансирования и реализации государственных программ в условиях ограниченных бюджетных ресурсов. ГЧП становится важным инструментом для привлечения частных инвестиций в социальную сферу, транспортную инфраструктуру и другие критически важные области. Несмотря на существующие успехи, реализация ГЧП в России сталкивается с рядом проблем, таких как недостаточная правовая база, отсутствие опыта у участников процесса и низкий уровень доверия между государственными органами и бизнесом.

Целью данной работы является анализ состояния и перспектив развития государственно-частного партнерства в российской экономике на примере Саратовской области.

Для достижения этой цели необходимо решить следующие задачи:

- 1. Изучить понятие и формы ГЧП и его значение для экономики.
- 2. сформулировать механизмы реализации государственно-частного партнерства.
  - 3. Проанализировать текущее состояние ГЧП в России.
- 4. Провести оценку социально-экономического развития Саратовской области.

- 5. Рассмотреть опыт реализации ГЧП на конкретных примерах Саратовской области.
- 6. Сформулировать проблемы и перспективы развития государственно-частного партнерства в Саратовской области.

Объектом исследования выступает предприятия, где сочетаются формы хозяйствования на основе взаимодействия государства и частного бизнеса, а предметом — социально-экономические отношения возникающие в процессе реализации ГЧП.

Теоретическая база исследования включает статьи, монографии российских и зарубежных ученых по вопросам государственного управления, экономики и финансового анализа, а также нормативно-правовые акты, регулирующие деятельность ГЧП в России.

Практическая база исследования сосредоточена на исследовании конкретных примеров ГЧП Саратовской области, которая позволит выявить сильные стороны и недостатки существующих механизмов ГЧП, а также предложить рекомендации по их совершенствованию.

Структура работы состоит из введения, двух глав, шести параграфов, заключения и списка использованных источников.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ. Государственно-частное партнерство (ГЧП) — один из способов развития общественной инфраструктуры, который основан на долгосрочном взаимодействии государства и бизнеса, при котором частная сторона участвует не только в финансировании, строительстве или реконструкции объекта инфраструктуры, но и в его последующей эксплуатации (предоставление услуг на созданном объекте) и (или) техническом обслуживании.

Саратовская область расположена в юго-восточной части европейской части Российской Федерации. Саратовская область имеет стратегически важное географическое расположение в России, близость к реке Волге предоставляет возможности для развития транспортной инфраструктуры и торговли, и занимает обширную площадь в 101 тыс. кв. км.

Основные факторы, формирующие профиль экономики Саратовской области и определяющие его инвестиционный потенциал приведены в таблице 1.

Таблица 1 - SWOT-анализ

Конкурентные преимущества (сильные стороны)	Внутренние сдерживающие факторы (слабые
	стороны)
1. Высокая платежеспособность внутреннего	1. Слабо развитая сеть автомобильных дорог
спроса.	общего пользования.
2. Высокая бюджетная обеспеченность,	2. Высокая стоимость электроэнергии
определяющая возможность активного участия	3. Высокий уровень государственного участия в
региона в инвестиционных процессах.	экономике.
3. Наличие развитой законодательной базы,	4. Моноотраслевая структура экономики
направленной на поддержку инвестиционной	
деятельности в различных отраслях	
4. Стабильная политическая обстановка, низкий	
уровень социальной конфликтности населения.	
Возможности внешней среды	Угрозы внешней среды
1. Сельскохоз и энергетические ресурсы	1. Снижение мировых цен на ресурсы.
2. Географическое расположение	2. Повышение конкурентоспособности
3. Модернизация транспортной системы	альтернативных источников энергии

Анализируя таблицу 1, можно сделать следующие выводы. К конкурентным преимуществам относится высокий уровень платежеспособности населения и предприятий внутри области способствует стабильному внутреннему рынку и повышению спроса на товары и услуги. Это создает благоприятные условия для развития бизнеса и инвестиций в регионе, так как предполагает гарантированный спрос на продукцию и услуги.

В Саратовской области для реализации проектов ГЧП создан проектный офис. Проектный офис - это постоянно действующий координационно-контрольный орган по реализации единой государственной политики и нормативному правовому регулированию в сфере управления проектной деятельностью в области, обеспечивающий организационнометодическое сопровождение реализации национальных, федеральных, региональных проектов, реализацию проектов областного значения в

области, развитие проектов на основе государственно- частного партнерства, муниципально-частного партнерства и концессионных соглашений.

В 2024 году в Саратовской области уже заключено 14 концессионных соглашений на сумму 4,7 млрд. руб., в том числе: 8 концессионных соглашений в сфере ЖКХ на сумму 4,3 млрд. руб.; 6 концессионных соглашений в сфере транспорта на сумму 0,4 млрд. руб.

