

ДАЙДЖЕСТ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИСТОРИИ

Саратовский государственный университет имени Н. Г. Чернышевского

САРАТОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМ. Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО

Кафедра менеджмента и финансов

ДАЙДЖЕСТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИСТОРИИ

*Рекомендуется в качестве учебного пособия для студентов
дневной и заочной формы обучения специальности
«Менеджмент организации»*

УДК

ББК

Вавилина А.В.

Дайджест экономической истории. Учебное пособие.- Саратов., 2007.

Учебное пособие представляет собой базовый курс обучения экономической истории. В сжатом структурированном виде раскрыты основные разделы данной дисциплины.

Для студентов дневной и заочной форм обучения, аспирантов, слушателей курсов повышения квалификации.

*Рекомендует к печати кафедра менеджмента и финансов
Саратовского государственного университета
им. Н.Г.Чернышевского*

ПРЕДИСЛОВИЕ

Предлагаемое учебное пособие рассчитано на читателей, стремящихся самостоятельно и быстро получить и углубить знания по экономической истории. Учебный материал представлен в виде базовых тем курса, ориентированных на интенсивное и самостоятельное освоение знаний.

В учебном пособии материал раскрыт в концентрированном, компактном виде – в форме дайджеста. Изложение учебного материала предполагает опору на легко воспринимаемый лексический стиль, доходчивую логику изложения. Пособие призвано оказать помощь студенту в упрощенном понимании сложных терминов, предоставить возможность обучающимся в облегченном запоминании теоретического материала.

Издание ставит перед собой задачу - оказание помощи студенту в эффективном и быстром получении знаний, а также обобщении их в систему четко осмысленных блоков с целью ускоренной подготовки к учебным занятиям, зачетам и экзаменам.

Программа по экономической истории представлена в учебном пособии, рассчитана на сравнительно небольшое количество учебных занятий. Она позволяет более конкретно определить объем требований, предъявляемых к знаниям студентов на семинарских занятиях, тестировании, зачетах и экзаменах, а также могут служить ориентиром в раскрытии соответствующих проблем в рефератах, докладах, контрольных работах, тематических заданиях, организации самостоятельной работы.

В учебном пособии содержится список литературы по курсу экономической истории. Предполагается, что из перечня литературы можно использовать какое-либо пособие по выбору студента. Работы указанные в списке литературы, могут оказаться полезными при подготовке докладов, рефератов, заполнении таблиц, и степень их использования в значительной степени определяется балансом времени студента.

Раздел 1. ПРОГРАММА ПО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИСТОРИИ

В курсе «Экономической истории» рассматривается развитие важнейших сфер и отраслей экономики, а также экономическая политика ведущих государств в конкретные исторические эпохи. Изучение экономической истории должно способствовать созданию основы для более глубокого усвоения экономических курсов. Овладение материалом курса даст студентам основу для осмысления опыта экономического развития различных стран и регионов и более взвешенной оценки экономических моделей и вариантов экономической политики.

Основными формами проведения занятий по экономической истории являются лекции и семинарские занятия. При изучении данной дисциплины необходимо уделять особое внимание усвоению основных закономерностей развития экономики зарубежных стран и России в соответствующие исторические эпохи, опыта важнейших экономических реформ, особенностей экономической политики ведущих государств, главных этапов хозяйственной эволюции.

ВВЕДЕНИЕ

Предмет и метод экономической истории. Источниковедческая база историко-экономических исследований. Место дисциплины в системе экономических наук. Проблемы периодизации экономического развития. Особенности цивилизационного подхода.

Основные школы в историографии экономической истории.

Тема 1. Становление цивилизации как воспроизводящего хозяйства

Первобытное хозяйство: основные этапы развития, черты, особенности. Две модели хозяйственного развития: «азиатский способ производства» и «античное хозяйство». Денежное обращение в период античности. Имперский тип воспроизводства; иерархия власти и собственности на Ближнем Востоке и Среднем Востоке, в Индии, Китае, Риме. Кризис рабовладельческой системы.

Тема 2. Цивилизации христианского Запада: Средневековье, Возрождение, Реформация.

Генезис феодальных отношений во Франции, Англии и Германии. Экономика стран Западной Европы в эпоху феодализма. Феодальный город. Торговля, ростовщичество и денежное обращение в Западной Европе в период средневековья. Особенности феодализма на Востоке. Предпосылки становления новой модели хозяйственного развития: Ренессанс, Реформация, Великие географические открытия.

Разложение феодализма. Экономические последствия великих географических открытий. Первые колониальные захваты. Начало формирования мирового рынка.

Тема 3. Становление индустриальной цивилизации.

Предпосылки возникновения капиталистических отношений. Первоначальное накопление капитала в странах Западной Европы. Развитие капиталистического хозяйства в Голландии. Аграрный переворот в Англии. Английская мануфактурная промышленность.

Экономическое законодательство английской революции. Политика меркантилизма.

Промышленный переворот в Англии. Внешнеэкономическая экспансия Англии. Создание английской колониальной империи. Развитие сельского хозяйства Англии.

Особенности генезиса капитализма во Франции. Экономика Франции в период промышленного переворота. Промышленный переворот в Германии. «Прусский» путь аграрной эволюции.

Промышленный переворот в США. Фермерский путь развития капитализма в сельском хозяйстве. Ускорение экономического развития США после гражданской войны 1861-1865 гг.

Денежное обращение и кредит в странах Западной Европы и США в ХУШ – первой половине XIX в.

Хозяйство стран Востока в период становления рыночной экономики (Индия, Китай, Япония).

Тема 4. Эволюция промышленного капитализма во второй половине XIX- начале XX вв.

Новые тенденции в развитии хозяйства. Структурные изменения в экономике. Процессы монополизации. Экономическая и колониальная экспансия. Мировой аграрный кризис в последней четверти XIX в.

Лидерство США в мировой экономике. Причины и факторы роста американской экономики во второй половине XIX в. Экономическое отставание Англии. Промышленный рост Германии. Противоречия развития французской экономики. Модернизация экономики Японии. Основные черты экономики Индии, Турции, Ирана и Китая.

Влияние первой мировой войны на экономику стран Западной Европы и США. Раскол мира на две системы. Системы послевоенных экономических отношений. Экономические аспекты Версальского договора. Проблема репараций с Германии. План Дауэса. План Юнга.

Тема 5. Становление различных систем регулируемого капитализма.

Мировой экономический кризис 1920 г. Основные факторы стабилизации 1924-1929 гг. Неравномерность экономического роста по странам и отраслям хозяйства. Экономические и социально-классовые противоречия в период стабилизации. «Великая депрессия» 1929-1933 гг. Мировой экономический кризис 1937 г. Влияние кризисов на экономическое развитие капиталистических стран.

Причины усиления экономической роли государства. Основные пути развития государственно-монополистического капитализма в 30-е гг. Фашистский вариант. Либерально-реформаторский вариант. Особенности экономической политики антифашистских правительств

(Франция, Испания, Чили). Социально-экономические реформы в Скандинавских странах. Антимонопольное законодательство.

Идеология «нового курса» Ф.Рузвельта. Реформы в банковской сфере. Законы Гласса-Стигалла и Флетчера-Стигалла. Антикризисные меры в области промышленности и сельского хозяйства. Законы НИРА и AAA. Границы социального реформаторства. Закон Вагнера. Особенности «нового курса» в 1936-1940 гг.

Тема 6. Сдвиги в структуре экономики ведущих западных капиталистических государств.

Экономические последствия второй мировой войны. План Маршалла. Экономические циклы и кризисы в послевоенный период. Типология государственного регулирования экономики. Изменения в экономике и социальной структуре под влиянием НТР.

Эволюция международных валютно-финансовых отношений. Основные этапы развития международной экономической интеграции. Интернационализация хозяйственной деятельности.

Экономическое развитие ФРГ. Реформы Л.Эрхарда. Формирование «социального рыночного хозяйства». Хозяйство Франции. Экономическая политика правительства Шарля де Голля. Развитие экономики Великобритании и Италии. Хозяйство других стран Западной Европы. Экономика США и Канады. Послевоенные экономические реформы в Японии. Факторы быстрого экономического роста Японии в 60-70-е гг. Основные тенденции и типология экономического развития стран «третьего мира».

Тема 7. Хозяйство феодальной России

Экономика Киевской Руси. Хозяйственное развитие русских княжеств в период феодальной раздробленности. Экономика Московского государства. Формирование государственной системы крепостничества.

Социально-экономическое развитие России в ХУШ в. Хозяйственные реформы Петра 1. Экономическая политика Екатерины II. Симптомы разложения феодализма. Появление капиталистического уклада. Кризис феодальной системы хозяйства. Промышленный переворот.

Тема 8. Экономика России в эпоху капитализма.

Крестьянская реформа 1861 г. и ее социально-экономические последствия. Промышленный подъем 1870-х гг.

Характер экономической эволюции России на рубеже XIX и XX вв. Тип «запоздавшего» исторического развития. Концепция «эшелонов» капитализма. Проблема пережитков «азиатского способа производства». Многоукладность экономической структуры.

Экономическая роль государства. Уровень развития капитализма. Исторические особенности рыночной экономики.

Промышленный подъем 1890 –х гг. Экономическая политика С.Ю.Витте. Денежная реформа 1895-1897 гг. Население. Крупная промышленность. Промышленный подъем 12909-1913 гг. Основные этапы монополизации экономики. Финансовый капитал. Положение рабочего класса. Состояние сельского хозяйства России в конце XIX-начале XX в. Аграрная реформа П.А.Столыпина. Экономика России в годы первой мировой войны.

Тема 9. Основные этапы формирования и развития экономики государственного социализма в СССР.

Проблемы типологии советской экономической системы. Предпосылки и причины возникновения в СССР государственного социализма.

Экономическая политика в первые месяцы Советской власти и в годы «военного коммунизма». Советская экономика в период нэпа.

Индустриализация экономики СССР. Коллективизация крестьянства. Формирование планово-распределительной системы. Противоречия сталинской модели индустриализации.

Советская экономика в годы Великой Отечественной войны и восстановления народного хозяйства.

Развитие промышленности в 50-е гг. Меры по подъему сельского хозяйства. Поиски форм и методов совершенствования планового управления экономикой в 50-е гг.

Экономика СССР в 1965-1985 гг. Попытки совершенствования хозяйственного механизма. Начало экономической стагнации.

Экономическая политика в годы «перестройки». Распад единого народнохозяйственного комплекса. Поиски выхода из экономического кризиса на путях рыночных реформ.

Тема 10. Экономические реформы 1990-х гг.

Переход России на капиталистический путь развития. Ликвидация плановой системы хозяйства. «Шоковая терапия». Либерализация цен. Ускоренная приватизация государственной собственности. Реорганизация колхозно-совхозной системы. Имущественное расслоение общества. Ослабление государственного финансового контроля. Финансовые аферы. Дефицит государственного бюджета. Криминализация экономики. Углубление экономического кризиса.

Раздел 11. Краткое содержание курса “Экономическая история”

Тема 1. Становление цивилизации как воспроизводящего хозяйства.

Основные черты и тенденции развития хозяйства в первобытнообщинную эпоху.

Первобытно-общинный строй был ранней зарей человечества. История первобытного общества может быть условно разделена на несколько этапов в зависимости от того, какой критерий взят за основу выделения. Наиболее предпочтительна та классификация, которая основывается на степени развития и совершенствования орудий труда, в качестве применяемых для этого исходных материалов и уровне организации и ведения хозяйства и жилища.

Выделяются следующие этапы:

- предтеча хозяйства и материальной культуры человечества, которая завершилась миллион лет назад;

- хозяйство основанное на примитивном присвоении, охватывающее период от миллиона лет назад до 11 тысячелетия до н.э., для которого характерны овладение огнем, коллективная охота на крупных животных;

- хозяйство с развитым присвоением – эпоха позднего палеолита, мезолита, неолита, когда люди научились охотиться небольшими группами и в одиночку, в том числе на мелкую дичь, хорошо освоили собирательство во всех его видах;

- хозяйство с примитивным производством – поздний мезолит – ранний неолит, - когда люди научились изготавливать орудия труда вплоть до ткацкого станка, произошли два крупных общественных разделения труда, в результате чего труд стал индивидуальным;

- хозяйство с развитым производством, характеризующееся утверждением патриархата, появлением частной собственности, парной семьи и имущественной дифференциации, усилением обмена, возникновением прибавочного продукта и обычаем превращать пленных в рабов.

В целом эпоха существования первобытного человечества характеризуется очень низким уровнем развития производительных сил, крайне медленным их совершенствованием, коллективным характером присвоения готовых природных ресурсов и результатов производства, господством распределительных отношений, отсутствием эксплуатации, классового деления и каких бы то ни было признаков государственности.

Главным результатом пребывания человечества на первобытной стадии стал, переход от присваивающего характера ведения хозяйства к производящему, когда человек от простого применения

готовых предметов природы перешел к их приспособлению под свои потребности и изготовлению новых.

Экономика первобытного общества имела следующие характерные черты:

- создание жизненных благ на основе коллективного труда, присваивающего типов хозяйства;
- коллективная общинная собственность на средства производства;
- низкий уровень развития производительных сил и медленные темпы развития экономики;
- уравнительное распределение жизненных благ.

Особенности азиатского и античного способов производства

Совершенствование орудий труда, повышение их производительности, образование на этой основе прибавочного продукта имели глубокие социально-экономические последствия. Экономическая структура первобытного общества стала тесной для новой технической базы, тормозила ее развитие. Возникновение частной собственности, распространение обмена и зарождение на этой основе имущественного и социального неравенства способствовали образованию нового типа общества, появлению государства.

Азиатский способ производства.

Общие закономерности экономического развития стран

Древнего Востока.

«*Азиатский способ производства*» - термин, введенный К. Марксом, характеризующий сущность социально-экономического и политического развития восточных обществ, их отличие от европейских (восточных) обществ.

Первым обществом неравенства, где существовала эксплуатация, был рабовладельческий строй. Смена первобытно-общинного рабовладельческим строем началась на Востоке в IV тысячелетии до н.э. Древний Восток стал колыбелью цивилизации.

Зарождение основных очагов цивилизации происходило на огромных территориях от Средиземного моря на западе до Тихого океана на востоке. Древние культуры возникали по берегам полноводных рек (Нил, Тигр, Евфрат, Инд, Ганг, Янцзы), которые не только служили людям в качестве постоянных транспортных путей, но и создали условия для развития земледелия.

Примерно в середине IV тыс. до н.э. здесь возникли первые государственные образования - сначала в Месопотамии, Египте, затем в Персии, Индии, Китае. Раннему развитию земледелия в этих

регионах благоприятствовали теплый климат, наличие плодородных речных долин, легко обрабатываемой почвы, возможность ежегодного ее орошения. Именно в этих странах на протяжении веков наблюдалось устойчивое экономическое положение сельской (соседской) общины, что было связано, прежде всего, с особенностями природно-климатических условий.

В Месопотамии существовали древние шумерские государства (XXVIII-XXIV вв. до н.э.), Аккадское царство (XXIV-XXIII вв. до н.э.), государство с центром в Уре (конец XXII - начало XX вв. до н.э.), Древний Вавилон (XIX-XVI вв. до н.э.). Особое место в истории занимает Древний Египет (вторая половина IV. тыс. - VI в. до н.э.).

Специфической особенностью стран Древнего Востока являлось относительно слабое развитие частной собственности на землю. Государственный строй этих стран назывался восточной деспотией.

Большое распространение здесь получило долговое рабство, в которое попадали свободные общинники. Но общая численность рабов была относительно невелика, рабский труд еще не являлся основой хозяйства, а наибольший удельный вес среди различных слоев населения имели крестьяне-общинники и ремесленники. К тому же рабство в древневосточных государствах носило патриархальный характер. Рабы использовались представителями господствующих сословий в основном в домашнем хозяйстве, хотя это и не исключало применение рабского труда при возведении грандиозных объектов: пирамид, храмов, плотин, каналов.

Развитие материальной культуры шло очень медленно. Тем не менее, именно на Древнем Востоке появилась письменность, были сделаны такие технические изобретения, как колесо и порох, успешно развивались науки (математика и медицина), создавались шедевры архитектуры, прикладного искусства, литературы. В этом регионе зародилась торговля, появились первые металлические деньги (слитки и монеты). В Ассирии были построены первые в мире дороги, мощеные камнем. В Египте изобрели способ производства папируса – бумаги из тростника.

В **Древнем Шумере** основной отраслью хозяйства было земледелие; выращивались ячмень, полба, просо, горох, чечевица, фасоль, лен, овощи, финиковая пальма, виноград и яблони. Развивались ремесла, выделилось гончарное, камнерезное, ювелирное дело. Оживился внутренний и внешний обмен. Поселения увеличивались в размерах, становились прообразами будущих городов. Их центрами были храмы, иногда возникали целые храмовые комплексы, в которых работали ремесленники.

Экономический подъем III тыс. до н.э. был обусловлен развитием земледельческого хозяйства на базе ирригации и более широким, чем раньше, использованием металла. Высокого уровня получили ремесленное производство, металлургия.

Шумеры активно применяли медь, овладели методами литья, клепки, паяния.

Земля делилась на две части. Одна находилась в собственности *территориальной общины*, но передавалась в индивидуальное владение большим семьям. Эта земля могла продаваться и покупаться. Другая составляла *фонд храмовой земли* и делилась на три категории: собственно храмовая; земля, раздаваемая храмовому персоналу в ненаследственное пользование за выполнение обязанностей; земля, сдаваемая в аренду с уплатой доли урожая. Существовало также *царское землевладение*. В сохранившихся надписях того периода упоминаются рабы, но в производстве они были мало заняты.

Основными производителями были мелкие земледельцы.

В середине III тыс. до н.э. было образовано **Аккадское царство**, объединившее города-государства Двуречья, где была создана ирригационная система. В нем храмовые хозяйства перешли в руки царей. *Царский земельный фонд* расширился за счет скупки общинных земель, конфискаций в пользу царя, что заложило основы системы царских хозяйств. Знать также имела большие владения.

В конце III тыс. до н.э. произошло возвышение Ура, объединившего под своей властью все Двуречье. Основная масса земли была царской, она вобрала в себя земли местных правителей, все храмовые владения и вновь завоеванные территории. Царская земля делилась на несколько категорий. Одна часть земель была собственно царской, и она обрабатывалась частично разорившимися общинниками, зависимыми работниками, получавшими натуральное довольствие, частично рабами из числа военнопленных. Другая часть царской земли выделялась в пользование храмов, третья - административному и храмовому персоналу, воинам. Сохранялись частные и общинные земли.

В первой половине II тыс. до н.э. образовалось **Вавилонское царство**, достигшее наибольшего расцвета при *царе Хаммурапи* (XVIII в. до н.э.). Успехи в сельском хозяйстве были достигнуты за счет расширения и улучшения оросительной системы. В отличие от прежних государств хозяйство было децентрализованным. Поощрялся общинно-частный сектор, царская земля, мастерские, торговые учреждения раздавались чиновникам и воинам в условное держание за службу, остальным - в виде аренды. За аренду пашни взималась плата 1/3 урожая, за садовые земли - 2/3. Активно развивалась внутренняя и внешняя торговля: вывозили зерно, финики, шерсть, ремесленные изделия, ввозили лес, камень, металлы. В Вавилоне существовало долговое рабство, ростовщичество, причем *законы Хаммурапи* ограничивали норму дохода: 20 % за взятое в долг серебро, 33 % - за зерновую ссуду. Долговое рабство не превышало трех лет. Рабство было патриархальным, рабы могли иметь имущество, вступать в брак со свободными.

Рабами были и иноземцы. В целом же значительных размеров рабство не приняло.

Древний Египет занимал выгодное географическое положение. Средиземное море соединяло его с Передней Азией, Кипром, островами Эгейского моря и материковой Грецией. Нил являлся важной судоходной артерией, связывавшей Верхний и Нижний Египет. В самой стране было много полезных ископаемых, металл добывали в прилегающих областях. Первые государственные образования - *номы* - возникли здесь во второй половине IV тыс. до н.э., а на рубеже IV-III тыс. враждовавшие Верхне- и Нижнеегипетское царства после победы последнего объединились в единое государство, куда вошли земли от Нубии на юге до Средиземного моря на севере. Население нового государства в разные периоды составляло от 7 млн. до 9 млн. человек. Верхний Египет стал центром земледелия, а Нижний - скотоводства, садоводства и виноградарства.

*Всю историю Древнего Египта можно условно разделить на несколько периодов: Раннее, Древнее, Среднее, Новое и Позднее царства.*²

В эпоху *Раннего царства* (около 3100 – около 2800 гг. до н.э.) организовалась совершенная *оросительная система* в Нильской долине. Ей характерна высокая продуктивность сельского хозяйства. Значительного прогресса достигло ткацкое ремесло, египтяне начали изготавливать папирус, предназначенный для письма. Сформировалась власть первых фараонских династий. В их руках находилось огромное государственное хозяйство: пахотные земли, сады пастбища, оросительные системы (бассейны и каналы), ремесленные мастерские. В этот период экономика страны стала все больше зависеть от использования труда военнопленных, превращаемых в рабов. Наряду с царским хозяйством развивалось общинное земледелие, которое постепенно попадало в зависимость от государства.

В *период Древнего царства* (XXVIII-XXIII вв. до н.э.) дальнейшее развитие получило животноводство и садоводство, огородничество, виноградарство. Египтяне открыли пчеловодство. Главным богатством было зерно - ячмень и пшеница-двужернянка. Существовало *царское, храмовое и вельможное хозяйство*, причем последнее лучше всего известно по источникам. Очевидно, здесь была занята основная часть общинников. Вельможное хозяйство состояло из двух частей: одна была платой за должность и считалась условным владением, другая находилась в собственности. Однако это не была еще полная частная собственность, так как верховное право на землю принадлежало фараону, являвшемуся организатором и распределителем ирригационной системы. Земли обрабатывались так называемыми "рабочими отрядами", получавшими из хозяйства семена, тягловый скот, одежду.

Собранный урожай принадлежал хозяину.

Для Египта была характерна высокая степень централизации экономики. Централизованно распределялась основная масса произведенного продукта. Чиновники скрупулезно учитывали урожай и количество скота. Те общинники, кто работал на ирригационных и строительных объектах, получали инструмент и провиант из государственных хранилищ. Примерно также организовывалось ремесленное производство. В частном хозяйстве довольно широко использовался труд рабов, бывших полной собственностью своих хозяев, в государственном производстве он не применялся.

Период Среднего царства (XXII - XVIII вв. до н.э.) характеризуется прорывом на металлургическом фронте. От времен XII династии сохранилось немало предметов, в которых зафиксирован определенный результат попыток придания меди диктуемых потребителем того времени качеств: твердости, износостойкости, прочности. В Переходный период добавки к меди встречаются разнообразные, однако магистральный путь улучшения свойств медных сплавов нащупан не был. А вот после того, как на престоле воцаряются потомки Аменемхета I, стали появляться изделия, где сплав меди с оловом настолько близок в процентном отношении к бронзе, что появление необходимых добавок в незначительных объемах становится просто вопросом времени. Причем весьма важно, что из нового сплава выполнены некоторые орудия производства (скребки, сверла, резцы), что свидетельствует об осознанном применении найденного рецепта улучшения характеристик изделий из меди.

Ибо с оловом медь начинают сплавлять в конце Переходного периода: существуют несколько статуэток, датируемых годами X - XI династий и выполненных из подобного сплава. Но отсутствие прикладного значения сделанного открытая говорит скорее о его случайности, чем о результативности планомерного поиска решения поставленной задачи. Несмотря на то, что процентное соотношение между чисто медными изделиями и их бронзовыми аналогами (употребляя обозначение «бронза» для сплавов меди с оловом, необходимо учитывать, что в Древнем Египте значение термина «бронза» несколько отличалось от современного, и, скорее всего, подразумевало руду, из которой выплавлялась медь: «бронзу» в Египте «добывали в рудниках», за ней отправлялись в экспедиции в горные районы) менялось год от года в пользу последних, все же новая масса вещей изготовлялась по-прежнему из меди без дополнительного приплава. Районы, где попадаются изделия из бронзы, достаточно обширны, но все же можно выделить несколько очагов металлургического промысла, где была освоена технология изготовления сплава. По периметру районов попадание изделий из бронзы, видимо, случайное, связанное с естественным распространением инструментов торговцами и артелями мастеров.

Очаги «бронзового» производства практически все расположены достаточно близко к месторождениям, олова, и следует, видимо, сделать вывод о закономерной случайности открытия нужного состава сплава. Вызванной географической соотнесенностью ареалов обработки меди и олова. Кроме изменений в структуре металла, из которого готовились орудия труда, происходит обогащение номенклатуры изделий. В Среднем царстве значительно усложнилось устройство металлических инструментов, многое свидетельствует о комплектности использования одной и той же основы для проведения различных работ в быту производстве. Появляются съемно-накладные приставки изделию, и, сменяя насадки, можно было теперь, к примеру, скрести, сверлить и зачищать отверстия. Можно отметить улучшение конструктивных свойств известных издревле и, казалось бы, практически не поддающихся усовершенствованию предметов. Это дало возможность сделать более массивным острие, улучшить рычаговые качества инструмента и одновременно за счет искривления рукоятки облегчить труд работника. Хотя уже само по себе обладание орудиями труда из металла облегчало работу тому, кто имел возможность приобрести достаточно дорогой и малодоступный инструмент.

В период Среднего царства продолжают бытовать и встречаться достаточно широко каменные изделия. В городских развалинах времен XII династии в нескольких десятках километров от столицы близ царской пирамиды были найдены кремниевые топоры, тесла, ножи, мелкие скребки или ножички, лезвия серпов. Там же была обнаружена кожаная сумка, в которой лежали бок о бок остатки медных орудий и фрагменты инструментов из кремния. Как и встарь, мастер предпочитал поберечь дорогой инструмент из меди для доводки изделия, и черновые работы проводил каменными резцами и теслами.

В провинции, где уровень жизни был на порядок ниже, нередко было почти полное отсутствие в арсенале ремесленника изделий из металла. Вынужденно вся работа производилась кремниевыми орудиями, производство которых, естественно, сохранялось и расширялось. Изготовление кремниевых ножей запечатлено на нескольких рисунках периода XI - XII династий, причем художник явно не понаслышке был знаком с деталями процесса обработки кремня. Возможно, в подобном сосуществовании бронзовых и каменных изделий - авангарда и арьергарда технического прогресса - или опережавших основную массу медных изделий, или архаично выглядевших на их фоне, следует видеть последствия временного превращения меди на внутреннем рынке в эквивалент торгового обмена, приобретения этим металлом двойственного значения. В одних случаях его ценность определялась по одним критериям, в других - по вторым. Однако постепенно медь в качестве I общего эквивалента вытеснялась в период Среднего царства золотом и

серебром. Соответственно уменьшается и употребление каменных орудий в строительстве и на производстве. Способствовало снижению спроса на медные изделия использование новых пород камня в Египте периода Среднего царства. Объединение страны сделало возможным варьирование материала, поиск наиболее подходящего для нужд строительства. Чаще всего по-прежнему используют известняк, особенно при возведении храмов и гробниц, но вместе с тем растет применение красного гранита, добывавшегося в каменоломнях Асуана, алебастра и песчаника.

В период Среднего царства произошел еще один технологический прорыв египетской цивилизации. В долине Нила было освоено стеклоделие. Потенциальная важность этого открытия весьма велика. Этим самым обогащались возможности ювелиров, людей занимавшихся изготовлением посуды и врачеванием. В Египте Среднего царства продолжала совершенствоваться деревообработка. Свидетельством искусности резчиков по дереву служат изображения и хорошо сохранившиеся предметы, изготовленные в большинстве случаев из привозного дерева, в частности, из ливанского кедра или киликийской сосны. Для обработки дерева существовал достаточно большой набор различных инструментов, в том числе топоров, пил, тесел, резцов, сверл и колотушек. Широкого распространения достигло ткацкое дело. Из льна умели готовить несколько видов тканей: плотную, грубую парусину, мешковину, платьевую ткань различной толщины вплоть до тончайшей, шедшей на изготовление одеяний жрецов. Научились делать ткани плиссированные. Работа велась обычно на низких горизонтальных станках изображения и модели, которых попадались не раз археологам. В Египте Среднего царства развивается также плетение корзин и циновок из тростника, камыша и папируса, обработка кожи. Однако основным занятием египтян по-прежнему остается земледелие.

Появление медных орудий способствовало выработке новых способов обработки камня, кости и дерева, а, следовательно, значительному повышению производительности труда и уровня мастерства. Особенно увеличилось количество и качество орудий земледельческого труда, которые позволили населению осушить болота и создать систему бассейнового орошения, что значительно расширило площадь пахотных земель. Развитие земледелия, основанного на ирригации, и скотоводства привело к излишку продуктов сельского хозяйства, который население смогло употребить на содержание ремесленников, жрецов и представителей власти. Таким образом, появление медных орудий труда вызвало значительный прогресс в развитии производительных сил и создало условия для отделения ремесла от сельского хозяйства и возникновения раннеклассового города как его центра.

Особенностью египетской экономики этого периода было падение роли громадных царских хозяйств и укрепление среднего и мелкого

землевладения. Мелкие землевладельцы обозначались термином "царские хемуу". Они трудились в царском, храмовом и вельможном хозяйствах. С юного возраста они учитывались, распределялись по профессиям (земледельцы, пастухи, торговцы, воины) и направлялись в различные хозяйства, где должны были работать пожизненно. Рабы "баку" составляли часть личного имущества собственника и могли быть куплены или проданы. И все же большую часть населения составляли свободные общинники, которые облагались государственными повинностями.

В период Нового царства (1560 - 1085 гг. до н.э.) владения Египта были расширены, что стимулировало экономическое развитие. В страну хлынул поток сырья, скота, золота, всевозможной дани и рабочей силы в виде пленных.

Широко применялись орудия из бронзы, но из-за дороговизны меди продолжали использоваться каменные орудия. От этой эпохи сохранились некоторые железные изделия, но сначала они считались едва ли не драгоценностью. Лишь в VII-VI вв. до н.э. повсеместно начали изготавливать орудия труда из железа.

Египтяне усовершенствовали соху, в металлургии стали применять ножные меха, вертикальный ткацкий станок.

Развилось не известное прежде коневодство, интенсифицировалось производство стекла. Искусство мумификации достигло совершенства именно в этот период.

Активизировалась внутренняя торговля, внешняя же приобрела некоторое значение только во второй половине Нового царства, поскольку до этого все необходимое Египет получал в виде дани или добычи.

Достаточно широко применялся труд рабов, но основным производителем материальных благ оставались мелкие земледельцы и ремесленники. Развивались арендные отношения.

В период Позднего царства (X - VI вв. до н.э.) Египет находился под властью ливийцев, затем эфиопов, позже ассирийцев, персов. В 332 г. до н.э. был завоеван Александром Македонским. Египет превратился в римскую провинцию.

Сохранению в неизменности, неизменном состоянии всей системы общественных отношений подчинялась материальная и духовная деятельность людей. Поддержанию стабильности восточного общества служили деспотизм правителей, религия, обычаи и законы.

Стремление к неизменности наложило отпечаток на развитие труда и человека в Древнем Египте. Экономика почти не развивалась, постоянно воспроизводя прежние формы и отношения. Такое положение в экономике называется *стагнацией*.

Краткая характеристика особенностей «азиатского способа производства».

1. Рабы не составляли главную производительную силу общества, т.е. производством материальных благ в сельском хозяйстве и ремесле занимались люди, считавшиеся свободными.
2. Рабство в древневосточных государствах носило патриархальный характер.
3. Относительно слабое развитие частной собственности на землю.
4. Земля находилась не в частной, а в государственной или государственно-общинной собственности.
5. Между государством и общинниками-земледельцами сложились отношения подданства – отсутствие прав при безусловном несении повинностей в пользу государства.
6. Государства на Востоке приобрело форму «восточной деспотии», т.е. полного бесправия подданных перед лицом власти. Именно поэтому такой тип общества называется «обществом восточного рабства».
7. Общины отличались устойчивостью, что было связано с необходимостью создания и поддержания в должном состоянии ирригационной системы.

Античный способ производства.

Этапы и закономерности экономического развития

Древней Греции и Древнего Рима.

На рубеже III - II тыс. до н.э. в южной части Балканского полуострова и на прилегающих островах возникла древнегреческая цивилизация. Раннему экономическому подъему способствовали удобное географическое положение (торговые пути соединяли этот регион с Малой Азией, Сирией, Северной Африкой), совершенствование производительных сил (освоено производство меди, затем бронзы, железа). Основой сельского хозяйства стало земледелие *нового поликультурного типа* – так называемая "средиземноморская триада", ориентированное на одновременное выращивание трех культур - злаковых, главным образом ячменя, винограда и оливы. Значительный сдвиг наблюдался в ремесленной деятельности - около 2200 г. до н.э. стал известен гончарный круг, развивался обмен, появились первые города.

Сказалось соседство древних цивилизаций Переднего Востока.

Экономика Древней Греции и Древнего Рима основывалась на труде рабов, являвшихся главными производителями материальных благ. Основные источники пополнения рабов:

- Военнопленные и отчасти захваченные в плен мирные жители;
- Продаваемые правящей аристократией варварских народов соплеменники;
- Воспроизводство рабов;

- Пираты и похитители свободных людей.

Древняя Греция.

Можно выделить следующие периоды экономического развития Древней Греции:

- крито-микенский (XXX - XII вв. до н.э.),
- гомеровский (XI - IX),
- архаический (VIII - VI),
- классический (V -IV вв. до н.э.).

Хозяйство *гомеровского периода* (XI-IX вв. до н.э.) было довольно отсталым, греческое общество было отброшено на стадию первобытнообщинного строя. Характерна удручающая бедность материальной культуры. Господствовало натуральное хозяйство, скот считался мерилем богатства, денег гомеровское общество не знало.

В этот период у греков еще не существовало государства.

Однако в эту эпоху произошли важные изменения.

1. в X - IX вв. до н.э. в греческую экономику широко внедрилось железо, оно использовалось для изготовления всех рубящих, колющих, режущих орудий труда.

2. на первый план выдвинулось *автономное хозяйство* малой патриархальной семьи. Земельные участки прочно закрепились за отдельными семьями. Право распоряжения землей простиралось вплоть до дробления при передаче по наследству и, возможно, отчуждения.

Рабство не получило широкого распространения. В аристократических хозяйствах использовался труд нанятых на время поденщиков - *фетов*.

Политическим и экономическим центром стало поселение, называемое *полис*. С городом его сближали компактная застройка, наличие укреплений. Однако основная масса населения - не ремесленники и торговцы, а крестьяне-земледельцы и скотоводы.

Ремеслом и торговлей греки почти не занимались, нужные им чужеземные вещи добывали силой.

Таким образом, к концу этого периода Греция представляла собой мир мелких *полисов-общин*, объединявших крестьян-земледельцев, с отсутствием внешних связей, верхушка общества не была резко выделена.

В *архаический период* (VIII - VI вв. до н.э.) изменения в хозяйственной жизни привели к созданию новой экономической системы. Греция обогнала в своем развитии все соседние страны.

Сельское хозяйство интенсифицировалось: крестьяне перешли к выращиванию более доходных культур - винограда и маслин. Основными ячейками сельскохозяйственного производства были мелкие крестьянские хозяйства и более крупные поместья родовой

знати, обрабатываемые обедневшими сородичами. Земли сдавались в аренду, в качестве платы аристократы взимали 1/2 урожая.

Ремесло сосредоточилось в городах, четко оформились его отрасли: металлургия, металлообработка, кораблестроение. Гончарное производство носило массовый серийный характер.

Ведущей отраслью стала **торговля**. Появились деньги. Сделки купли-продажи распространились на все виды материальных ценностей. Зародилось ростовщичество, а вместе с ним и долговое рабство. Рабы поступали также из колоний. Тем не менее, экономическая роль рабов была небольшой, основную массу ремесленников составляли свободные люди.

В VIII - VI вв. осуществилась *Великая греческая колонизация*. Причины:

1. недостаток земли вследствие увеличения населения и концентрации земель в руках знати;
2. необходимость новых источников сырья, поиск рынков сбыта для продукции сельского хозяйства и ремесла, потребность в отсутствовавшем в самой Греции металле, стремление греков поставить под контроль торговые пути;
3. политическая борьба, вынуждавшая потерпевших поражение искать удачи в колониях.

Выделяют три основных направления колонизации. Первое - западное. Сицилия и Италия были так густо заселены колонистами, что стали называться Великой Грецией. Второе - северо-восточное - на побережье Черного моря. Третье - южное и юго-восточное.

Колонизация несколько приглушила социальные конфликты, способствовала развитию ремесла, торговли. Она широко распространила очаги *эллинской культуры*.

В VIII - VI вв. шло формирование *античных полисов* - городов-государств с прилегающей к ним территорией. В основе полиса лежала *античная форма собственности*, представлявшая собой единство государственного и частного принципов собственности. Полис как коллектив граждан обладал правом верховной собственности на землю. Одновременно только граждане полиса могли быть собственниками земли. Основным экономическим принципом полиса была идея *автаркии* (самообеспеченности), выступавшая в качестве экономической основы свободы. Выработалась и полисная система ценностей: идея превосходства земледельческого труда над всеми другими, осуждение стремления к прибыли.¹

Можно выделить два основных типа полисов:

- 1) аграрный, с абсолютным преобладанием сельского хозяйства, слабым развитием торговли и ремесел, товарно-денежных отношений, большим удельным весом труда зависимых работников, как правило, с олигархическим устройством.

(Спарта, города Фессалии, Беотии);

2) торгово-ремесленный, с большим удельным весом ремесел и торговли, товарно-денежных отношений, внедрением рабского труда в производство, демократическим устройством.

(Афины, Коринф, Милет, Сиракузы).

Ранее всего полисный строй появился в южной части Греции на полуострове Пелопоннес, позднее - в Аттике (Афины).

В *Спарте* все наиболее плодородные земли были разделены в соответствии с числом полноправных граждан на 9000 наделов и розданы спартиатам во временное владение. Их нельзя было дарить, дробить, завещать, после смерти спартиата они возвращались государству. Для Спарты характерны стремление к полному равенству, презрение к роскоши, суровая система воспитания, запрещение гражданам заниматься земледелием, ремеслом и торговлей, пользоваться золотом и серебром, ограничение контактов с внешним миром. Все это было зафиксировано в *законах Ликурга* (IX в. до н.э.). Спартиаты коллективно эксплуатировали порабощенное население - *илотов*. На каждый надел земли приходилось несколько семей илотов, которые были обязаны раз в год платить натуральный оброк, равный примерно 1/6 - 1/7 урожая.

Афины в экономическом отношении были более развиты, здесь быстрее разлагались родовые отношения. *Законы Драконта* (621 г. до н.э.) оформили право частной собственности. Самой важной из *реформ Солона* (594 г. до н.э.) была так называемая *сисахфия* - все долги, сделанные под заклад земли, были прощены, крестьяне восстановили статус собственников, было запрещено обращение афинян в рабство за долги, ограничен ссудный процент. Был разрешен вывоз оливкового масла с целью наживы, а зерна - запрещен.

Ремесленная деятельность поощрялась. Был введен земельный максимум для ограничения концентрации земельной собственности.

В *классический период* (V - IV вв. до н.э.) основной чертой социально-экономического развития стало господство полисов и распространение в торгово-ремесленных полисах *рабства классического типа*, хотя сохранялась зависимость типа илотии.

Большинство современных ученых называют эпоху середины I тыс. до н.э. - середины I тыс. н.э. временем существования рабовладельческого способа производства. Этот способ производства не был господствующим в современном ему мире, распространился только в Древней Греции и Древнем Риме, но именно он определил характер той эпохи. Очевидно, оно являлось универсальной ступенькой становления классовых обществ. При классическом рабстве раб лишался не только собственности на орудия и средства производства, но и представлял собой "говорящее орудие", полностью принадлежал своему хозяину. Право собственности рабовладельца на раба ничем не ограничивалось.

Классическое рабство было направлено на создание *прибавочной стоимости*.

В этот период рабский труд проник во все сферы жизни и производства.

В эту эпоху эксплуатация раба давала довольно высокий доход - в среднем раб, занятый в ремесле, приносил в день сумму, на которую можно было прокормить семью из 3 - 4 человек. Рабов отпускали на оброк, сдавали в аренду; раб мог скопить определенную сумму и выкупиться на волю. В сельском хозяйстве рабский труд применялся, однако крупные рабовладельческие хозяйства были исключением. Более широко рабы применялись в ремесле, в больших мастерских, практически чисто рабским был труд в шахтах и мастерских по переработке руды.

Новыми явлениями в V в. стали повышение товарности сельского хозяйства, его *региональная специализация*, хотя натуральная основа хозяйства оставалась незыблемой. Оливки, масло, а также вино были предметом выгодного экспорта.

Для **ремесла** характерен количественный рост рабов, увеличение произведенной продукции, разделение труда, тесная связь с рынком. Успешно развивались металлургия, металлообработка, кораблестроение, керамическое и гончарное производство. Греки освоили обработку камня, особенно мрамора, вели активное строительство.²

Катализаторами **торговли** стали рост населения, недостаток зерна, сырья, излишки продукции. В товарном обращении находились и предметы повседневного спроса, а не только предметы роскоши, как это было на Древнем Востоке. Более развитой была внешняя торговля, особенно морская.

Совершенствовалась расчетная система, появились зачатки *банковских операций*. Их осуществляли менялы (*трапедзиты*).

Для удобства в проведении торговых операций купцы, особенно связанные с заморской торговлей, создавали объединения - *фиасы*, задачами которых были взаимная выручка ссудами, страховка, обмен информацией.

IV в. до н.э. – время кризиса древнегреческого классического полиса. Он проходил в условиях экономического подъема, вызванного восстановлением хозяйства после Пелопоннесской войны (431 -404 гг. до н.э.), в которой Афины потерпели поражение. Полис же как община граждан-земледельцев стал тормозом в развитии товарно-денежных отношений. Полисные принципы мешали значительной части богатых жителей Афин - *метекам*, занимавшимся ремеслом, торговлей. Не имея прав гражданства, они не могли получать в качестве залога землю. В то же время не земля, а деньги становились престижной формой богатства: в IV в. резко увеличилось число сделок по купле-продаже земли. Результатом стала концентрация земельной собственности в одних руках. Характер собственности изменялся,

античная форма все более вытеснялась частной собственностью, полисная мораль уступала место индивидуализму. Автаркия и автономия мешали расширению экономических связей.

На *эллинистическом этапе* развития древнегреческой цивилизации (конец IV - I вв. до н.э.) полис получил новые импульсы для существования. К концу I в. до н.э. эллинистические государства были подчинены Риму. И уже в новой форме - *римского муниципия* - полис стал одной из основных социально-экономических и политических единиц Римской империи.

Древний Рим.

Для рассмотрения *эволюции рабовладельческого способа* производства в Древнем Риме (возник в 754-753 гг. до н.э.) целесообразно выделить следующие периоды: Ранний Рим (VIII-VI вв. до н.э.) - период разложения родового строя; VI-III вв. до н.э.; II-I вв. до н.э.; I-II вв. н.э. – период расцвета Римской империи; III - V вв. н.э. - период кризиса и разложения античной экономической системы.

В VIII-VI вв. до н.э. родоплеменной строй стал разлагаться, складывались соседские общины, усилилось социальное расслоение. Огромное значение для разрушения родового строя имели *реформы царя Сервия Туллия* (579-535 гг. до н.э.), который стремился найти опору вне родовой аристократии. Вся римская территория была разделена на 21 трибу (округ) - 4 городских и 17 сельских. Как и Солон в Афинах, Сервий Туллий ввел цензовый принцип деления мужского населения Рима на шесть имущественных разрядов. На основе имущественного ценза комплектовалось войско. Можно говорить о том, что эти реформы создали новое государственное устройство.

Для социально-экономической жизни Италии VI-III вв. до н.э. характерно преимущественное развитие сельского хозяйства. В наиболее развитых областях (Этрурия, Капания, Апулия) выращивали пшеницу, ячмень, просо, бобы; в менее развитых и гористых районах - полбу, ячмень, бобы, репу.

Население занималось виноградарством, разведением оливок, скотоводством.

Земля принадлежала либо знатным патрицианским родам, либо плебеям, но часть ее (агер публикус) была собственностью города-государства, считалась общей, ее можно было занимать, внося в казну арендную плату. Сначала плебеи не имели такого права, что обусловило их длительную, в течение VI - III вв. до н.э., борьбу за допуск к агер публикус, за снижение ссудного процента, за политическое равноправие, а также против долгового рабства. Чтобы ослабить борьбу за землю, Рим стал основывать на завоеванных землях колонии, раздавая там участки плебеям. В V в. до н.э. было основано 10, в IV в. - 15 колоний.

В V в. плебеи добились частичного удовлетворения своих требований. "Законы XII таблиц" закрепили частную собственность,

рабство, уменьшили ссудный процент до 8 % в год, вместе с тем браки между патрициями и плебеями были запрещены. В IV в. до н.э. плебс завоевал еще ряд побед. В 367 г. закон Лициния и Секстия запретил владеть более чем 500 югерами земли (югер == 0,25 га). Можно полагать, что речь шла о допуске плебеев к агер публикус, но в реальной жизни такой возможностью пользовалась лишь плебейская верхушка. В 326 г. по закону Петелия была отменена долговая кабала для римских граждан и членов их семей. В рабов можно было обращать преимущественно военнопленных. А к концу III в. до н.э. плебеи добились и политического равноправия с патрициями. В результате побед плебса Рим к началу III в. превратился в гражданскую общину - цивитас, аналогичную греческому полису.

В VI-III вв. прогрессировали ремесло и торговля. В производстве использовали как железо, так и бронзу. Самым массовым из ремесел было керамическое: изготавливались посуда, тара, водопроводные трубы, черепица, кирпич, светильники. Активизировались торговые контакты.

Торговали предметами роскоши, железом, металлическими изделиями, керамикой, хлебом, вином и оливковым маслом.

Наиболее крупными торговыми центрами были Сиракузы, Тарент, Популония, Адрия, Спина. Потребности торговли вызвали появление чеканной монеты. Первоначально пользовались греческими монетами, а со второй половины IV в. появились римские монеты. Основными номиналами в Риме были бронзовый асе, серебряный сестреций (= 2,5 ассам), серебряный денарий (=10 ассам = 4 сестрециям).

Особо следует остановиться на развитии рабовладельческих отношений в Древнем Риме. В историографии существуют различные взгляды на эту проблему. Одна группа исследователей полагает, что рабство существовало лишь эпизодически, было слабо развито и играло небольшую роль в жизни античных обществ. Другая группа, хотя и считает рабство весьма значительным фактором экономической жизни, все же далека от признания рабовладельческих отношений как определяющих сущность античного общества. Марксистская историография выделяет целую рабовладельческую общественно-экономическую формацию. Учитывая такой разброс мнений, небезынтересно проследить эволюцию римского рабства.

Применительно к периоду IV-III вв. до н.э. можно говорить о патриархальном рабстве, эксплуатация раба еще не достигла крайних пределов. Институт рабства зафиксирован "Законами XII таблиц". В документах IV в. до н.э. рабы упоминаются чаще. Судя по тому, что в 357 г. до н.э. был введен налог на отпуск рабов на волю, их число было значительным, хотя подсчитать его не представляется возможным. Рабовладельческие отношения были еще далеки от привычных стереотипов. Раб мог выступать в делах в качестве поручителя, выполнять жреческие функции, пользоваться защитой

плебейских трибунов в случае особой жестокости господ. Грань между свободой и рабством не была резкой.

Рост числа рабов был связан с военной активностью римлян, постепенно войны стали главным источником их получения. Возможность использовать рабов-чужаков привела к отмене долговой кабалы, постепенно рабовладельческие отношения проникли во все сферы жизни.

Изучая социально-экономическую структуру римскоиталийского общества во II-I вв. до н.э., большинство историков пришли к выводу о том, что на рубеже III-II вв. до н.э. патриархальное рабство развилось классическим. Можно выделить внешние (удачные войны) и внутренние (эволюция общественно-политических отношений в IV-III вв.) причины этого перехода. Причем последние играли решающую роль, а войны лишь ускоряли развитие внутренних процессов.

Концентрация земли, распространение частной собственности, рост ремесла, торговли, денежного обращения требовали дешевой рабочей силы. Мелкого собственника, наделенного участком земли, практически невозможно было заставить работать на другого. Такой рабочей силой мог быть только лишенный прав и имущества раб.

Немецкий историк конца XIX - начала XX в. Ю. Белох определял соотношение рабского и свободного труда как 3:5 (37,5 % рабов и 62,5 % свободных); американский историк У. Уестерман – как 1:2 (33 % рабов и 67 % свободных).

Развитая система рабства позволила перейти от мелкого к более крупному централизованному производству.

Господствующими стали имения в 100-250 югеров земли с 13-20 работниками. Это означало общую интенсификацию экономики.

Хотя традиционный крестьянско-общинный сектор занимал важное место, именно в рамках рабовладельческого сектора сельскохозяйственное производство приобрело новую направленность, определившую лицо римско-италийской экономики.

В II - I вв. сельское хозяйство переживало подъем. О его состоянии подробно сообщают римские авторы *Катон* (II в. до н.э.) и *Варрон* (I в. до н.э.). Широко распространилось виноградарство, оливководство и плодоводство, урожайность зерновых к I в. до н.э. достигала сам-10 - 15 ц/га. Земледелие обеспечивало Италию продуктами питания, в том числе хлебом (привозного хватало только на Рим и войско), оно считалась престижным занятием.

Подъем сельского хозяйства II-I вв. до н.э. можно объяснить тремя причинами.

1. Широкое внедрение рабства. И Катон, и Варрон дают рекомендации по использованию рабского труда, из их сочинений следует, что более усердных рабов поощряли даже небольшим имуществом - пекулием, и вместе с тем ставили надзирателей, принуждавших работать.

2. Установление рыночных связей между городом и деревней, нуждавшихся в продукции друг друга. Господствующим типом стало рабовладельческое имение, связанное с рынком. Этот факт послужил для ряда крупных ученых (Эд. Мейер, М.И. Ростовцев, У. Уестерман) основанием признать товарное производство в Риме II-I вв. до н.э. капиталистическим. Более близкой к истине представляется та точка зрения, которая признает одновременное существование товарного и натурального хозяйства. Товарной отраслью в имении была, как правило, только какая-либо одна. Основная же масса продуктов в рыночный оборот не вовлекалась.

3. Переход от мелкого землевладения к крупному. Это, бесспорно, стало достижением римлян. Обширных имений, так называемых латифундий, с большим числом рабов было немного, так как их труд было слишком сложно организовать.

Господствующим типом были имения в несколько сот югеров земли с 10-20 рабами. В таких имениях, где контроль за рабами был более эффективным, использовались элементы простой и сложной кооперации. Существовали также мелкие хозяйства сельского плебса в 10-30 югеров земли с использованием 1-2 рабов. Хотя такие хозяйства часто разорялись, они приспособлялись ко всем изменениям экономики.

Разорение земледельцев вызвало мощное движение свободного гражданства за аграрные реформы. Частично эта проблема была решена *законом Тиберия Гракха* (134 г. до н.э.), ограничивающим количество земли, которую можно было взять в аренду у государства из *фонда агер публикус*, - не более 1000 югеров на семью. Земля сверх этой нормы возвращалась государству и делилась на участки по 30 югеров для безземельных и малоземельных граждан. Чтобы предотвратить новое разорение, эти земли нельзя было дарить или продавать. В III в. до н.э. этот принцип был отменен: все граждане, владевшие государственной землей в пределах 500 югеров, получали их в полную частную собственность. Это событие имело двоякое значение: с одной стороны, способствовало развитию товарно-денежных отношений в деревне, стремлению владельцев сделать имения более доходными, с другой - фактически открывала путь к концентрации земли в руках богачей.

На рубеже II-I вв. начался бурный подъем ремесла, в которое также стало проникать рабство. Преобладали мастерские, где работал свободный мастер с 1-2 рабами, лишь в отраслях, производивших товары массового спроса, насчитывалось до сотни работников. Достаточно часто стали выходить на волю рабы-ремесленники (вольноотпущенники).

Ремесло бурно развивалось за счет узаконенной эксплуатации провинций, которые рассматривались как "поместья римского народа". Римлянам принадлежит заслуга изобретения бетона (II в. до н.э.), открытие способа изготовления дутого стекла (I в. до н.э.).

Определилась специализация различных видов ремесла, сложились ремесленные центры: в ПUTEОЛАХ производили изделия из железа, в Капуте - из бронзы и свинца, в Калах и Минтуриях - сельскохозяйственные орудия, в Арреции - керамику, в Таренте - шерстяные изделия, Северной Италии - льняные ткани.

Ремесленники создавали коллегии по профессиям, куда принимали также вольноотпущенников и рабов.

Процветала торговля. Крупными торговыми центрами были Рим, ПUTEОЛЫ, СИРАКУЗЫ. Характерно, что в Западное Средиземноморье из Италии вывозили готовую продукцию в обмен на сырье, а торговый баланс с Восточным Средиземноморьем был пассивным, поскольку римские изделия не могли конкурировать с греческими.

Большое значение приобрела внутрииталийская торговля. Этому способствовало создание сети прочных, прямых, прекрасно вымощенных, без крупных подъемов и спусков дорог. Они использовались не только в военных, но и в торговых целях. Интенсификация торговли способствовала развитию денежного обращения. Римские серебряные монеты - денарий и сестерций - стали основной валютой Средиземноморья.³

Развивалось меняльное дело, ростовщичество, причем в ростовщических операциях, разорявших целые города, принимала участие римская знать. Однако торговый капитал не финансировал и не организовывал производство, что свидетельствует о достаточно низком уровне экономического развития общества.

В I - II вв. н.э. Римская империя достигла наибольших успехов. Оживилась экономика провинций, вводились новые сорта зерновых, использовались минеральные удобрения. Совершенствовалась техника, был изобретен колесный плуг, начали применяться водяные мельницы. Египет стал житницей империи.

В самой Италии стали намечаться признаки кризиса рабовладельческого сельского хозяйства. На место средних интенсивных хозяйств пришли обширные поместья, охватывавшие пространства по несколько тысяч югеров.

Сложилось несколько типов латифундий:

1) централизованная рабская, руководимая из центра и обрабатывавшаяся рабами;

2) децентрализованная с колонами (колон - свободный человек, вольноотпущенник, или раб, получавший в пекулиум участок земли и инвентарь);

3) смешанная, когда вся латифундия делилась на две части - одна обрабатывалась рабами, другая дробилась на участки и сдавалась в аренду колонам.

Латифундии были малорентабельны, обрабатывались крайне небрежно, поскольку организовать труд больших масс рабов было сложно. Часть владельцев старалась заинтересовать рабскую администрацию, сдавая рабам-управляющим целые виллы, где они

сами вели дело и выплачивали хозяевам определенную плату; рядовых рабов старались поощрять за хорошую работу, например лучше кормили, но заинтересовать всех рабов было невозможно.

Постепенно укреплялось право рабов на пекулии: господин терял право расплачиваться с долгами за счет пекулиев рабов, был признан действительным долг господина рабу, а если раб был должен господину, тот не мог отобрать его пекулий.

Прекращение удачных войн во II в. н.э. привело к уменьшению числа рабов, цены на них выросли, повысилась роль внутренних источников рабства. Рабовладельцы были вынуждены пойти на допущение семейных отношений в среде рабов, было запрещено их беспричинное убийство, а Антоний Пий даже приравнял убийство господином своего раба к убийству чужестранца.

Положение колонов также изменилось. В I в. они вносили за аренду установленную обычаем денежную сумму.

Необходимость продавать на рынке часть урожая отвлекала колонов от обработки земли, часто денежная форма аренды разоряла их, росли недоимки. Тогда латифундисты вместо денежной платы стали брать долю урожая. Во II в. такая аренда стала господствующей, хотя сохранилась и денежная, затем к ним прибавилась отработочная. Во многих поместьях колоны превратились в пожизненных арендаторов, что уже предвосхищало их закрепощение. Очевидно, что шло разложение основных классов-сословий античного мира: часть рабов становилась владельцами средств производства, а часть мелких собственников оказывалась в положении рабов.²

Наряду с частными земельными владениями распространилось императорское землевладение, особенно в провинциях. Оно состояло из громадных латифундий - сальтусов, управлявшихся специальным чиновником. Наряду с вышеназванными сохранились товарные рабовладельческие виллы, хозяйства собственников, ветеранов.

В I-II вв. продолжало развиваться ремесло. Оно становилось специализированным, особенно в Риме. Известны даже такие мастера редких профессий, как варщики клея для изделий из слоновой кости, ремесленники, делавшие глаза для статуй. Мастерские оставались небольшими, в ряде случаев во главе мастерских, лавок хозяин ставил раба. Создавались и крупные предприятия. Наиболее известны мастерские по изготовлению художественной керамики, где работали 100 – 150 рабов. Труд рабов широко использовался в производстве предметов роскоши. Рабы мастера ценились. Обычно их потом отпускали на волю, они могли даже стать компаньонами хозяев, завести собственное дело. Для II в. характерен подъем провинциального ремесла, особенно галльских городов. В самой Италии ремесленные центры переместились с полуострова в Северную Италию (Милан, Аквилеи), ближе к источникам сырья.

Зародилось ремесло в латифундиях.

Процветала торговля, окрепли экономические связи провинций. В каждом городе были торговые лавки и склады, а в Риме в начале II в. был построен грандиозный Троянов рынок из пяти этажей, включавший около 150 лавок для продажи разных товаров. Увеличила обороты морская торговля. Корабли грузоподъемностью до 500 и даже до 1000 т., вмещавшие до 600 пассажиров, были соизмеримы с судами XVII - начала XVIII в.

В ряде случаев торговля была специализирована. Торговали и за пределами империи - с германскими племенами, с Индией, даже с племенами Африки, с Дальним Востоком, куда направлялись караваны, шедшие через Аравию.

В эпоху империи была введена золотая монета - *ауреус*, отличавшаяся высокой пробой. Серебряный денарий котировался тоже высоко, но во II в. в него стали добавлять медь и его курс начал падать. Для местного обращения использовалась медная монета, что говорит об оживленной мелкой торговле.

В последние десятилетия II в. в римском обществе все отчетливее стали нарастать трудности, которые в III в. переросли в общий кризис, поставивший Римскую империю под угрозу распада. Социально-экономические изменения были вызваны кризисом рабовладельческого способа производства, исчерпанием заложенных в нем потенциальных возможностей.

Конкретными проявлениями экономического спада были сокращение рабочей силы из-за эпидемий, мобилизации в армию, запустение посевных площадей, падение урожайности, отказ от интенсивных культур винограда и олив в пользу экстенсивного хлебопашества, ухудшение качества ремесленных изделий.

Однако этот спад нельзя рассматривать как катастрофу, уровень ремесла и земледелия превосходил уровень раннего средневековья. Кризис сельского хозяйства нанес удар по городам как экономическим и культурным центрам, привел к массовому бегству населения в сельскую местность. Господствующим типом хозяйства стала латифундия, обрабатываемая колонами, слабо связанная с рынком, имевшая собственные мастерские. Ведущую роль стали играть крупные земельные магнаты, контролировавшие обширные территории и многочисленное население. Резко снизилась роль рабов в производстве, возросла роль колонов, даже рабов владельцы сажали на участки земли и превращали в *квазиколонов*. Упадок городов, товарных вилл, ремесла, торговли, с одной стороны, и укрепление латифундиального землевладения - с другой свидетельствовали об изменениях хозяйственной структуры, готовили почву для перемещения центра социально-экономической жизни в деревню.

С приходом к власти Диоклетиана (284 г.) заканчивается период кризиса и начинается новая эпоха - поздней Римской империи (IV-V вв.). В этот период происходило разложение и перерождение

античных хозяйственных структур, вызревали протофеодальные отношения как определенный социально-экономический уклад.

1. шло постепенное прикрепление отдельных категорий населения к месту жительства или профессии. Это стало возможным благодаря изменению системы сбора налогов, большая часть их стала взиматься не деньгами, а натурой. Для точной раскладки налогов была проведена всеобщая перепись населения, после которой, ввели поголовную подать. Для всех, за исключением жителей Рима, освобожденных от налогов, были установлены размеры налогов и способы их взимания. Сельские жители платили налоги из расчета количества и качества земли, обрабатывающих ее людей, скота. Ремесленники, торговцы платили подушный налог. Ответственность за поступление налогов с колонов и квазиколонов была возложена на земледельца, за налоги городских жителей отвечали куриалы - члены городских управлений (курий). Позднее куриалам было запрещено переселяться из родного города, их обязанности были пожизненными и наследственными. В 317 г. к профессии были прикреплены мастера монетного дела, позже - оружейники, кожевники, ткачи, плотники, пекари.

2. значительное распространение на государственных, муниципальных, частных землях получила аренда, но из долгосрочной она превратилась в вечную, так называемую *эмфитевтическую*. Владелец получал широчайшие права, сопоставимые с правом собственности. Эмфитевт вносил небольшую фиксированную плату собственнику, платил налоги с земли, в остальном он мог свободно ею распоряжаться вплоть до продажи. Эмфитевтами были обычно крупные землевладельцы, это явление свидетельствовало о феодализации господствующего класса.

3. новые черты приобретала мелкая аренда. Показательна эволюция так называемого прекария ("испрошенного держания"). Если сначала прекарист не нес каких-либо повинностей в пользу собственника и мог быть согнан с земли в любое время, то в IV-V вв. прекарий стал долгосрочным, обуславливался платежами, письменными договорами. Это требовало оформления зависимости от земельного собственника, прекарий фактически становился своеобразной формой условного землевладения.

4. распространился патронат – самоотдача одних граждан под покровительство других, более обеспеченных и влиятельных. Этот факт назывался коммендацией. Вступавший под патронат человек утрачивал право собственности на землю и превращался в ее держателя, но избавлялся от государственного и муниципального гнета.²

Наконец, изменилось положение колонов. Они уже мало отличались от рабов, лишь в хозяйственном отношении были более самостоятельны, их права на землю приобретали новое качество. Эдикт Константина "О беглых колонах" (332 г.) запрещал им

переходить из одного имения в другое, обязывая землевладельцев возвращать чужих колонов в имение, к которому они были приписаны Эдиктом Валентиниана I от 371г. была окончательно оформлена наследственная прикрепленность колонов к имениям. Число колонов увеличивалось также за счет пленных варваров, что способствовало варваризации империи.

Очевидно, что стабилизация в государстве была достигнута ценой глубокой трансформации прежних отношений, основанных на античной форме собственности и рабстве.

Формировались новые протофеодальные отношения, складывался тип хозяйства, связанный эксплуатацией мелких землевладельцев в крупных хозяйствах, рабовладельческие формы хозяйства постепенно деградировали. Росло крупное, а также церковное землевладение. В V в. распространилось монашество, монастыри владели обширными землями, которые освобождались от тяжелых налогов.

В 395 г. произошло разделение Римской империи на Западную и Восточную (Византию). Историческое развитие пошло разными путями. На востоке феодализация происходила медленно при сохранении сильной власти императора в Константинополе. На западе императорская власть постепенно слабела и в 476 г. была окончательно уничтожена. Одновременно на территории империи формировались самостоятельные так называемые варварские королевства, в рамках которых синтезировались протофеодальные отношения, возникавшие в недрах рабовладельческих структур, и отношения, развивавшиеся в среде варварских племен и племенных союзов.

476 г. во всемирной истории считается **концом древнего мира** и началом средневекового периода европейской истории.

Краткая характеристика особенностей

«античного способа производства».

1. Экономика Древней Греции и Древнего Рима основывалась на труде рабов, являвшихся главными производителями материальных благ;
2. Существования рабовладельческого способа производства;
3. Классическое рабство было направлено на создание прибавочной стоимости;
4. В основе полиса лежала античная форма собственности, представлявшая собой единство государственного и частного принципов собственности;
5. В товарном обращении находились и предметы повседневного спроса, а не только предметы роскоши, как это было на Древнем Востоке;
6. В ряде случаев торговля была специализирована;

7. Полис как община граждан-земледельцев стал тормозом в развитии товарно-денежных отношений;
8. Автаркия и автономия мешали расширению экономических связей.

Таким образом, достаточно высокий для своего времени уровень экономического развития достигнут странами Древнего Востока на основе ирригационного земледелия. Здесь наметился значительный культурный и социальный прогресс, активную роль в организации хозяйства играли государственные структуры. Вместе с тем, очевидно, что хозяйственное развитие древневосточных цивилизаций имеет общие черты. Среди них можно назвать такие, как:

- 1) сочетание элементов хозяйства, свойственных первобытнообщинному строю и раннеклассовому обществу;
- 2) устойчивость общины, объясняемая необходимостью создания искусственных оросительных и осушительных каналов, что было под силу только значительной группе людей;
- 3) устойчивость государства, взявшего на себя функции распоряжения ирригационными работами, монополизировавшего право организации всех общественных работ;
- 4) наличие храмового или царского хозяйства, являвшегося центром экономической жизни;
- 5) слабое развитие частной собственности на землю;
- 6) появление больших городских поселений и городов, социальная дифференциация и ремесленная специализация населения;
- 7) использование рабского труда, но рабство было патриархальным. Для него характерны сохранение связи между непосредственным производителем и его участком земли, некоторая доля хозяйственной самостоятельности и гарантии против изменения правового статуса, сравнительно небольшая норма эксплуатации. Производство было направлено на создание не товаров, а средств существования рабов и рабовладельцев;
- 8) увеличение роли обмена и торговли, сосредоточение функций управления ею в руках государства.

Наивысшего расцвета рабовладельческая экономика в ее классической форме достигла в античном мире – Древняя Греция и Древний Рим. Развитие этих государств шло иным путем, отличным от развития стран Древнего Востока. Родоплеменные отношения достаточно рано уступили место рабовладельческим. В обществе произошла резкая дифференциация населения на свободных людей и рабов.

Государственное устройство античных стран заметно отличалось от восточной деспотии. Древняя Греция и Древний Рим в период своего расцвета соответственно имели форму демократической и

аристократической республики. Но античный мир с его глубоким расслоением таил в себе острые противоречия, которые находили отражение в восстаниях рабов. Все это в совокупности и привело к его гибели.

Денежное обращение в период античности.

Расширившиеся размеры внутренней и внешней торговли вызвали появление денег. Первые монеты Древнего Рима появились в самом конце V в. до н.э. Чеканились они из золота, электра – сплава серебра и бронзы. В IУ-Ш вв. до н.э. количество монет возросло, их чеканили уже города. В Риме первые монеты отливались в формах, это были медные слитки весом 273 г., без изображений (так называемый тяжелый асс). Во второй половине IУ в. до н.э., на монетах появляются изображения животных – быка, свиньи, орла и т.д.

Тяжелые и громоздкие слитки были мало пригодны для торговли. Чеканка более легких и удобных серебряных монет началась в Риме только с конца III в. до н. э. Основными монетными номиналами в Риме были бронзовый асс, серебряный сестерций (2,5 асса), серебряный денарий (равен 10 ассам или 4 сестерциям).

Существование различных денежных систем, разнообразие золотых, серебряных и бронзовых монет способствовали зарождению меняльного дела. Менялы, которых называли аргентариями, следили за денежным курсом, проверяли достоинство монет, проводили обмен денег и предоставляли ссуду. Меняльный промысел шел рука об руку с ростовщичеством. Ссудный процент в Италии не превышал 6% в год, но в провинциях этого запрещения не было, и римские ростовщики взвинчивали проценты. Опираясь на помощь провинциальной администрации, римские ростовщики разоряли целые города и области.

Первые монеты появились в Греции еще в VП в. до н.э. В классическую эпоху каждый город чеканил большое количество монет. Постепенно выделились монеты ведущих экономических центров, таких, как Афины и Коринф. Серебряные статеры Коринфа весом в 8,7 г. Были наиболее популярны в Западной Греции, Южной Италии и Сицилии. Афинские тетрадрахмы весом 17,5 г. И драхмы весом 4,4 г. Охотно принимались в городах бассейна Эгейского моря. Коринфские и афинские монеты стали своего рода международной валютой Греции в V-IУ вв. до н.э. Активная хозяйственная жизнь греческих городов привела к появлению в IУ в. до н.э. медной разменной монеты: обол, халков и лепт. 1 серебряная драхма делилась на 6 медных обол, 1 обол – на 8 халков, 1 халк – на 2 лепты.

Большой размах торговой деятельности в греческом мире привел к появлению зачатков банковских операций и элементов безвалютных

расчетов. Эти операции осуществлялись особыми людьми – менялами, которых называли трапендзитами, существовавшими в каждом торговом городе. Меняла следили за курсом многочисленных монетных серий, производили обмен одних монет на другие, размен крупных монет, принимали деньги на хранение, давали ссуды под процент, производили расчеты между оптовыми торговцами.

Тема 2: Цивилизация христианского Запада: Средневековье, Возрождение, Реформация.

Генезис феодальных отношений во Франции, Англии и Германии.

Переход к феодализму в разных обществах проходил по-разному. У некоторых народов он следовал за рабовладением и предшествовал капитализму.

Феодальная система формировалась на следующих принципах:

- господстве крупной земельной собственности и монополии на нее феодалов;
- Непосредственный производитель – крестьянин ведет самостоятельное индивидуальное хозяйство на земле, полученное от феодала во временное либо наследственное пользование;
- внеэкономическом принуждении, которое является формой зависимости непосредственного товаропроизводителя от феодала;
- рентных отношениях. Крестьянин платит феодалу ренту за пользование землей; рентные платежи взимались в натуральной либо денежной формах;
- сословном неполноправии крестьян;
- господстве натурального хозяйства и мелкого производства;
- преобладании аграрного сектора экономики;
- примитивном уровне техники, применяемой в производстве;
- сословном характере общества;
- иерархической структуре феодального сословия;
- корпоративных отношениях.

Развитие феодализма во Франции.

Наиболее ярким примером становления ранних феодальных отношений в Западной Европе является франкское королевство. На рубеже 5-6 веков основной хозяйственной единицей франкского общества являлась сельская община – **марка**. Сельскохозяйственные угодья принадлежали всем членам общины. Существовала система открытых полей. В

“Салитической правде” закреплялись равные права всех общинников. Внутри сельской общины начался процесс имущественного и социального расслоения. Земельные наделы переходят в частную собственность и предусматривается передача по наследству. Такие наделы получили название **аллод**. Владельцы аллодов стремились к их увеличению за счет прямого захвата общинных земель. Свободные общинники становились феодально - зависимыми крестьянами.

Процесс феодализации заметно усилился в середине 8 века. Большое распространение получили пожалования земель в условную феодальную собственность в виде **бенефиция**. Постепенно бенефиций получил статус **феода**. Держатель феода вместе с землей получал и проживавших в его владениях зависимых крестьян. Все это привело к тому, что в 9 веке община-марка уступила свое место феодальному поместью, а свободное крестьянство практически исчезло.

Хотя во франкском государстве существовали местные рынки и денежное обращение, торговые связи были крайне слабыми и не играли значительной роли в жизни поместий, поэтому обособленные поместья и княжества не были заинтересованы в существовании крепкого централизованного государства.

Французская сеньория 11-13 веков. В это время заметно усилилась самостоятельность крупных феодалов – сеньоров. Сложилась устойчивая вассальная иерархия. Вассальная иерархия во Франции превратилась в образцовую для всей Европы систему управления, воплощавшую в себе своеобразную форму политической и военной организации феодального государства.

Для укрепления нерушимой феодальной монополии на землю была введена система **майората**, при которой наследство могло передаваться только старшему сыну умершего собственника. Крепостная зависимость крестьян выступала в форме **серважа**. Большую роль также играли **баналитеты** – монопольные права сеньоров на владение различными хозяйственными объектами, где проводилась переработка сельскохозяйственного сырья.

В целом в 13 веке в сельском хозяйстве Франции были достигнуты заметные успехи: расширялись посевные площади, применяются удобрения, увеличилось количество выращиваемых сельскохозяйственных культур. В стране происходила внутренняя колонизация. В это время во Франции, несмотря на политическую раздробленность, стали развиваться ремесла и торговля. Перевод крестьян на натуральный и денежный оброк получил название коммутации ренты.

В 14-15 вв. образуется система крестьянского землепользования-цензива. В результате создаются условия для социально – экономического расслоения французской деревни, не все выдерживают переворот в аграрных отношениях, многие хозяйства разоряются. В 13-14 вв. по Франции прокатилась волна мощных крестьянских восстаний.

Самое крупное из них – **Жакерия**. Подавленное восстание нанесло сокрушительный удар по устоям феодализма.

Зарождение английского феодализма.

Развитие англосаксонской экономики 9 в. происходило гораздо медленнее, чем во Франции, где древнеримское влияние было более заметным. Основное занятие – земледелие, скотоводство, лесные промыслы, добывались соль, железо, свинец. Свободные крестьяне-общинники владели крупными земельными участками.

С конца 11 века основной хозяйственной единицей стало крупное феодальное поместье – **манор**. Манор обслуживали зависимые крестьяне двух категорий: **вилланы** (крестьяне имеющие надел земли до 30 акров и обрабатывающие ее собственным инвентарем с использованием собственного скота) и **коттеры** (крестьяне работающие по найму и использующие господский инвентарь и скот). Сохранялись и **фригольдеры**, т.е. свободные держатели, но их удельный вес был незначителен. Главным в маноре была тесная связь господского и крестьянских хозяйств.

В 13 веке существенно повысился общий уровень развития экономики, и прежде всего сельского хозяйства. В результате расчистки лесов, осушения болот, т.е. внутренней колонизации, повсюду возрастала площадь земель, вовлеченных в хозяйственный оборот. Стала заметна региональная специализация сельскохозяйственного производства. Мелкие и средние феодалы активно втягивались в рыночные отношения. Экономические интересы данной категории феодалов все больше сближались с интересами зажиточных крестьян, торговцев и городских ремесленников. Данные хозяйственные тенденции привели к тому, что 13 век был отмечен быстрым ростом английских городов.

С конца 13 века английская деревня переживала серьезные перемены, которые были вызваны прежде всего кризисом манориальной системы, а также проникновением рыночных отношений в экономику. Роль торговли в этом процессе оказалась значительнее, чем во Франции или Германии. В начале 14 века в Англии, как и в других западноевропейских странах, начался переход на натуральную и денежную ренту.

В 1381 году произошло восстание крестьян под руководством **Тейлора**. Восставшие уничтожали документы о повинностях, жгли феодальные поместья, требовали от короля отмены крепостного права. Подавленное восстание оказало влияние на дальнейшее развитие английского общества. В начале 15 века английская экономика вступила новую эпоху – это распад домениального хозяйства, укрепление прав крестьян на землю, усиление значения денежной ренты. Вилланы стали переходить в категорию **копиголдеров**. В 15 веке все крестьяне в Англии были свободными, одновременно появились дворянские поместья, которые использовали наемный труд. Это явилось результатом зарождения капиталистических отношений.

Эволюция феодализма в Германии.

В 5-6 веках происходил переход германских племен от родовой общины к сельской общине – **марке**, основу которой составляла совместная собственность на землю. В пределах марки существовала система открытых полей. В отличие от Франции и Англии становление феодального хозяйства в Германии происходило гораздо медленнее, так как германская экономика не опиралась на древнеримское наследие, здесь не было ни рабства, ни колоната, и существовал устойчивый характер общины – марки.

В 10-11 веках процесс формирования феодальной системы заметно усилился, что было связано с разложением общины и дроблением крестьянского надела. Часть общинных земель переходила в частные владения – **аллоды**. Все больше общинников теряло личную свободу и превращалось в держателей земли, выплачивавших за нее оброк. К концу 11 века свободных крестьян, являющихся собственниками земли уже почти не осталось. Большое значение для развития Германии имела королевская власть. Происходит укрепление феодального поместья, основанного на барщине и натуральном оброке. Сформировалась достаточно четкая феодальная иерархическая структура.

Наряду с внешней экспансией в 12-13 веках в Германии шла широкомасштабная внутренняя колонизация. В этот период значительно повысился уровень развития сельского хозяйства.

Основной хозяйственной единицей в 12-14 вв. было феодальное поместье, основанное на барщине. Барщина уступила место натуральному оброку. Денежный оброк не получил в Германии широкого распространения.

В 10-11 вв. в Германии начался активный процесс отделения ремесла от земледелия, в результате чего появились мелкие ремесленники. Происходит развитие городов. Экономический рост, переживаемый немецкими городами привел к усилению центробежных сил и политической раздробленности страны.

В XV в. начался массовый вывоз хлеба через балтийские порты в Голландию и Англию. И феодалы Восточной Германии сумели взять это в свои руки. Они провели полное закрепощение крестьян (вчерашних льготных колонистов) и создали обширные господские запашки, согнав новых крепостных с земли и переведя их на барщину. Это явление приобрело массовый характер в XVI в. Позднее крепостничество, связанное с дальним вывозом господского хлеба, утвердилось в целом ряде стран Восточной Европы.

Резкое ухудшение материального и юридического положения коснулось крестьян всей страны и вызвало в 1525 г. Великую крестьянскую войну - по сути, восстание всего германского народа. После подавления великого восстания во всей Германии воцарились самые жесткие формы крепостничества.

Экономика стран Западной Европы в эпоху феодализма.

Характерной чертой формирующихся западноевропейских государств было то, что их экономика в той или иной мере основывалась на феодальных отношениях. Преобладающей формой хозяйствования выступала крупная земельная собственность, сосредоточенная в руках феодалов. В их хозяйствах работали лично зависимые (крепостные) крестьяне. В отличие от рабов крестьяне не являлись полной собственностью феодалов, а получали от них земельные наделы при условии, что часть урожая они будут отдавать господам в форме оброка, а также являться со своим инвентарем и рабочим скотом на их поля для отработки барщины. К экономической зависимости добавлялась и юридическая: государство закрепляло крестьян за определенными феодалами, и крестьяне уже не имели права самостоятельно их покинуть. Феодалы также могли в пределах своих хозяйств чинить суд над крепостными крестьянами.

Западноевропейская феодальная экономика зарождалась на основе и в результате распада двух социально-экономических систем: рабовладельческого общества и первобытной общины. Между этими системами существовал огромный разрыв: в то время как экономика рабовладельческого общества демонстрировала несомненные успехи, родоплеменное общество находилось на очень низком уровне развития. В таких странах, как Византия, Испания, Италия, Франция феодализм явился закономерным преемником рабовладения. На территориях этих стран происходило дальнейшее превращение колонов в феодально-зависимых крестьян, а крупное землевладение выступало в хозяйственных формах, унаследованных от римских латифундистов. Одновременно на территории Западной Европы происходил процесс разложения сельской общины, постепенно уступавшей место феодальным отношениям. В этом процессе большую роль сыграло государство, которое при помощи военных дружин разрушало общину и способствовало закабалению крестьян. В скандинавских странах, а также в Англии, Германии, Чехии, Польше, Венгрии, где римское влияние было не столь сильным, становление феодального хозяйства происходило на основе непосредственного внутреннего разложения общины и постепенного зарождения в ее недрах частной собственности. Но и в том, и в другом случае это был шаг вперед в социально-экономическом развитии, поскольку труд крестьян, хотя и феодально-зависимых, был более эффективным по сравнению с предшествующими формами организации труда.

Основной формой взаимоотношений в тот период являлась феодальная рента, которая поступала в распоряжение землевладельцев. На первых этапах преобладала отработочная рента (барщина), потом — натуральная рента (натуральный оброк), а на более поздних этапах — денежная рента.

Большую роль в закреплении крестьян и присвоении крестьянских земель сыграло раннефеодальное государство. Короли щедро раздавали своим приближенным земельные угодья. Первоначально земли раздавались в форме бенефиция (дословно — «благодаяния»), т.е. в пожизненное пользование на условиях военной или административной службы. Позже бенефиций превращался в феодал (по-немецки — «лен»), что означало возможность наследственного владения данными земельными угодьями при условии уплаты определенных взносов. Вместе с земельными пожалованиями крупные феодалы получали от короля иммунитет (неприкосновенность), т.е. право на бесконтрольную деятельность в пределах своих владений.