С учетом имеющегося опыта и накопленного потенциала в сфере ГЧП, в 2025 году в Саратовской области планируется привлечение частных инвестиций в размере 1,5 млрд. руб. по заключенным концессионным соглашениям.

Итоговое место Саратовской области в Рейтинге субъектов РФ по уровню развития ГЧП представлено на рисункке 1.

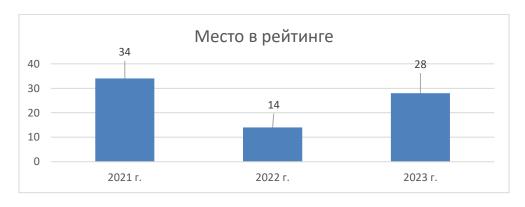


Рисунок 1 - Итоговое место Саратовской области в Рейтинге субъектов РФ по уровню развития ГЧП

Необходимо отметить, что если в 2022 г. Саратовская область занимал 14 место в рейтинге по результатам накопленного опыта реализации проектов ГЧП, то в 2023 г. исследуемый регион утратил свои позиции, переместившись на 28 место. Приведенные данные свидетельствуют об отрицательной динамике развития ГЧП в регионе по оценкам Минэкономразвития РФ.

Количество реализуемых проектов ГЧП в Саратовской области в 2022-2024 гг. представлена на рисунке 2.

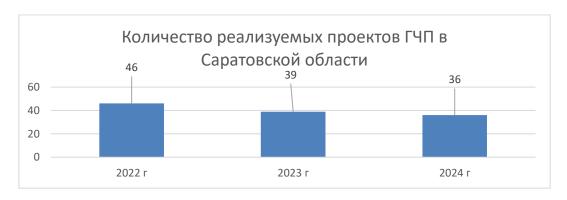


Рисунок 2 - Количество реализуемых проектов ГЧП в Саратовской области в 2022-2024 гг.

Количество реализуемых проектов ГЧП в Саратовской области в 2022-2024 гг. сократилось на 10 ед. (23%) и составило 46 проектов в 2022 г., 39 проектов в 2023 г. и 36 проекта в 2024 г.

Количество реализуемых проектов ГЧП в Саратовской области по видам инициатора в 2022-2024 гг. представлены на рисунке 3.

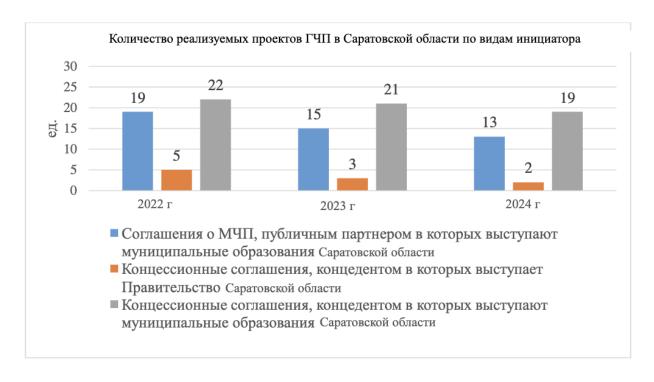


Рисунок 3 - Количество реализуемых проектов ГЧП в Саратовской области по видам инициатора в 2022-2024 гг.

Данные на рисунке 3 свидетельствуют о том, что в настоящее время в Саратовской области не реализуются соглашения о ГЧП, публичным партнером в которых является область, но реализуются соглашения о МЧИ, публичным партнером в которых выступают муниципальные образования Саратовской области (19 соглашений в 2022 г., 15 - в 2023 г., 13 - в 2024 г.). Такие соглашения финансируются не только за счет средств частных инвесторов, но и за счет бюджетных средств. Большинство проектов в Саратовской области - это концессионные соглашения, концедентом в которых выступают либо Правительство Саратовской области (5 соглашений в 2022 г., 3 - в 2023 г., 2 в 2024 г.), либо муниципальные образования Саратовской области (22 соглашений в 2022 г., 21 - в 2023 г., 19 в 2024 г.). Такие соглашения финансируются на 100% из средств частных инвесторов.

Структура объема инвестиций по проектам ГЧП в Саратовской области в 2024 г. по отраслям представлена на рисунке 4.



Рисунок 4 - Структура объема инвестиций по проектам ГЧП в Саратовской области в 2024 г. по отраслям

Данные рисунка 4 свидетельствуют о том, что в структуре объема инвестиций по проектам ГЧП в Саратовской области в 2024 г. по отраслям преобладают транспортная инфраструктура и транспорт. Из-за того, что

данные проекты дорогостоящие, они занимают значительный удельный вес в общем объеме инвестиций по проектам ГЧП в Саратовской области.