Развитие западноевропейской экономики эпохи феодализма можно условно разделить на три этапа.

Первый из них — Раннее Средневековье (V-X века), когда происходило формирование крупной феодальной собственности, постепенная утрата крестьянами-общинниками личной свободы, закладывались основы будущих государственных образований. Этот период характеризовался также феодальной раздробленностью и междоусобными войнами королей и феодалов. Аграрный сектор играл преобладающую роль по сравнению с торговлей и ремеслом. Для этой эпохи был характерен натуральный тип хозяйства и, следовательно, слабое развитие торговых отношений, массовое использование ручного труда, а также достаточно низкий уровень представлений о внешнем мире, который уступал даже античным знаниям.

Второй этап (XI—XV века) характеризовался тем, что феодальные отношения достигли своего расцвета. В этот период, называемый Высоким Средневековьем, успешно развивалось не только сельское хозяйство, но и ремесла, торговля в городах, формировались крупные централизованные государства.

На третьем этапе (в XVI—XVII веках), в эпоху Позднего Средневековья, происходило разложение феодальной экономики, создавались основы рыночного хозяйства, формировались колониальная система и всемирный рынок.

В Европе феодализм являлся господствующей экономической системой на протяжении более тысячи лет и способствовал значительному развитию материальных и общественных условий.

Именно в период феодализма в Европе коренным образом изменилось сельскохозяйственное производство, появилось множество городов, где развивались ремесла и торговля, наука, искусство и г.л.

Феодальная экономика оказалась устойчивей, чем рабовладельческая, так как позволяла более гибко использовать людские ресурсы. Крестьяне имели возможность вести свое хозяйство и были заинтересованы в росте его продуктивности.

Феодальный город.

С конца 11 века началось экономическое возрождение европейских городов, вызванное прежде всего объективным процессом общественного разделения труда. Для этого границы феодального поместья были тесны. Оптимальное место для производственной деятельности и сбыта ремесленной продукции должно было обеспечить по крайней мере беспрепятственную встречу заказчиков и покупателей с исполнителем заказов, а также водоснабжение.

Размеры средневековых западноевропейских городов были весьма невелики. Обычно их население исчислялось 1 ли 3-5 тыс. жителей. Только немногие из них имели население, превышающее 80-100 тыс. человек (Константинополь, Париж, Милан, Венеция, Флоренция, Кордова, Севилья). Города отличались от окружающих деревень внешним видом и плотностью населения. Они были окружены рвами, высокими стенами и воротами. Центральным местом в городе была рыночная площадь, рядом с которой обычно располагался собор. Поскольку стены мешали городу расти вширь, улицы делались крайне узкими. Деревянные дома тесно примыкали друг к другу. Уличного освещения, канализации не существовало. Вследствие тесноты и антисанитарного состояния в городах вспыхивали особенно опустошительные эпидемии, часто случались пожары.

В период раннего средневековья единственными центрами материальной и духовной культуры были монастыри. Они представляли собой развитые комплексы, включающие в себя церковь, монастырские постройки, библиотеки, ремесленные мастерские. Обычно монастыри располагались вблизи поселений, а иногда они сами становились причиной возникновения городов.

Позднее основными объектами, имеющими общественное значение в средневековых городах, стали замок феодала, собор или церковь, торговый рынок. Когда городам удаётся получить право на самоуправление, перечень объектов общественного назначения пополняется ратушей. Как правило, ратуша возводится на центральной площади города.

Развитие системы общественного обслуживания в средневековых западноевропейских городах во многом обязано развитию торговых и ремесленных отношений. Традиция к совмещению в одном и том же здании функции жилья и обслуживания послужила толчком к появлению целых торгово-ремесленных улиц, которые стали связующим звеном между основными общественными рынками и другими торговыми объектами наряду с конфессиональными и гражданскими, и цементировала раздробленную структуру средневековых городов в единое целое. Цеховая организация не ограничивалась осуществлением основных, социально-экономических функций, но охватывала все стороны жизни ремесленника. Цехи объединяли горожан для борьбы с феодальными сеньорами, а затем с господством патрициата. Цех

участвовал в обороне города и выступал как отдельное боевое подразделение. Цех был организацией взаимопомощи.

Наиболее богатыми горожанами были купцы, владельцы ремесленных мастерских, крупные домовладельцы, ростовщики, представители белого и черного духовенства. Все они располагали многочисленной прислугой. В городах жили крупные феодалы с дружинниками, а также представители королевской и сеньориальной администрации. Со временем, по мере развития науки и культуры, здесь появились врачи, юристы, художники, артисты, преподаватели школ и университетов. Помимо ремесленников среди горожан было много людей, связанных со сферой обслуживания: цирюльники, трактирщики, извозчики, носильщики и пр.

Как правило, города строились на территориях, принадлежавших светским или духовным феодалам, поэтому горожане зависели от них. Первоначально феодалы покровительствовали зарождающимся городам. Но со временем горожане стали тяготиться этой зависимостью и повели долгую и упорную борьбу за выход из-под юрисдикции феодалов, которые получали немалый доход от ремесел и торговли.

В 11-13 веках во многих городах Западной Европы развернулось коммунальное движение (коммунальные революции). На волне коммунальных революций восторжествовало городское право, давшее гарантии купеческой и ростовщической деятельности.

Таким образом, города в средневековье играли значительную экономическую роль, стали центрами развития товарно-денежных отношений, носителями собственно рыночных элементов.

Торговля, ростовщичество и денежное обращение в Западной Европе в период средневековья.

В период Раннего Средневековья торговля не имела большого значения для стран Западной Европы. Обмен носил эпизодический характер. Развитие внутренней торговли сдерживалось прежде всего господством натуральных отношений, поскольку феодальное поместье почти полностью обеспечивало себя всем необходимым. На рынок поступала лишь небольшая часть производимой продукции, так как спрос на нее был весьма ограниченным. Кроме того, в орбиту рыночных отношений не были вовлечены трудовые ресурсы и земельные угодья. Укреплению торговых связей мешали и иные причины: плохие дороги, разбойничество и грабеж, поборы феодалов.

Но по мере развития прогрессивных тенденций в экономике, связанных с общественным разделением труда, стала расширяться внутренняя торговля. В ней участвовали крестьяне, ремесленники, городские старосты и приказчики, для которых торговля не являлась основным занятием. В XI веке появились профессиональные торговцы, оседавшие в городах, где формировалось купеческое сословие. Постепенно торговля

стала приобретать корпоративный характер. Купцы в целях защиты своих интересов объединялись в **гильдии**. Как и цеховые объединения в ремесленном производстве, гильдии обеспечивали так называемым **торговым домам** монополию на рынке.

Гораздо оживленнее в Средние века была внешняя торговля. Начиная с конца XI века, т.е. с эпохи Крестовых походов, большое развитие получила **левантийская торговля** (по Средиземному морю, Балканскому полуострову, через Малую Азию шли купеческие караваны на Ближний Восток). Эта продукция носила потребительский характер и не имела производственного назначения.

Постепенно в XIV—XV веках все большую роль в международной торговле стали играть страны Северной Европы. **Ганзейская торговля** была направлена на закупку не предметов роскоши, преобладавших в левантийской торговле, а сырья для европейской промышленности: металлов, сукна, льна, пеньки, сала, воска, скота, хлеба, мехов, кожи, леса, рыбы и др.

В Средние века стала развиваться особая форма торговли — **ярмарки**, проводившиеся в определенное время года в течение нескольких дней или недель обычно на торговых перекрестках, около монастырей во время больших религиозных праздников или после окончания полевых работ. Купцы должны были и платить особые пошлины феодалам и монастырям, на чьих землях проходили ярмарки, но даже с учетом этих пошлин торговать на ярмарках было выгодно.

Со временем сформировались особые правила торговли — **ярмарочное право**, в соответствии с которым регулировались отношения между торговцами разных стран и городов.

Развитие **денежных отношений**, как ни странно, стало серьезным препятствием на пути развития торговли. В Средние века в одной и той же стране в силу феодальной раздробленности каждое герцогство, графство, княжество чеканило свои денежные знаки. Большое количество денежных знаков и систем требовало создания обменных организаций. Существовали специальные **менялы**, которые должны были хорошо ориентироваться в денежных единицах, определять их полноценность или подделку. Менялы обменивали одни виды денег на другие в определенных пропорциях. А поскольку возить с собой большие суммы было очень опасно, менялы стали выдавать купцам расписки (**векселя**) за сданные им деньги, чтобы те могли потом получить по этим распискам соответствующие суммы в любом городе.

Менялы превращались в банкиров, а их меняльные конторы — в кредитно-денежные учреждения (**банки**).

Повсеместно стали возникать специальные **банкирско-ростовщические учреждения**, имевшие весьма высокие прибыли, поскольку уровень ссудного процента составлял 15—20%. Ростовщические компании были тесно связаны с торговым капиталом. Наиболее развито было ростовщичество во Франции.

К началу XVI века «Безансон» превратился в своего рода международную **фондовую биржу**, где устанавливался курс европейских валют, проводились международные расчеты, подписывались особо значимые финансовые соглашения. Позже появились учреждения, где выдавались ссуды под залог вещей. Они стали называться **ломбардами**. Банковские организации в Европе были плохо защищены от произвола со стороны знатных должников, очень неохотно возвращавших долги. При этом использовались различные методы, в том числе угроза физической расправы с кредиторами, привлечение института инквизиции (обвинение в ереси) и т.п. Все это нередко приводило к банкротству кредитно-банковских компаний.

Банковские организации в Европе были плохо защищены от произвола со стороны знатных должников, очень неохотно возвращавших долги. При этом использовались различные методы, в том числе угроза физической расправы с кредиторами, привлечение института инквизиции (обвинение в ереси) и т.п. Все это нередко приводило к банкротству кредитно-банковских компаний.

В Венеции и Генуе впервые в мире стали выпускаться государственные ценные бумаги (**облигации**), которые потом получили широкое распространение в других странах Европы. Кроме того, деловые круги в этих республиках начали активно использовать **безналичные расчеты**.

В истории денежного обращения большое значение имел **сеньораж**. Это понятие дословно означало пошлину за право печатания денег или прибыль от чеканки денег. В Средние века, когда основным видом денег являлись золотые и серебряные монеты, любой гражданин мог принести в казначейство соответствующее количество золота или серебра, чтобы из него отчеканили монеты. За эту процедуру казначейство получало определенную прибыль в виде пошлины, которая называлась «сеньораж», поскольку в те времена исключительным правом чеканки денег на своей территории обладали феодалы (сеньоры).

Особенности феодализма на Востоке.

Восточный феодализм, сложившийся на базе азиатского способа производства, унаследовал все его характерные черты: преобладание государственной феодальной земельной собственности; сохранение специфических форм общинной организации крестьянства; особые формы организации сословия феодалов и реализации ими своей монополии главным образом через продуктовую ренту; высокая степень государственной централизации.

Особенности феодальной экономики Японии

Хозяйство феодальной Японии во многом отличалось от европейского. Во-первых, оно обходилась **без господской (домениальной) запашки**, а

значит, без крепостного права и барщины. Преобладало мелкокрестьянское хозяйство, основанное на наследственном держании принадлежавшей феодалу земли, рента представляла собой натуральный (рисовый) оброк. Во-вторых, японское народное хозяйство функционировало в рамках многовековой **феодальной раздробленности**, породившей уникальную многочисленность феодалов (каждый владетель феодалов княжества имел собственное служилое войско, состоящее из рыцарей — самураев, которых в середине XIX в. насчитывалось 400 тыс., а вместе с семьями — более 2 млн. человек, что составляло примерно 1% от 30-миллионного населения Японии (крестьянство составляло 80%, остальные 13% — городские ремесленники и торговцы). Уникальным был и способ вознаграждения рыцарей. В отличие от европейских феодалов, многие самураи не имели своих поместий и получали от князей рисовый паек.

Хозяйство и японских, и европейских городов имело феодалное устройство: ремесленники объединялись в **цехи** (дза), а купцы — в **гильдии** (кабунакама), строго регламентирующие производственную деятельность и быт. Мануфактуры находились фактически в зачаточном состоянии, феодалов раздробленность препятствовала созданию всеяпонского рынка. До середины XIX в. Япония была закрыта для иностранцев, несмотря на все старания западных стран втянуть эту страну в сферу мирового хозяйства и открыть японский рынок для своих товаров и капитала. Первыми прорвали изоляцию Японии Соединенные Штаты Америки. В 1854 г. под угрозой бомбардировки с моря состоялось подписание неравноправного американо-японского договора, согласно которому Япония открывала для американских купцов порты Симоду и Хакодате. Вскоре последовали подобные договоры Японии с Англией, Францией, Россией и другими странами. Насильственное вхождение Японии в сферу мирового рынка, неэквивалентная торговля с Западом тяжело отразилась на экономике страны, так как ремесленные японские изделия не могли конкурировать с фабричными импортными товарами, а японское сырье вывозилось за границу за бесценок. Следствием явилось массовое разорение японских производителей и торговцев.

Тяжелое внешнеполитическое поражение, превратившее страну фактически в полуколонию, закономерно привело к насильственной перестройке японского народного хозяйства в конце 60-х гг. XIX в.

Разложение феодализма.

Первые заметные признаки рыночных отношений в Западной Европе появились уже в 14-15 вв. Именно в этот период повсеместно стала использоваться энергия ветра и воды, появились доменные печи, начали внедряться технические новинки в добывающей промышленности, бурное развитие химического производства, развитие сукноделия.

Свидетельством разложения феодального строя и развития новых форм хозяйствования можно считать появление мануфактур, которые вплоть до конца 18 века оставались основной производственной единицей во многих странах Западной Европы. Мануфактуры представляли собой тип предприятия, где производство основывалось на широком разделении труда. Переход к мануфактурам был предопределен объективным ходом развития промышленности. Ремесленники, стремясь отдать долг, уступали право собственности на свою мастерскую кредиторам, т.е. ранее свободные мелкие предприниматели становились просто наемными работниками. Происходило формирование рассеянных мануфактур. В дальнейшем происходило усложнение процесса производства. Получили распространение централизованные мануфактуры, основанные на подетальном разделении труда. Это позволяло совершенствовать технологию.

Существенные изменения происходили и в сельском хозяйстве. Повсеместное расширение посевных площадей, переход от трехполья к многополью, поиск новых технологий.

Рост городов стал втягивать деревню в орбиту своей экономики, приобретавшую все более рыночный характер.

Утверждение абсолютизма в 15-16 вв. усилило разложение феодализма. Абсолютная монархия приводила к росту фискальных сборов с населения, прежде всего с крестьянства. Это вело к экономической дифференциации, развитию больших масс сельских жителей, формированию свободной рабочей силы, без которой невозможно функционирование рыночной экономики. Зависимые крестьяне превращаются в свободных людей, способствуя образованию рынка труда. Усиление абсолютизма способствовало унификации различных институтов общества.

Большую роль в становлении рыночной экономики в странах Европы играло государство, чья политика в основном базировалась на идеях меркантилизма. Развитие внутренней торговли способствовало аккумуляции огромных денежных средств. Менялась роль ростовщиков. Чьи капиталы направлялись не только на цели личного потребления, но и на развитие промышленности.

Одним из условий развития рыночных отношений можно назвать реформацию католической церкви. Идеи протестантизма оказали сильное влияние на формирование уважительного отношения людей к труду.

Прогрессивную роль сыграли революции в развитии рыночной экономики: в Нидерландах (16 в.), Англии (17 в.), Франции (18 в.), в ходе которых произошло законодательное закрепление политического статуса нарождающейся буржуазии, наиболее заинтересованной в победе новых экономических отношений.

На разложение феодального строя также повлияли последствия великих географических открытий.

Экономические последствия великих географических открытий.

Особое место в процессе зарождения рыночных отношений занимали Великие географические открытия (конец XV—XVII век), благодаря которым удалось установить новые торговые пути, вовлечь в мировой хозяйственный оборот огромные ресурсы других стран и континентов. При помощи целой серии океанских экспедиций (великие географические открытия) впервые были установлены прямые стабильные экономические связи между Европой и другими частями света.

Основной целью Великих географических открытий являлись не столько научно-познавательные устремления европейцев, сколько их экономические потребности, т.е. желание найти кратчайшие и безопасные пути в Индию (и вообще на Восток), а так же геополитические задачи захвата новых земель и создания там колоний. В ходе этих открытий произошло перемещение торговых путей на Атлантический, Тихий и Индийский океаны.

В результате Великих географических открытий появилась система **колониального господства и колониальной эксплуатации**. Первоначально основным методом эксплуатации колоний был открытый грабёж. Впоследствии широкое распространение получила налоговая система. Но главные доходы от эксплуатации колоний приносила торговля.

Важнейшим следствием Великих географических открытий и колонизации новых земель была так называемая **революция цен**, которая дала мощный импульс первоначальному накоплению капитала в Европе и ускорила формирование капиталистического уклада в хозяйстве. Революция цен сказалась в необычайно стремительном росте цен в Европе в течение XVI века как на сельскохозяйственные, так и на промышленные товары. В Европе географические открытия отозвались прежде всего инфляцией: из открытых земель вывозилось огромное количество золота и серебра, добытого дешевым принудительным трудом туземного населения. Цены в течение XVI в. выросли втрое.

Известно, что до этого цены и в основном были стабильными и менялись лишь под влиянием войн или стихийных бедствий. Начиная с 1530-х годов и до конца XVI века цены в Европе стали расти очень быстро, причем в разных странах неравномерно. Так, к 1601 году иены в Испании повысились в 4,5 раза, в Англии — в 4 раза, во Франции — в 2,5 раза, в Италии и Германии - в 2 раза. Следует отметить, что цены на сельскохозяйственную продукцию выросли в гораздо большей степени, чем на промышленные товары. Такое резкое изменение иен было связано с поступлением в Европу огромного количества драгоценных металлов, захваченных в новых землях. Так, общий объем золота в Европе увеличился в течение XVI века более чем в два раза, а серебра — более чем в три раза.

Но «революция цен» была вызвана не просто увеличением потока денежных металлов, но и тем, что они доставались европейцам почти бесплатно за счет эксплуатации рабов в колониях, а то и путем обычных грабежей. Условия же производства всех остальных товаров в целом оставались прежними, поэтому за одно и то же количество товаров в XVI веке приходилось отдавать гораздо больше денег, чем в предыдущий период.

В XVI веке из-за общего роста цен, вызванного «революцией цен», началось обесценение фиксированных денежных оброков, а это способствовало оскудению дворянства, снижению эффективности феодальных поместий. Подорожание продукции аграрного сектора привело к увеличению арендной платы, т.е. произошел разрыв между феодальной рентой и арендной платой. Встал вопрос об упразднении крестьян-держателей, которые являлись традиционным элементом феодализма. Особенно быстро этот процесс происходил в Англии, где «новые дворяне» стали решительно очищать поместья от крестьянских наделов (т.е. проводить огораживания).

Последствия «революции цен» сказались на экономике всех европейских стран. В Испании в силу большого скачка цен производство многих товаров стало настолько дорогим, что они потеряли свою конкурентоспособность в международной торговле. Это привело, в свою очередь, к глубокому упадку промышленности и торговли Испании. В то же время «революция цен» укрепила международное положение Голландии, поскольку голландские купцы получали большие прибыли от посреднической торговли.

Рост цен вызвал и иные последствия в экономике некоторых европейских стран: с одной стороны, снизилась реальная заработная плата, а с другой — значительно увеличилась промышленная прибыль. Так, если цены на товары народного потребления в Англии в XVI веке выросли на 155%, то денежная оплата труда наемных работников — лишь на 30%.

Социально-экономические результаты революции цен были весьма прогрессивны. С одной стороны позиции феодалов ослабевают, позиция буржуазии укрепляется, увеличивается класс наемных рабочих и начинают развиваться капиталистические отношения.

К числу важнейших последствий Великих географических открытий можно отнести образование **мирового рынка**, выход международных экономических отношений за пределы Европы. Захват колоний заметно увеличил количество новых товаров, появившихся в Европе (табак, какао, кофе, картофель, томаты, пряности, чай, рис, сахар), дал толчок международной торговле, мореплаванию и т.д.

В результате Великих географических открытий площадь известных европейцам новых земель увеличилась в течение XV—XVI веков в шесть раз, было разведано уже около 60% мировой суши. Возникли условия для формирования международного разделения труда, колонии становились стабильным источником сырья для европейской экономики. На этой основе стали создаваться торговые компании, занимавшиеся

международной торговлей, например Ост-Индские компании в Англии и Голландии и др. Эти компании получали от государства всевозможные привилегии, монопольные права, субсидии. Торговля с колониями находилась в основном в руках торговых монополий, которые в XVI—XVII веках почти полностью контролировали мировой рынок, подавляя отдельных конкурентов.

В XVI веке в Европе стали появляться товарные биржи — совершенно новые формы организации международной торговли. Утвердилась практика предъявления при заключении сделок лишь образцов товаров, а не всего объема продаваемой продукции, что было гораздо удобнее и эффективнее. Одновременно расширилась практика предоставления международного кредита, что привело к созданию в Антверпене фондовой биржи, где находились в обращении векселя, облигации, валюта различных государств, а позже — акции. Возросли масштабы международных ярмарок. Развитие мирового рынка, в свою очередь, привело к тому, что основные торговые пути переместились из бассейна Средиземного моря в Атлантический и Индийский океаны. Венеция и Генуя утратили роль ведущих морских портовых центров, их место занял Лиссабон, а затем порты Англии, Голландии, Франции. Итальянские города также потеряли свою монополию на торговлю с Востоком и приобрели славу мировых кредитных центров. Утратила значение и ганзейская торговля, в результате Германия оказалась в стороне от международных торговых путей, что негативно повлияло на ее экономическое положение.

Первые колониальные захваты.

Географические открытия, столь благоприятные для европейцев, обернулись для коренного населения открытых земель подлинным адом. Методом функционирования мирового хозяйства стал колониализм, известный еще античной системе хозяйства. Главным средством колониализма XVI в. явился неэквивалентный обмен (если нельзя было применить прямой грабеж). Первыми странами, захватившими заморские земли, были Испания и Португалия, которые уже в 1494 году договорились о разделе мира.

Португальская колониальная система в основном была построена методом «точечной» колонизации, т.е. путем создания на океанском побережье военно-торговых факторий, откуда отправлялись в Европу награбленные или приобретенные неэквивалентной торговлей пряности. Такая система объяснялась тем, что Португалия — небольшая страна и ей не хватало средств и людей для проведения сплошной колонизации.

По-другому была организована огромная колониальная империя Испании, сложившаяся к середине XVI в. в Центральной и Южной Америке. Захватив огромные территории, испанцы, естественно, попытались воссоздать там единственный тип хозяйства, который знали,

— феодальный. Туземцы массами сгоняли для тяжелой работы на золотых и серебряных рудниках, плантациях сахарного тростника, что привело к их массовому вымиранию. Например, в Перу и Чили за вторую половину XVI в. коренное население сократилось в пять раз — с 1,5 млн. до 300 тыс. человек.

Проблема рабочей силы для колоний в Новом Свете решалась чисто насильственным путем — переброской гула захваченных или купленных по дешевке африканцев. Физически более выносливые африканцы стали рабочим контингентом разбитых в Новом свете плантаций по производству сахара, кофе, табака, хлопка. Так в мире возродилось рабовладельческое хозяйство. Его главное отличие от античной экономики состояло в том, что, сколь ни дешевы были рабы-африканцы, они обходились хозяевам во много раз дороже рабов древности. Поэтому воспроизводство рабовладения в колониях носило в основном домашний, а не насильственный характер. Сложилась прибыльнейшая «индустрия» поставки африканцев в американские колонии. Рейсы работорговых судов ежегодно доставляли на американские рынки 4-6 тыс. африканских рабов. Задача облегчалась племенным строем африканских народов: вожди племен сравнительно недорого продавали своих подданных, особенно охотно меняли их на спиртные напитки (в среднем человек обходился торговцам и 12 гульденов, а продавался в Америке за 300). Монопольное право на поставку африканских рабов и испанскую Америку («асиснто») оспаривалось в XVI — XVIII вв. Португалией, Голландией, Англией. Работорговля по сути представляла собой метод реэксплуатации огромных испанских колоний. Но это был не единственный меч од. Англия. Голландия и Франция широко развернули пиратство. Карибский бассейн буквально кишел флибустьерами, грабившими испанский флот, отвозивший золото и серебро из Америки в метрополию. Так, испанский колониализм работал на более развитые экономически европейские страны. Колониальные захваты продолжались и в следующих столетиях (наиболее крупные — английские в Северной Америке, Азии и на Тихом океане). Постепенно установился главный принцип колониального хозяйства европейских стран: вывоз дешевого сырья и продовольствия, ввоз промтоваров, а затем и капитала (используя дешевую колониальную рабочую силу). Главной силой в колониях стали компрადоры — местные купцы, продающие и перепродающие им же импортные товары.

Следует отметить, что расцвет экономики Испании и Португалии за счет колоний был недолгим. Королевская власть и феодалы не сумели воспользоваться полученным богатством, которое было пущено в основном на покупку предметов роскоши, строительство огромных замков, содержание пышного королевского двора, бесконечные войны в различных странах. Золото и серебро уходило из этих стран бесследно, в то время как Англия, Франция и Голландия использовали полученные средства на развитие промышленности, строительство флота, открытие новых земель, создание собственных колониальных империй. Позиции Англии, Франции и Нидерландов на колониальных рынках укреплялись.

Они смогли более эффективно использовать географические открытия для развития капитализма и создания собственных колониальных империй.

Начало формирования мирового рынка.

К концу XVI в. известная европейцам поверхность земного шара увеличилась в 6 раз. Торговля стала мировой. Расширились не только территориальная сфера обращения, но и торговый ассортимент за счет новых товаров (табак, какао, кофе, чай и др.), резко возрос оборот известных, но редких ранее риса и сахара и особенно азиатских пряностей. В XVI в. годовой ввоз пряностей в Европу превышал объем венецианского и генуэзского импорта более чем в 30 раз — возрос с 200 до 7 000 т. Борьба за овладение новыми рынками привела к созданию в ряде стран монопольных торговых объединений (вместо союзов ганзейского типа). Наиболее мощными из таких объединений были **английская и голландская Ост-Индские компании**, которые боролись между собой за индийский рынок теми же методами, что и Генуя с Венецией до географических открытий (войны, морской разбой и т.д.). Поскольку произошло перемещение торговых путей из Средиземноморского и Североморского бассейнов на океаны, центральная роль от городов Италии перешла на первых порах к портам Пиренейского полуострова (Лиссабон, Кадис — аванпорт Севильи и др.). Итальянские города переменили торговую специализацию (ввоз в Европу восточных тканей — вывоз на Восток английского сукна). Германские города также оказались в стороне от мировой торговли. Зато первостепенное значение приобрели города Атлантической системы, в первую очередь Антверпен в Нидерландах. Если значение Лиссабона, Севильи зиждилось лишь на ввозе товаров из Америки и Индии, то Антверпен стал подлинным центром мировой торговли — как ввоза, так и вывоза из Европы. Существенно изменилась и техника торговли. В XVI в. объем товарной массы настолько увеличился, что при совершении оптовых сделок осмотр всего объема запродаж был заменен осмотром только образцов товаров. Но для этого требовалось специальное место, и в XVI в. основывается антверпенская биржа. Постепенно роль центра мировой торговли и кредита переходит к Амстердаму, а затем к Лондону.

Бурное развитие мирового рынка привело к совершенствованию форм торговли и становлению международных экономических отношений.

Тема 3. Становление индустриальной цивилизации.

Предпосылки возникновения капиталистических отношений.

В 17 веке в Западной Европе все еще продолжали господствовать феодальные отношения или их довольно заметные пережитки. Но завершение переход к капиталистическому хозяйству было близко и очевидно. Главными событиями этой эпохи в социально-экономической сфере стали:

1. зарождение и становление буржуазных экономических отношений
2. господство конкуренции при бурном росте промышленности
3. промышленная революция в Англии
4. рост экономического и политического значения буржуазии
5. усиление антифеодального движения
6. подчинение деревни городом
7. почти полная замена традиционных связей между людьми денежными отношениями
8. распространение просветительских идей общественного равенства и личной свободы

17 век стал веком разума и просвещения. Именно в этот период средневековые религиозные представления и сложившиеся традиции подверглись сомнению. Стремление к знанию стало опираться на разум а не на веру. Свободная мысль – главное средство социально-экономического и общественно-политического прогресса в это время. Идеи общественного равенства и личной свободы овладевали, прежде всего, третьим сословием. Именно буржуазия, не пользовавшаяся никакими важными наследственными социальными привилегиями (в отличие от дворянства и духовенства), выступила не только против самих привилегий, но и против поддерживающей их государственной системы. Именно идеи Просвещения закрепляли в характере людей столь необходимые для делового человека качества, как предприимчивость, изобретательность, практицизм.

Первоначальное накопление капитала в странах Западной Европы

Накануне и в начале фабричного периода в истории экономики наблюдался совершенно особый исторический этап, именуемым первоначальным накоплением капитала, во время которого произошли очень важные события с далеко идущими последствиями.

Первоначальное накопление капитала – исторический процесс отделения работника (прежде всего крестьянина) от собственности на условия его труда, превращения непосредственных производителей в наемных рабочих, превращение средств производства и жизненных средств в капитал. Исходный пункт капиталистического способа производства.

Во-первых, в процессе постепенного разложения феодальных производственных отношений непосредственные производители тем или иным путем получали освобождение от крепостной зависимости, т. е. исчезало внеэкономическое принуждение к труду, а вчерашние подневольные крепостные крестьяне приобретали личную свободу.

Во-вторых, этот процесс сопровождался отчуждением непосредственных производителей от средств производства, так как у них изымались их земельные наделы – преимущественно в пользу из прежних хозяев, которые теперь приобретали новый социальный статус капиталовладельцев.

Так личная свобода «обменивалась» на средства к существованию, в результате чего основная масса населения была обездолена и обречена на смену вида деятельности: массовый исход из сельской местности в города для занятия отхожими промыслами или перехода в наемные работники на мануфактуры.

В-третьих, параллельно с массовым разорением представителей одной социальной группы на другом социальном полюсе в это же время в руках небольшой части населения начали концентрироваться значительные денежные суммы, которые в новых исторических условиях превращались в промышленный капитал, ибо направлялись на строительство сначала мануфактур, а затем фабрик, закупку оборудования и найма работников.

Этот процесс имел место во всех без исключения странах, переходивших к промышленному производству, основанному на принципах рыночной экономики. В каждой отдельно взятой стране он сопровождался специфическими чертами, обусловленными конкретно-историческими, естественно-географическими и национально-ментальными обстоятельствами.

На практике же это было очень тяжелое и жестокое время, когда ломались судьбы и гибли тысячи и сотни тысяч людей, а жизнь человеческая совершенно обесценилась, потому что во главу угла было поставлено стремление к обогащению любой ценой.

Таким образом, первоначальное накопление капитала стало непосредственным предшественником перехода общества на рельсы промышленного производства, ибо без него у фабрикантов не было бы денежных средств на приведение индустриальных преобразований производства, а основная масса населения не получила бы «свободу» от источников средств производства к существованию и не была бы вынуждена идти работать по найму.

Развитие капиталистического хозяйства в Голландии.

С 17 века начался экономический подъем Голландии и она превратилась в «образцовую» капиталистическую страну, стала

первой торговой и морской державой, «мировым извозчиком». Экономическому подъему Голландии в 17 веке способствовал ряд обстоятельств. В результате Великих географических открытий произошло перемещение мировых торговых путей на Атлантический океан, и Голландия оказалась в центре мировой океанской торговли. Она получила по наследству ту роль в мировой торговле, которая выполнялась прежде Испанией и Португалией, а также Ганзой. Нидерланды сосредоточили в своих руках посредническую торговлю между разными странами. Они использовали также неравномерный рост цен и получали большую прибыль от этого.

Для экономического подъема Голландии все же решающими были внутренние факторы. Важнейшим условием экономического подъема Голландии была буржуазная революция и раннее развитие капитализма на территории Северных Нидерландов. Пришедшая к власти буржуазия создавала благоприятные условия для развития промышленности и торговли на капиталистических началах. Промышленному подъему Голландии способствовала также в период революции и войн эмиграция их южных провинций на север торгового и промышленного населения.

В годы экономического подъема успешно развивалась мануфактурная промышленность Голландии. Крупнейшей отраслью промышленности было судостроение, которое занимало одно из первых мест среди отраслей хозяйства. На судоверфях Амстердама и других городов строилось много судов. Судостроение было специализировано, строились суда разного назначения. Голландия создала самый мощный торговый флот, превышающий торговый флот всех других европейских стран. Благодаря самому дешевому фрахту Голландия стала «мировым извозчиком».

Важнейшей отраслью экономики было рыболовство, заготовка сельди. Численность занятых в этой отрасли составляла 100-120 тыс. человек. Производство сукна оставалось важнейшей отраслью голландской промышленности. Изготовленное с стране полотно вывозилось во многие страны. Изделия шелковых мануфактур по своей дешевизне конкурировали с французскими. На экспорт работали производства по выделке кожи и бумаги.

После революции почти полностью были ликвидированы феодальные отношения в деревне. Земли дворян – сторонников Испании и католической церкви – были конфискованы и переданы буржуазии и фермерам. Развивалось торговое земледелие и торговое животноводство, огородничество и садоводство.

В 17 веке Голландия занимала первое место в мире по развитию продуктивного животноводства. Ее породистый скот считался лучшим в мире. Изготовленные здесь масло и сыр вывозились во многие страны.

Успешно развивались отрасли, перерабатывающие сельскохозяйственное сырьё (пивное, водочное, табачное). Продукция этих отраслей успешно продавалась во многих странах.

Экономический подъем Голландии в 17 веке был связан с торговлей. Из Скандинавии голландские купцы вывозили лес, меха, рыбу; из Северной германии, Польши Литвы – хлеб, скот, лен... голландские купцы установили связь с русским рынком. Из России они вывозили лес, лен и другое сырьё. Голландцы торговали с Нарвой, Ригой, Кенингсбергом, Гамбургом и др.

В 16 веке голландцы заменили ганзейцев в торговле с Англией, а в 17в веке установили торговые отношения с Францией.

В 1609 г. Был основан первый Амстердамский депозитный и валютный банк. Кредитные операции достигли больших масштабов. Амстердам превратился в финансовый центр мира, стал международным рынком ценных бумаг, где распространялись займы всех европейских стран. В 17 веке Голландия была и международным центром спекуляции. Развитие капиталистических отношений отразилось и на финансах Голландии. Утвердилась система государственного долга.

Торговыми войнами Голландия постепенно разрушила колониальную монополию Испании и Португалии и, захватив их колонии, создала свою собственную колониальную империю, охватывающую владения на трех континентах.

С целью эксплуатации колоний были сформированы компании. В 1602 г. Была основа «Ост-индская» компания с участием правительства, просуществовавшая до 1792 г. Компания владела монопольным правом на торговлю со странами бассейнов Тихого и Индийского океанов. От имени правительства она заключала торговые и мирные договоры, имела армию и полицию, военный и торговый флот, чеканила монеты. В колониях компания создала плантации пряностей и много факторий.

В 1621 г. была создана голландская Вест-индская компания, которая занималась работоторговлей, пиратством, грабежом и просуществовала до 1674 г. грабеж испанских кораблей давал большую прибыль.

С середины 17 в. Голландия начала испытывать растущую конкуренцию со стороны Англии, терпела поражения и отошла на второй план, хотя сохранила свои колонии в Индонезии и роль ростовщика Европы. Начался экономический упадок Голландии, для которого были свои причины. Прежде всего, это слабая промышленная база – страна не обладала в достаточном количестве ни сырьем, ни территорией, ни рабочей силой.

В это время в экономике европейских стран все большее значение приобретала тяжелая промышленность, а у Голландии не было месторождений ни каменного угля, ни железной руды. Ни одна из отраслей ее экономики, кроме ростовщичества, не отвечала широким масштабам ее внешней торговли.

Преобладание внешней торговли ставило экономику страны в зависимость от политической конъюнктуры в других странах. Поэтому экономическое отставание Голландии было предопределено, а на лидирующие позиции в мире вышла Англия.

Аграрные перемены в Англии.

В 14-15 веках Англия представляла собой небольшое островное государство с населением 3,5 млн. человек. То есть почти в 5 раз меньше чем Франция. До 80% населения составляли крестьяне, а с экономической точки зрения, Англия была аграрной периферией Европы, снабжавшей овечьей шерстью промышленность на континенте. Английская промышленность была развита слабо, торговый флот уступал голландскому.

Главной отраслью английского сельского хозяйства 14-15 вв. стало овцеводство, так как для него имелись хорошие природные условия. Овечья шерсть являлась главным экспортным товаром, и вывозилась во Фландрию и Флоренцию. Однако в конце 15 века в английской экономике произошли большие перемены. Англия перестала вывозить шерсть в Северную Италию и Нидерланды, а начала создавать свои предприятия по переработке сырья и производству сукна. Предприятия стали перемещаться из городов, опутанных цеховой регламентацией в сельскую местность, где скупщики сырья и готовой продукции создавали более эффективные рассеянные мануфактуры.

В середине 16 века Англия превратилась в одну из крупнейших мировых экспортеров армейского сукна, спрос на который постоянно возрастал из-за бесконечных войн и колониальных походов. За 16 век вывоз сукна увеличился с 5 тыс. до 122 тыс. кусков в год, т. е. почти в 25 раз. На предприятиях по производству сукна было занято около половины рабочих всей страны. В начале 17 века суконная продукция составляла около 90% всего английского экспорта.

Неуклонный рост сукноделия объективно требовал увеличения поголовья овец. Таким образом, устанавливалось глубокое взаимодействие между промышленностью и сельским хозяйством, сукноделием и овцеводством, что, в свою очередь, заставляло землевладельцев расширять пастбища. Лендлорды, используя права собственности на землю, начали масштабное наступление на хозяйство крестьян-арендаторов, насильно сгоняя их с земли вплоть до разрушения домов и хозяйственных построек. Знаменитый английский писатель и гуманист Томас Мор писал, что «овца пожирает людей».

Тем не менее королевская династия Тюдоров очень боялась радикальной смены форм землевладения, считая, что это может привести к социальным потрясениям. Парламент принял несколько законов, запрещавших насильственно сгонять крестьян с земли. Но правительство слабо контролировало ситуацию в стране, и принятые

законы не выполнялись. Государство, защищая интересы лордов, ограничивалось лишь штрафами за снос деревень.

Королева Елизавета I в 1563 году утвердила закон, по которому земли, обрабатываемые не менее 4 лет подряд, нельзя было переводить в пастбища. Стране нужен был хлеб, постоянно повышавшийся в цене. Но, несмотря на требования власти, площадь пастбищ постоянно увеличивалась. Повсеместно происходили огораживания, когда пахотные общинные угодий огораживали частоколами, рвами, колючим кустарником и использовали в качестве пастбищ. Этот процесс свидетельствовал об окончательном разрушении системы общинного землепользования.

Постоянный рост цен на шерсть делал овцеводство очень выгодным.

Первыми, кто ощутил на себе влияния огораживаний, были коттеры, лишившиеся возможности пользоваться общинными угодьями. Затем пострадали мелкие лизголдеры, которым все труднее было платить деньги за аренду земли. Основная масса крестьян – копиголдеры, выплачивавшие феодалам денежную ренту, держали дольше других. Но и к ним требования были ужесточены.

Таким образом, в 16 веке в Англии начался аграрный переворот, который продолжался в течение 17-18 вв. все законы об огораживании должны были обсуждаться в парламенте, но это не меняло сути процесса. Мелкие арендаторы просто сгонялись с земли или разорялись, поскольку арендная плата повышалась, порой, в 10 раз. В течение 18 века парламентом было принято почти 1500 законов, разрешавших огораживание. Свыше 1,5 млн. крестьян лишились своих наделов.

Если в 16-17 вв. огораживания осуществлялись в основном в интересах превращения пахотных угодий в пастбища, то в 18 веке этот процесс проходил под знаком формирования крупных фермерских хозяйств, работавших на городской рынок продовольствия. Феодалы сдавали крупные пастбища в аренду и фермерам-скотоводам, которые также вели свое хозяйство с учетом рыночного спроса, пользуясь при этом наемно рабочей силой. Можно сказать, что в конце 18 века английское крестьянство стало вообще исчезать как сословие, поскольку в стране не оставалось крестьянской земельной собственности.

После многочисленных перепродаж, земля оказалась в руках богатых крестьян, из которых сформировалась сельская буржуазия. Новее собственники резко подняли арендную плату. В результате, большинство мелких предпринимателей не могли вести хозяйство на этих землях, и были вынуждены покинуть родные края.

Оставшиеся на земле крупные арендаторы-лизголдеры, работали уже на рынок и по законам рынка, с использованием наемных работников. Их фермерские хозяйства оказались гораздо эффективнее, чем мелкие хозяйства крестьян-держателей. В течение

нескольких десятилетий, сельскохозяйственное производство превратилось в прибыльное дело. Города предъявляли постоянно растущий спрос на продовольствие, шерсть и другую сельхозпродукцию. Фермеры внедряли передовые агротехнические приемы, усложняли севооборот, применяли удобрения, повсеместно увеличивались посевы зерновых культур, в частности, ячмень и хмель, так как они в большом количестве использовались в пивоваренной промышленности.

В результате аграрного переворота в Англии усилилась социальная напряженность. Огораживания общинных земель и секуляризация католической церкви привели к тому, что в стране оказалось огромное количество обездоленных: крестьян, монахов, дружинников распущенных феодальных дружин, которые постоянно скитались в поиске работы. Ни фермерские хозяйства, ни мануфактуры не могли поглотить такого количества людей. В середине 16 века в Англии произошло несколько восстаний, жестоко подавленных королевской властью.

Чтобы покончить с нестабильностью, государство приняло ряд законов, предусматривавших строгое наказание за бродяжничество.

В каждом графстве следовало создать 2-4 работных дома, куда помещали бродяг, хотя пребывание в этих домах почти ничем не отличалось от тюремного заключения.

Английская мануфактурная промышленность.

В стране развивались крупные централизованные мануфактуры, на которых работало порой до тысячи человек. Новые предприятия стали быстро вытеснять мелкое ремесленное производство, поскольку мануфактуры, в силу четкого разделения труда, имели более низкие издержки производства. К тому же они с самого начала не были связаны цеховыми уставами, что позволяло наращивать объемы выпускаемого сукна, не оглядываясь на всевозможные корпоративные ограничения. Таким образом, дальнейший рост производства зависел теперь только от количества сырья, оборудования, свободной рабочей силы.

Во второй половине 16 века начался упадок цеховой системы. Ремесленные мастерские больше не могли соперничать с мануфактурами, использовавшими новую технику: ворсильную машину для очистки сукна, самопрялку с ножной педалью и др. в результате тысячи ремесленников вместе с обезземеленными крестьянами были вынуждены искать работы на мануфактурах, становясь наемными работниками.

Особенно быстро число рабочих возрастало во второй половине 17 века, когда мануфактурам понадобилось большое количество рабочей силы. Условия работы на промышленных предприятиях (особенно в централизованных мануфактурах) были очень тяжелыми:

рабочий день продолжался 14-16 часов, были приняты законы, устанавливавшие строгое наказание за нарушение трудовой дисциплины. За выполнением этих законов следили сами владельцы предприятий, которые весьма вольно их трактовали, наказывая рабочих по своему усмотрению. Поскольку уровень заработной платы был невысоким, многие семьи были вынуждены отправлять на мануфактуру женщин и детей, чей труд оплачивался по более низким расценкам, нежели труд мужчин.

Следует подчеркнуть, что развитие мануфактурного производства в Англии способствовало формированию внутреннего рынка, порождая спрос как со стороны предпринимателей (на сырье, оборудование, рабочую силу), так и со стороны наемных работников (на товары первой необходимости).

Экономическое законодательство английской революции.

Одним из важных факторов перехода к рыночной экономике явилась английская буржуазная революция 1642-1649 гг., которая оказала значительно большее влияние на ход европейской и мировой истории, чем революция в Нидерландах. Поводом к ней послужило требование нарождающейся буржуазии о законодательном закреплении ее нового экономического и политического статуса. В ходе революции к буржуазии присоединилось мелкое крестьянство, пострадавшее в процессе огораживаний и требовавшее возврата земельных наделов. В результате была свергнута абсолютная монархия и провозглашена республика (1649) во главе с Оливером Кромвелем, который обещал провести в стране радикальные реформы, в частности решить аграрный вопрос в пользу крестьян. Но в дальнейшем Кромвель отступил от своих обещаний: став в 1650 году лордом-протектором, он сосредоточил в своих руках огромные диктаторские полномочия, ничем не отличавшиеся от власти короля.

Среди причин английской революции можно назвать нерешенность аграрного вопроса. Известно, что к началу 17 века вся земля в стране считалась собственностью короля, а лорды и дворяне (даже если они и покупали землю) должны были платить королю определенные суммы за пользование угодьями, при передаче земель по наследству и при их продаже. Все лорды и дворяне считались лишь держателями земли, а не полными ее собственниками. Это относилось и к крестьянам, даже если они по документам числились собственниками купленной земли.

В ходе революции английский парламент конфисковал все владения короля, церкви и постановил распродать все эти земли большими участками «новым дворянам» и буржуазии. Таким образом, земли объявлялись полной их собственностью, и за нее уже не взималась плата. Те же решения касались и крестьян. Но несмотря на эти меры, аграрный вопрос так и не был решен окончательно.

Феодальная собственность осталась нерушимой, а огораживания возобновились.

В 1660-1680-х годах абсолютизм вернулся, но ненадолго, так как вскоре он был ограничен конституцией. В 1689 году Билль (закон) о правах закрепил за парламентом большие полномочия при решении вопросов государственной важности. Король больше не мог отменять законы, вводить налоги, собирать войско без согласия парламента. В результате королевская власть в Англии превратилась в конституционную монархию.

Английская революция ознаменовала собой завершение эпохи феодализма, экономическое и политическое усиление буржуазии, возрастание роли «нового дворянства» (джентри и сквайров) в органах государственной власти, в частности в парламенте. Революция закрепила свободу торгового и промышленного предпринимательства, победу рыночных принципов хозяйствования.

Политика меркантилизма.

К концу эпохи первоначального накопления капитала формируется первая экономическая концепция, получившая название меркантилизм (от итал. Mercante – купец). Она выражала мировоззрение торговой и ссудной буржуазии. Меркантилисты утверждали, что богатством нации являются деньги, а источником этого богатства – внешняя торговля, которую они ставили выше всех остальных отраслей хозяйства. Следует подчеркнуть, что меркантилисты говорили о богатстве нации, а не отдельного человека. И с этим связано также требование меркантилистов к государству проводить в интересах нации политику протекционизма, то есть приоритетного привлечения в страну иностранной валюты путем достижения положительного торгового баланса. При этом правительство устанавливало высокие протекционистские пошлины на ввозимую готовую продукцию, одновременно снижая вывозные пошлины, чем стимулировало отечественный экспорт.

Промышленный переворот в Англии.

Промышленный переворот, означавший переход от ручного (мануфактурного) к машинному (фабричному) производству, начался в Англии гораздо раньше, чем в других европейских странах. Можно сказать, что Англия стала родиной промышленного переворота, поскольку она лучше других была подготовлена к нему. Здесь наиболее эффективно шло первоначальное накопление капитала и формирование рынка труда, налицо были необходимые технические и социальные предпосылки. Кроме того, Англия сумела наилучшим образом распорядиться своими природными ресурсами: запасами железной руды и угля, сырьем для суконной промышленности,

морским побережьем для обустройства удобных портов и т.д. Несомненно, революция 17 века также способствовала развитию прогрессивных тенденций в экономике.

В 17-18 веках мануфактуры стали самыми распространенными предприятиями в Англии. Именно на мануфактурах шла подготовка производства к промышленному перевороту, поскольку здесь проходили расчленение ручного труда на простые операции, дифференциация орудий труда и их усовершенствование. Таким образом, создавались условия для появления машины как комбинации простых рабочих инструментов. Возникли специальные предприятия, на которых стали собираться первые машины для особо тяжелых видов работ. Во второй половине 18 века стало ясно, что мануфактурная система в английской промышленности окончательно зашла в тупик. Ручная техника изжила себя, несмотря на многочисленные попытки ее усовершенствования.

Примерно в середине 18 века были созданы условия для замены ручного труда машинным, перехода от мануфактуры к фабрике, что позволило Англии обогнать все страны Европы и начать новый этап в развитии мировой экономики, основанной на рыночных принципах.

Становление и развитие английской хлопчатобумажной промышленности может служить примером формирования новых условий производства на предприятиях фабричного типа. Первоначально высококачественные хлопчатобумажные ткани ввозились в Англию из Индии. В 17 веке в Йоркшире и Ланкашире зародились центры хлопчатобумажной промышленности, среди которых первое место занимал Манчестер, но качество английского ситца было ещё невысоким и он не мог конкурировать с индийской текстильной продукцией. В то же время увеличение в Англии и Европе спроса на ситцевые ткани заставило английских производителей постоянно совершенствовать их производство. В 1700 году был принят закон, запрещающий и импорт тканей из Индии, Китая, Персии, что привело к строительству новых хлопчатобумажных предприятий, которые работали на привозном сырье из Азии. Импорт хлопка вырос почти в 4 раза. В результате хлопчатобумажная промышленность раньше других отраслей преодолела техническую и экономическую ограниченность мануфактурной стадии и перешла к машинным технологиям.

Одним из важнейших факторов промышленного переворота явились многочисленные технические изобретения, которыми был особенно богат 18 век. В 1733 году ткач и механик Джон Кей изобрел так называемый летучий (самолетный) челнок для ткацкого станка, приводившийся в движение не руками, а при помощи специальных рычагов и повышавший эффективность в производстве вдвое. Это новшество заставило коренным образом преобразовать и прядильное производство, поскольку оно заметно отставало от потребностей ткацких предприятий.

В 1765 году ткач Джеймс Харгривс создал механическую прялку, назвав ее по имени своей дочери «Дженни». Сначала такие прялки изготавливались из дерева и предназначались для ремесленников, поскольку приводились в движение ручным способом, но зато выпрадали одновременно 16-18 тонких нитей. Через несколько лет прялка была усовершенствована и получила широкое распространение.

В 1767 году появилась «ватерная» (водяная) машина, приводившаяся в движение при помощи воды. Но ватермашина давала слишком толстую нить, и в 1779 году механик-самоучка Сэмюэль Кромптон создал более совершенную мюль-машину, которая при помощи механической силы приводила в движение до 400 веретен и давала более тонкую и прочную нить. Это привело к тому, что английская пряжа стала конкурировать с индийской.

Но вслед за этим потребовалось новое техническое переоснащение ткацкого производства, поскольку оно уже отставало от прядения. В 1785 году был изобретен первый образец механического ткацкого станка, заменявший труд 40 ткачей. Правда, этот станок был окончательно усовершенствован и получил массовое применение уже в 19 веке. Широкое использование этих и других механизмов и технических приспособлений привело к тому, что выпуск продукции хлопчатобумажной промышленности вырос более чем в 16 раз.

Как можно заметить, внедрение технических изобретений осуществлялось, прежде всего, в легкой промышленности, поскольку эта отрасль хозяйства не требовала таких огромных капиталовложений, как тяжелая промышленность, к тому же вложенные в нее капиталы оборачивались гораздо быстрее, принося ощутимую прибыль. Это приводило к активному привлечению инвестиций в аграрный сектор экономики.

В 1760-1780-х годах машинами были оснащены суконное и бумажное производство, полиграфия и другие отрасли. Но становилось все более очевидным, что энергия воды (водяного колеса) уже недостаточна для фабричной промышленности и что нужны более мощные двигатели, к тому же независимые от силы падающей воды. Это привело к изобретению шотландцем Джеймсом Уаттом в 1782-1784 годах паровой машины «двойного действия». Это означало, что машина производила полезную работу при движении поршней в обоих направлениях. Дж. Уатт создал универсальный двигатель для любой отрасли промышленности, и в этом его огромная заслуга. Паровая машина Дж. Уатта была быстро оценена фабрикантами и получила распространение в промышленности.

К 1800 году в Англии насчитывалось 320 паровых машин. И если изобретение прялки «Дженни» и внедрение ее в производство принято считать началом промышленного переворота, то изобретение и

внедрение паровой машины Дж. Уатта — началом перехода от мануфактуры к фабрике.

Однако отдельные технические новшества не могли радикальным образом изменить всю промышленность. Нужен был массовый переход к фабричной форме производства, который совершался в течение нескольких десятилетий. Все началось с хлопчатобумажной отрасли: в 1769 году Р. Аркрайт построил целую фабрику, оснащенную прядильными машинами, через 10 лет в Англии было уже 20 таких фабрик. Именно прядильные фабрики были основными потребителями паровых машин Уатта.

Применение машин привело к повышению спроса на металл для их изготовления. Но рост мощностей металлургии сдерживался недостатком древесного угля, на котором работали плавильные печи. В Англии уже в XVII веке были уничтожены огромные лесные массивы для нужд не только металлургии, но и кораблестроения. Импортировать же лес было очень дорого. В связи с этим Англия была вынуждена ввозить металл из-за границы, в основном из России. В середине 18 века до 60% потребностей в металле приходилось покрывать за счет импорта.

Такая практика была признана неэффективной, и это заставляло искать новые виды топлива. В 1780-х годах производство черных металлов было переведено в основном на каменный уголь (кокс), что привело к повышению производительности труда в металлургии более чем в 15 раз. Применение кокса, в свою очередь, привело к развитию добычи угля, что также являлось принципиально новым технологическим шагом в индустрии: уголь стал использоваться не только в металлургии, но и в качестве источника энергии для паровых машин.

Увеличение добычи угля сдерживалось недостаточным развитием транспортной системы, основу которой составляли грунтовые дороги. В 1790-х годах Англию охватила лихорадка строительства каналов, прежде всего между угледобывающими районами и центрами черной металлургии. В результате к концу XVIII века Англия была буквально покрыта сетью водных путей, многие города в центре страны получили выход к морю. По каналам перевозили уголь, соль, металлы, железную руду, пшеницу, гончарные изделия и другую продукцию. Благодаря созданию Большого соединительного канала стоимость перевозок на английском транспорте снизилась почти в четыре раза, что привело к сокращению общих издержек производства во многих отраслях экономики.

Бурный экономический рост на рубеже 18-19 веков привел к резкому увеличению объемов грузоперевозок, с которыми уже не мог справиться имевшийся транспорт. Единственно разумным и эффективным выходом стало внедрение паровой машины на транспорте, и, прежде всего на железной дороге.

В начале XIX века рельсовые пути были дополнены паровозом. В 1825 году была открыта первая железная дорога общественного пользования.

Паровой транспорт способствовал ускоренному движению товарной продукции, удешевлению экономических связей между регионами страны и заморскими территориями, всемерному развитию внутреннего и внешнего рынка. Можно сказать, что строительство железных дорог и развитие парового водного транспорта явились самыми значительными факторами, вызвавшими коренной перелом в экономике и создавшими материальную базу рыночной экономики.

Промышленный переворот обычно связывают с принципиально новой техникой. Известно, что первые английские машины были созданы на мануфактурах. Но со временем должна была возникнуть отдельная отрасль по производству станков, машин, механизмов не мануфактурным, а машинным способом, т.е. машиностроение. Для этого нужны были совершенно новые металлорежущие станки: токарный, строгальный, фрезерный, токарно-винторезный и многие другие. Все они появились в Англии в конце 18 - начале 19 века, но лишь к середине 19 века произошло окончательное становление мощного машиностроения.

Завершение промышленного переворота означало, что Англия окончательно превратилась из аграрной страны в индустриальную державу, что в промышленности восторжествовало основанное на новой технике фабричное производство, способствовавшее быстрому развитию английской экономики. В ходе промышленного переворота Англия стала «мастерской мира», поскольку ее промышленный потенциал во второй половине 19 века оказался самым мощным во всем мире.

Внеэкономическая экспансия Англии.

То, что Англия раньше других стран осуществила промышленный переворот, позволило ей занять господствующее положение и в международных экономических отношениях. Прежде всего, это ощущалось в международной кредитной сфере. К концу 18 века в стране функционировало около 350 банков, которые обслуживали в основном внешнеторговые операции. Постепенно Банк Англии превратился в «банк банков», поскольку он не только кредитовал промышленные и торговые предприятия, но и руководил всей кредитной системой страны.

В первой половине XIX века в Англии возникла сеть акционерных коммерческих банков, которые аккумулировали денежные вклады и использовали средства для кредитования предпринимателей.

Правительство пользовалось тем же источником кредитования, выплачивая при этом высокие проценты. В 1840-1860-х годах Англия превратилась в «мирового кредитора», вывозя «избыточные» капиталы за границу, предоставляя различным странам займы и кредиты. Лондон превратился в мировой финансовый центр, где совершалось большое количество международных финансовых сделок. Английский фунт стерлингов стал выступать в качестве мирового финансового ориентира в международных валютно-кредитных отношениях.

Под влиянием промышленного переворота, который начался ко второй половине XIX века и в других европейских странах, на континенте заметно повысился спрос на продукцию тяжелой промышленности. Это заставило английских предпринимателей форсировать развитие экспортных возможностей этих отраслей. Тем самым продукция английского машиностроения в значительной степени способствовала промышленному перевороту во многих странах мира.

По размерам внешнеторговых операций Англия на протяжении всего XIX века прочно удерживала мировое лидерство, базировавшееся на том, что английские промышленные товары были гораздо дешевле аналогичной продукции других стран вследствие их массового производства. К тому же английская продукция была очень высокого качества, а потому и побеждала в конкурентной борьбе.

В середине XIX века Англия пошла на беспрецедентный для того времени шаг: она отменила жесткие таможенные пошлины на ввоз товаров и провозгласила переход к политике неограниченной свободы торговли фритредерству. При этом были отменены хлебные законы, известный Навигационный акт О. Кромвеля и сняты все ограничения на каботажную торговлю. Этот шаг был обусловлен тем, что Англия больше не боялась иностранных конкурентов.

Но, отменив импортные пошлины, Англия стала требовать от других стран того же по отношению к английским товарам, тем самым, получая возможность ввозить дешевое сырье и продовольствие и беспрепятственно вывозить в другие страны свою продукцию. Фритредерство позволило Англии завоевать доминирующие позиции не только в Западной Европе, но и в других регионах мира. Массовые английские товары буквально заполнили мировой рынок.

Как уже упоминалось выше, Англия была первой страной, создавшей у себя единую транспортную систему. Но Англия к тому же стала первой страной, которая занялась строительством железных дорог во многих странах мира, особенно в слаборазвитых и зависимых, где для этого не было достаточных капиталов. Это была совершенно новая форма британской внешнеэкономической экспансии, связанная не

только с торговлей товарами, но и с продажей производительных услуг.

Создание английской колониальной системы.

Экономический подъем первой половины 19 века во многом опирался на значительное расширение британской колониальной империй, поскольку англичане уже к середине столетия потеснили на этом поприще своих главных конкурентов — Францию, Португалию, Голландию и др. Так, после поражения Наполеона Англия добилась окончательного вытеснения Франции из Индии. Очень скоро индийский рынок был заполнен английскими промышленными товарами, а ввоз хлопчатобумажных тканей из Англии сделал нерентабельным их производство в Индии, поскольку оно было основано на ручном труде и оказалось неспособным противостоять более сильному конкуренту. В этот же период Англия заставила Португалию уступить свои позиции в Индии, а Голландию — на Цейлоне и Малаккском полуострове. В течение 19 века английские колонии появились в Африке.

Особый интерес вызывали территории, расположенные вдоль западного побережья Африки, потому, что там были обнаружены месторождения золота. В середине 1870-х годов Англия захватила Суэцкий канал, что позволило ей в 1880-х годах установить протекторат над Египтом, окончательно вытеснив оттуда Францию.

В течение первой половины XIX века Англия успешно проводила «освоение» Австралии путем превращения ее фактически в каторгу. Одновременно с этим Англия стимулировала эмиграцию в Канаду, которая в этот период стала одной из самых значительных британских колоний. В эти же годы Англия захватила Новую Зеландию, часть Бирмы, Сингапур.

В середине XIX века происходило активное распространение британского влияния на Китай. В 1830-х годах Англия стала настаивать на ввозе опиума в Китай из Индии, спровоцировав тем самым первую «опиумную войну». И это был лишь повод для того, чтобы устранить торговые барьеры на пути проникновения в Китай дешевых английских товаров, и прежде всего хлопчатобумажных тканей.

Итогом этой войны (1839-1841) явилось то, что Англия аннексировала Гонконг и для нее были открыты пять «договорных портов» для беспошлинного ввоза британских товаров. Кроме того, Китай был вынужден выплачивать Англии контрибуцию, а также ей было предоставлено право создавать на китайской территории концессии на очень льготных условиях. К 1870-м годам территория британских колоний в 75 раз превосходила площадь метрополии, а

численность их населения была в шесть раз больше, чем в самой Англии.

Развитие сельского хозяйства в Англии.

Промышленный переворот оказал большое влияние и на сельское хозяйство Англии. В ходе огораживаний шло постоянное наступление на крестьянство, и в начале XIX века оно окончательно исчезло из социальной структуры. Сельское хозяйство стало функционировать на иных социально-экономических и организационных принципах. В стране по-прежнему преобладало крупное землевладение. Основную часть угодий крупные землевладельцы сдавали в аренду фермерам, в свою очередь привлекавшим наемных работников. Благодаря арендаторам, чьи хозяйства в значительной степени были ориентированы на рынок, аграрный сектор развивался очень интенсивно. В этих хозяйствах применялись плодосменная система земледелия и травосеяние, проводились дренажные работы, использовались минеральные удобрения и различные сельскохозяйственные машины (паровой плуг, жатки, сеялки и др.). В результате производительность труда в сельском хозяйстве Англии была гораздо выше, чем в других странах Западной Европы. Стремясь защитить свое сельское хозяйство, английское правительство до середины XIX века придерживалось политики протекционизма в интересах крупных землевладельцев. Для этого в 1815 году были установлены так называемые хлебные законы, резко ограничивавшие импорт хлеба. Ввоз хлеба разрешался только при условии, если цена на него внутри страны превышала 82 шиллинга за кварту. Тем самым искусственно поддерживались высокие цены на хлеб, что было выгодно, прежде всего, лендлордам, поскольку в этом случае они получали высокую ренту. Но промышленная буржуазия из-за этого теряла свои прибыли, поскольку хлебные законы приводили к росту заработной платы рабочих и общих издержек производства. К тому же страны — экспортеры хлеба в Англию в качестве ответной меры вводили высокие таможенные пошлины на продукцию английской промышленности. В итоге в 1846 году хлебные законы в Англии были отменены.

Особенности генезиса феодализма во Франции.

Французская экономика, пережив краткий экономический подъем в 16 в., на протяжении 17-18 вв. находилась в состоянии депрессии, переросшей во второй половине 18 в. в глубокий экономический кризис.

После вступления в силу нового торгового договора между Францией и Англией в стране разразился торгово-промышленный кризис 1787 г. Низкие импортные пошлины, установленные договором на английские промышленные товары, резко ухудшили поло-

жение французской промышленности на внутреннем рынке. Началось резкое сокращение производства на французских текстильных мануфактурах.

К началу 1789 г. в стране разразился всеобщий экономический кризис из-за ухудшения общей экономической конъюнктуры в стране. Лето 1788 г. было неурожайным, а затем наступила непривычно суровая зима. Погибли виноградники, сократилось производство сырья для шелкового производства. Аграрный кризис 1788—1789 гг. сопровождался ростом цен на хлеб и товары первой необходимости. Виноградарство, являвшееся важной статьёй сельского хозяйства, также страдало от низких цен. Падение доходности виноградарства на фоне общего роста дороговизны стало катастрофой для всего аграрного сектора. Ухудшение экономической ситуации увеличило феодальные поборы и ренты, что снизило уровень жизни крестьянства. Вследствие массовой пауперизации народных масс под влиянием аграрного кризиса обострились финансовый торгово-промышленный кризисы.

В конце 18 в. Франция оставалась преимущественно аграрной страной. Подавляющая часть крестьян-земледельцев состояла из цензитариев, плативших налоги в пользу государства, невыкупаемые сеньориальные повинности помещику и десятину церкви. Натуральная часть этих повинностей была значительной. Широко распространено было и половничество.

Французская промышленность к концу XVIII в. постигла стадии капиталистической мануфактуры, стали появляться первые машинные производства. Однако широкомасштабный переход к машинному производству был невозможен в стране, где сохранялось феодальное землевладение, где устаревшие регламенты стесняли свободу производства, где сохранялся цеховой строй, где не были едины таможенных правил, единой валюты.

Развитие промышленности тормозила нехватка сырья, поскольку недра считались королевским доменом.

Положение широких масс стало совершенно нетерпимым весной—летом 1789 г. В Париже скопилась целая армия безработных. Брожение и недовольство становились все более интенсивными.

Революция началась 14 июля 1789 г. в Париже. Вскоре она охватила всю страну. В ходе революции была принята Декларация прав человека, проведено административное переустройство. Церковные земли, объявленные национальным достоянием, были пущены в распродажу. Уничтожалось сословное деление общества. В 1791 г. был издан декрет об упразднении цехов. Одновременно с этим был принят закон Ле Шепелье, направленный против рабочих. Им запрещалось объединение в профессиональные союзы или иные объединения и под страхом сурового наказания запрещались стачки. В июне 1793 г. Конвент принял декрет о льготном порядке

продажи земель дворян-эмигрантов мелкими участками с рассрочкой платежа на 10 лет. Последующими декретами все общинные земли, захваченные феодалами, возвращались крестьянам, и устанавливался порядок их раздела; объявлялось о полном, окончательном и безвозмездном уничтожении всех феодальных прав, повинностей и поборов. Таким образом, был нанесен сокрушительный удар по феодальной системе, хотя крестьянство, особенно беднейшее, не получило желаемое количество земли.

В ноябре 1799 г. к власти пришел Наполеон Бонапарт, вся политика которого была подчинена интересам буржуазии и отличалась лояльностью по отношению к дворянству. Поощрялось развитие промышленности, особенно военной. Территориальные захваты использовались для обогащения буржуазии. Завоеванным странам навязывались выгодные буржуазии торговые договоры. Обычно устанавливался беспошлинный ввоз французских товаров. В 1806 г. Наполеон подписал в Берлине знаменитый Декрет о континентальной блокаде.

Целью блокады было создание преимуществ для французской промышленности и торговли посредством выкачивания сырья и союзных стран, сдерживания ввоза промышленных изделий во Францию.

Рост недовольства в стране вынудил Наполеона отступить от намеченной цели. В 1811 г. во Франции была введена система лицензий. За значительную плату продавались разрешения на вывоз из Франции определенного количества товаров, прежде всего сельскохозяйственных. Подобная практика получила распространение только во Франции и усилила возмущение ее союзников, испытавших все тяготы континентальной блокады.

Континентальная блокада в итоге не привела к поставленной цели — не сделала Францию более развитой страной, чем Англия. Более того, она оказала отрицательное воздействие на экономику страны в последующие десятилетия. Попытавшись заблокировать Великобританию, французы отгородили промышленность от английских конкурентов. В результате Франция стала значительно отставать. Превращение ранее зависимых крестьян в свободных мелких хозяев не вызвало серьезных изменений в сельском хозяйстве, которое все еще занимало преобладающее место в экономике.

Экономика Франции в период промышленного переворота.

Анализируя начальный период промышленного переворота во Франции, следует отметить, что большое влияние на него оказали революционные события конца 18 века, в результате которых в стране были созданы необходимые условия для перерастания мануфактурного производства в фабричное: была ликвидирована цеховая система,

снизилось значение протекционизма во внешней торговле, усилилась миграция сельского населения в города, сложился рынок рабочей силы для промышленности. Наполеоновские войны способствовали развитию суконного производства, а также повышению спроса на военную продукцию, которую стали выпускать в основном на крупных заводах. Социальное расслоение в деревне привело к росту числа зажиточных крестьян, формирующих повышенный спрос на промышленную продукцию.

Промышленный переворот во Франции во многом отличался от аналогичного процесса в Англии, и, прежде всего тем, что начался он позже и носил более затяжной характер. Несмотря на то, что первые паровые машины (английского производства) появились во Франции еще в конце 18 века, их массовое применение началось в 1820—1830-х годах. Завершение промышленного переворота произошло в 1850—1860-х годах, когда английская промышленность уже переживала стадию расцвета.

Такое отставание имело множество причин, коренившихся прежде всего в социально-экономическом устройстве Франции. Потребовалось несколько революционных потрясений, чтобы феодальная экономика окончательно уступила место новой хозяйственной системе. К тому же завоевательные походы Наполеона I надолго отвлекли огромные средства и людские ресурсы от народного хозяйства, приводили к неисчислимым экономическим потерям. Негативными последствиями обернулась для французской экономики континентальная блокада, сократившая масштабы распространения английских товаров, и особенно техники.

Относительно медленные темпы промышленного переворота обуславливались также слабостью французской инженерной мысли, отсутствием у предпринимателей стремления внедрять технические достижения в производство, хотя во Франции в конце 18 - начале 19 века и был сделан ряд изобретений мирового уровня. Так, в 1780-х годах химик Никола Леблан впервые в мире разработал промышленный способ добычи соды из морской воды, Жозеф Жаккар изобрел механический ткацкий станок для изготовления узорчатых шелковых тканей (1804-1808), а Франсуа Жирар — систему химико-механической переработки льна в пряжу. В ситценабивном производстве получила применение так называемая перротина — приспособление, с помощью которого на ткань наносились разноцветные рисунки, и т.д. Но эти изобретения нашли широкое применение лишь в 1840—1850-х годах. В начале же 19 века в промышленности Франции работало всего 15 паровых машин, тогда как в Англии — более 5 тыс.

Следует отметить, что в первой половине XIX века Франция имела относительно узкий внутренний рынок из-за низкой покупательной способности крестьян, что отрицательно сказывалось на темпах промышленного переворота. Во Франции по-прежнему преобладали небольшие мануфактуры, ориентированные на производство товаров для

высших слоев общества, духовенства, зажиточной буржуазии, а также на экспорт: модной одежды и обуви, дорогих тканей, ювелирных изделий, галантереи, парфюмерии и др. Эти предприятия были основаны на ручном труде высококвалифицированных ремесленников, а потому трудно поддавались механизации. Так, в Париже насчитывалось несколько десятков тысяч мастеров-одиночек, изготавливавших уникальные предметы роскоши и нанимавших всего одного – двух работников. И только 1/8 от общего числа предприятий имели более 10 рабочих.

В целом удельный вес французской промышленности в ВВП был невелик. Даже в конце XIX века стоимость продукции сельского хозяйства почти в три раза превышала стоимость продукции промышленности. И если Франция отличалась сравнительно высоким уровнем экономического развития, то это означало, что в других странах континента уровень развития был еще ниже.

При изучении истории промышленного переворота во Франции можно выделить условно два периода: 1830-1840-е и 1850— 1860-е годы. Если их проанализировать, то можно увидеть, что в первом периоде шло экстенсивное развитие промышленности за счет появления новых отраслей, а во втором — их качественное совершенствование.

Своеобразным ускорителем промышленного переворота стало железнодорожное строительство, сыгравшее большую роль в развитии экономики. В 1844 году был издан закон о поощрении железнодорожного строительства, с 1859 года правительство стало выступать гарантом при выплате дивидендов железнодорожных компаний. Всем держателям акций данных компаний была обеспечена прибыль в 4%. Благодаря таким шагам уже к концу 1840-х годов в стране было построено около 3 тыс. км железнодорожных путей, их протяженность увеличилась почти в шесть раз. Одновременно с этим строились шоссейные дороги, речные каналы, увеличивалось количество пароходов.

Промышленный переворот был связан с развитием именно тяжелой промышленности, в том числе угледобывающей отрасли, поскольку каменный уголь, хоть и медленно, внедрялся в качестве топлива в металлургии. Строительство железных дорог повлекло за собой развитие металлургии. В 1860-х годах широкое распространение получил бессемеровский метод выплавки стали.

В 1850— 1860-х годах произошли качественные изменения в промышленности, стали создаваться крупные предприятия с широким использованием паровых машин. Этому способствовали целевые государственные кредиты, специальные займы для внедрения новой техники.

Переход к фабричной промышленности происходил и в текстильном производстве. Особую славу по всей Европе приобрела продукция шелкоткацкой промышленности. Большое развитие получило сукноделие, чья продукция на равных конкурировала с английским сукном. Но наибольшее значение имела хлопчатобумажная промышленность,

поскольку дешевы ситцевые ткани пользовались устойчивым спросом среди населения.

Работа на ткацких фабриках была особенно тяжелой. Продолжительность рабочего дня в среднем составляла 11—13 часов, а на шелкоткацких предприятиях Лиона достигала 15—17 часов в сутки. Все еще действовал закон Ле Шапелье, по которому организация забастовок стачек и рабочих союзов каралась очень строго. И лишь в 1864 году этот закон был отменен.

Промышленный переворот сопровождался укрупнением производства, происходившим в различных отраслях. Особенно выделялись предприятия монополистической группы «Шнейдер-Крёзо (1836), выпускавшие продукцию черной металлургии, а также вагоны, паровозы и различные машины. Концентрация предприятий на железнодорожном транспорте привела к тому, что уже в 1857 год; почти все железные дороги оказались в руках шести частных акционерных обществ.

И все же по сравнению с Англией и Германией Франция заметно отставала по уровню концентрации производства. В ее промышленности не было мощных индустриальных гигантов, а металлургические заводы компании «Шнейдер-Крёзо», каждый из которых насчитывал более 10 тыс. работников, были всего лишь исключением. В конце 1860-х годов в Париже на одно предприятие приходилось в среднем 4 рабочих, а во Франции — всего лишь 1,7. В общем объеме ВВП преобладала продукция отраслей легкой промышленности.

И хотя городское население с 1780 по 1876 год выросло почти в полтора раза, оно не достигало и 1/3 общей численности страны. Из 15,2 млн человек самостоятельного населения 7,2 млн было занято в сельском хозяйстве, 4,7 млн — в промышленности, 1 млн — в торговле, 1,3 млн — в домашнем хозяйстве.

Промышленный переворот в Германии.

Запаздывание промышленного переворота в Германии объясняется господством феодальных отношений, наличием сильной цеховой системы и отсутствием единой государственной власти в стране. Вплоть до середины XIX века Германия оставалась типично аграрной страной, и ей было трудно угнаться за своими соперниками. В середине XIX века раздробленная Германия добывала угля в 7 раз, производила чугуна в 10 раз и потребляла хлопка в 30 раз меньше, чем Англия.

Зарождение фабричной системы в Германии можно отнести к рубежу 18-19 веков, когда в Саксонии была применена механическая прялка «Дженни» (1782), сооружена первая в стране паровая машина (1785), а в Силезии установлена первая доменная печь с использованием каменного угля (1796). Но подлинное начало этого процесса совпало с созданием Таможенного союза в 1833 году.

Индустриальное развитие Германии было тесно связано с использованием иностранных, и, прежде всего английских, машин, поскольку Англия в тот период олицетворяла наивысшие достижения технического прогресса. При этом она всячески стремилась затормозить рост крупной немецкой промышленности, в которой видела набирающего силу конкурента. Однако немало машин было создано и немецкими изобретателями: первая практически пригодная полиграфическая плоскочечатная машина (1810), камнеточильная машина (1835), набивной станок в текстильной промышленности (1836). В первые годы XIX века появились различные станки по обработке металлов и т.д. И хотя первоначально большую часть паровых машин приходилось ввозить из Англии, их количество увеличивалось быстрыми темпами. В середине XIX века в стране насчитывалось 90 пароходов и 429 паровозов.

Промышленный переворот в Германии можно условно разделить на два важнейших периода. Первый из них приходится на 1830—1840-е годы, а второй — на 1850-1860-е. Мощным толчком для индустриального развития на первом этапе было появление хлопчатобумажной промышленности, которая с самого начала создавалась на фабричной основе.

Менее успешно развивалось полотняное производство. Дело в том, что основной покупатель полотна — Англия установила высокие таможенные тарифы на эту продукцию, а внутренний германский рынок был весьма узок. Кроме того, в 1840-х годах началось строительство парового флота, что сразу же привело к

сокращению спроса на парусину. В результате выработка льняных тканей сократилась, что вызвало кризис в этой отрасли, который, в свою

очередь, заставил многих предпринимателей начать перевод льняного производства на машинную основу. Вследствие этого потерпели крах многие кустарные и мануфактурные предприятия, выпускавшие льняные ткани.

Более интенсивно шло развитие шелковой промышленности, традиционным центром которой были предприятия, сосредоточенные в Крефельде. Изделия этих фабрик неизменно пользовались большим спросом, особенно на лейпцигских ярмарках. Большой прогресс был достигнут в сукноделии, поскольку для прусской армии постоянно требовалось много сукна.

Значительные изменения происходили в тяжелой промышленности. Появление паровых машин на транспорте, а также широкое использование угля в металлургии заметно повысили спрос на каменный уголь.

Особенно быстро стал развиваться Рейнско-Вестфальский промышленный район, где в 1846 году насчитывалось около 200

доменных печей. В этом районе было сосредоточено 25% рабочих страны, количество которых в целом по стране резко возросло. Но следует отметить, что это была лишь начальная стадия промышленного переворота в Германии. Сказывалась и общая экономическая отсталость, и политическая раздробленность, и нерешенность аграрного вопроса.

Материальной основой для начала настоящего промышленного переворота, а также экономического и политического объединения страны должны были стать железные дороги. Но несмотря на то, что к 1848 году протяженность железных дорог составляла уже 2,5 тыс. км, Германия все еще отставала по этому показателю от Англии и Франции. Первые паровозы и вагоны были английского производства. В 1830—1840-х годах было построено три предприятия по производству локомотивов, но их продукция была незначительно представлена на железных дорогах страны.

Масштабная индустриализация в Германии развернулась лишь после революции 1848 года, которая хотя и не привела к ликвидации помещичьего землевладения и политической раздробленности, но все же способствовала бурному развитию крупной промышленности. Именно 1850—1860-е годы можно охарактеризовать как второй, наиболее важный период промышленного переворота, в ходе которого в целом сформировались рыночные отношения в экономике, и страна испытала мощный промышленный подъем. В эти годы промышленность в основном перешла от мануфактурной к фабричной стадии развития. Более поздний, чем в других европейских странах, переворот проходил стремительно. Только в течение 1860-х годов общая мощность паровых двигателей увеличилась почти в три раза. Особенно быстрыми темпами развивались отрасли тяжелой промышленности: их продукция увеличилась более чем в три раза.

То, что германский промышленный переворот носил догоняющий характер, имело свои преимущества: используя передовые зарубежные технологии, Германия достаточно быстро смогла создать собственное машиностроение и стала все меньше зависеть от поставок английской техники. Кроме того, германские промышленные предприятия с самого начала создавались как крупные фабрики и заводы, на которых было занято более тысячи человек.

На новых предприятиях устанавливалось оборудование нового поколения, по технологическому уровню оставившее далеко позади те станки и механизмы, что стояли не одно десятилетие на английских заводах и фабриках. Именно в этот период разбогатела и стала известной в Европе фирма Круппа, основанная еще в 1811 году. К тому же германская индустрия имела более широкий спектр отраслей, чем английская,— здесь развивалась химическая

промышленность, производство красителей, налаженное после открытия метода получения анилиновых красок в 1856 году.