Анализ законодательных актов Российской Федерации и субъектов Российской Федерации, а также сложившейся практики реализации проектов ГЧП показал, что в настоящее время возможность реализации проектов ГЧП по формам сотрудничества, используемым в мировой практике, еще недостаточна.

Существует множество проблем развития государственно-частного партнерства В российских регионах: нечеткое нормативно-правовое сопровождение процессов передачи имущества во временную частную собственность; низкий уровень доверия представителей бизнеса к региональным органам государственной власти, рассмотрение крупномасштабных проектов. Недостаточно используются концессионные соглашения. В настоящее время мы сталкиваемся с частыми задержками выделения средств региональными бюджетами РФ, частными компаниями, кредитно-финансовыми учреждениями, в частности банками, для принятых к финансированию проектов. Отмечается отсутствие инноваций в реализуемых проектах. Вложения Инвестфонда ориентированы на центральную часть России.

Однако несмотря на удобство такого формата, можно выделить ряд наиболее ключевых проблем заключения соглашений о государственно-частном партнерстве (таблица 2).

Определено, что эффективность механизма взаимодействия государственно-частного партнерства повышается при использовании следующих инструментов:

- стабильное и своевременное финансирование разнообразных по своей роли инвестиционных проектов, и, в первую очередь, за счет средств Инвестиционного фонда РФ;
  - создание особых экономических зон и их развитие;
  - отработка механизма концессионных соглашений;

- усиление роли финансово-кредитных институтов развития с участием государства, а, особенно, банков развития;
  - создание и развитие технопарков, производственных кластеров;
  - поддержка венчурных инновационных фондов.

Таблица 2 - Проблемы развития ГЧП и пути их решения

Проблемы развития ГЧП	Пути решения проблем развития ГЧП
Нехватка квалифицированных кадров	Включение изучения специфики ГЧП в ВУЗы в большем объеме, чем на сегодняшний день, добавление этой дисциплины в программы повышения квалификации для уже действующих специалистов, проведение различных вебинаров, семинаров и конференций
Неразвитость институциональной среды	Внедрение системы контроля за надлежащим исполнением проектов, основанных на ГЧП, создание специального органа, в ведении которого будут вопросы ГЧП, создание учреждений в различных регионах России, целью которых является консалтинговая и научная деятельность: такие центры позволят аккумулировать опыт с учетом специфики каждого конкретного региона России, основываясь на ограничениях и возможностях различных территорий страны
Низкий объем частных инвестиций	Налоговая политика в отношении частных инвесторов: это могут быть налоговые льготы или дотации, предоставление налоговых каникул для частных инвесторов на время определенных периодов (к примеру, строительства объекта) и пр.
Определенный уровень недоверия частного бизнеса к государственному сектору: высокая инфляция может привести к невыгодности такого сотрудничества, неисполнению обязательств в срок, а это может стать серьезной угрозой для репутации частных компаний. Подобные страхи особенно сильны в капиталоемких отраслях, когда инвесторы вкладывают существенные суммы денег.	Для решения данной проблемы необходимо очень четко составлять само соглашение о ГЧП, ведь именно там прописывается, как разделяются риски между партнерами.
Высокая бюрократизация, возможная коррупция	Возможные послабления частному инвестору, сделанные с целью снижения давления бюрократизма на компанию. В случае с коррупцией необходимо развивать все и так существующие государственные программы по ее устранению.

В свою очередь органы местного самоуправления ставят перед собой следующие задачи:

- создание совместных предприятий смешанной формы собственности для обеспечения инфраструктурного развития территорий;
  - формирование организационно-правового механизма;
  - систематизация оценочной деятельности партнеров.

Перечисленными нами проблемы можно решить благодаря планомерной работе государства и самих частных инвесторов, что скажется на повышении уровня востребованности проектов ГЧП, повысит уровень реализации проектов ГЧП, которые особенно важны для развития экономики и социальной сферы, и тем самым позволит привлечь больше частных инвесторов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ. В ходе исследования темы развития гражданскочастного партнерства (ГЧП) в Российской Федерации было выявлено, что данная форма взаимодействия между государством и частным сектором представляет собой эффективный инструмент для решения социальных и экономических задач. ГЧП способствует привлечению инвестиций, модернизации инфраструктуры, улучшению качества государственных услуг и повышению уровня жизни населения.

Анализ существующих моделей ГЧП в России показал, что успешные проекты реализуются в различных сферах, таких как здравоохранение, образование, транспорт и жилищное строительство. Однако для достижения максимальной эффективности необходимо преодолеть ряд существующих препятствий, включая недостаточную правовую определенность, сложные процедуры согласования и отсутствие должной информационной открытости.