Большую роль в германском промышленном перевороте играли военные заказы. В частности, сталелитейные заводы Круппа постоянно поставляли металл для производства артиллерийских орудий. Это объяснялось прежде всего тем, что Пруссия как самое агрессивное из всех немецких государств стремилась объединить Германию «железом и кровью», а также накапливала силы для военных действий против соседних европейских государств под лозунгом расширения «жизненного пространства».

По-прежнему, как и в предыдущие десятилетия, большое значение для индустриализации страны имели железные дороги. За 1850-1871 годы длина железнодорожных путей увеличилась более чем в 3 раза, число паровозов — в 8 раз, товарных вагонов — в 12 раз. В железнодорожное строительство вкладывались огромные капиталы, поскольку прибыль здесь достигала 15-20%.

Это позволяло не только создавать новые магистрали, но и объединять те, что уже имелись в разобщенных немецких государствах. Железные дороги связывали экономические районы страны, укрепляли внутренний рынок, и это заметно отражалось на росте товарооборота. Используя свое географическое положение, Германия превращалась в страну европейского транзита, что приносило в казну дополнительные доходы. За 1851—1870 годы длина железнодорожных путей в Германии возросла почти в 3,6 раза.

Отметим, что многие железные дороги находились в собственности государства, которое не скупилось на финансирование этой отрасли, исходя, прежде всего из стратегических интересов. Так, в 1871 году более 46% всей железнодорожной сети Германии принадлежали государству. Кстати, в этот период государственный сектор занимал сильные позиции во многих отраслях тяжелой промышленности, и особенно в военном производстве, поскольку частное финансирование не могло обеспечить крупномасштабные проекты в немецкой экономике.

Проблема мобилизации капиталов очень остро стояла перед Германией (впрочем, в тот период это была проблема многих стран). Одним из источников финансирования экономики стали выкупные платежи, поступавшие в ходе аграрных реформ. Средством привлечения капиталов служила внешняя торговля хлебом, картофельным спиртом, свекольным сахаром, шерстью. Можно отметить быстрый рост объемов внешней торговли.

В 1850-1860-х годах Германию охватила «учредительская горячка», т.е. массовое учредительство акционерных обществ, банков, страховых компаний, сопровождаемое выпуском ценных бумаг, биржевыми спекуляциями и пр. Именно в эти годы, по существу, были заложены основы немецкой кредитной системы.

Следует отметить, что подобные процессы происходили в то время почти во всех развитых странах мира и влекли за собой аккумуляцию крупных капиталов с последующим их вложением в экономику.

Особенно масштабно учредительство (по-немецки — грюндерство) развернулось в условиях искусственного форсирования строительства железных дорог. С этой целью только в Пруссии с 1851 по 1870 год в различных отраслях было создано 295 акционерных компаний, капитал которых достигал 2,4 млрд марок. Важную роль играли иностранные капиталы, привлекаемые в промышленность Рейнской области из Бельгии, Англии и Франции.

Промышленный подъем 1850-1860-х годов позволил Германии постепенно ликвидировать промышленную отсталость. На ее долю приходилось уже 13% выпуска мировой промышленной продукции, а по основным показателям промышленного развития (добыча угля, выплавка чугуна, протяженность железных дорог, суммарная мощность паровых двигателей) Германия обошла Францию и почти догнала Англию. Можно утверждать, что в эти годы фабричная система в Германии в основном одержала победу над мануфактурами. Главными отраслями промышленности стали металлургия, машиностроение, железнодорожное хозяйство и военное производство. Но хотя промышленный переворот в целом завершился, все же в 1870-х годах в ряде отраслей еще сохранялось ремесленное производство, а доля сельского хозяйства в ВВП превышала долю промышленности.

В 1869 году был введен общеторговый устав, а также промысловый закон, по которому в стране отменялась цеховая система. Эти и другие мероприятия способствовали расширению и углублению внутреннего рынка, создавали объективные условия для экономического и политического объединения.

«Прусский» путь аграрной эволюции.

Ликвидация крепостнических отношений проходила при отсутствии единого аграрного законодательства и носила довольно затяжной характер. Попытки частичной ликвидации феодального режима в деревне осуществлялись и ранее. В Пруссии, наиболее значительном и сильном германском государстве, в 1807 было провозглашено уничтожение личного закрепощения, но на довольно тяжелых для крестьян условиях. В частности, сохранялись все повинности, связанные с земельными наделами. В 1811 году прусский крестьянин получил право выкупать свои повинности сначала за 25-кратный, а позже за 180кратный размер ренты, либо уступать помещику часть своего надела. Упразднение крестьянской общины (марки) позволяло юнкерам безнаказанно захватывать общинные пастбища и угодья. Выкупная операция растянулась до 70-х годов 19

века. Поступления этих средств позволяли осуществить капиталистическую реорганизацию хозяйства.

В марте 1850 г. в Пруссии был издан закон, уничтоживший мелкие повинности крестьян, но сохранивший крупное юнкерское землевладение и массу феодальных пережитков. Постепенно аграрная реформа охватила и другие немецкие земли. Однако феодальные пережитки в Германии, особенно в форме крупного юнкерского землевладения, феодальных повинностей ряда прослоек крестьян, финансового бремени выкупных операций и т.д. сохранялись. Этот, так называемый, прусский путь развития капиталистической эволюции сельского хозяйства, был характерен для Пруссии и Мекленбурга, где юнкерские хозяйства площадью более 100 га занимали от одной трети до половины используемых земель. На северо-западных землях Баварии сформировались кулацкие хозяйства гроссбауэров. На юго-западе преобладали мелкие крестьянские хозяйства.

В 30-40-е годы отмечалось некоторое оживление сельскохозяйственного производства. Стали вводиться более сложные севообороты. Открытия немецкого химика Ю.Либиха (создателя химической теории брожения и гниения, теории минерального питания растений) заложили основы агрохимии и применения минеральных удобрений. Расширилось производство технических культур. Развивалось животноводство. Широкое применение начала находить сельскохозяйственная техника.

Рост специализации сельского хозяйства и подъем районов «торгового земледелия» отражали прогрессивные тенденции в экономике. Германия вышла на первое место в мире по сбору картофеля и свеклы. Немецкая сельскохозяйственная продукция и изделия пищевой промышленности составляли значительную часть германского экспорта.

Промышленный переворот в США.

19 век в экономической истории мира – эпоха формирования индустриальной цивилизации. В этом веке завершается промышленный переворот.

В историко-экономических условиях США предпосылки промышленного переворота заключались в следующем:

1. были подготовлены политические предпосылки, когда в результате войны за независимость страна добилась самостоятельности и могла обеспечить у себя свободу предпринимательства и торговли.
2. сыграл свою роль недостаток рынка рабочей силы. В колониях не создавалось «избыточного» населения. При первой возможности наемные рабочие, даже из иммигрантов, стремились обзавестись землей и уходили с предприятий. Это

обусловило дороговизну рабочей силы, стимулировало изобретательство и ввоз машин и оборудования из Англии.

3. технические предпосылки промышленного переворота в США были подготовлены успехами Англии, где он начался раньше. В то же время в самих США введена система поощрения изобретений. С 1790 действовал закон и патентах, в соответствии с которым изобретателю предоставлялась на 14 лет монополия на использование своего изобретения. В последующем сроки действия такого права были увеличены. Естественно, что это способствовало развитию технической мысли.
4. обстановка в Европе способствовала быстрому росту американского капитализма. Это постоянные войны в Европе. Поскольку США находились за океаном, они в этих войнах не участвовали, а поэтому избегали крупных расходов на армию, не знали военных опустошений и получали доходы от торговли со всеми воюющими странами Европы.
5. источниками средств для развития крупного промышленного производства стали прибыль торговой буржуазии, доходы от внешней торговли, доходы фермерских хозяйств, поступление от спекулятивных сделок с землей.
6. способствовала промышленному перевороту экономическая политика государства, что нашло отражение в переориентации в начале 19 в. инвестиций из сферы торговли и мореплавания в промышленность, а также в установлении протекционистского тарифа, защищавшего американское производство от иностранной конкуренции.

Вступив в машинную стадию позже Англии, США использовали английский технический опыт, внося при этом свой собственный и значительный вклад. Этот синтезный путь позволили США провести промышленный переворот в сравнительно непродолжительный срок.

Важная особенность промышленного переворота в США заключалась в активной роли американской инженерной мысли. Были изобретены швейная машинка, ротационная типографская машина, фосфорная спичка, электромагнитный телеграф Морзе, револьвер, пневмический тормоз. Все эти новшества родились в США и предопределили развитие многих новых отраслей промышленности. Швейные фабрики Зингера, Беккера выпускали изделия, которые пользовались спросом во всех уголках мира. Да и сама швейная машинка Зингера была известна и популярна даже в Сибири.

Существенные особенности промышленного переворота в США предопределялись природными условиями страны. Из-за обилия рек страна была богата водной энергией, более дешевой, чем применение пара. Поэтому здесь позже начала использоваться в массовом масштабе паровая энергия.

Еще одна особенность промышленного переворота связана с избытком в стране лесов, что предопределило в качестве основного вида топлива древесного угля. Вплоть до 1860 г. на железнодорожном транспорте США потребляли дрова. Первая домна, работавшая на каменном угле появилась только в 1837 году, что объясняется тем, что чугун, выплаваемый на нем, получался лучшего качества. Массовое потребление минерального топлива началось в 40-е годы.

Поскольку США позже приступили к промышленному перевороту, то мануфактурный капитализм в полной мере здесь не сформировался. Промышленный переворот происходил в условиях недостаточного развития мануфактурного производства.

Особенностью промышленного переворота в США была и крайняя территориальная и отраслевая неравномерность.

Ранее всего промышленная революция началась на Северо-Востоке. Первая отрасль, которая стала переходить к машинному производству, т.е. применению машин в производственном процессе, и фабричной системе, была хлопчатобумажная промышленность. В 1793г. Э.Уитни изобрел хлопкоочистительную машину, которая позволила коренным образом преобразовать переработку хлопка и обеспечить сырьем хлопчатобумажное производство. Эта машина подвергалась различным улучшениям и превратилась в высокопроизводительную машину, повысившую производительность в 100 раз.

Впервые в мировой практике обработка сырья и выпуск готовой продукции были объединены в один производственный цикл на хлопчатобумажной фабрике, построенной Лаудлом в 1814 г.

Несмотря на то, что шерстяное производство, более сложное по сравнению с хлопчатобумажным, и здесь постепенно внедрялись машины. Уже в 1840 г. на Северо-Востоке домашнее шерстяное производство уступило место машинному.

В легкой промышленности промышленный переворот помимо текстильной промышленности охватил пищевую, обувную, швейную, кожевенную.

Второе важное направление промышленного переворота в США – развитие транспорта. Ранее всего преобразования затронули строительство каналов. В первой четверти 19 в. был построен самый протяженный канал Эри, соединивший район Великих озер с Атлантическим океаном и значительно удешевившем перевозки. Далее последовало строительство каналов в других штатах. Была создана Великая система каналов, их строительство осуществлялось с помощью государства.

Развитию судоходства способствовало изобретение в 1807 г. Фултоном парохода. Это был первый в мире колесный пароход. Фултону принадлежит и создание первого военного парового судна. В 40-е годы был осуществлен переход к винтовым пароходам, что

привело к решающим сдвигам в военно-морском деле. Качество американских судов не уступало английским.

Железнодорожное строительство началось в США в 1828-1830 годы, когда уложились рельсы между городами Балтимор и Огайо. И за два десятилетия длина дороги увеличилась в 300 раз. Ни одна страна мира никогда не знала таких темпов железнодорожного строительства. Огромная территория государства была связана воедино средствами сообщения, функционирующими круглосуточно. Правительство оказывало помощь и железнодорожному строительству.

Революция на транспорте повлекла ускоренное развитие металлургии, добывающей и лесной промышленности, машиностроения. Поэтому можно считать, что с 40-х годов в США начался второй этап промышленного переворота. В 40-е годы получили широкое распространение пудлинговые печи. Добыча каменного угля возросла в 20 раз, производство чугуна увеличилось в 3 раза. С 1845 г. начало развиваться рельсопрокатное дело.

В середине 19 века в США уже имелись крупные машиностроительные заводы, например в Нью-Йорке по выпуску паровых двигателей. Промышленный переворот вступил в свою завершающую стадию – создание производства машин машинами (машиностроение).

США стали крупным производителем паровозов, судов, а также сельскохозяйственных машин. В 1851 году американцы изобрели электровоз. В 60-е появились спальные вагоны, цистерны, вагоны-ледники.

За первую половину 19 века внешняя торговля США увеличилась почти в 4 раза, но в экспорте готовые изделия составляли лишь только 13%. Против протекционистской политики боролись плантаторы юга, нуждающиеся в импортных промышленных товарах.

Темпы развития промышленности были очень высокими: с 1827 по 1860гг. объем промышленной продукции США увеличился в 8 раз.

Фермерский путь развития в сельском хозяйстве.

В первой половине 19 в. сельское хозяйство США достигло внушительных успехов, выразившихся в значительном росте аграрной продукции, в глубоких сдвигах в отраслевой структуре, в коренном изменении технической базы. Оно быстро перестраивалось в соответствии с требованиями индустриального сектора, городского населения, мирового рынка. На пути дальнейшего прогресса в сельском хозяйстве стояли противоречия, обусловленные противоположными формами его организации в отдельных районах страны. Если на Северо-Востоке и Северо-западе быстрыми темпами развивалось *свободное фермерское*

хозяйство, то для южных штатов это был период расцвета *плантаторской рабовладельческой системы*.

К 1860 г. в США насчитывалось 2044 тыс. фермерских хозяйств. Уже к 20-м годам 19 века, фермеры стали основными производителями аграрной продукции в стране. Подавляющая их часть вела хозяйство на собственной земле. Земельная обеспеченность фермерств (особенно в зоне колонизации) была значительно выше, чем в Европе. В середине XIX в. заметную роль стали играть арендаторы. На Среднем Западе их доля среди землевладельцев доходила до 20%. Хозяйства зажиточных фермеров, как правило, носили товарный характер. Именно в них активно использовалась сельскохозяйственная техника, применялся наемный труд. Рынок рабочей силы для капиталистически организованного аграрного сектора формировался за счет иммигрантов, а также разорявшихся фермеров.

Ускорение экономического развития США после гражданской войны

1861-65гг.

Несмотря на быстрое хозяйственное развитие США в первой половине 19 века, в их социально-экономической системе углублялся ряд противоречий. Это были проблемы выбора пути экономического развития новых осваиваемых районов. Сохранение рабства и принудительного труда; сырьевая ориентация экспорта и зависимость от ввоза оборудования из Англии обострили проблему таможенных тарифов.

Противоположными были позиции северных и южных штатов на систему хозяйственного развития осваиваемого Запада. Северные штаты отстаивали фермерский путь, Южные – плантаторский.

Углублялись противоречия плантаторами и промышленниками Севера. Капиталисты-фабриканты были заинтересованы в развитии экономики Юга как сырьевой базы текстильной отрасли промышленности, обеспечивающей накопление капитала для строительства новых предприятий. В то же время для успешного развития промышленного производства на Севере требовалось расширение внутреннего рынка – рынка рабочей силы и рынка товаров, что было невозможно при сохранении рабства. Рабство стало тормозом на пути экономического развития страны.

Различные позиции занимали северные и южные штаты и по вопросам торговой политики. Южане, вывозившие за границу хлопок и на льготных условиях ввозившие необходимые промышленные товары (прежде всего из Англии), отстаивали принцип свободной торговли. Однако это противоречило интересам промышленного Севера, нуждавшегося в защите своей молодой промышленности высокими ввозными пошлинами.

Эти противоречия вылились в Гражданскую Войну 1861-65гг.

Последствием Гражданской Войны была окончательная победа в стране фермерского, так называемого американского пути развития сельского хозяйства. Его основные характеристики: революционная отмена крупного землевладения, массовая продажа земель государством по низким ценам, образование фермерских хозяйств. В 1860-1880 гг. к фермерам перешло 65 млн. акров свободных земель. Это стало стимулом для быстрого развития сельскохозяйственного производства и образования широкого платежеспособного внутреннего рынка.

Гражданская Война расчистила путь для быстрого развития капитализма в США во всех сферах экономики: промышленности, сельском хозяйстве, торговле. Она сохранила национальное единство страны. Однако победа была неполной. Латифундии были конфискованы частично, у большинства рабовладельцев крупные имения сохранились. Негры были освобождены от рабства без предоставления земли, поэтому им приходилось брать у бывших плантаторов землю в аренду мелкими участками. Бесправными оставались индейцы, их продолжали оттеснять и истреблять.

В послевоенный период в экономическом развитии США наблюдался подъем. Добыча угля возросла в 5 раз, выплавка чугуна в три, длина железных дорог – в 6 раз. К 1870г. по развитию промышленности США вышли на второе место в мире. Количественный рост сопровождался существенными качественными изменениями: интенсивно шел процесс концентрации производства, изменялась структура промышленности. Появились новые отрасли с новыми предприятиями-гигантами, оборудование которых соответствовало последним достижениям науки и техники. Наиболее существенные сдвиги произошли в машиностроении. Возникли новые модели металлорежущих станков. Станочный парк европейское оборудование по количеству и качеству.

Одной из ведущих отраслей промышленности в США стала нефтяная – добыча нефти и ее переработка на основе месторождений, обнаруженных в Пенсильвании и других штатах. Изобретение метода каучука способствовало развитию резиновой промышленности.

Если в 50-е годы США оставались сельскохозяйственной страной, то в 1880 г. промышленная продукция по стоимости в 2,5 раза превысила стоимость сельскохозяйственной продукции.

Денежное обращение и кредит в странах Западной Европы и США в 18 – первой половине 19 в.

США

После войны за независимость вместо старого британского масштаба цен была введена десятичная монетная система. Однако эти новшества население встретило неблагоприятно. И переход к

новой системе был осуществлен только после Гражданской войны, когда ввели биметаллический стандарт.

Если в эпоху колонизации кредитные операции были функцией частных ассоциаций (они выдавали ссуды, как правило, под залог земли и выпускали бумажные деньги), то в период формирования индустрии шло становление капиталистической кредитной системы.

Для обеспечения армии в период борьбы за независимость революционный Конгресс ввел налоги. Вследствие недостатка твердой валюты правительство выпустило долговые обязательства. Особенностью банковской системы США стало участие в денежном обращении и кредитовании отдельных штатов. Однако децентрализация выпуска денежных знаков привела к дезорганизации экономики. Потребовалось решение вопроса на государственном уровне. Банку Соединенных Штатов в 1791 году было предоставлено право на ведение банковских операций и, прежде всего регулирования денежного обращения в целях защиты экономики от инфляции. Так был установлен законодательный контроль за банковской деятельностью. Такое право устанавливалось на 20 лет, и когда срок истек в 1811г., этот банк обслуживал территорию всей страны, создав соответствующие отделения во всех крупных портовых городах.

Англия

Становление в Англии индустриальной хозяйственной системы изменило организацию рынков, денежного обращения и налогов. Биржи потеряли универсальный характер, на их основе были созданы специализированные биржевые союзы, действовавшие в крупнейших промышленных и торговых центрах. Сделки с ценными бумагами были разделены между двумя биржами, одна из них предназначалась для операций с векселями и государственными ценными бумагами, другая – с остальными видами ценных бумаг. После 1815г. Англия превратилась в рынок капиталов для всего мира.

Были созданы акционерные депозитные банки. Следующим шагом в организации кредитно-денежной системы стал акт Р.Пилля, определивший правила деятельности центрального банка, за которым закреплялась привилегия эмиссии на всей территории. Развитие экономики страны требовало устойчивого денежного обращения, что было достигнуто на основе золотого стандарта – денежной системы, в которой роль всеобщего эквивалента играло золото, когда бумажные деньги обменивались на золото по твердому курсу.

Германия

Кредитная система страны сформировалась в 19 в. после организации Северогерманского союза началось законодательное ограничение прав местных банков на выпуск банкнот, усилилась централизация эмиссионного дела в руках государственного

кредитного учреждения – Прусского банка, что стало одним из главных условий создания единого экономического пространства.

Началось создание акционерных банков, способных мобилизовать средства и обратить их на потребности развивавшейся экономики. В организации крупнейших акционерных банков принимали участие крупные банкирские дома, промышленные фирмы. Деятельность частных акционерных банков носила специализированный характер – по отраслям экономики и отдельным территориям. Другая их особенность – универсальный характер деятельности.

Честные акционерные банки установили тесную связь с промышленными предприятиями. Последние выступали в качестве заемщиков, предоставляя кредит, банки взимали проценты, получение которых и являлось смыслом банковских операций.

Франция.

Огромное значение для промышленного переворота во Франции имела кредитная система, которая сформировалась в основном в первой половине XIX века. В этот период темпы роста денежных капиталов были гораздо выше, чем промышленных. Очень быстро увеличивались обороты Банка Франции, который аккумулировал в своих руках крупные капиталы и перекачивал их в промышленность, что позволяло правительству получать стабильно высокие доходы. Кроме того, большую роль в мобилизации денежных средств сыграли сберегательные кассы, первая из которых была учреждена в Париже в 1818 году.

В экономической истории Франции следует особо выделить 1850-е годы, когда по всей стране шел процесс грюндерства, или массового учредительства банковских акционерных компаний. К этому периоду относится создание «Общества поземельного кредита» (1854), а также

различных торговых и промышленных банков. В 1852 году братья Перейра, имевшие крупные заводы по переработке сахара, основали банк «Креди мобилъе», который осуществлял как краткосрочное, так и долгосрочное кредитование.

Этот банк представлял собой совершенно новое явление в кредитной сфере, поскольку основной целью его деятельности было создание акционерных обществ и осуществление различных спекулятивных операций с акциями на бирже. Но в 1882 году банк разорился, так как большей частью акционерные компании оказались фиктивными и банк не смог расплатиться по своим кредитным обязательствам.

В этот же период возникли и другие крупные банки, например «Лионский кредит» (1863), который занимался аккумуляцией мелких капиталов и учетом векселей, а также размещением во Франции зарубежных займов. Одновременно были созданы колониальные бан-

ки: Алжирский, Гваделупский, Гвианский. В 1855 году на основе слияния 67 так называемых учетных контор был создан банк «Национальная учетная контора», деятельность которого была направлена на кредитование внутренней и внешней торговли.

Важное место в формировании кредитной системы занимала Парижская биржа. На ней в отличие от Лондонской продавались не акции, а облигации, выпущенные французским правительством и правительствами других стран, а также облигации частных компаний. Особая роль на бирже принадлежала нескольким банковским домам из семейств Перейра, Ротшильдов, Мале и др. Позже Парижская биржа стала функционировать как крупный международный центр, где в качестве заемщиков выступали правительства многих стран.

Именно в это время во Франции стал формироваться слой так называемых рантье, т.е. людей, которые предпочитали помещать свои капиталы в облигации и другие ценные бумаги и жить исключительно на проценты от этих бумаг.

Хозяйство стран востока в период становления рыночной экономики.

Япония.

Предпосылки промышленного переворота в Японии складывались в ходе реформ, проводимых правительством страны в 60-70 годы 19 века. Ранние формы капиталистических отношений и условия их дальнейшего развития зарождались в процессе разложения феодального строя со второй половины 17 века. К середине 19 века феодальная собственность на землю была подорвана, одна треть обрабатываемой земли оказалась в руках ростовщиков, городских торговцев, разбогатевших крестьян, самураев-землевладельцев. Обезземеливание крестьянства создавало определенные условия для формирования рынка рабочей силы.

Разложение феодализма выражалось в появлении мануфактур. За первую половину 19 в. была создана 181 новая мануфактура. В мануфактурном производстве использовались технические усовершенствования, в частности сила воды. Технические новинки применялись в горном деле и при выплавке металлов. Рост мануфактур и упадок цехового ремесла особенно ярко проявился в прядильно-ткацком производстве. Рост товарности аграрного производства, развитие мануфактур создавали условия для расширения товарных рынков. Постепенно шло формирование общепонского рынка с центром в Осаке.

Важным фактором, ускорившим разложение феодальных и развитие капиталистических отношений, явилось насильственное открытие Японии для внешнего мира. В 50-х годах 19 в. США силой оружия заставили японское правительство подписать договоры, предусматривающие открытие торговли между двумя странами и

ограничение вывозных пошлин на очень низком уровне в 5%. Подобные договоры Япония была вынуждена подписать с Англией, Францией, Голландией.

Включение Японии с систему мирового капиталистического рынка оказало противоречивое воздействие на ее экономическое развитие. Но производители сельскохозяйственной продукции получили рынок сбыта, а перед промышленниками открылись широкие возможности для приобретения зарубежных машин. В промышленности развернулось строительство предприятий, базировавшихся на европейской технике.

В результате правительственного переворота в 1867-68 гг. произошло свержение военного правительства Японии, и была восстановлена власть императора. Сформированное правительство во главе с императором Мацухито, поставив перед нацией задачу догнать и превзойти Запад в экономическом и военном отношении, приступило к проведению реформ.

В ходе реформ были ликвидированы феодальные формы управления и хозяйствования. Ликвидировались княжества, осуществлялись становление новой системы государственного управления, унификация законов и судопроизводства, создание регулярной армии. Правительство установило определенные гарантии свободы личности для всех граждан государства, уничтожило сословную дискриминацию, предоставило свободу выбора профессии и передвижения по стране. Были упразднены цеха, гильдии, клановые монополии.

Преодоление политической раздробленности позволило устранить все внутренние таможи, ввести единую денежную систему. С 1870 началась чеканка золотых и серебряных монет – иен взамен множества денежных знаков, находившихся в обращении. Таким образом, формировались условия для образования единого всеяпонского рынка, для экономического объединения страны.

Экономические реформы (аграрная, банковская) были направлены на ускорение первоначального накопления капитала, создание новых общественно-экономических структур, учреждение национальных банков.

С 1872 года началось проведение реформы образования, вводилось обязательное начальное образование для всех слоев населения.

Решая задачу превращения Японии в кратчайшие сроки в мощную военно-индустриальную державу, правительство использовало западноевропейских и североамериканский опыт и учитывало национальные особенности, конкретную хозяйственную ситуацию в стране. Правительство Японии было вынуждено прибегнуть к государственному предпринимательству. Его основой стали военные предприятия. Правительство строило крупные промышленные

объекты, привлекая из-за границы самую передовую технику, технологию, капитал, специалистов. Сооружаемые «образцовые» фабрики, заводы, верфи, горные рудники, железнодорожные и телеграфные линии должны были создать мощный военно-индустриальный потенциал, обеспечить приток средств в государственный бюджет, послужить эталоном капиталистической организации производства для зарождавшейся национальной промышленной буржуазии. Государство взяло на себя основные затраты по организации технически сложных и новых производств. Это давало возможность повысить конкурентоспособность товаров, увеличить их экспорт, производить продукцию, ввозимую ранее из-за границы, что обеспечивало увеличение валютных резервов правительства.

В начале 70-х годов правительство приступило к организации новой кредитно-денежной системы. При поддержке государства была создана группа «национальных банков». Государство в 1882г. учредило Японский банк и наделило его правом эмиссии новых банкнот.

в 80-е годы правительство перешло к осуществлению новой экономической политики. Ее цель состояла в создании условий для активизации частного предпринимательства путем приватизации государственной собственности. Государственные предприятия продавались, сдавались в аренду, передавались в счет погашения долгов правительственным кредиторам. В 1881 году была основана первая акционерная компания, в последующее десятилетие было основано еще 15 компаний. В результате приватизации объектов государственной собственности активизировалось частное предпринимательство в промышленности, на транспорте и в строительстве.

Тема 4: Эволюция промышленного капитализма во второй половине XIX-начале XXв.

Новые тенденции в развитии хозяйства. Структурные изменения в экономике.

Главной тенденцией развития экономик в конце XIX в. стал переходный от капитализма, основанного на свободной конкуренции отдельных самостоятельных предприятий, к капитализму, базирующемуся на монополии или олигополии. В основе этого перехода лежала изменения в производительных силах, вызванные бурным развитием науки и технологической революции. Первой технологической революцией был промышленный переворот. Вторая технологическая революция развернулась в последней трети XIXв. и продолжался до первой мировой войны (1914-1918).

Важнейшее значение имело изменение **энергетической базы** производства: паровая энергия была заменена электрической, началась электрификация, сложилась технология получения, передачи и приема электроэнергии. В 80-е годы XIX века была изобретена паровая турбина, а в результате ее соединения в единый агрегат с динамо-машиной был создан турбогенератор. Возникли **новые отрасли промышленности – электрохимия, электрометаллургия, электрический транспорт**. Появились двигатели внутреннего сгорания, работавшие от энергии, получаемой при сгорании паров бензина и нефти. В 1885 году был построен первый автомобиль. Двигатель внутреннего сгорания стал широко использоваться на транспорте, в военной технике, ускорил механизацию сельского хозяйства.

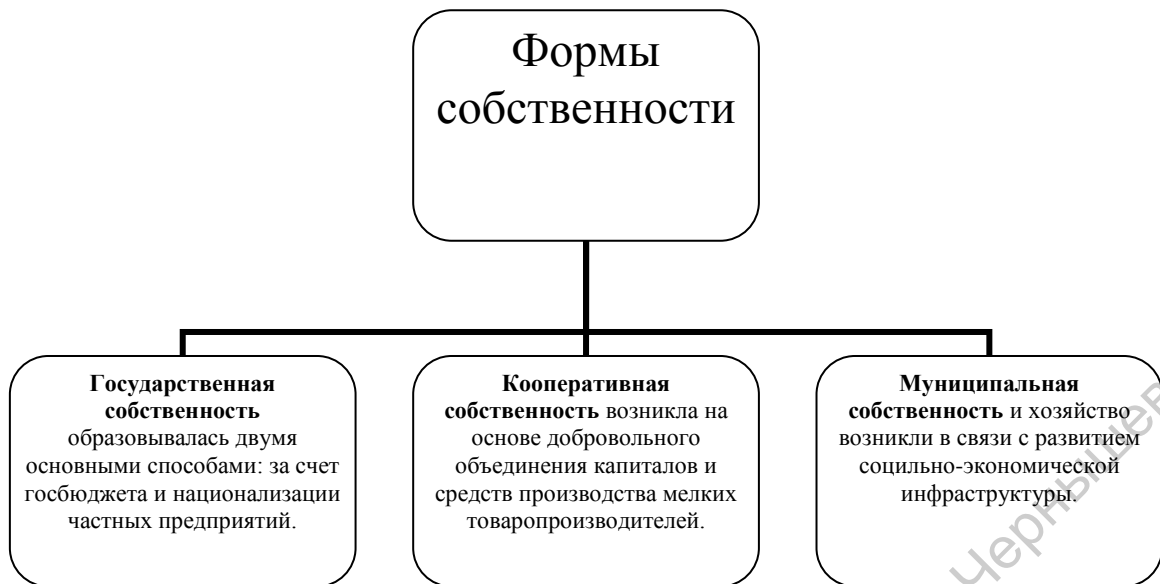
Значительно продвинулась вперед **химическая промышленность**: началось производство искусственных красителей, пластмасс, искусственного каучука; были разработаны новые эффективные технологии и получения черной кислоты, соды и т.д. В сельском хозяйстве стали широко использоваться минеральные удобрения.

В металлургии в результате использования конвертов Бессемера и Томаса в важную подотрасль выделилось сталелитейное производство; получили развитие электрическая сварка,ковка и плавка металлов.

Рост промышленного производства и торговли обусловил развитие **транспорта**. Первые шаги делала авиация.

В 1895г. русским ученым Поповым было изобретено радио, началось использование телефонной связи.

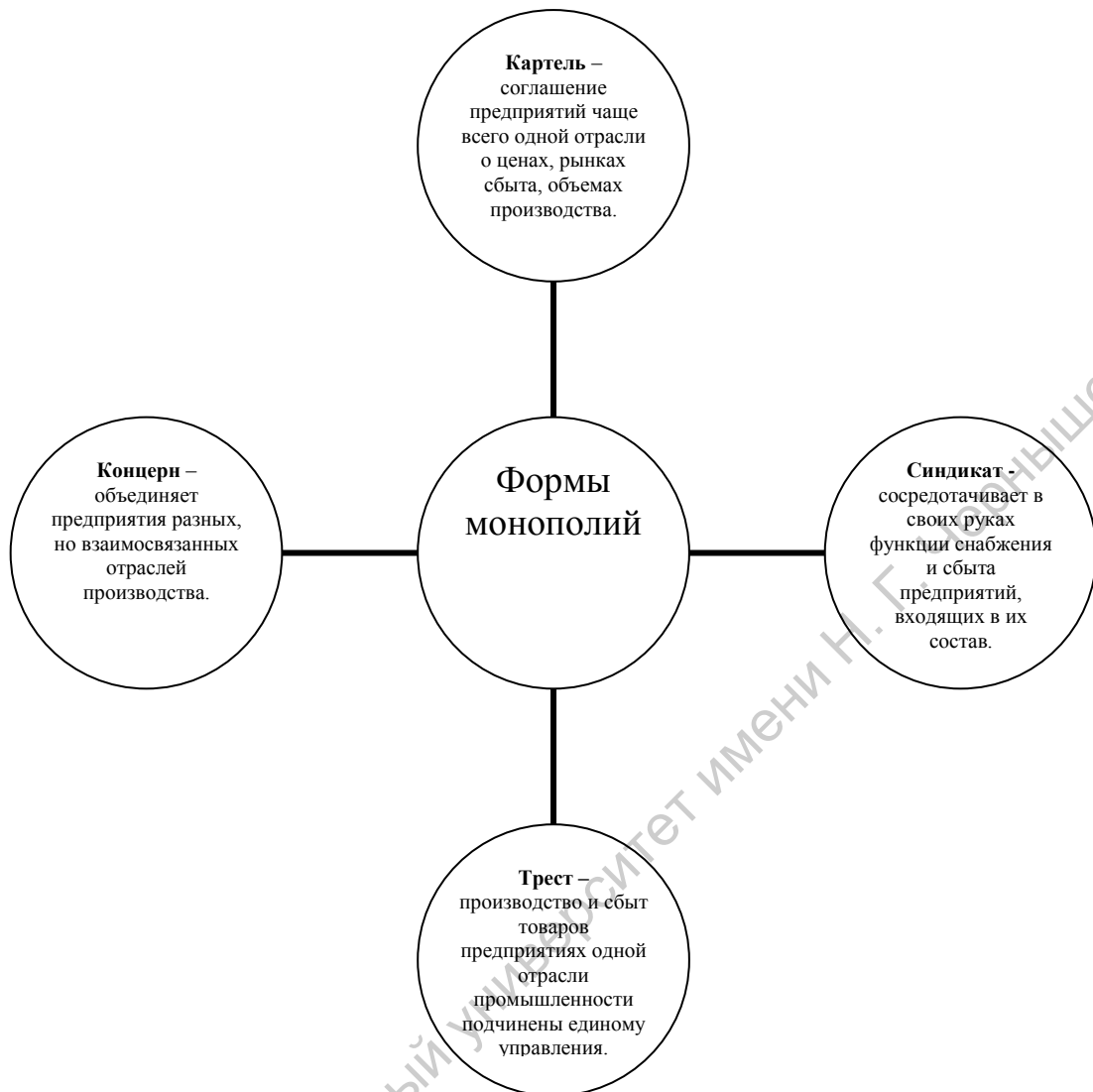
Технологическая революция изменила **отраслевую структуру промышленности**. На первый план вышли отрасли тяжелой индустрии. Структурные сдвиги вызвали резкое возрастание минимальных размеров капитала, необходимого для создания и работы отдельного предприятия. Привлечение дополнительных капиталов достигалось посредством выпуска акций и создания **акционерных обществ**. Помимо акционерной существовали и другие формы собственности: государственная, кооперативная, муниципальная.



Процессы монополизации.

Укрупнение производства, усложнение структуры экономики обусловили переход к новой форме организации производства – монополии.

Монополия капиталистическая – это объединение капиталистов, возникающее на основе высокого уровня концентрации производства и капитала для сосредоточения производства и сбыта значительной продукции данной отрасли, установления монопольных цен и обеспечения стабильных сверхприбылей. Простейшими формами монополий являются пул, конвенция, корнер, ринг; более зрелыми – картель, синдикат, трест, концерн.



В первую очередь монополистические объединения возникали в тех отраслях промышленности, где концентрация капитала была наибольшей и где предприниматели должны были искать новые пути повышения нормы прибыли. К числу таких отраслей относились нефтяная, металлургическая, автомобильная, электротехническая. Появились первые крупные компании:

- нефтяная Джона Рокфеллера «Стандарт ойл» (1882), Джона Моргана – создателя финансовой системы для крупного производства централизованной транспортной сети;

- Эндрю Карнеги – по производству стали.

- Томаса Эдисона «Дженерал электрик», которое занималось систематическими научно-исследовательскими и производственными работами;

- Генри Форда, наладившего серийный выпуск дешевого и массового автомобиля.

Образованию монополий способствовала и протекционистская таможенная политика, преграждавшая иностранным конкурентам доступ на внутренний рынок.

Кроме того, важным фактором возникновения и развития монополий стали экономические кризисы, которые во второй половине XIX века приобрели мировые масштабы.. Кризисы вели к банкротству множества мелких и средних предприятий, содействуя повышению удельного веса крупных предприятий во всей капиталистической промышленности.

Между монополиями велась конкуренция . Между монополиями самых различных отраслей производства развивается ожесточенная борьба за покупателя. Излюбленным методом привлечения внимания покупателей служит реклама. Конкуренция между монополиями может выражаться также в диверсификации, то есть в том, что монополии все более вкладывают свои капиталы в разнообразные отрасли промышленности. Например, каждая из 100 крупнейших компаний США имела от 5 до 15 предприятий различных отраслей промышленности.

Концентрация производства способствовали возникновению и развитию концентрации и централизации банковского капитала. Укрупнения банков дает возможность удовлетворять потребности в крупных кредитах. Меняется экономическая роль банков. Если в эпоху свободных рыночных отношений банки выполняют роль посредников в платежах и кредите, то в эпоху монополизма банки через кредитные и другие отношения начинают прямо внедряться в промышленность, строительство и другие отрасли хозяйства, становясь совладельцами промышленных, сельскохозяйственных предприятий.

Данный процесс может быть осуществлен путем:

- скупки банками акций промышленных компаний;
- выпуска и размещения банками акций промышленных предприятий;
- участия банков в учреждении новых предприятий.

Банки, покупая акции, приобретают влияние на промышленные предприятия или даже ставят их под свой контроль. Сосредоточив в своих руках контрольный пакет акций, банк может побудить предприятие хранить свои вклады только в данном банке и получать кредиты исключительно от него. Это в свою очередь способствует увеличению объема кредитных операций банка и умножению его прибылей. Кроме того, банки часто приобретали акции других компаний для осуществления спекулятивных операций на бирже и получения биржевой прибыли. В начале 1890 года 64 нью-йоркских банка владели капиталом в 302 млн дол.; десять лет спустя их стало 58, а капитал их увеличился до 548 млн дол.

Наряду с внедрением монополистического банковского капитала в промышленность, происходит внедрение монополистического промышленного капитала в банковское дело. В итоге внедрения банковых монополий в промышленность, а промышленных монополий - в банковское дело , происходит слияние или

сращивание банковского с промышленным капиталом. Это означало возникновение нового экономического явления – финансового капитала.

Господство монополий, их сращивание с государственным аппаратом, образование малочисленного могущественного слоя экономической элиты.

Экономическая и колониальная экспансия.

С монополистическим капиталом исследователи-экономисты связывают развитие **колониальных захватов** крупнейшими капиталистическими державами.

Объясняется активизация этого процесса рядом обстоятельств:

- стремлением капиталистов к захвату внешних рынков с целью сбыта продукции и получения дешевого сырья;
- созданием благоприятных условий для вывоза капиталов, всесторонней поддержкой экспансии капиталистическими государствами.

Колониальная экспансия была связана со стремлением к захвату ценных источников сырья: нефть Ближнего Востока, олово Малайи, каучук Конго, золото и алмазы Южной Африки.

Осуществляя колониальные захваты, развитые страны использовали различные формы и методы, иногда объединяя усилия в борьбе против более крупного государства.

После завоевания колонии превратились в аграрно-сырьевые приатки метрополий: были заложены основы специализации сельского хозяйства в производстве экспортных культур. Судан выращивал хлопок, Сенегал - арахис, какао и пальмовое масло - Нигерия и т. п.

Колониальные страны вовлекались в мировой капиталистический рынок путем жестокой эксплуатации их природных и людских ресурсов, политической и социальной дискриминации коренного населения.

Для обеспечения своих прибылей капиталистическая Европа неоднократно обращалась к методам эксплуатации, свойственным временам рабовладения и феодализма и несла неисчислимы бедствия коренным жителям.

Колониальное общество представляло собой многоукладную структуру, которая занимала подчиненное положение в рамках имперских структур. Преобладал докапиталистический натуральный уклад. Мелкотоварное производство развивалось в прибрежных районах, подвергшихся в наибольшей степени влиянию колонизации. Капитализм развивался там, где жили европейские переселенцы. Там появлялись зачатки рабочего класса, используемые, главным образом, иностранцами. Усиливались позиции местного торгового капитала, представители которого черпали продукцию от крестьян-общинников и национальных ремесленников.

Колониальный гнет вызывал сопротивление поработанных народов. Войны и восстания не прекращались на протяжении всего исторического процесса.

Так, для Индии эпоха империализма принесла усиление эксплуатации в качестве аграрно-сырьевой базы и рынка сбыта английских товаров. Начиная с 1860 года, Индия давала 42 % всего английского импорта хлопка. Началось освоение новых экспортных культур: чая, кофе. Это требовало вложения средств, которых у Индии не хватало. Привлекается импорт капитала, который, в основном, вкладывается в чайные и кофейные плантации Южной Индии, Бенгалии; меньшая часть - в горнодобывающую промышленность, бумагопрядение, отрасли, приносящие прибыли. Вкладывать капитал в развитие хлопчатобумажного производства капиталистам Англии было невыгодно. Они избегали создания нового конкурента, обращая внимание на первичную обработку сырья и его транспортировку. Главным источником налоговых поступлений являлся земельный налог, который составлял 40% доходов правительства.

Важным источником первоначального накопления капитала была сеть мелкого ростовщичества. Ростовщики были представителями особых каст, что означало, что только они могли заниматься данными операциями. Поэтому, используя обособленность индийских крестьян от рынка и свою исключительную возможность, они устанавливали высокие ставки процента в натуральном выражении. Продукты, получаемые таким образом, продавались в городах по высоким ценам.

Английский капитал, ввозимый в Индию, помещался в основном в непроизводственную сферу, создавая благоприятные условия для жизни выходцам из Англии, которые становились управляющими агентами, банкирами, налоговыми инспекторами, представителями колониальной власти.

Экспорт капитала вел к его нехватке внутри страны, особенно для создания предприятия в новых отраслях.

Колониальная система - это совокупность экономических отношений, возникающих между странами-метрополиями, осуществляющими захват других территорий государств, и теми государствами и народами, которые попадали в зависимость от стран-метрополий.

Наличие колониальной системы неоднозначно оказывало влияние на экономическое развитие зависимых стран и самих метрополий. С одной стороны, метрополии привязывали экономику зависимой страны к своей экономике в качестве несамостоятельного сырьевого придатка; с другой стороны - капиталистические отношения проникали в структуру национальных отношений, способствуя развитию внутреннего рынка, национального хозяйства.

Мировой аграрный кризис в последней четверти XIXв.



Например в России, можно наблюдать глубокие **диспропорции**, так называемые **«ножницы цен»**. Если с 1913 по 1922 год цены на промышленные товары, по сравнению с ценами на продукцию сельского хозяйства, выросли в 1,2 раза, то к концу 1923 года «раствор» ножниц цен достиг уже 300%, или, другими словами, чтобы купить плуг в 1913 году хватало 10 пуд. ржи, а в 1923 году требовалось уже 36 пуд. ржи. Такая политика цен позволяла проводить неэквивалентный товарообмен между городом и деревней, изымать из сельского хозяйства немалые средства.

Лидерство США в мировой экономике. Причины и факторы роста американской экономики во второй половине XIX в.

Бурное развитие экономики к концу XIX в. превратил о США в мощную индустриально-аграрную страну.

Важным факторами роста экономики стали:

1) аккумуляция в США наиболее энергичной рабочей силы из Европы. Всего за 1870-1900 гг. в страну прибыло 14 млн иммигрантов.

2) научно-технический прогресс. В стране началась электрификация промышленности, транспорта, быта; изменилась энергетическая база производства - пар быстро вытеснялся электричеством. В ходе индустриализации широко применялся новейший научно-технический опыт европейских стран, достижения американской инженерной мысли. Морально устаревшее оборудование практически отсутствовало и не тормозило роста экономики. .

3) защищенность промышленности США от конкуренции

импортных товаров высокими пошлинами. Таможенная политика способствовала повышению цен внутри страны и росту капиталистической прибыли. Для притока иностранных инвестиций не существовало преград. К началу XX в. вложения иностранного капитала в США достигли 3,4 млрд долл.

4) экспорт американского товара. Уже с 1874 г. экспорт США превышал импорт.

5) высокие темпы роста тяжелой промышленности, превышали аналогичные показатели легкой промышленности. По выплавке чугуна, стали и добыче угля США уже в середине 90-х годов обогнали Англию. Рост производства в металлургии, металлообработке, угольной и нефтяной промышленности поддерживался спросом на металл, топливо и машины со стороны расширявшегося железнодорожного строительства.

6) строительство железных дорог. Железные дороги связали между собой все штаты. Были построены четыре трансконтинентальные магистрали, вовлекшие в экономический оборот продукцию Запада. Железные дороги, потеснившие все другие виды транспорта, превратились в важный фактор структурных изменений в экономике. Сооружение железных дорог способствовало специализации как промышленности, так и сельского хозяйства, повышению мобильности рабочей силы и капитала, снижению издержек производства и росту производительности труда, процессу урбанизации, а также упрочению позиций американского сельского хозяйства на мировых рынках.

7) развитие сельского хозяйства. Значительно возросли производительность и интенсивность труда в сельском хозяйстве. Этому в немалой степени способствовало применение новых сельскохозяйственных машин и искусственных удобрений. Высокие темпы роста сельскохозяйственного производства позволили США в короткий срок стать одним из основных поставщиков хлеба и мяса на мировой рынок.

Усилилось расслоение фермерства. В США в 1890 г. из 8,6 млн лиц, занятых производительным трудом в сельском хозяйстве, лишь 2,2 млн были самостоятельными, независимыми хозяевами, что составляло около 2599. Остальные были арендаторами, безземельными и заложившими свою землю фермерам, сельскохозяйственным рабочим.

Среди монополистических объединений в промышленности США в конце XIX в. по своему могуществу выделялись: нефтяной трест «Стандарт ойл оф Нью-Джерси», стальной трест Карнеги, сахарный трест, «Дженерал электрик компани») и др. Все большее значение приобретали два крупнейших банка - Рокфеллера и Моргана, вокруг которых к 1903 г. объединялись 112 банков, железнодорожных, страховых и других компаний, капиталы которых превышали 22 млрд долл.

К 1901 г. в США насчитывалось 440 трестов, на долю которых приходилось $\frac{3}{4}$ всей промышленной продукции страны.

Характерной чертой американского капитализма в начале XX в. являлся незначительный уровень вывоза капитала за границу. В 1900 г. заграничные вложения США не превышали 500 млн долл. В первое десятилетие XX в. американские монополии стали увеличивать вывоз капитала. В 1914 г. американские капиталы за границей увеличились до 2,6 млрд долл.

В конце XIX - начале XX в. усилилась экономическая экспансия США. Уже в 1896-1890 гг. США давали 30,1% мирового экспорта промышленных изделий, а в 1913 г. - 35,8%. Одновременно с экономической экспансией США начали проводить политику активной военной агрессии для создания собственной колониальной империи. В 1867 г. США за 7,2 млн долл. купили у России Аляску. В 1898 г. Конгресс США узаконил, аннексию Гавайских островов. В следующем году США захватили Кубу, Гуам, Пуэрто-Рико, Филиппины и часть островов Самоа. Обогнав Германию, Англию и Францию по производству промышленной продукции, США обладали ничтожными по сравнению с ними колониальными владениями. Площадь колоний США в 1914 г. равнялась всего 0,3 млн кв. км.

Экономическое отставание Англии.

С 70-х годов XIX в. Англия, продолжая увеличивать объем промышленной продукции, стала отставать по темпам роста, уступая первенство США, затем Германии. Удельный вес Англии в мировом промышленном производстве сократился с $\frac{1}{2}$ в середине XIX в., до $\frac{1}{3}$ в 70-х годах, $\frac{1}{5}$ в конце XIX в. и $\frac{1}{7}$ к 1914 г.

Промышленный сектор был ведущим в экономике, доля тяжелой промышленности была выше, чем в легкой. Однако не было особых подвижек в структуре промышленного производства. Вследствие недостатка инвестиций новейшие отрасли - электроэнергетика, химия развивались достаточно медленно.

В начале XX в. положение несколько изменилось: молодые отрасли тяжелой промышленности (сталелитейная, электротехническая, химическая) стали развиваться более быстрыми темпами, а производство чугуна, угледобыча, переработка хлопка - отставать.

Относительное отставание английской промышленности усиливалось в связи с быстрым старением промышленного оборудования. Необходимо было сделать ставку на ускоренное развитие новейших отраслей. Однако дешевле и менее рискованно было экспериментировать на огромных колониальных территориях. Возможность использования дешевого сырья и рабочей силы предопределила экономические тенденции Англии. Именно поэтому промышленная перестройка затронула ее в меньшей степени, чем другие страны Европы и США.

Отличительной чертой развития английской экономики было

более позднее (примерно на 10-15 лет) возникновение монополий по сравнению со странами Европы. Большая часть промышленности была представлена обособленными самостоятельными предприятиями.

Первые монополии возникли в трубопрокатной, химической, военных отраслях, позднее на транспорте. Иногда они формировалась как "торговые организации" или "торговые дома". В отдельных отраслях создавались монополии международного типа. В отличие от континентальных британские монополии были свободны от государственного контроля.

Снижение прибылей от утраты Англией промышленного могущества компенсировалось огромными доходами от капиталов, вложенных в колонии. Кроме того, она продолжала играть ведущую роль в мировой торговле, судостроении и судоходстве, оставалась мировым банкиром.

Другая важная отрасль - сельское хозяйство, - успешно развиваясь в середине XIX в., начала сдавать свои позиции с 70-х годов. Серьезный удар зерновому хозяйству был нанесен массовым поступлением на рынок дешевого американского хлеба благодаря аграрным преобразованиям в США, развитию океанского и железнодорожного транспорта. При высокой земельной ренте английские продукты не могли конкурировать с американскими. За период 1870-1913 гг. посевные площади пшеницы сократились вдвое. Преобладающим становилось животноводство.

Под влиянием аграрного кризиса сокращались доходы фермеров, шел процесс концентрации фермерского хозяйства, активно внедрялись агротехника и механизация, сокращалось сельское население (в 1914 г. оно составляло лишь 8%). Сельское хозяйство стало играть подчиненную роль в экономике.

Отставая по темпам промышленного развития от США и Германии, Англия также была позади по темпам концентрации и монополизации хозяйства. Быстрее этот процесс происходил в таких отраслях, как химическая, цементная, на железных дорогах, медленнее - в старых отраслях (текстильная, угольная).

Банковский капитал по темпам концентрации и централизации значительно опережал промышленный. Финансируя промышленность, банки срачивались с индустриальными монополиями.

В конце XIX - начале XX вв. первостепенное значение для Англии имела эксплуатация колоний. Английские колонии были источником дешевого сырья, дешевой рабочей силы, широким рынком сбыта продукции английских фабрикантов, а также объектом приложения капитала. Английские капиталы активно проникали в такие отрасли, как добыча драгоценных металлов, транспортное строительство, внешняя торговля, сельское хозяйство.

Захват новых территорий и укрепление своих позиций на старых сопровождались усиленным притоком британского капитала..

С конца XIX в. стали значительно сокращаться капиталовложения в собственное промышленное производство и увеличиваться размеры вывоза капитала. Англия из "мастерской мира" превратилась в мирового банкира. В 1900 г. совокупные заграничные инвестиции Британии составляли 2 млрд. ф. ст., а доход от них - 100 млрд. ф. ст. Накануне первой мировой войны размер экспортируемого, Англией капитала равнялся ввозу капитала Францией и Германией, вместе взятыми.

Промышленный рост Германии.

Промышленный переворот в Германии ознаменовался бурным развитием тяжелой промышленности. На первое место в мире вышла германская металлургия, химическая и электротехническая промышленность. Германия выходит на первое место в Европе и по темпам промышленного производства.

Поскольку предприятия тяжелой промышленности не могли быть мелкими, Германия в начале XX в. выходит на первое место в Европе по концентрации производства. Высокая концентрация производства и капитала облегчали образование монополий, и в этот период Германия становится классической страной монополий. Перед Первой мировой войной в ней насчитывалось около 600 монополистических организаций.

Быстрый рост монополизации не в последнюю очередь был обусловлен и тем, что ведущей экономической и политической силой Германии были помещики-юнкера.

Вмешательство государства в хозяйственную жизнь усиливалась. Оно не только обеспечивает тяжелую промышленность военными заказами, но и занимается организацией промышленных предприятий. В частности, знаменитый металлургический и машиностроительный концерн Круппа был основан в 1811 г. при участии государства и действовал по государственной программе.

В Германии в данный период быстрыми темпами идет не только концентрация промышленного, но банковского капитала; происходит формирование финансового капитала. Причем для Германии характерна связь банковского капитала с промышленным через «личную унию», личные связи.

Процесс захвата колоний к этому времени уже завершился. В определенном смысле, отсутствие колоний у Германии оказало положительное влияние на ее экономическое развитие, поскольку при отсутствии колоний капиталы вкладывались в национальную промышленность. При этом военные амбиции, стимулировав развитие военного производства, дали мощный толчок развитию именно тяжелой промышленности. Пришедший же к власти финансовый капитал Германии, как и в других странах; нуждался и в рынках сбыта, и в рынках сырья. И, к слову сказать, эта «обделенность» Германии, наложенная на воинственный дух юнкерского сословия, создавала

предпосылки для экономического и политического передела мира в долгосрочной перспективе.

Противоречия развития французской экономики.

Неоспоримым фактом экономической истории Франции рассматриваемого периода является относительное отставание в развитии промышленности от ведущих стран мира. Если в начале 70-х годов Франция производила 10% продукции мировой промышленности, то в конце XIX в. - только 7%.

Одной из причин, неблагоприятно повлиявших на французскую промышленность, было поражение во франко-прусской войне, в результате которого Франция вынуждена была уплатить Германии огромную контрибуцию. Кроме того, были потеряны Эльзас и Лотарингия, являвшиеся наиболее развитыми в экономическом отношении территориями, обладавшие крупными запасами железной руды. Это ослабило сырьевую базу промышленности. К импорту угля, меди, хлопка добавилась и железная руда.

Были причины и внутреннего характера. Своеобразие отраслевой структуры промышленности Франции состояло в ориентации ее на производство предметов роскоши, текстильных и галантерейных товаров, являвшихся важнейшими экспортными товарами. С изменением структуры мировой промышленности в пользу тяжелой индустрии, в частности машиностроения, во Франции по-прежнему превалировало производство средств потребления, что вынуждало увеличивать импорт машин.

Производство предметов роскоши, на которые Франция имела монополию на мировом рынке, не требовало концентрации производства и таких крупных капиталовложений, как производство средств производства.

Кроме того, оборудование, установленное на предприятиях в ходе промышленного переворота, к концу века уже существенно устарело и требовало замены или реконструкции.

В первое десятилетие XX в. в связи с милитаризацией экономики, вызванной подготовкой к войне, страна достигла определенных успехов в машиностроении, строительной индустрии, авиастроении, судостроении. В результате Франция вышла на второе место в мире по автомобилестроению, значительно увеличился тоннаж торгового флота, возникли десятки новых чугуно-сталеплавильных заводов.

Уменьшал потенциальные возможности страны очень низкий прирост населения, не обеспечивающий достаточный приток трудовых ресурсов, а также парцеллярный характер земледелия. Использование иностранных рабочих отчасти решало, но не ослабляло эту проблему. Противоречия аграрного сектора также обуславливали низкую платежеспособность и узость внутреннего потребительского рынка, сокращение сырьевой базы некоторых отраслей промышленности.

В течение 1870-1914 гг. Франция оставалась аграрной страной, сельское хозяйство преобладало над промышленностью. В аграрном секторе сохранялся большой удельный вес мелких хозяйств (71%), большинство из которых не имели возможности использовать технические и агрикультурные усовершенствования, а потому с трудом выдерживали конкуренцию американских фермеров.

Выход из кризиса Франция искала в протекционизме: повышались ввозные пошлины на пшеницу, сахар, рожь, кукурузу; выдавались премии за расширение посевов технических культур.

В конце XIX в. усиливался процесс концентрации земельной собственности. Число земельных собственников сокращалось, возникали крупные фермы капиталистического типа. Происходило слияние капиталов в сфере производства, переработки сельскохозяйственной продукции, в сфере обращения. Создавались закупочные кооперативы, кредитные товарищества. Предприниматели стремились создать свою собственную сырьевую базу. Эти процессы положительно влияли на агрикультуру, рост производства, повышение производительности труда.

Одной из существенных особенностей экономики Франции была высокая степень концентрации банковского капитала. Ссудоростовщические черты были свойственны французскому капитализму.

Однако с последней трети XIX в. эта особенность проявлялась с еще большей силой. В начале XX в. несколько крупнейших банков держали в руках 3/4 финансов страны, а три из них ("Лионский кредит", "Национальная контора", "Генеральное общество") владели 70% всех вложений. Крупнейшие банки контролировали значительную часть промышленности. Французский банк возглавляли владельцы крупнейших банкирских домов. Их директора входили в состав правлений металлургических, каменноугольных предприятий, являлись совладельцами железных дорог.

К концу XIX в. финансовый капитал Франции перешел главным образом к ссудоростовщической деятельности за границей. За 1870-1913 гг. промышленное производство во Франции выросло в 3 раза, а экспорт капитала - в 6 раз. Вывоз капитала тормозил экономическое развитие страны. Накануне первой мировой войны объем вывезенного капитала в 1,6 раза превышал общую сумму капиталовложений в промышленность и в торговлю. Хотя первое место в мире по экспорту капитала занимала Англия, Франция являлась главным мировым ростовщиком. Если английский капитал за границей инвестировался преимущественно в промышленность и железнодорожное строительство, то французский, главным образом в форме ссуд и займов, - иностранным государствам. Франция использовала при этом свои капиталы в качестве инструмента внешней политики.

Таким образом, особенностями экономического развития Франции, второй половины XIX - начала XX вв. были относительно слабая промышленная база, достаточно низкий уровень концентрации

производства, низкая эффективность аграрного сектора. В то же время наивысшего уровня развития достиг финансовый капитал, имевший ростовщический характер.

Модернизация японской экономики.

Победа Японии в японо-китайской войне 1894-1895 гг. имела серьезные последствия для ее дальнейшего экономического развития. Полученная от Китая контрибуция, грабеж Китая и Кореи стали дополнительным источником капитала для японской экономики. С 1894 по 1898 г. общая сумма капитала, инвестированного в хозяйство страны, увеличилась в 2,5 раза (с 249,8 млн до 621,7 млн иен), а за 1894-1903 гг. более чем в 3,5 раза (887,6 млн иен).

Особенно быстрый рост капиталовложений наблюдался в промышленности и на транспорте. Ведущей отраслью японской промышленности по-прежнему оставалась текстильная: стремительно развивалось прядильное производство, объем продукции, выпущенной ткацкими предприятиями с 1894 по 1898 г., увеличился более чем в два раза.

Ускорилось развитие горнорудной и добывающей промышленности: выросла добыча угля, железной руды, нефти и прочих полезных ископаемых.

С конца 90-х годов XIX в. главное внимание уделялось развитию тяжелой промышленности, в первую очередь металлургии и машиностроению.

Из машиностроительных отраслей наиболее развитым было судостроение, что объяснялось как островным положением страны, так и планами подготовки будущей войны.

С конца XIX в. на повестку дня был поставлен вопрос о расширении колониальных владений на азиатском материке. В связи с этим развитие японской промышленности начало приобретать односторонний характер. Военные отрасли постепенно стали занимать ведущее место в тяжелой промышленности. Военные заводы и арсеналы в 1900 г. составляли 40% всех государственных предприятий. На них было сосредоточено 54% рабочих, занятых на государственных предприятиях, 74% всех двигателей, применявшихся в промышленности.

Усиленная милитаризация страны - перевооружение армии и флота, повышение уровня военной техники, значительное расширение старых и создание новых военных предприятий - проводилась в рамках послевоенной программы развития хозяйства, принятой в 1895

Со второй половины 90-х годов все более видную роль в хозяйственной жизни страны стали играть крупные капиталистические компании. К началу XX в. появились картели в текстильной, табачной, мукомольной и других отраслях легкой промышленности. В тяжелой промышленности главенствовали немногочисленные крупные частные компании - «Мицуи», «Мицубиси», «Сумитомо», «Фудзита» - и

государственные предприятия. Строительство государственных предприятий способствовало обогащению крупного капитала. Несмотря на высокий удельный вес государственного предпринимательства, в тяжелой промышленности укреплялись позиции частного капитала.

В ходе технологической революции возросла неравномерность экономического развития стран Западной Европы, США и Японии; обострились противоречия между прежними и будущими лидерами мирового капиталистического хозяйства. Англия и Франция, не сумевшие адаптироваться к технологической революции, т.е. обновить технологические и институциональные структуры, обессиленные экспортом финансового и человеческого капитала, сдавали свои позиции.

США, Германия и Япония преодолели сырьевую специализацию своих экономик благодаря последовательной реализации национальных стратегий развития, эффективным институциональным реформам, форсированному направлению инвестиций в наиболее передовые отрасли производства и коммуникаций, а также в образование, науку и культуру.

Влияние первой мировой войны на экономику стран Западной Европы и США. Раскол мира на две системы. Система послевоенных экономических отношений. Система послевоенных экономических отношений.

В начале XX в. борьба между империалистическими державами за передел мировых сфер влияния достигла своего апогея и привела к первой мировой войне (1914-1918 гг) В ней приняло участие 34 из 56 существовавших тогда на планете суверенных государств. Непосредственно в военных действиях участвовало 80 млн. солдат и офицеров.

Война радикально изменила экономику воюющих стран. Народное хозяйство этих стран было переориентировано на производство необходимой на фронте, армии военной продукции.

Впервые на этой войне были использованы новые виды военной техники: самолеты, дальнобойная артиллерия, танки, подводные лодки. Также впервые было применено оружие массового поражения – отравляющие вещества. За четыре года войны было изготовлено и использовано в военных действиях 30 млн винтовок, 1 млн пулеметов, 159 тыс танков. Такого размаха производства военной продукции мир еще не знал. Военные расходы воюющих государств увеличились более чем в 20 раз, превысив в 12 раз золотой запас европейских стран. По оценке экономистов, на израсходованные в войну средства можно было бы в 6 раз повысить доходы рабочих всего мира.

Первая мировая война подорвала хозяйства европейских стран. Бесплезно были растрочены финансовые, сырьевые ресурсы, труд.

Со стороны Антанты на войну работало 40 тыс. предприятий с 13 млн. занятых на них. Германский блок располагал 10 тыс. предприятий и 6 млн. занятых. Значительные территории во Франции, Германии, Австрии, России подверглись разграблению и разрушению. Война уничтожила на треть национальное богатство стран Европы.

Но самая тяжелая жертва в первой мировой войне - это потеря миллионов людей. За годы войны погибло более 10 млн. человек, еще 10 млн. умерли от голода и эпидемий, 20 млн. человек были ранены и травмированы.

И только две страны вышли из войны более сильными и окрепшими, увеличившими свое богатство: Япония (на 25%) и США (на 40%). В связи с этим были закреплены те изменения в мировом хозяйстве, которые начали формироваться до войны. Англия была оттеснена США, которые прочно заняли первое место. Отныне бывшая колония Англии США превратились в неоспоримого лидера капиталистического мира.

Последствия войны сказались также в расколе мира на две социально-экономические системы и установлении в России социалистического строя и новой системы хозяйствования (октябрь 1917 г.).

Английская экономика в целом отставала от ведущих капиталистических держав по темпам роста производства, что было обусловлено желанием основной массы английского общества жить за счет колоний и нежеланием вкладывать крупные суммы в развитие собственной экономики.

В годы войны Франция понесла большие материальные и людские потери. Произошло перераспределение богатства в пользу финансовой олигархии. Таким образом, в 20-е годы развитие Франции отличалось неравномерностью темпов развития производства.

После окончания Первой мировой войны экономика США переживала подъем, вызванный поставками американских промышленных и сельскохозяйственных товаров в Европу.

Экономические аспекты Версальского договора. Проблема репараций с Германии. План Дауэса. План Юнга.

Экономическое положение Германии среди стран, принимавших участие в войне, было самым тяжелым. Объем промышленного производства составлял в 1918 г. только 57% уровня 1913 г.

Крайне тяжелое экономическое положение Германии усугублялось необходимостью выполнения условий Версальского договора, который был подписан 26 июня 1919 г. Основные положения Версальского договора сводились для Германии: к репарационным выплатам (т.е. возмещению странам-победительницам их военного ущерба), территориальным потерям и оккупации отдельных районов страны, а также сокращению армии и военного производства.

Объем репарации, установленной для Германии, определялся в

132, млрд. золотых марок, в том числе на ближайшие два года приходилось 20 млрд. Поскольку обессиленная Германия такую денежную сумму выплатить была не в состоянии, то допускались различные формы репарационных выплат: платежи в золоте и товарах, поставки материально-сырьевых ресурсов, оборудования, скота и т.д.

У Германии были отобраны колонии общей площадью 3 млн. кв. км с населением 13 млн. человек. Они были переданы странам-победительницам, прежде всего Англии, затем Франции, Бельгии, Японии и др. Германия потеряла 12% своей довоенной территории в Европе. В 1923 г. франко-бельгийские войска оккупировали Рурскую область Германии, которая имела хорошо развитую угольно-металлургическую базу. Оккупация позволяла свободно вывозить уголь, металл с территории Германии.

В соответствии с договором предусматривалось разоружение Германии: военно-морской флот был уничтожен, военная авиация запрещена. Сухопутная армия была сокращена до 100 тыс. человек, резко уменьшен офицерский корпус. Запрещалось выпускать технологически сложную военную продукцию: танки, броневики, самолеты.

Выполнение тяжелых условий Версальского договора подорвало на некоторое время военную мощь Германии.

В обеспечение репарационных сумм победители вывозили из Германии все, что представляло ценность, а в 1923 г. франко-бельгийские войска оккупировали Рурскую область, которая давала 90% угля и 50% металла Германии, чтобы беспрепятственно вывозить ее продукцию.

В 1924 г. на помощь пришли США. Они предложили "**План Дауэса**". Заключался этот план в следующем: США (и в небольшой степени Англия) дают Германии займы для восстановления промышленности, доходы промышленности идут на уплату репараций Англии и Франции, а получив репарации, Англия и Франция возвращают США свои военные долги.

По плану Дауэса Германия получила около 30 млрд золотых марок. Выплатила она за время действия этого плана в счет репараций 8 млрд марок. Под этим "золотым дождем" германская промышленность стала восстанавливаться и расти.

В 1929 г. план Дауэса был заменен "**Планом Юнга**". Новый план представлял еще большую уступку Германии. Сумма репараций значительно сокращалась, и выплачивать их Германия должна была сравнительно небольшими ежегодными платежами до 1988 г. Однако теперь даже такой вариант был уже нереален: начинался мировой экономический кризис - тут уж не до репараций. Поэтому в 1932 г. план Юнга, а вместе с теми репарации вообще были отменены.

Всего Германия выплатила в счет репараций около 20 млрд марок.

Тема 5: Становление различных систем регулируемого капитализма.

Мировой экономический кризис 1920 г.

I Мировая война, будучи «войной экономик», привела к кризису в той или иной степени, все воюющие страны. Он разгорелся в 1920 г. Это был третий мировой кризис, на который нелегким бременем легли последствия I мировой войны (**конверсия**). Падение производства составило в целом по капиталистическим странам 11%. Наиболее сильно пострадали страны, выполнявшие военные заказы. Падение промышленного производства по некоторым странам: США - 18%, Канада - 22%, Великобритания - 33%. В этом первом послевоенном кризисе перепроизводства проявилось противоречие между разбухшим на военных заказах производственным аппаратом промышленности и узким рынком сбыта, вызванным низкой покупательной способностью населения. Особенно тяжелой ситуация была в побежденных странах (Россия, Германия, Австро-Венгрия, Италия). Жизненный уровень упал настолько низко, что недовольство переросло в революционные движения.

В **США** последствиями экономического кризиса стали значительные разрушения во всех сферах хозяйственной жизни страны. В важнейших отраслях тяжелой промышленности свертывание производства было еще большим. С весны 1921 г. американская промышленность начала выходить из состояния кризиса, но максимальный докризисный уровень промышленного производства был достигнут лишь к концу 1922 г.

Германия, которая стала самой униженной жертвой I мировой войны, мировой экономический кризис 1920 – 1921 гг. только усугубил ситуацию.

Падало производство промышленной продукции, болезненно протекал процесс демилитаризации промышленности, значительно вследствие обнищания сократился внутренний рынок. Величайшим бедствием стала инфляция. Несмотря на тяжелое экономическое положение, Германия была вынуждена рассчитываться по репарациям. В 1919 - 1923 гг. было выплачено в пересчете на золото 8 млрд марок.

В **Японии** с весны 1920 г. стали проявляться все признаки экономического кризиса. В мае прекратили свои операции 74 банка, на 30-40 % сократилось текстильное производство, уменьшился выпуск продукции на машиностроительных предприятиях и судостроительных верфях. Число безработных превысило 1,2 млн человек.

В **Великобритании** кризис разразился осенью 1920 г. В низшей его точке, пройденной весной 1921 г., объем промышленного производства составил только 2/3 довоенного, экспорт сократился

почти наполовину, импорт – на 40%. К концу того же года кризис был в основном преодолен, но нового подъема не наступило и в 1922 – 1923 гг. экономика Англии переживала застой.

Во **Франции** экономический кризис продолжался с 1918 по 1921 г. Наиболее глубоким было падение экономики в 1921 г., когда индекс промышленного производства составил лишь 55%, а индекс сельскохозяйственного производства – 77% от уровня 1913 г. Цены на продовольствие и товары народного потребления выросли в 5 – 7 раз по сравнению с довоенным уровнем, налоги увеличились в 4 раза, а номинальная заработная плата возросла только в 2 – 2,5 раза.

Основные факторы стабилизации 1924 – 1929 гг. Неравномерность экономического роста по странам и отраслям в период стабилизации. Экономические и социально-классовые противоречия в период стабилизации.

В США первые признаки стабилизации появились в 1922-23гг. В 1924г. в эту полосу вступил весь капиталистический мир, начался циклический подъем, а затем в 1929г. кризис.

Полоса массовой стабилизации валют:

1924г. - денежные реформы в Германии. С помощью США стабилизируют марку (она переходит на золотую основу).

1925г. - в Великобритании стабилизируется фунт стерлингов.

1926-28гг. - денежные реформы в Италии, Франции. Все ведущие капиталистические страны возвращаются к золотому стандарту.

Наиболее высокие темпы в новых отраслях: автомобилестроение, производство новых материалов, электротехническая промышленность и т.д. (в старых отраслях - добыча угля, судостроение, текстиль – наблюдается стагнация). Для процветания характерна борьба за новые производства. Конвейерное производство, комплекс мер по научной организации труда в промышленности.

Очень тяжелая проблема - безработица (застойные отрасли) . 1929г. – в ведущих капиталистических странах около 6 млн безработных.

1929г. - общий объем промышленного производства в капиталистических странах в 1,5 раза больше, чем в 1913г. Максимальные темпы были у США:

1929г. - объем промышленного производства на 72% больше, чем в 1913г. Основу «процветания» **США** составили следующие факторы:

1. Превращение США в мировой финансовый центр, что позволило монополистической буржуазии извлечь огромные прибыли.
2. Массовое обновление основного капитала, составлявшего основу капиталистической рационализации производства.
3. Развитие фундаментальных исследований и внедрение научной организации труда способствовали резкому увеличению его производительности и, следовательно, ускорению темпов экономического роста.
4. Особое внимание уделялось развитию важнейших отраслей тяжелой промышленности: сталелитейной, нефтедобывающей, электроэнергетике.

В Европе быстрее всех развивалась Франция (на 40% больше 1913г.), а вот Великобритания к 1929г. только достигла уровня 1913г. Причины: во **Франции** были самые большие разрушения, а темпы восстановления для целого ряда отраслей выше, чем в нормальной экономике. Развитие французской экономики в годы стабилизации капитализма имело некоторые своеобразные черты. Проблемы стабилизации наталкивались на значительные трудности. Слабая энерговооруженность французской промышленности и ее недостаточная техническая оснащенность приводили к удорожанию французских товаров, затрудняли их сбыт на внешних рынках. По мере восстановления германской промышленности появлялся все более опасный конкурент для французских предпринимателей.

Экономика **Англии** в первое послевоенное десятилетие развивалась сложно и противоречиво. Это было обусловлено, с одной стороны, приверженностью основной массы английского общества к старым традиционным методам экономического развития – «жизнь за счет колоний» и нежеланием вкладывать крупные суммы денег в развитие собственной экономики. С другой стороны, возраставшая мировая конкуренция более молодых и энергичных государств все-таки заставляла правительства консерваторов и лейбористов предпринимать определенные шаги в направлении совершенствования управления экономикой, однако они не всегда давали желаемые результаты и страна все более уступала свои позиции.

Положение **Германии** перед периодом стабилизации осложнялось необходимостью выплаты репараций. США были заинтересованы в равновесии сил в Европе. Усиление Англии и Франции было для них нежелательными. Поэтому по настоянию США был создан комитет финансовых экспертов по Германии во главе с банкиром Ч. Дауэсом. Был разработан план восстановления германской экономики - **План Дауэса**.

Цель – решение проблем германских репараций. Реально Германия их выплатить не могла, появилась угроза срыва сроков выплат. По сравнению с репарационными обязательствами Германии,

установленными в 1920 г., платежи по плану Дауэса уменьшались (таким образом, срок выплат существенно увеличился).

Год	Схема 1920 г. (млрд марок)	Схема 1924 г. (млрд марок)
1924 – 1925	3	1
1925 – 1926	4	1,2
1926 – 1927	4	1,2
1927 – 1928	4	1,7
1928 – 1929	5	2,5

Центральная проблема финансирования – источники. По плану Дауэса ими являлись: косвенные налоги; часть прибылей предприятий промышленности, торговли; доходы от ж/д; доход от внутреннего облигационного займа = 16 млрд золотых марок, размещались под 6% годовых, обеспечивались залогом на имущество ж/д и предприятий.

Устанавливался контроль над германским бюджетом, над денежным обращением и кредитной сферой Германии. В результате того, что платежи осуществлялись в иностранной валюте и товарами, германская валюта стала твердой. Однако и в таких условиях Германия не могла выполнять свои репарационные обязательства без внешней финансовой поддержки, поэтому составной частью плана Дауэса было предоставление ей займов и приток иного рода капиталовложений. После реализации плана Дауэса Германия получила очень крупный заем – 110 млн \$ США + до 1929г. - 27 млрд марок частных инвестиций. К концу 1927г. – объем промышленного производства достиг уровня 1913г. Выход промышленности из кризиса сопровождался усилением процессов монополизации. Ускоренными темпами развивалась тяжелая промышленность: добыча каменного угля возросла более чем на 1/3, бурого угля – почти на 3/4, выплавка чугуна – примерно на 1/2, выплавка стали - более чем на 1/3. Крупных успехов достигли машиностроение, электротехническая и химическая промышленность. В 1929 г. Германия вновь, как и в 1913 г., заняла второе место после США в мировом промышленном производстве. В результате плана Дауэса усилилась внешнеторговая экспансия Германии, повысились цены на германские товары, а отсюда неконкурентоспособность Германии на мировом рынке.

Цель плана Дауэса: инвестиции США в Германию, скуплены акции многих германских банков (Дойче, Дрезднер), концернов (Сименс). Таким образом, американский капитал вливается в экономику Германии. Другие последствия: план Дауэса привел к возникновению ситуации, когда германские монополии столкнулись с уровнем цен на мировом рынке и потребовали отмены этого плана.

1929г. - США, опасаясь, что Германия в одностороннем порядке отменит репарационные платежи учредили Комитет по репарационным платежам (Юнг).

август 1929г. - Гаагская конференция.

январь 1930г. - решено обеспечить дальние по срокам репарации.

К 1929г. - стало ясно, что интересы частных кредиторов под угрозой, к тому же ставка на американскую экспансию Германии не оправдалась, т.к. не удалось подчинить экономику СССР.

План Юнга, заменивший прежний план Дауэса, заключался в следующем:

1. Речь шла о снижении ежегодных выплат до 2 млрд золотых марок.
2. Для выплаты этой задолженности устанавливался беспрецедентно большой срок - 59 лет.
3. Ликвидировался иностранный контроль над экономикой Германии.

Последствия:

1. Вывод оккупационных войск из Рейнской области.
2. Всплеск реваншизма и национализма в Германии.

План Юнга выполнялся недолго.

1929г. - международный экономический кризис, который усугубляли германские репарации.

1931г. - президент США потребовал введения моратория на репарации. По существу план Юнга был отменен.

1933г. - Лозанна. Международная конференция свела все репарационные платежи к 8 млрд марок и дала отсрочку на 15 лет.

«Великая депрессия» 1929-1933 гг. Причины особой остроты кризиса.

Мировой экономический кризис, жесточайший из пережитых развитыми странами, прервал относительную стабилизацию Запада 1920-х гг. Подобные кризисы мирового масштаба вспыхивали и раньше, но тогда они парализовали в основном какую-нибудь одну сферу экономики и прерывали развитие экономики сравнительно ненадолго. Совсем иными чертами отличался мировой экономический кризис 1929-1933 гг., впервые разразившийся во всех сферах мирового хозяйства, нанесший сокрушительные удары одновременно по всем этим сферам и парализовавший как национальные экономические структуры, так и международные экономические связи. И никогда еще мировое хозяйство не находилось так долго в тисках кризиса: падение производства и сокращение ВВП продолжалось не менее 4-х лет. Отсюда и несравнимые с прежними кризисами социальные потрясения: рост безработицы, разорение крестьянских, фермерских хозяйств, утрата огромным количеством людей мало-мальски пригодных условий жизни.

В целом, этот кризис показал серьезные изъяны рыночной экономики. Встал вопрос: "Быть или не быть капиталистическому миру?" Правительства, государства капиталистического мира были к

этому не готовы, вера в возможности рыночной экономики застилала им глаза. Причины Великой депрессии:

Решениями великих держав, которые утвердили Версальский договор, системе международного хозяйства был нанесен тяжелый удар. Мировое хозяйство оказалось отягощенным репарациями. Решения великих держав означали разрыв традиционных хозяйственных связей, сложившихся ранее. Одним из важнейших последствий явилось то, что вся экономика мира стала зависеть от США, которые стали мировым кредитором и экспортером. В 20-е годы в США имело место широкое развертывание массового производства, основанного на конвейерных технологиях. Но потребление от этого не увеличивалось. В то время, как прибыли корпораций выросли в три раза, зарплата поднялась немного, т.е. у людей не было возможности покупать. Возникло массовое перепроизводство.

Финансовая система США также оказалась неустойчивой.

20-е годы - высокая экономическая конъюнктура, рост акций промышленных и других предприятий. Стало выгодно спекулировать акциями, возник бум на рынке ценных бумаг.