Важным аспектом является необходимость повышения уровня доверия между государственными структурами и частными инвесторами. Это можно достичь через создание более прозрачных условий для участия в проектах ГЧП, а также через активное вовлечение бизнеса в процесс разработки и реализации государственных программ.

На основании проведённого анализа организационных и нормативноправовых основ применения государственно-частного партнерства в Саратовской области можно сделать следующие выводы:

- в исследуемом регионе создана нормативная правовая база, регулирующая применения механизмов ГЧП, концессионных соглашений, базирующаяся на федеральных законах, а также ряде Постановлений правительства Саратовской области;
- органами, ответственными за реализацию проектов ГЧП и МЧП в регионе являются исполнительный орган государственной власти Саратовской области, департамент строительства и жилищной политики Саратовской области, местные администрации;
- в Саратовской области для реализации проектов ГЧП создан проектный офис, который является координационно-контрольным органом по реализации инвестиционной политики в регионе. В Саратовской области внедрен в работу Региональный инвестиционный стандарт для создания благоприятных условий для ведения бизнеса в регионе;
- проекты ГЧП в Саратовской области реализуются в таких отраслях, как транспорт, здравоохранение, образование, ЖКХ и др.

Анализ применения государственно-частного партнерства для привлечения инвестиций в экономику в Саратовской области позволил сделать следующие выводы:

- Согласно Рейтингу субъектов РФ по уровню развития ГЧП в 2023 г., по итоговой оценке уровня развития ГЧП в субъектах Российской Федерации Саратовская область заняла 28 место. Также стоит отметить, что в 2022 г. Саратовская область заняла 14 место. В 2023 г. было набрано 15,3 балла, в 2022 г. было набрано 21,3 балла. Приведенные данные свидетельствуют об отрицательной динамике развития ГЧП в регионе по оценкам Минэкономразвития РФ;

- Количество реализуемых проектов ГЧП в Саратовской области в 2022-2024 гг. сократилось на 10 ед. (23%) и составило 46 проектов в 2022 г., 39 проектов в 2023 г. и 36 проекта в 2024 г.;
- в настоящее время в Саратовской области не реализуются соглашения о ГЧП, публичным партнером в которых является область, но реализуются соглашения о МЧИ, публичным партнером в которых выступают муниципальные образования Саратовской области (19 соглашений в 2022 г., 15 в 2023 г., 13 в 2024 г.). Большинство проектов в Саратовской области это концессионные соглашения, концедентом в которых выступают либо Правительство Саратовской области (5 соглашений в 2022 г., 3 в 2023 г., 2 в 2024 г.), либо муниципальные образования Саратовской области (22 соглашений в 2022 г., 21 в 2023 г., 19 в 2024 г.). Такие соглашения финансируются на 100% из средств частных инвесторов.
- объем инвестиций по проектам ГЧП в Саратовской области в 2022-2024 гг. снизился за исследуемый период на 24,7%. Аналогичную динамику демонстрирует и объем инвестиций по проектам ГЧП в текущем году. Приведенные данные свидетельствуют о существенном снижении количества проектов и объема инвестиций по проектам ГЧП;
- в структуре объема инвестирования в проекты ГЧП в Саратовской области в 2022-2024 гг. по источнику инвестиций преобладают частные инвестиции. В структуре объема инвестиций по проектам ГЧП в Саратовской области в 2024 г. по отраслям преобладают транспортная инфраструктура и транспорт.

Определено, что эффективность механизма взаимодействия государственно-частного партнерства повышается при использовании следующих инструментов:

- стабильное и своевременное финансирование разнообразных по своей роли инвестиционных проектов, и, в первую очередь, за счет средств Инвестиционного фонда РФ;
  - создание особых экономических зон и их развитие;

- отработка механизма концессионных соглашений;
- усиление роли финансово-кредитных институтов развития с участием государства, а, особенно, банков развития;
  - создание и развитие технопарков, производственных кластеров;
  - поддержка венчурных инновационных фондов.

В свою очередь органы местного самоуправления ставят перед собой следующие задачи:

- создание совместных предприятий смешанной формы собственности для обеспечения инфраструктурного развития территорий;
  - формирование организационно-правового механизма;
  - систематизация оценочной деятельности партнеров.

Перечисленными нами проблемы можно решить благодаря планомерной работе государства и самих частных инвесторов, что скажется на повышении уровня востребованности проектов ГЧП, повысит уровень реализации проектов ГЧП, которые особенно важны для развития экономики и социальной сферы, и тем самым позволит привлечь больше частных