29 октября 1929г. - крах, "черный вторник". За один день акции упали в общей сумме на 10 млрд \$, что означало потерю этих денег. Банки не дают кредиты Германии, она не платит репарации, Великобритания и Франция перестали возвращать долги. (Нью-Йоркская фондовая биржа - место краха). Особая тяжесть кризиса объясняется именно этим. Еще один фактор - господство монополий, которое в 1932г. – важнейшей точке кризиса - обостряет его, т.к.:

1. Когда существует перепроизводство, цены начинают падать, мелкий и средний бизнес направлен на расширение производства. А монополии поступают по-другому, они свертывают производство, удерживая цены, что приводит к росту безработицы, падению цен на сырье и материалы.

2. При монополиях существуют высокие цены на их сырье и материалы, и

мелкий и средний бизнес не могут их приобретать.

Характерные черты Великой Депрессии:

1. Этот кризис был всеобщим, т.е. во-первых, охватил все капиталистические страны, а во-вторых, все основные сферы и отрасли

хозяйства. А в такой ситуации уменьшается возможность маневрирования, выхода за счет других стран, начинается торговая и валютная война.

2. Кризис был синхронным. Он охватил наиболее глубоко США и Германию, менее глубоко Францию, и совсем чуть-чуть Великобританию, т.к. там не было такого бума и процветания. Экономика Великобритании топталась на месте, следовательно, не было и серьезного подъема хозяйства.

Мировой экономический кризис 1937 г.

В 1937 - 1939 гг. разразился новый мировой экономический кризис, который еще больше обострил международную обстановку и ускорил начало второй мировой войны. Особенность этого кризиса состояла в том, что он поразил прежде всего такие крупные капиталистические страны, как США, Англия и Франция. Объем промышленного производства в целом по капиталистическим странам упал на 11% (в США на 21%). Наиболее пострадавшими оказались выплавка стали (в США на 21%), судостроение (на 40%), в новых отраслях также отмечалось падение производства (в отличие от 1929-33гг., когда авиапромышленность, радиопромышленность понесли незначительные потери). В 1937г. производство автомобилей в США упало на 40%. Германии, Японии и Италии удалось в те годы избежать экономического потрясения. Переведенная на военный лад экономика, быстро развивавшаяся военная промышленность дали возможность этим странам не только сохранить общий уровень промышленного производства, но по некоторым отраслям промышленности и повысить, его. Это позволило Германии, в обилии получавшей займы и кредиты, стать перед второй мировой войной одним из наиболее сильных государств в капиталистическом мире.

В целом, развития кризис 1937 г. не получил, т.к. был прерван подготовкой к войне.

Влияние кризисов на экономическое развитие капиталистических стран.

Ведущие капиталистические страны, несмотря на схожесть проблем, с которыми они столкнулись во время кризисов, использовали разные модели выхода из них. На их выбор влияла существовавшая в каждой стране в период кризисов комбинация политических, экономических, социальных, исторических и других факторов. Результат антикризисных преобразований во многом зависел от умения правительства каждой из стран осмыслить эти факторы, увидеть взаимосвязи и наметить механизм, устраняющий их негативное влияние. Однако при всем разнообразии моделей выхода из кризисов можно отметить главное: кризисы дали мощный толчок процессу активного вмешательства государства в экономику и становлению различных систем регулируемого капитализма.

Причины усиления экономической роли государства.

Рыночная экономика, не регулируемая государством не избавлена от:

1. Инфляции.
2. Монополизма.
3. Вынужденной безработицы.

Обязательные функции государства: антиинфляционная политика; антимонопольное законодательство; обеспечение занятости, по возможности полной.

Только государство может определить сравнительно справедливое распределение доходов, путем использования таких методов, как налоги, инвестиции и т.д. Таким образом, государство играет большую роль в экономике. Рыночный механизм хорошо развивается только на плоскости. Государство следит за региональной экономической политикой, определением внешнеэкономической политики. Тем не менее, масштабы вмешательства государства не должны быть чрезмерными.

Толчком к пониманию этих моментов стала Великая депрессия, в этот период стало возможно кейнсианство в экономической мысли, которое было основным в экономической политике капиталистических стран до середины 70-х годов.

Основы кейнсианства:

1. Понимание того, что рыночная экономика, саморегулируясь, может прийти в состояние угрозы самой себе, зайти в тупик. Т. е. рыночная экономика должна быть регулируемой со стороны государства (Кейнс). Джон Мейнард Кейнс (Keynes) (1883-1946гг.), английский экономист и публицист, основное сочинение “Общая теория занятости, процента и денег” (1936г.) – занятость зависит от объема производства. По энциклопедическому словарю 1995г.: кейнсианство исследует практические пути стабилизации экономики, количественные связи макроэкономических величин: национального дохода, капиталовложений, занятости, потребления и др. Решающая сфера воспроизводства - рынок, основные цели - поддержание “эффективного спроса” и “полной занятости”. Экономическая программа кейнсианства включает: всемерное увеличение расходов государственного бюджета, расширение общественных работ, абсолютное или относительное увеличение количества денег в обращении, регулирование занятости и др. Некоторые положения кейнсианства пересмотрены и развиты представителями некейнсианства и посткейнсианства.

Воздействуя на потребление, государство может обеспечить полную занятость, в обществе формируется так называемый “эффективный спрос”, связанный с личным и производственным потреблением.

По убеждению Кейнса, государство может регулировать ставку процента, проводить налоговую политику в целях достижения выхода из кризисной ситуации. До Кейнса считалось, что доходы должны превышать расходы, или, по крайней мере, быть равными им, а Кейнс доказал, что не нужно бояться дефицита государственного бюджета. Главными признаками усиления экономической роли государства в 30-е годы явились экономические последствия Великой Депрессии и кейнсианство, которое явилось теоретической базой. Ученые,

политики внимательно следили за СССР, где во второй половине 20-х был взят курс на развитие централизованного планирования, которое сосредоточило ограниченные ресурсы страны на решениях основных проблем. Экономисты, политики не могли принять директивность этого планирования, но они брали из советского опыта рациональные моменты. И изменения в капиталистических странах происходили под влиянием опыта СССР. Капитализм стал цивилизованным и гуманным, в том числе под влиянием опыта СССР.

Основные пути развития государственно-монополистического капитализма в 30-е гг.

Главные варианты усиления государственного вмешательства в экономику:

1. **Фашистский**, который состоит в огосударствлении рабочей силы, принимающем формы от полной и частичной трудовой повинности до концлагерей. Значительный государственный сектор, особенно в важнейших отраслях производства. Контроль государства над сырьем, транспортом. Появляется государственное планирование, беспощадный террор.

2. **Реформистский** - США, Великобритания, Швеция, Норвегия, Дания и т.д. В отличие от фашистского варианта, для реформистского характерны косвенные методы государственного регулирования (налоговая, финансовая системы) . Инструмент государственного регулирования - государственный бюджет. Проводились реформы в социальной сфере.

Иногда выделяют еще один вариант:

3. **Политика государств с Народным Фронтом** - Чили, Франция, Испания. Сочетание реформизма с реформами буржуазно-демократического типа, имевшими антимонопольную направленность.

Фашистский вариант. Тоталитарная модель регулируемого капитализма.

Рассмотрим фашистский вариант на примере германской экономики. Главным содержанием экономической политики фашизма стала милитаризация экономики. Военные расходы за период 1933 – 1939 гг. увеличились в 10 раз и составили 15 – 16 млрд. марок в год, или 75% всех доходов государственного бюджета. Основной упор делался на развитие военных производств и отраслей тяжелой промышленности. Эти предприятия снабжались в первую очередь кредитами, обеспечивались всеми необходимыми ресурсами. Поэтому военное производство росло пропорционально тем затратам, которые на него отпускались. Так за период 1932 – 1938 гг. оно выросло в 10 раз. В то же время в невоенных отраслях наблюдался резкий спад производства: был установлен прямой запрет на инвестиции в

бумажную, шерстяную, хлопчатобумажную и другие отрасли промышленности.

Поскольку для выпуска военной продукции необходимо стратегическое сырье (цветные металлы, алюминий, каучук, нефть и др.), запасов которого в Германии не было. Правительство решало проблему обеспеченности производства двумя путями:

расширением экспорта для получения валюты, направляемой на закупку необходимого сырья, и сокращением импорта всех других видов продукции. Реализация этого направления нашла отражение в плане Я. Шахта (по имени директора Рейхсбанка). В нем указывались меры, с помощью которых предлагалось осуществлять регламентацию внешнеторговой деятельности (предоставление определенных льгот промышленникам-экспортерам, централизованное определение объемов импорта, переход к клиринговой системе взаимных расчетов и др.);

организацией производств синтетических материалов, которые соответствовали бы природным аналогам.

Создание военных производств и их интенсивное развитие потребовали концентрации огромных средств и ресурсов в руках государства и сращивания государственного аппарата с крупнейшими представителями финансово-монополистических групп. Был сформирован мощный аппарат управления для государственного регулирования экономики основные методы воздействия которого приобретали характер административного диктата и жесткого контроля за исполнением решений, принятых государственно-монополистическим капиталом. Так, установленные законы о принудительном картелировании и создании семи главных имперских групп (промышленная, энергетическая, ремесленная, торговая, банковская, страховая, транспортная) позволили установить жесткий контроль государства в союзе с крупнейшими монополистическими группами над 2/3 промышленного потенциала страны.

Под контроль государства было поставлено и сельское хозяйство. Сельскохозяйственная продукция должна была сдаваться по установленным ценам. Крестьяне должны были производить то, что диктовало государство. Каждый крестьянин объявлялся «солдатом фронта питания». Крупные частные хозяйства объявлялись неотчуждаемыми и становились «наследственными дворами». Они передавались по наследству старшему сыну, что стимулировало развитие только крупных крестьянских хозяйств.

Постепенно устанавливался государственный контроль над трудом. Вводились различные трудовые повинности. В целях мобилизации рабочей силы стал проводиться ее учет. Рабочим было запрещено менять свои рабочие места. Был удлинен рабочий день, он доходил до 12 – 14 ч. Система принудительного труда получала законодательное оформление. Были распущены профсоюзы, стачки и забастовки запрещались.

Усиление роли государства в экономике вызывало расширение государственного хозяйства. Сначала его формирование шло за счет конфискованного имущества евреев и других репрессированных, нелояльных к режиму предпринимателей. Затем создавались государственные предприятия, финансируемые из госбюджета. Одновременно росла доля государства в смешанной форме собственности, с крупным монополистическим капиталом.

Рост контроля государства над экономикой, приведший к созданию тоталитарной системы управления, позволил Германии осуществить разработку и реализацию нескольких 4-летних планов. В них централизованно определялись ассортимент, объемы выпускаемой продукции, устанавливались цены.

Благодаря полному подчинению всех сфер народного хозяйства страны фашистскому режиму удалось несколько оживить экономику. Но это касалось прежде всего отраслей военного производства и тяжелой промышленности. За счет их развития также была сокращена безработица. Но при этом углубились народнохозяйственные диспропорции, сократился объем внутреннего рынка, постоянно растущие военные расходы расшатывали финансовую систему. Продолжение политики милитаризации экономики загоняло страну в хозяйственный тупик. Поэтому только развязывание войны могло на какое-то время отодвинуть от Германии хозяйственную катастрофу.

Либерально-реформаторский вариант.

Разновидности реформизма:

1. Буржуазный реформизм (или просто реформизм).
2. Социальный реформизм.

Отличия между ними: Социальные реформаторы - это почти то же самое, что и социальные демократы, которые ориентируются на "пропитывание" капитализма социализмом, избавление от кризисов и т.д., то есть за социализацией экономики следует национализация ряда предприятий.

А буржуазный реформизм выступает за усиление государственного

вмешательства, но против социализации, против вторжения в отношения собственности. Пример буржуазного реформизма – **«Новый курс» Рузвельта в США.**

Начало «Новому курсу» положили реформы общеэкономического плана – государственное регулирование банковской сферы и изменения денежно-валютной системы. Был прекращен размен валют на золото. Таким путем государство резко сократило тезаврацию золота и утечку его за границу и увеличило свои ресурсы для антикризисных мероприятий. Также была проведена девальвация доллара, уменьшено его золотое содержание. Это снизило число банкротств в банковской сфере, уменьшило

задолженность промышленных объединений и усилило экспортные возможности США. Было проведено частичное огосударствление промышленности. Но главные меры относились, конечно, к частному сектору. Один из важнейших законов – «Закон о восстановлении национальной промышленности». Предприниматели разработали «Кодексы честной конкуренции», промышленность была разделена на 17 отраслевых групп, и «кодексы предусматривали для каждой группы определенные размеры производства, рынки сбыта, уровень цен. Восстановление проводилось и в сельском хозяйстве. Фермерам было предложено сократить посевные площади и поголовье скота, а государство обязалось выплачивать за каждый незасеянный акр компенсацию и премию. Дополнением явились государственные закупки излишков сельскохозяйственной продукции. Общим результатом указанных мер явилось повышение цен на сельскохозяйственную продукцию, и к середине 1930-х гг. удалось выправить положение в аграрной сфере. Особую часть «Нового курса» составили меры по социальной защите населения. Это были организации общественных работ, оплачиваемых государством, занявших сразу 5 млн безработных, создание трудовых лагерей для безработной молодежи. Впервые в истории обязательными статьями расходной части американского бюджета стали пособия по безработице и пенсии по старости.

«Новый курс» Рузвельта стал возможным из-за наличия мощного финансового капитала. В США были прочные демократические традиции, демократические институты, слабое рабочее движение. Велось активное использование косвенного государственного вмешательства.

В **Великобритании** тоже проходил буржуазный реформизм, но реформы были меньшего масштаба, чем в США, т.к. в своем демократическом развитии Великобритания уже продвинулась больше чем США (наличие профсоюзов).

1935г. - «Закон Вагнера» США.

А в Великобритании права профсоюзов были признаны еще в конце I мировой войны. В Англии уже была система социального страхования, пенсионного обеспечения, т.е. в этих реформах не было необходимости, также и глубина кризиса была меньшей. В целях смягчения кризиса Великобритания изменила характер своих внешнеэкономических связей. Обороты внешней торговли сократились в 2,5 раза. Проводился отказ от политики фритредерства и переход к политике протекционизма, установление предпочтительных тарифов для английских колоний.

Социально-экономические реформы в Скандинавских странах.

Широкие социальные реформы проводились и в Скандинавских странах. Основные моменты (основа “шведского социализма): в Швеции правительство Ханссона проводило реформы перевода под контроль государства внешней торговли, меры по уменьшению ссудного процента, сделав доступными банковские кредиты для широких слоев населения; государство осуществляло программы инвестирования средств в экономику, промышленность, транспорт, жилье. Проводилась стимуляция роста сельского хозяйства, не снижая цены до уровня издержек, как это бывает при свободной конкуренции, обеспечивая закупки сельскохозяйственной продукции по сравнительно высоким ценам. Предпринимались шаги по улучшению социального самочувствия трудящихся. (Собственность = полноправность человека). Улучшена система пенсионного обеспечения, введен 8-ми часовой рабочий день, в том числе в сельском хозяйстве, по закону введены ежегодные оплачиваемые двухнедельные отпуска (сейчас в Швеции отпуск составляет 5-6 недель). Собственность оставалась в старых руках, т.е. отношения собственности не затрагивались.

Особенности экономической политики антифашистских правительств (Франция, Испания, Чили).

В ряде государств (Франции, Испании, Чили) к власти пришел Народный Фронт.

Народный Фронт во **Франции** включивший в себя коммунистов, социалистов, радикалов, сложился как реакция на попытку фашистского переворота 1934г.

1936г. - Народный Фронт победил на выборах во французский парламент, сформировалось коалиционное правительство, лидерами которого являлись Леон Блюм (социалист), Морис Терез (коммунист), Эдуард Даладьё (радикал).

Правительство возглавил Леон Блюм, а коммунисты его поддерживали.

До победы Народного Фронта на выборах во Франции существовала тяжелая ситуация; прокатилась волна сидячих забастовок, требованиями бастующих были повышение зарплаты, признание предпринимателями профсоюзов, введение коллективных соглашений. Леон Блюм организовал встречу Всеобщей конфедерации труда и Всеобщей конфедерации предпринимателей в Матиньонском дворце. По итогам этой встречи были приняты решения о повышении заработной платы, признании предпринимателями профсоюзов, введении коллективных соглашений. Леон Блюм обещал ввести 40-часовую рабочую неделю (и, кстати, ввел), двухнедельный оплачиваемый отпуск, пенсию и пособие по безработице. Правительство стало покупать у крестьян продукцию по ценам выше рыночных, произошла национализация французского банка и ж/д.

Вскоре в НФ пошли политические и экономические разногласия. Коммунисты хотели социалистической революции, выступали за наступление на крупный капитал (введение высоких налогов на доходы), ориентировались на СССР, а социалисты и радикалы считали, что путь СССР бесполезен для Франции и нужно ориентироваться на Великобританию. Особенно серьезная экономическая ситуация появилась при введении высоких налогов на доходы, отсюда бегство капитала, уменьшение капиталовложений во французскую экономику. Повышение заработной платы привело к росту инфляции и разочарованию населения в НФ.

1937г. - отставка НФ.

1938г. - НФ распался.

Значение: Народный Фронт заложил основу формирования во Франции государства всеобщего благоденствия. Отличие от курса Рузвельта было в том, что он привел к консолидации, а Народный Фронт – к расколу общества.

Народный Фронт был у власти и в **Испании**.

1931г. - свергнута монархия, ощущается угроза фашизма.

1934г. – фашистские организации объединились в “Испанскую Фалангу”. Как противовес ей возник Союз коммунистов, социалистов, других демократических сил.

1936г. – Народный Фронт победил на выборах в парламент, “кортесы”. Фашистский мятеж в испанском Марокко и гражданская война.

1937г. - лидер мятежников Франциско Франко создал партию, в которую вошли монархисты, клерикально-монархические круги и возник испанский фашизм.

Народный Фронт призывал ликвидировать крупные землевладения, что и было сделано. Проходила подготовка к национализации экономики. В большинстве случаев устанавливался контроль на транспорте, на предприятиях. СССР помогал Народному Фронту, а Германия и Италия – фашизму. Характер Испанской республики стал меняться, появились карательные отряды, охота за троцкистами. Испанская демократия умерла раньше Испанской республики. Таким образом, победили фашисты.

В **Чили** в марте 1936 был создан Народный фронт с участием Коммунистической, Радикальной и Социалистической партий. В 1938 президентом стал кандидат Народного фронта радикал П. Агирре Серда. Правительство Агирре провело некоторые прогрессивные мероприятия (закон о труде, закон о банковском кредите для крестьян и др.), но под давлением реакции не решилось осуществить аграрную реформу. Из-за предательства правых социалистов в 1941 Народный фронт распался.

Тема 6: Экономические причины второй мировой войны и изменения в расстановке сил в мире после её окончания

За два десятилетия после первой мировой войны в мире, особенно в Европе, накопились острые экономические, Социально-политические и национальные проблемы. Как и в XIX в., одной из главных геополитических проблем Европы было объективное стремление значительной части немцев, исторически проживавших помимо Германии: в Австрии, Чехословакии, Франции, объединиться в едином национальном государстве. К тому же Германия, пережившая после поражения в первой мировой войне, по мнению многих немецких политиков, национальное унижение, стремилась вернуть утраченные позиции мировой державы. Таким образом создались особенно благоприятные условия для новой волны роста германского экспансионизма. Сохранялось и соперничество других держав, их стремление к переделу сфер влияния в мире. Мировые экономические кризисы 20-30-х гг. ускорили нарастание военно-политического противостояния в мире. Понимая это, многие политические и государственные деятели в Европе, Америке и Азии искренне стремились предотвратить или хотя бы отсрочить войну. В 30-е годы шли переговоры о создании системы коллективной безопасности, заключались соглашения о взаимной помощи, о ненападении. И в то же время вновь в мире постепенно, но неуклонно складывались два противостоящих блока держав. Ядро одного из них составляли Германия, Италия и Япония, откровенно стремившиеся к решению своих внутренних экономических, социальных, политических и национальных проблем путем территориальных захватов и грабежа других стран. Второй блок, основу которого составляли Англия, Франция и США, поддерживаемые большими и малыми странами, придерживались политики сдерживания.

Война, подготовленная силами международной империалистической реакции и развязанная главными агрессивными государствами — Германией, фашистской Италией и милитаристской Японией. Вторая мировая война (В. м. в.), как и первая, возникла в силу действия закона неравномерности развития капиталистических стран при империализме и явилась результатом резкого обострения межимпериалистических противоречий, борьбы за рынки сбыта, источники сырья, сферы влияния и приложения капиталов. Война началась в условиях, когда капитализм уже не был всеобъемлющей системой, когда существовало и крепло первое в мире социалистическое государство — СССР. Раскол мира на две системы привёл к возникновению главного противоречия эпохи — между социализмом и капитализмом. Межимпериалистические противоречия перестали быть единственным фактором мировой политики. Они

развивались параллельно и во взаимодействии с противоречиями между двумя системами. Враждующие капиталистические группировки, борясь друг с другом, одновременно стремились уничтожить СССР. Со стороны государств, сражавшихся против фашистских агрессоров и их союзников, характер войны постепенно менялся. Под влиянием национально-освободительной борьбы народов шёл процесс превращения войны в справедливую, антифашистскую. Вступление Сов. Союза в войну против вероломно напавших на него гос-в фаш. блока завершило этот процесс.

Осложнялась обстановка на международной арене. В зоне советского влияния оказались страны Восточной Европы, ряд государств Азии. США, обладавшие экономическим превосходством, атомной бомбой, сплотили государства Западной Европы и Северной Америки, создали военно-политический блок НАТО (1948 г.) и прилагали огромные усилия к отбрасыванию коммунизма. Началась "холодная война" и гонка вооружения.

Когда в 1940 г. немецкие успехи на Европейском континенте достигли своего апогея, перед Великобританией остро встала уже давно существовавшая проблема - или стать "младшим партнером" несущей угрозу германской мировой державы, или признать руководство США, что, с другой стороны, также означало стать "младшим партнером" более сильного. По традиционным историческим, а также по принципиальным причинам о первом решении для Великобритании не могло быть и речи. Чтобы избежать такой зависимости от супервеликой Германии гитлеровского образца, а вовсе не для того, чтобы спасти Польшу, правительство Чемберлена после проволочек и колебаний решилось на объявление войны Германии. Последовательным было (что подтверждает преемственность основной линии британской политики и при переходе власти от Чемберлена к Черчиллю) и принятие летом 1940 г. решения в пользу опоры на Америку, чего хотел избежать Чемберлен в процессе умиротворения до лета 1939 г. - при большей свободе действий, несмотря на британо-американский торговый договор 1938 г. Сохранившееся в первую мировую войну и в межвоенный период равенство и важное скажем в глобально-стратегическом плане, "разделение труда" между Великобританией и США, при котором Атлантика полностью передавалась британскому партнеру для широкого стратегического обеспечения, уступали место нежеланному, но неизбежному подчинению Великобритании Соединенным Штатам с их международно-политическими целями. Это происходило тем быстрее, чем дольше продолжалась война и становилось яснее, что для Великобритании она означает колоссальное перенапряжение сил. Неожиданный исход выборов в Британии в июле 1945 г., принудивший к отставке борца за старую имперскую традицию Черчилля, несмотря на его триумф в войне против Гитлера, и приведший к власти в Великобритании Лейбористскую партию, настаивавшую на

социальных реформах и удовлетворявшуюся более скромными внешнеполитическими целями (хотя и все еще империалистическими), показал, что большинство британцев примирились с отступлением во второй ряд держав и в соответствии с британской традицией снова стремились с помощью внутренних реформ приспособиться к новой ситуации

Последствия триумфа 1945 г. заключались в том, что, несмотря на устранение двух "империалистических" великих держав, под давлением которых с двух сторон Советский Союз находился со времен мирового экономического кризиса начала 30-х годов, - Германии и Японии, он и теперь ощущал себя по-прежнему окруженным "империалистическими" державами, хотя и на большем расстоянии, чем до 1939 г. К тому же улучшенная военная техника, прежде всего качественный скачок, которого добились США в 1945 г. благодаря ядерному оружию, частично ликвидировали преимущество достигнутой удаленности. Советский Союз приобрел в Европе "наполовину гегемонистские позиции" со всеми опасностями и нагрузками, которые с давних времен были связаны с таким двойственным положением. Они проявились вскоре в защитной реакции всех европейских государств, которые не находились под советским господством, в их прямой или косвенной опоре на противника Советского Союза на международной арене, на США. Больше того, если до второй мировой войны был шанс использовать друг против друга различные группы "империалистических" государств, а именно "неимущих" против богатых, то теперь экономическое, а также военное и технологическое превосходство мировой державы США в кругу оставшихся "империалистических" государств было так велико, что конфликт между "империалистическими" государствами, сравнимый с событиями 1939-1945 гг., был исключен, по крайней мере в обозримом будущем.

США вышли из войны как экономически и стратегически - морская и воздушная военная сила - доминирующая и очень притягательная своими либерально-демократическими тенденциями и принципами мировая держава. На ближайшие десять лет у Америки фактически была монополия на ядерное оружие или по крайней мере такое превосходство в этой области, которое равнялось монополии. Казалось, предназначение США состоит в том, чтобы диктовать всему миру мир в соответствии со своими принципами. Хотя Америка не была готова к такой исключительной ситуации, когда впервые в истории человечества какая-либо держава получила реальный шанс установить свое мировое господство, как бы оно потом ни оценивалось, и, следовательно, была не в состоянии адекватно использовать это себе на пользу. Как и для Великобритании в XIX веке, для США в XX веке наиболее подходящим, исходя из их внутренней структуры, было неформальное господство в мире.

Поражение Японии в 1945 г. вовсе не означало, как это вначале предполагалось, учитывая развенчание авторитета японского императорского дома и частично вынужденное, частично происшедшее якобы добровольно в процессе приспособления перенимание в Японии многих американских идей и институтов, внезапного конца определенного развития; это означало, образно говоря, лишь переориентацию развития в измененном, более современном направлении.

Судьба Италии была подобна судьбе Японии в том смысле, что и это государство после поражения в войне фактически имело дело только с одной державой-победительницей или с группой очень близких друг другу держав (США и Великобритания), в результате чего оно сохранило единство.

Поскольку все молодые государства Азии и Африки были ослеплены своим национальным суверенитетом, деколонизация как одно из важнейших результатов второй мировой войны парадоксальным образом усилила общую тенденцию возвращения к устаревшему принципу суверенитета у всех, даже у самых маленьких, государств.

Вторая мировая война оказала решающее воздействие на историю всех участвовавших в ней великих держав, на их дальнейший подъем или их падение. Существенным изменениям подверглась и сама система государств. Она сконцентрировалась вокруг немногих супердержав и ряда "средних" государств, но продолжала существовать, и, более того, она укреплялась под знаком образования идеологических и государственно-политических "блоков". Устранение этой системы, базирующейся больше, чем когда-либо раньше, на чрезвычайно шатком равновесии сил и окончательно расширившийся до глобальных размеров, а также предотвращение растущих, исходящих от заложенных в ней конфликтов, - эти пока явно неразрешимые задачи, поставленные второй мировой войной, предстоит решать будущим поколениям.

План Маршалла

"План Маршалла", или программа возрождения Европы, был предложен государственным секретарем США Дж. Маршаллом в его выступлении в Гарвардском университете в июне 1947г. Он высказался за широкомасштабную помощь США европейским странам при условии, что они разработают единую программу восстановления своей экономики. Он отметил, что без здоровой мировой экономики нет политической стабильности и настаивал на том, что инициатива должна исходить из Европы.

В дальнейшем за детальную разработку плана взялись два ведомства: Государственный департамент и Государственный военно-морской координационный комитет. Большую роль в продвижении плана сыграл Вильям Клейтон, которого называют крестным отцом "плана Маршалла", госсекретарь по экономике, американский

представитель в ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле - многостороннее международное соглашение об условиях торговли, заключенное в 1947 г. 23 странами) и в Экономической комиссии ООН для Европы.

В июле 1947 года в Париже была созвана конференция европейских стран для обсуждения "плана Маршалла" с целью получения их согласия на разработку общеевропейской экономической программы. На этой конференции была заключена конвенция о создании Организации (первоначально комитета) европейского экономического сотрудничества. Ее задачей стала разработка совместной Программы восстановления Европы. В августе 1947 года комитеты конференции определили общую сумму кредитов, необходимую Западной Европе на 4 года. США послали представителей Конгресса в Англию, Францию, Германию, Италию, Австрию, Скандинавские страны, чтобы на месте изучить вопрос об объеме помощи европейским странам в порядке реализации "плана Маршалла". В конце 1947 года правительство США внесло на рассмотрение конгресса законопроект о "плане Маршалла".

"План Маршалла" Был утвержден конгрессом 2 апреля 1948 года и действовал с 3 апреля 1948 года по 30 декабря 1951 года. Его осуществление проводилось в рамках Закона о четырехлетней программе помощи иностранным государствам.

Важным аспектом реализации "плана Маршалла" стал вопрос об источниках финансирования отдельных элементов программы. Его решение увязывалось с характером поставок, видом поставок

Поставки первого вида охватывали предметы важнейшей жизненной необходимости - те, что требовались для предотвращения голода. Каждую весну выделялись ассигнования на продукты питания, топливо, одежду. Год от года по мере роста собственных ресурсов европейских стран эти ассигнования сокращались. Поскольку помощь такого рода не окупалась, она шла в виде дотаций, а не займов. Местная валюта, вырученная от продажи этих продуктов, должна была использоваться правительством европейских стран для уменьшения дефицита госбюджета, а следовательно, и темпов инфляции; для наращивания производства. Второй вид поставок - промышленное оборудование. Здесь в финансировании преобладали займы Международного банка. Третий вид - сырье, сельскохозяйственные машины, промышленные товары, запасные части и т.д. Эти поставки финансировались под гарантии американского правительства через Экспортно-импортный банк США, создавший для этих целей специальное отделение.

В апреле 1948 года в Париже министрами 16 европейских государств и представителями союзников от Германии была подписана конвенция. В соответствии с "Планом Маршалла" его европейские участники должны были :

- предпринять меры по облегчению обмена товарами и услугами между собой, ускорить развитие внутриевропейской торговли;
- через межстрановую кооперацию обеспечить активизацию наиболее эффективных производственных мощностей для достижения наискорейшего роста выпуска продукции;
- предпринять финансовые и другие меры по укреплению своих валют, восстановлению доверия к ним;
- придать европейской кооперации организационное обеспечение.

Как известно, формой такого обеспечения стала ОЕЭС - Организация Европейского Экономического сотрудничества, объединившая 16 государств.

Экономические циклы и кризисы в послевоенный период

В первой половине 70-х годов капиталистический мир вступил в полосу кризисных потрясений. Особенно интересно развивался этот кризис в Японии, для которой это были первые послевоенные серьезные кризисы после десятилетий бурного экономического роста, характеризующего развитие этой страны. Подобные случившимся кризисы перепроизводства имеют циклический характер и повторяются через определенные промежутки времени.

Кризисы перепроизводства всегда имеют массу негативных для экономик стран последствий, таких как резкое сокращение производства и рост безработицы, валютные, энергетические кризисы. Кризис насильственно приспособляет размеры производства к размерам платежеспособного спроса, формирует новые пропорции воспроизводства.

В середине 70-х годов весь капиталистический мир был охвачен затяжным и глубоким циклическим кризисом перепроизводства, сопровождаемый специфическими процессами и явлениями. Кризис начал развиваться осенью 1973 года в США, Великобритании и ФРГ. В остальных странах он начался незначительно позже. Такая синхронность кризиса в послевоенный период наблюдалась впервые. Обусловлена она некоторыми новыми явлениями, которые появились в экономике капиталистических стран в 70-х годах, в первую очередь это схожесть технико-экономического уровня ведущих капиталистических стран. Кризис 1973-1975 годов был первым крупным послевоенным кризисом для Японии, ФРГ и ряда других стран. Важной особенностью кризиса 1973-1975 годов является то, что он переплетался со множеством нециклических структурных кризисов. Это кризисы недостатка, а не перепроизводства. Они проявляются нехваткой топлива, сырья и продовольствия на мировом рынке, что влечет за собой значительное повышение цен. Особенно быстро росли цены на сырье и топливо в 1974 году. Этот рост вошел в историю под названием новой "революции цен".

Кризис 1973-1975 протекал в условиях мирового валютного кризиса, проявляющегося в резком снижении курса доллара, росте цен на золото и общей нестабильности международных торговых и финансовых отношений. Именно это кризис впервые характеризовался таким процессом, как слампфляция: одновременные спад промышленного производства и рост цен (инфляция).

Типология государственного регулирования экономики

Необходимость выполнения государством определенных функций в сфере экономики не отрицает никто. Однако по вопросам, в каких пропорциях должно сочетаться государственное и рыночное регулирование, каковы границы и направления государственного вмешательства, существует достаточно широкий спектр теоретических воззрений и соответствующих им практических подходов – от полного государственного монополизма в управлении национальным хозяйством до крайнего экономического либерализма, когда утверждается, что эффективной может быть только экономика в условиях ничем не ограниченного частного предпринимательства. Между этими крайними вариантами есть ряд промежуточных, например, китайский вариант сочетания рыночных и государственных регуляторов, так называемое социально-ориентированное рыночное хозяйство ФРГ и Австрии, шведская модель смешанной экономики и т.д.

Разновидностью хозяйства, в котором существовала крайне высокая степень государственного монополизма, была построенная в нашей стране централизованно управляемая экономика. В ее основе лежало всеобъемлющее директивное планирование, т.е. централизованное решение вопросов о том, в каком количестве и что производить, какие при этом должны быть использованы ресурсы, в каком объеме затрачен труд и капитал, какова должна быть оплата труда и т.д. Задача составления сбалансированного, увязанного по всем статьям плана практически неразрешима уже в силу своей колоссальной размерности и статичности. Но даже в маловероятном случае появления сбалансированного плана система, где все действия экономических субъектов расписываются на пять лет вперед, оказывается малоподвижной, плохо приспособляющейся к изменениям. Одна из причин – из сферы экономики исключалась частная инициатива. Все экономические агенты действовали на основе спускаемых сверху плановых заданий, приказов и распоряжений. Экономической самостоятельности было столько, сколько считал полезным и приемлемым центр. Жесткая централизация создавала бюрократические ограничения развитию. Кроме того, любая жизнеспособная система предполагает наличие прямых и обратных связей. Такие связи лежат и в основе рыночного механизма саморегулирования. Равновесие между спросом и предложением устанавливается при наличии прямых (от производства

к рынку) и обратных (от рынка к производству) связей, действующих через жизнеспособную, гибкую систему цен. В плановой экономике существовали, хотя и деформированные, прямые связи, но практически не действовали обратные. Отсутствие обратных связей при неподвижных и искаженных ценах делало систему нечувствительной к динамике потребительского спроса. Одно из следствий этого – перепроизводство в одних отраслях и дефицит в других. Попытки же ликвидировать дефицит каких-то товаров зачастую вновь приводили к их перепроизводству. Дефицит был отличительным качеством плановой экономики. В варианте государственного монополизма в управлении экономикой оказывается блокированный конкурентный механизм, которому рыночная экономика прежде всего и обязана своей эффективностью.

В любой экономической системе, в том числе и рыночной экономике, государство выступает в известном смысле как экономический агент, обладающий правом и возможностью принуждения, например, в сфере налоговой политики, государственного законодательства. Принуждение часто обосновывается политической философией, требующей подчинения личных интересов общественным. Принуждение, если оно расширительно трактуется государством, сводит на нет все преимущества свободного предпринимательства, основанного на конкуренции и рыночном ценообразовании.

Изменения в экономике и социальной структуре под влиянием НТР

Научно-технический прогресс после Второй мировой войны пошел такими высокими темпами, что превратился в подлинную *научно-техническую революцию (НТР)*. Ее можно считать третьей технической революцией (первая в XVIII в., вторая — в конце XIX — начале XX вв). В ходе революции наука стала непосредственной производительной силой общества. Среди главных компонентов НТР — широчайшее применение электроники и электронно-вычислительных машин (компьютеров), реактивной техники, ядерной энергии и квантовых генераторов (лазеров), полимерных материалов с заданными свойствами и поэтому гораздо более экономичными по сравнению с природными материалами, генной инженерии в биологии и многое другое. Машины в очень значительной степени заменили не только ручной, но и умственный труд человека. Персональный компьютер вошел в частную жизнь людей, стал домашней электронной энциклопедией, советником и другом миллионов семей. *Индустриальная эпоха*, таким образом, начала сменяться эпохой *информационной*.

НТР открыла буквально новую эру в развитии машинного производства — *автоматизацию* производственных процессов, что позволило неизмеримо поднять скорости рабочих процессов, ранее ограниченных возможностями человеческого организма.

Автоматические линии, цеха и даже целые предприятия, стали показателем нового типа промышленного производства, где объединены согласно избранному человеком варианту работа двигателя, рабочих машин, транспортных устройств и установок по упаковке готовой продукции.

Применение электроники, капельное орошение, химизация, выведение при помощи генной селекции особо высокоурожайных злаков («зеленая революция») подняли сельское хозяйство Запада и ряда развивающихся стран на небывало высокий уровень. «Зеленая революция» сняла продовольственную проблему в значительной части земного шара.

Родившись на военной стезе, НТР резко усовершенствовала и продолжает совершенствовать военную технику. Это касается не только ракетно-ядерной техники, но и обычных вооружений. Самый наглядный пример — трансформация обычного пехотного оружия.

НТР бессмысленна без повышения реальных доходов населения: новейшая электронная бытовая техника и средства личного транспорта стали доступны широким слоям населения развитых стран. В социалистическом лагере этот процесс происходил намного медленнее, поскольку основные плоды НТР поглотила милитаризация.

Эволюция международных валютно-финансовых отношений

Международная валютная система представляет собой совокупность способов, инструментов и межгосударственных органов, с помощью которых осуществляется взаимный платежно-расчетный оборот в рамках мирового хозяйства. Ее возникновение и последующая эволюция отражают объективное развитие процессов интернационализации капитала, требующих адекватных условий в международной денежной сфере. Основными конструктивными элементами МВС являются мировой денежный товар и международная ликвидность, валютный курс, валютные рынки, международные валютно-финансовые организации и межгосударственные договоренности.

Последовательно существовали и сменяли друг друга три мировые валютные системы. Первая из них – система “золотого стандарта” – основывалась на золоте, за которым законодательно закреплялась роль главной формы денег. Курс национальных валют жестко привязывался к золоту, и через золотое содержание валюты соотносились друг с другом по твердому валютному курсу. Отклонение валютного курса от объявленного соотношения было не более +/- 1% и находилось в пределах “золотых точек”.

Основу второй, Бреттон-Вудской валютной системы, составляли твердые обменные курсы валют стран-участниц по отношению к курсу ведущей валюты; курс ведущей валюты – доллара США – фиксировался к золоту; центральные банки стран-участниц обязались поддерживать стабильный курс валют к доллару США с помощью

валютных интервенций. Колебания курсов валют допускались в интервалах +/- 1%; изменение курса валют происходило посредством девальвации и ревальвации; организационное звено международной валютной системы МВФ.

Третья, Ямайская, валютная система основана на плавающих обменных курсах и является многовалютным стандартом. Страна может выбирать фиксированный, плавающий или смешанный режим валютного курса.

Основной категорией в международных валютно-финансовых и кредитных отношениях является валютный курс. В нем находят отражение все основные макроэкономические показатели: цены в различных странах, экономический рост и др. Он аккумулирует информацию о происходящих экономических и политических изменениях как в настоящем, так и в будущем. Кроме того, сам валютный курс активно влияет на характер развития этих процессов.

Основные этапы развития международной экономической интеграции

Первый этап. Образование зоны свободной торговли с отменой таможенных тарифов и других ограничений между странами-участницами. На этой стадии страны-участницы упраздняют взаимные торговые барьеры, но сохраняют полную свободу действий в экономических связях с третьими странами. Например, право на отмену или введение новых таможенных пошлин, либо иных ограничений, право на заключение торгово-экономических договоров, соглашений, альянсов. Вследствие этого между странами сохраняются таможенные границы и посты, контролирующие происхождение товаров, пересекающих их государственные границы и соответственно препятствующие льготному ввозу товаров из третьих стран. Классическим примером такой зоны свободной торговли считается Европейская ассоциация свободной торговли, существующая с 1960 года.

Второй этап. Образование таможенного союза с установлением единых тарифов в торговле и в движении рабочей силы и капитала. На этом уровне интеграции государства не только устраняют взаимные торговые барьеры, но и учреждают единую систему внешних торговых барьеров и общих таможенных пошлин по отношению к третьим странам. При этом таможенные службы на внутренних границах упраздняются, а их функции передаются соответствующим службам на внешних границах. Возникает единое таможенное пространство, ограниченное пределами входящих в него государств.

Третий этап. Возникновение экономического союза, представляющего собой начальную фазу реальной экономической интеграции. На этой ступени государства договариваются о свободном перемещении через национальные границы не только товаров, но и всех факторов производства, включая капитал, рабочую

силу, технологии, информацию. В результате формируется общее рыночное пространство, так называемый общий рынок.

Четвёртый этап. Полная интеграция с единой экономической политикой, общей валютой и органами наднационального регулирования. Достижение этого уровня интеграции (*политико-экономического союза*) предполагает, что вступающие в него государства, с учетом достигнутых результатов прежних этапов интеграции, договариваются о проведении совместной торговой, а затем и в целом экономической политики по отношению к третьим странам, а также об унификации систем регулирования экономики. Данная ступень интеграции предполагает согласование внешней политики стран-участниц, что дает еще более широкие возможности для взаимовыгодного объединения сил и средств в интересах хозяйственного развития всего союза в целом и каждой из стран-участниц.

Последние два этапа могут включать в себя определенные подэтапы, связанные со спецификой той или иной интеграционной группировки. Большинство из существующих в мире интеграционных группировок находится пока на стадии формальной интеграции, т. е. проходит первый и второй этапы интеграционного развития.

Экономическое развитие ФРГ. Реформы Л. Эрхарда

Германия до последнего клочка земли была занята врагами. Чужеземные солдаты, в руках которых находилась и жизнь и смерть немцев. Комендантский час, когда запрещалось выходить на улицу. Груды развалин там, где прежде стояли города. Зональные границы в собственной стране, поезда не ходят. Нет и транспорта для пригородного сообщения. Нет ни автомобилей, ни бензина. Месяцами не приходит почта. Банки и сберегательные кассы большей частью закрыты. Жизнь в вакууме, на грани прожиточного минимума. И во всех зонах транспоранты, с горькой иронией напоминавшие предвыборное обещание Гитлера, прозвучавшее в 1933г.: "Дайте мне двенадцать лет, и вы не узнаете Германии!". Перед Германией (западные зоны оккупации) в 45-48гг. стоял выбор: либо государственно регулируемая плановая экономика, либо свободное рыночное хозяйство. Страна пошла по второму пути и уже ближайшие годы показали правиленость ее выбора.

"За честную работу снова честный заработок!" - под таким заголовком газеты в субботу, 19 июня 1948 года, сообщили об историческом переломе послевоенного времени - денежной реформе. На следующий день в воскресенье или день "X", у пунктов выдачи собрались длинные очереди. Захватанные бумажки чахлой рейхсмарки меняли на купюры молодой немецкой марки. Каждый получил по 40 немецких марок. Исходя из новой наличности, в это воскресенье все были одинаково "богаты". Однако те, кто обладал имуществом, с самого начала оказались в более выгодном положении: земельные участки можно было заложить или продать. В

понедельник 21 июня 1948г. в карманах жителей трех западных оккупационных зон хрустели 2 млрд. немецких марок.

Людвиг Эрхард, тогда - директор экономического управления западных оккупационных зон и позднее федеральный министр экономики, решился на смелый шаг. Не посоветовавшись предварительно с союзной администрацией и военной бюрократией, обладавшей правом давать указания, он объявил широкую отмену хозяйственных предписаний и положил начало свободной рыночной экономике.

Формирование «социального рыночного хозяйства»

Очевидным является сходство экономического положения Германии 1948г. и России 1990-х гг. Очень важным является сходство периодов перехода от тоталитарной к свободной, социально ориентированной рыночной экономики. Наиболее очевидными являются следующие аксиомы:

1. Основным двигателем экономических реформ должна быть частная инициатива;
2. Умеренное вмешательство государства в экономику; экономическое регулирование "мягкими средствами" без управления напрямую предприятиями;
3. Приватизация;
4. Стабилизация валюты.
5. Снижение налогов до рационального уровня;
6. Сильная социальная политика государства в области здравоохранения, образования, пенсионного обеспечения;
7. Региональная экономическая самостоятельность;
8. Местное самоуправление.

Экономическая политика правительства Шарля де Голля

Франция, как многие другие страны, вышла из войны истощенной, все было разрушено. Был сразу принят закон о национализации. По нему в государственный сектор перешли угледобывающая промышленность, газовая промышленность, электроэнергетика, воздушный транспорт, авиапромышленность, автомобильные заводы «Рено», банки, страховые компании. Всем владельцам правительство выдало компенсации. Правительство де Голля восстановила профсоюзные свободы, увеличила заработную плату, утвердило оплачиваемые отпуска, а так же ввело систему семейных пособий для многодетных, страхование по болезни и тому подобное.

Очень важный момент в деятельности де Голля – это создание им идеологии голлизма, совокупности внутривнутриполитических, внешнеполитических и социально-экономических воззрений. В ее основу легли взгляды генерала сформировавшиеся в его сознании еще до второй мировой войны. В основе внутривнутриполитических взглядов голлизма лежит идея сильной устойчивой исполнительной власти. Во внешнеполитических взглядах главной стала идея «национального

величия» Франции и независимого, направленного на отстаивание национальных интересов внешнеполитического курса. В области социально-экономической политики голлисты выступали с требованием реформы отношений между собственниками и трудящимися. Здесь следует остановиться подробнее на организации «Свободная Франция», так как это послужило началом карьеры Шарля де Голля как политического деятеля.

Де Голль проявил себя как мудрый и дальновидный политик в объединении французского народа. В своей избирательной компании он выдвинул лозунг – «Союз национального спасения», что было необходимо французскому народу в тот тяжелый послевоенный период. Голлисты сумели убедить французов, что только РПФ могла спасти республику, возродить ее экономическую мощь и политическое влияние в Европе. Самое важное – это проект новой Конституции с ее демократическими принципами, создание своего печатного органа – газеты. В то же время она являлась буржуазной партией, идеология которой основывалась на правых идеях «сильной власти», была проникнута антикоммунистическими и антисоветскими настроениями и диктатуры одного вождя – Шарля де Голля.

Хозяйство Франции. Развитие экономики Великобритании и Италии. Хозяйство стран западной Европы.

В XX в. на развитие экономики ведущих капиталистических стран оказали большое влияние два глобальных события - первая и вторая мировые войны. Послевоенная экономика даже ведущих стран Западной Европы была в критическом состоянии.

АНГЛИЯ. Сравнительно быстро росло производство в новых отраслях промышленности, в которых наиболее быстро шли процессы технической реконструкции предприятий, увеличение их энерговооруженности, широкой механизации, электрификации и химизации производственных процессов. Старые отрасли британской индустрии переживали застой. Сократились добыча угля, выплавка чугуна, производство английской текстильной промышленности. Предприятия черной металлургии были загружены лишь наполовину. Происходил процесс свертывания сельскохозяйственного производства. По темпам развития английская экономика отставала от ведущих капиталистических держав.

Вторая мировая война вызвала дальнейшее ослабление экономических и политических позиций Великобритании. В целом за годы второй мировой войны она потеряла около 25% национального богатства страны. Оборудование английских предприятий за годы войны изнашивалось, технический прогресс замедлился. Война привела к усилению зависимости Великобритании от США, которые в период войны направляли своему союзнику большие поставки вооружения и продовольствия на условиях ленд-лиза, кроме того пришлось сократить, а в некоторых направлениях и полностью прервать свои внешнеэкономические связи со странами, куда все больше внедрялся

капитал США. В 1947 году в стране наступил острый финансовый кризис, и правительство вынуждено было пойти на сокращение импорта продовольствия, что привело к резкому подорожанию продуктов питания. Выход из сложной экономической ситуации правительство Англии видело в присоединении к “плану Маршалла”.

ФРАНЦИЯ. Политика, проводимая правящими кругами Франции во второй половине 30-х годов, привела страну к военной катастрофе. В июне 1940 года Франция капитулировала и ее экономика была поставлена на службу фашистской Германии. Война и четырехлетняя оккупация нанесли Франции значительный ущерб. Почти на 70% сократилось промышленное производство, его структура была архаичной, длительное время не обновлялся машинный парк. Вдвое по сравнению с 1938 годом уменьшилась продукция сельского хозяйства. Окончание войны поставило Францию перед сложнейшими задачами, главной из которых была ликвидация экономической разрухи. Однако ни у правительства, ни среди предпринимательских кругов не было единства мнений относительно политики в финансово-экономической области. Как и в других капиталистических странах, национализация во Франции не коснулась всех основных отраслей промышленности и не меняла существа капиталистической экономики. По своему экономическому содержанию она означала переход от частной собственности к государственно-монополистической, представляя собой крупный шаг в развитии государственно-монополистического капитализма. Потребности восстановления экономики привели к тому, что большая часть капиталовложений стала направляться в промышленность. Это позволило ускорить темпы промышленного производства страны и летом 1947 года достигнуть его довоенного уровня (в сельском хозяйстве этот уровень был превзойден в 1950 году). В мае 1947 года под предлогом голосования министров-коммунистов против доверия правительству они были удалены из состава правительственной коалиции. Процесс национализации был приостановлен, и 28 июня 1948г. в Париже было подписано соглашение об экономическом сотрудничестве между Францией и Соединенными Штатами Америки, ознаменовавшее собой начало действия во Франции “плана Маршалла”.

ИТАЛИЯ. Италия вступила во 2-ю мировую войну на стороне Гитлеровской Германии. Это развитая индустриально-аграрная страна, по уровню развития относится к странам высокоразвитого капитализма. Важнейшие отрасли промышленности связаны с военным производством. В 1948 году была включена в систему “плана Маршалла”.

ШВЕЦИЯ. Швеция индустриально-аграрная страна, ведущими являются горнодобывающая, машиностроительная, металлообрабатывающая, электротехническая и химическая промышленность. Значительная часть промышленных товаров идет

на экспорт. В сельском хозяйстве мясо-молочное животноводство преобладает над земледелием. Во время второй мировой войны Швеция объявила нейтралитет, который, однако, нарушался в пользу гитлеровской коалиции. В послевоенные годы придерживается политики “свободы от союзов”.

БЕЛЬГИЯ. К концу 19 в. Бельгия была развитой капиталистической страной, с крупной промышленностью и интенсивным сельским хозяйством. Во время второй мировой войны была захвачена Германией.

НИДЕРЛАНДЫ. Индустриально-аграрная страна, находящаяся в сильной зависимости от внешних источников сырья и рынков сбыта. Во время второй мировой войны находилась под властью Германии.

АВСТРИЯ. Семь лет (1938-1945) Австрия находилась под властью фашистской Германии. Вся экономика страны была подчинена военным нуждам Германии, золотой запас Австрии был вывезен в Берлин. Главная роль в экономике страны принадлежала крупным монополиям. В 1943 году министры иностранных дел СССР, США и Великобритании подписали декларацию об Австрии, заявив о желании видеть ее восстановленной, свободной и независимой. В 1948 году при активном содействии США, Англии и Франции было подписано соглашение об участии Австрии в “плане Маршалла”.

ШВЕЙЦАРИЯ. Страна высокого уровня развития, в экономике основная роль принадлежит промышленности. С конца 19 в. в ней утвердилось господство финансового капитала. Во второй мировой войне объявила нейтралитет.

ПОРТУГАЛИЯ. Аграрная страна, наиболее отсталая из всех стран Европы. Во второй мировой войне помогала фашистскому блоку.

ТУРЦИЯ. Слаборазвитая аграрная страна. Накануне 2-й мировой войны большое влияние на экономику и политику Турции оказывала Германия. Во время войны она снабжала Германию стратегическим сырьем.

Таким образом, после 2-й мировой войны экономика стран Западной Европы оказалась в крайне сложном положении.

Экономика США и Канады

За годы войны национальный доход США удвоился, более чем вдвое возросло промышленное производство. В стране был создан хорошо отлаженный производственный механизм, опирающийся на емкий внутренний и международный рынки. Поставки сырья, продовольствия и военного снаряжения союзникам, финансируемые государством, стимулировали обновление основного капитала. Сумма военных подрядов составила 175 млрд дол., а чистая прибыль американских монополий — 70 млрд дол. Усилился процесс концентрации производства: количество крупных предприятий с числом рабочих свыше 10 тыс. увеличилось в 7 раз.

Война ускорила процесс интенсификации сельского хозяйства: механизация и химизация производства стимулировались огромным спросом на американское продовольствие, что позволило фермерам резко увеличить свои доходы.

Военные действия, а следовательно, и разрушения не коснулись территории США, и ресурсы страны с населением почти в 150 млн человек в несколько раз превосходили ресурсы других капиталистических государств. В результате после войны США давали 60 % промышленной продукции капиталистического мира. На их долю приходилось 50 % мировой добычи угля, 64 % - нефти, 53 % — выплавки стали, 17 % — производства зерна, 63 % — кукурузы. Соединенные Штаты сосредоточили в своих руках 2/3 золотого запаса и 1/3 экспорта капиталистического мира.

Экономическое превосходство США базировалось на их финансовой мощи. На Бреттонвудской конференции 1944 г., учредившей систему золотого валютного стандарта, за долларом была закреплена роль мировой конвертируемой валюты, его золотое содержание определено в 35 дол. за 1 унцию золота. Доллар стал расчетной и резервной денежной единицей, наравне с золотом он являлся гарантом стоимости банкнот. Одновременно были созданы Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР), которые в значительной степени зависели от США, предоставивших им первоначальный капитал.

С окончанием войны перед страной встала проблема реконверсии, т.е. перевода экономики с военных на мирные рельсы. Она предполагала проведение военной демобилизации и демонтаж системы чрезвычайного военного контроля и регулирования. Реконверсия проходила под контролем государства. В ноябре 1945 г. президент Г.Трумэн подписал закон, сокращавший налоги на 6 млрд дол. Была ускорена продажа государственных военных заводов и запасов продовольствия частному бизнесу. С помощью правительства крупные корпорации в относительно короткий срок перевели военные предприятия на производство мирной продукции. Увеличился спрос на новейшее оборудование, которое постепенно заменяло изношенное или устаревшее за годы кризиса и войны. Мелким и средним предпринимателям удалось воспользоваться ситуацией реконверсии и включиться в те сферы, где ранее им было трудно конкурировать с крупным бизнесом. Аналогичной была ситуация в сельском хозяйстве, где в 1945 — 1947 гг. сохранялась благоприятная рыночная конъюнктура.

После второй мировой войны Соединенным Штатам удалось избежать кризиса реконверсии, подобного кризису 1920 — 1921 гг. Это объяснялось тем, что в результате так называемого отлаженного спроса в стране имелось около 129 млрд дол. ликвидных накоплений, готовых создать стимул для производства товаров широкого потребления и для капитального строительства.

Наступление мирного времени повлекло за собой свертывание органов чрезвычайного регулирования. Однако это не означало уменьшения воздействия государства на экономику, которое приняло другие формы. В 1946 г. был принят закон о занятости, который официально провозглашал ответственность государства за состояние экономики страны. Оно должно было обеспечить "максимальные занятость, производство и покупательную способность". В соответствии с законом при президенте США создавался Совет экономических консультантов (СЭК), обязанный следить за хозяйственным пульсом страны и представлять ежегодно доклад президенту. Глава государства должен был в свою очередь направлять ежегодные экономические послания вместе с документами СЭК Конгрессу США. В докладах следовало анализировать состояние экономики и давать рекомендации как государственным органам, так и частным предпринимателям. Конгресс учреждал Объединенный экономический комитет по изучению послания президента и составлению необходимых законодательных предложений.

Одной из проблем реконверсии стала быстро растущая инфляция. Она была вызвана ростом цен, который последовал после отмены в конце 1946 г. государственного контроля над ценами и заработной платой. Пресечение инфляции президент назвал первостепенной задачей в экономическом послании Конгрессу в январе 1948 г.

В этом же году экономика США, исчерпав стимулирующее воздействие военной и послевоенной конъюнктуры, вступила в стадию экономического спада. В 1949 г. промышленное производство сократилось на 6 %. Безработица увеличилась с 2 млн человек в 1948 г. до 3,4 млн в 1949 г., что составило 5,5 % рабочей силы. Стремясь не допустить кризиса, республиканская администрация Трумэна предложила программу реформ, получивших название "справедливого курса". Она предусматривала повышение минимума заработной платы, строительство дешевого жилья для семей с низкими доходами, оказание помощи фермерам и финансовую поддержку штатам на цели образования, введение системы медицинского страхования и др. Выполнение программы было направлено на расширение платежеспособного спроса, который рассматривался неокейнсианцами как один из "стабилизаторов" американской экономики. Некоторые меры были проведены в жизнь. Так, минимум заработной платы увеличился с 40 до 75 центов в час, возрос объем страховых пособий, система пенсионного обеспечения дополнительно охватила 10 млн человек, был принят закон о строительстве 800 тыс. квартир для низкодоходных семей в течение шести лет.

В годы второй мировой войны и в первые послевоенные десятилетия Канада уверенно заняла место в числе развитых капиталистических держав. В начале 60-х годов её валовый национальный продукт превышал 36 млрд. \$ (в 1939 г. - 5.7 млрд. \$) .

По общему объёму промышленного производства она занимала в это время 6-е место в капиталистическом мире. Промышленное развитие сопровождалось ростом городов, населения, освоением новых территорий.

В первые послевоенные годы промышленность Канады переживала подъём. Перевод экономики на мирные рельсы произошёл сравнительно быстро и безболезненно, так как территория страны не была территорией военных действий, и Канада не знала хозяйственных разрушений. Большинство частных капиталов, вложенных в военную экономику (2,2 млрд. из 3,5 млрд. \$) были переведены в гражданские отрасли производства. Массовое обновление основного капитала обеспечило высокие темпы промышленного развития страны.

В послевоенные годы в промышленности Канады под влиянием научно-технического прогресса происходили значительные сдвиги. Возникли новые отрасли: горнодобывающая, нефтехимическая, электронная и др. В сельском хозяйстве общая конъюнктура способствовала быстрому росту производства зерна. В послевоенный период Канада производила до 500 млн. бушелей зерна в год. Также в этот период началось освоение новых районов Канады, занимающих 8 млн. кв. км. За 1941-1970 гг. в этих районах было создано около 500 новых индустриальных центров, среди них 92 добычи и переработки руд металлов и неметаллических ископаемых, 81-добычи и переработки нефти, газа и угля, 33- лесоперерабатывающих и пищевой промышленности, 30 - электроэнергетики, 27 - военных и научных.

Послевоенные экономические реформы Японии

По окончании войны японская экономика оказалась в состоянии разрухи. В то же время импорт сырья, топлива и продовольствия был практически прекращён. Большинство предприятий было закрыто. Уровень промышленной продукции в начале 1946 г. составлял 14% от довоенного. В стране свирепствовала инфляция: количество бумажных денег с 1945 по 1947 гг. возросло 4 раза. В конце 1945 г. реальная заработная плата рабочих составляла 13% от довоенного, также низкого уровня. Безработица в результате остановки военного производства, демобилизации из армии и флота, депортации японцев из бывших колоний ранее оккупированных территорий стала массовой и достигла почти 10 млн. чел. Заводы и фабрики закрывались по причине нерентабельности, отсутствия сырья, нехватки средств и т. д.

На протяжении 1946 – 1949 гг. была проведена земельная реформа, которая почти полностью ликвидировала помещичью собственность на обрабатываемую землю. Размер земельной собственности ограничивался площадью 3 га, на острове Хоккайдо- 12 га. Оставшаяся помещичья земля подлежала выкупу государством с дальнейшей продажей её бывшим арендаторам. Натуральная оплата, доходившая до 50% урожая, заменялась более низкой денежной

оплатой. В результате реформы система крестьянской земельной собственности по существу стала решающей, повысилась товарность сельского хозяйства, начал возрождаться внутренний рынок.

Серьёзные изменения потерпела и промышленность. Так, были распущены монополистические концерны «Мицуи», «Мицубиси», «Сумитомо», «Ясуда». Их акции и ценные бумаги подлежали распродаже среди служащих этих компаний. В 1947 г. вступил в силу закон о запрете чрезмерной концентрации экономической мощи, по которому запрещалось образование держательских компаний, картелей и других монополистических объединений, а также владение более чем 25% акций прочих компаний.

В 1946 – 1947 гг. было введено новое трудовое законодательство: установлен 8 – часовой рабочий день, повышена заработная плата за сверхурочные работы, введены оплачиваемые отпуска и социальное страхование, трудящиеся получили право на забастовки, предусматривалась охрана труда женщин и подростков и т.д.

Аграрная реформа, начатая в октябре 1946 г., привела к ликвидации крупных землевладений. Это позволило широко применять методы интенсивного земледелия и гарантировать уже в 1947 самообеспечения страны продуктами питания. В то же время был принят ряд мер по ограничению рождаемости, в частности, было разрешено искусственное прерывание беременности. Реорганизация промышленности привела к уменьшению влияния крупнейших монополистических групп, объединявших промышленные предприятия, банки и торговые фирмы вокруг нескольких семей (таких, как Мицуи и Мицубиси и др.).

В том, что касается японской валюты, следует отметить, что денежная реформа по немецкому образцу была проведена в декабре 1948 г. До этого времени инфляция держалась на уровне 100% в год, после реформы темпы инфляции в Японии лишь немного превышали соответствующие показатели в других промышленно развитых странах. Новый паритет йены по отношению к доллару (1\$=360йен) свидетельствовал о степени девальвации японской валюты за годы военных действий: накануне Второй мировой войны доллар был приравнен только к 4 йенам.

В 1949 г. была проведена реформа налоговой системы. В целом налоги значительно повысились. Однако одновременно произошло их перераспределение – снижены налоги на корпорации путём переоценки стоимости основного капитала, отменены налоги на сверхприбыль за счёт увеличения налогообложения трудящихся. Это создавало благоприятные условия для ускоренного накопления капитала и повышение темпов экономического роста, который, однако, ограничивался низким покупательским спросом, так как заработная плата японского рабочего в первые послевоенные годы была в 5 – 8

раз меньше заработной платы западноевропейского и американского рабочего.

Без всех этих реформ «экономическое чудо» Японии не могло бы состояться.

Факторы быстрого роста Японии в 60-70е гг.

Вступив в после военный период с разрушенной и дезорганизованной экономикой, пережив затяжное и длительное восстановление, Япония в 50 - 60-х годах продемонстрировала быстрый рост, по своим темпам опережающий развитие других крупных капиталистических стран. Темпы роста в Японии составляли в период 1960-1973 гг. 10,1% в год по сравнению с 3,9% - в США, 4,5% - в ФРГ, 3,1% - в Великобритании, 5,6% - во Франции, 5,0% - в Италии в тот же период. Подобное превосходство в темпах на протяжении ряда лет породило первую волну публикаций о японском "экономическом чуде", пришедшую на конец 60 - начало 70-х годов. В этих работах анализировались причины, существующие темпы сопоставлялись, экстраполировались, и на этой основе давались ошеломляющие прогнозы превращения Японии в мирового лидера.

Сохраняя роль мирового лидера по многим важнейшим направлениям научно-технического прогресса, Япония при этом демонстрирует чрезвычайно высокую степень адаптации к постоянно меняющимся условиям развития экономики. Эти перемены происходят не просто на базе технологических инноваций, но в непрерывном и весьма сложном взаимодействии техники, технологии и экономических и социально-политических факторов.

Основные тенденции и типология экономического развития стран «третьего мира»

В 1950-60-е гг. для приближения "развивающихся" стран к уровню передовых специально разрабатывались "теории модернизации". Но, во-первых, сочтенные частью "третьего мира" государства Латинской Америки формально независимыми стали в основном еще в XIX веке. А, во-вторых, развивались страны "третьего мира" уж очень неравномерно, особенно после "нефтяных шоков" 1970-х.

Достигнутое картелем ОПЕК повышение в 1973 г. мировых цен на нефть превратило часть нефтедобывающих стран в государства нефтяной элиты: через 20 лет подушевой доход в Объединенных Арабских Эмиратах стал сопоставим с уровнем высокоразвитых стран Западной Европы; в Кувейте, Катаре, Саудовской Аравии он был гораздо выше, а в султанате Оман на юго-востоке Аравийского полуострова – втрое выше. Из африканских стран, не считая владеющей алмазами, золотом и платиной ЮАР, наибольшего душевого ВНП достиг входивший в ОПЕК Габон. А вот в Нигерии, крупнейшей в Африке стране по числу жителей, прибыли от продажи нефти были "съедены" перенаселением и коррупцией. Еще хуже было в других государствах Тропической Африки, где нефти не было,

но были военные диктаторские режимы, жестокие столкновения племен – и рост, рост населения (оно в Африке южнее пустыни Сахара выросло с 1960 г. до 2000 г. от 210 до 650 миллионов человек; за то же время в Западной Европе – с 325 до 390 миллионов, СССР и Восточной Европе – с 325 до 412 миллионов; США и Канаде – со 194 до 308 миллионов). А средний подушевой доход в странах южнее Сахары к концу XX века стал еще ниже, чем в “год Африки”(1960).

Он вырос, но незначительно, в самом населенном регионе мира – Индийском, занимаемом теперь 6 государствами – Республикой Индией (более 1 миллиарда человек), исламскими республиками Пакистан и Бангладеш (в каждой более 130 миллионов), Непалом, Бутаном и Шри Ланка (бывший Цейлон). Всего более 1 300 миллионов жителей, в подавляющем большинстве почти столь же бедных, как жители близлежащих Афганистана и Мьянмы или жители черной Африки.

Латиноамериканцы зажиточнее и занимают промежуточное место в «непервом» мире между элитными странами-нефтеэкспортерами с высокими доходами и афро-азиатскими странами с очень низкими доходами, причем подушевой ВНП огромной Бразилии сопоставим с таковым у мелкого островного Пуэрто-Рико. Наличие нефти у Венесуэлы и Мексики не выделило эти страны из общего латиноамериканского ряда: богатство их среднего жителя не намного превосходило состояние среднего бразильца или колумбийца, а в 1990-е гг. уступало показателям Аргентины и Чили.

А вот косяк новых индустриальных стран (НИС) из Восточной Азии «вылетел» на отдельную значительную позицию в мировой классификации - к «четвертому полюсу экономического роста» (определение Всемирного Банка, 1993) наряду с Северной Америкой, Западной Европой и Японией. Япония послужила для восточноазиатских стран примером-«вожаком», за которым они устремились как «гусиная стая». Наиболее резвые - Южная Корея, Сингапур, Тайвань и Гонконг (Сянган) – снискали также репутацию малых восточноазиатских «драконов». Темпы роста их ВНП в 1970-е годы стали самыми высокими в мире, сравнимыми с японским «экономическим чудом» 1960-х, – 9,5-10 % годовых, и в 1980-е были ненамного ниже.

И модель развития была скопирована с японской: целенаправленное наращивание промышленного экспорта, главным образом бытовой техники длительного пользования; активная закупка на Западе патентов и лицензий; правительственная политика стимулирования индустриализации протекционизмом, массивным прямым кредитованием через государственные Банки развития, поощрением сбережений населения и ограничением роста текущего потребления. Япония и США охотно открыли свои рынки для промышленных товаров из НИС и содействовали обильному

кормлению «гусей» заморскими инвестициями. Наконец, была применена новая схема межстранового разделения труда, отличная от той, что сложилась между западными странами и их все более отстающими «сырьевыми придатками». Дешевизна труда в восточноазиатских странах обеспечивала производимым в них товарам меньшую себестоимость и соответственно преимущества в ценовой конкуренции. Поэтому японские и западные транснациональные компании были заинтересованы создавать свои отделения в НИС и перемещать туда трудоемкое сборочное производство. Но для туземной промышленности это было хорошей технологической школой, позволившей подражать Японии в экспорте электроаппаратуры, судов и металлообрабатывающих станков, а затем освоить и выпуск компьютерного оборудования. После десятилетия за «партой» шустрые «гуси» смогли приноровиться к более высоким уровням технологий и уже сами обучать нагрузками низкотехнологичных производств НИС 2-го ряда – Таиланд и Малайзию, вслед за которыми замахала крылами и крупнейшая «гусыня» Юго-Восточной Азии – Индонезия. Темпы роста ВВП этих 3 стран поднялись до 7-8% годовых; а в целом восточноазиатские НИС 1-го и 2-го ряда заняли к середине 1980-х гг. ведущие позиции в мировом экспорте массовой одежды и обуви, захватили на японском, североамериканских и европейских рынках свои участки для сбыта кухонной (микроволновые печи) и комнатной (магнитофоны, цветные телевизоры) техники. А Южная Корея и остров Тайвань смогли к этому времени весь реализовать процесс производства интегральных микросхем для персональных компьютеров, выпестовать свою электронную промышленность с всемирно известными теперь марками «Самсонг» и «Формоза».

Будучи результатами «системного» раздела мира между капитализмом и коммунистическими партиями, Тайвань и Южная Корея получили со стороны США ветер наибольшего благоприятствования как форпосты в «холодной войне». Но избрали различные организационные формы экономического прогресса. Тайваньская промышленность развивалась как мозаика малых предприятий, производящих один-два вида продукции. Напротив, все большую долю растущей экономики Южной Кореи охватывали финансово-промышленные кланового типа – чеболи. Их было всего 5 в 1950-х годах, но в 1990-х стало около 100, причем 5 крупнейших чеблей обеспечивали 53% ВВП, а «клуб 30» крупнейших – 80% ВВП.

Подобно Японии, Южная Корея использовала (с 1961) и индикативные планы национального экономического роста, который был впечатляющим: к 1996 г. подушевой ВВП увеличился - в 129 раз, а объем экспорта – в 2358 раз! В 1961 г., когда западные страны и Япония образовали элитную межгосударственную Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), бывшая японская колония Корея была примерно на том же уровне, что и бывшие

английские колонии в Экваториальной Африке Нигерия и Гана (Золотой Берег). А в 1996 г. африканский воз и ныне там, а Республика Корея была принята в ОЭСР.

Для самых юрких «гусей» – города-государства Сингапура и «сдвоенного» порта Сянган (Гонконга) – выгодное географическое положение на океанских перекрестках стало источником «золотого оперения» крупнейших в Азии портово-промышленных комплексов и финансовых центров, завидного «пуха» сделок с долларами, банковскими счетами, ценными бумагами. Сингапур, где количество туристов за год превосходит численность местных жителей, и Сянган, где у населения больше всего престижнейших автомобилей марки «Роллс-Ройс», превратились в главные азиатские зоны оффшорного (*offshore* по-английски буквально «удаленный от берегов») бизнеса – полностью свободного от уплаты налогов какому-либо государству.

В 1980-е гг. новоиндустриальная Восточная Азия завоевывала позиции на мировом рынке в то время, как их утрачивала Латинская Америка, а Восточная Европа «пыхла» в хвостовых вагонах буксовавшего социализма. Но в 1997-1998 гг. все три региона – и именно только они – оказались накрыты волной последнего великого экономического кризиса XX века. Этот кризис заставил страны, разбросанные после конца «третьего» и «второго» миров по разным категориям в экономических классификациях, прочувствовать нечто общее в своей прошлой, настоящей и, по-видимому, будущей судьбе. Называется это «нечто» – периферийный капитализм.

Тема 7: Хозяйство феодальной России.

Будучи страной с уникальным географическим положением между Европой и Азией, обусловившим наряду территориальной протяженностью, удивительный конгломерат обрывков и кусочков мировых цивилизаций, Россия во всех историко-экономических процессах проявлялась и продолжает проявляться как уникальная страна. Что касается феодального этапа в истории России, эту специфику можно описать следующим образом.

Во-первых, русское государство не имело предшественника, тогда как западноевропейские формировались на обломках Римской империи.

Во-вторых, христианство на западе Европы прошло долгий путь своего формирования, выражая первоначально новую идеологию «низов» империи. Россиянам же оно было внедрено «сверху».

В-третьих, нужно заметить существенное опоздание России в осуществление практически всех экономических процессов, будь то проведение феодализации, первоначальное накопление капитала, промышленный переворот или переход к капитализму.

Принято выделять пять основных этапов развития феодализма в России:

- ранний феодализм – IX-XII вв. – зарождение феодального землевладения (вотчина, монастырско-церковные земли) и появление первых категорий феодально-зависимого населения. Формирование крупнейшего государства эпохи средневековья – «лоскутной империи» Киевская Русь, распавшейся к концу этого периода;
- развитой феодализм – XIII-XIV вв. – феодальная раздробленность. Возвышение и максимальное раскрытие всех социально-экономических возможностей княжеско-боярской вотчины;
- поздний феодализм – XV-XVII вв. смена форм феодального землевладения – безусловного на условное (вотчина постепенно заменяется поместьем). Образование единого централизованного Московского государства. Окончательное закрепощение российского крестьянства. Начало формирования единого всероссийского рынка;
- эпоха расцвета российского абсолютизма – XVIII в. Социально экономические реформы Петра I. Значительный рост территории России и превращение ее в империю. Появление мануфактурной промышленности. Установление динамического социального равновесия между экономически одряхлевшей, но политически еще сильной феодальной знатью и экономически уже мощной, но политически еще бесправной буржуазией;
- кризис феодализма – XIX в. – основные признаки феодализма перестают соответствовать российской действительности, активно идет первоначальное накопление капитала. Начало промышленного переворота. Кризисные явления в экономике феодального поместья. Постепенное вызревание капиталистических форм хозяйства.

Экономика Киевской Руси.

В IX-XII вв. в Древнерусском государстве еще только закладываются основы прочной системы взаимоотношений между государством, феодалами и сельским населением по поводу производства продукции, сбору налогов, военной службы.

Первоначально великие киевские князья собирали дань-полюдье и так называемый «повоз» с подвластных им территорий. Такая форма сбора дани возникла еще в VI-VIII веках. Сохранялась она и в Древнерусском государстве. Размеры дани, место и время сбора не определялись заранее, а зависели от случая. Постепенно дань приняла форму подати в пользу государства и форму феодальной ренты – оброка.

Постепенно разгорающаяся борьба земледельцев с феодалами за общинные земли привлекла внимание киевских князей и в 1016 г. при Ярославе Мудром появилась «Русская правда» («Правда Роська»,

«Древнейшая правда»), которая стала важнейшим сводом норм древнерусского законодательства.

В XI веке начали формироваться, наряду с княжескими, боярские вотчины. Это происходило несколькими путями: 1) князь жаловал своим дружинникам на определенный период территории для сбора дани – «прокорма». Со временем эти земли становились наследными владениями бояр; 2) князь награждал дружинников за службу государственной землей; 3) князь мог отдать своим приближенным часть своих владений.

Следует отметить, что после принятия христианства на Руси (988г.) церковь и монастыри также становились крупными земельными собственниками. Процесс закабаления, характерный для вотчинников-феодалов, происходил и в церковных вотчинах. Церковь принимала княжеские пожалования, она захватывала земли свободных общинников.

Ремесло в Древней Руси первоначально зарождалось в патриархальных землях как домашние промыслы для обслуживания себя и своих родственников в простейших изделиях обихода: льняных тканях, коже, посуде, обуви и др. Эти изделия не выходили за рамки семьи и не поступали в продажу. В процессе дальнейшего общественного разделения труда домашние промыслы выделялись в отдельную отрасль народного хозяйства – ремесленное производство. Ремесленники постепенно начинали работать не только для внутреннего потребления патриархальной семьи, но и для обмена. Они все меньше занимались земледелием и со временем теряли связь с сельским хозяйством, перебираясь в городские поселения.

Своего расцвета ремесленное производство достигло в XI-XIII веках, когда на Руси насчитывалось несколько десятков специальностей. Из-за высокого спроса на изделия из железа (орудия для сельского хозяйства, металлические доспехи, оружие для воинов) первое место среди ремесел занимала выплавка железа, которая в те времена часто объединялась с кузнечным делом и металлообработкой. Особенно ценился труд оружейников, бронников, златокузнецов, чьи слободы в городах занимали особое почетное место.

Большое развитие получило плотницкое мастерство, поскольку и церковные храмы, и дома простых людей, и боярские хоромы возводились преимущественно из дерева. Высокого качества достигло изготовление тканей, особенно из льна и шерсти. С распространением христианства особым почетом стали пользоваться зодчие по возведению каменных церквей и монастырей, а также художники по внутренней росписи храмов, иконописцы.

Достаточно высокий уровень развития земледелия, скотоводства и ремесла на Руси, оживленное строительство городов привело к становлению торговых отношений. Но торговля еще не занимала заметного места в народном хозяйстве Киевской Руси, которое оставалось глубоко

натуральным. Даже городские ремесленники работали, как правило, на заказ, по которым заказчики часто расплачивались другой продукцией, то есть осуществлялся натуральный обмен.

Гораздо большее развитие получила внешняя торговля. Русские купцы торговали с Византией, Центральной Европой, Скандинавией, Средней Азией, арабскими странами. Кроме известного пути «из варяг в греки», купцы использовали Дунай как традиционную артерию для торговли с Европой. Они плавали также по Балтийскому, Каспийскому, Азовскому, Черному, Средиземному морям. Крупнейшими центрами международной торговли были Киев и Новгород. Особая роль принадлежала здесь Новгороду, который можно назвать первым «окном в Европу» для всей Киевской Руси. В результате развития торговли на Руси появились деньги.

В Киевской Руси чеканкой денег почти не занимались, а использовали арабские и византийские монеты из золота и серебра, в основном во внешней торговле. Гораздо большее распространение внутри страны имели серебряные и медные слитки.

Следует отметить, что в «Русской правде» имелось много подтверждений того, что уже в XI веке в Киевской Руси были достаточно развиты кредитные отношения. В тексте встречались такие понятия, как «одолжение по дружбе», «отдача денег в рост», «процент», «торговля в кредит», «долгосрочный и краткосрочный кредит», «барыш» (прибыль), определялся порядок взыскания долгов, различалась несостоятельность злостная и в результате несчастного случая и т.д.

В начале XII века Киевская Русь достигла наивысшего развития. Именно законодательное оформление раннефеодальной империи стало началом ее раздробленности. По имеющимся законам местные князья и бояре получили большую самостоятельность во всех делах, что привело их к борьбе с великим киевским князем и между собой. Начиная с 1130-х годов Киевская Русь распалась на несколько самостоятельных государств.

Хозяйственное развитие русских княжеств период феодальной раздробленности.

Одной из причин феодальной раздробленности послужил раздел древнерусских земель между наследниками великого киевского князя Ярослава Мудрого, скончавшегося в 1054 году, и последовавшая затем междоусобная борьба князей.

Среди других причин можно назвать и глубоко натуральный характер древнерусской экономики, поскольку в ней было очень мало подлинных экономических связей между отдельными княжествами.

Следует признать, что феодальная раздробленность — объективный процесс, которого не избежала практически ни одна европейская страна. Именно в этот период на Руси и в других странах происходило формирование небольших обособленных государственных образований, которые должны были впоследствии проложить дорогу от непрочной

раннефеодальной организации общества к мощному централизованному государству, созданному уже на ином социально-экономическом фундаменте.

Феодальная раздробленность — это прогрессивное явление для определенной эпохи, так как в этот период созревали феодальные отношения, углублялось общественное разделение труда, развивалось земледелие, города, ремесла. Именно в этот период стало просыпаться национальное самосознание народов, начиналось оформление единой национальной идеи.

Одной из наиболее важных причин феодальной раздробленности на Руси можно назвать рост боярских вотчин. К XII веку вотчины стали более сильными и независимыми, что позволяло боярам продолжать наступление на общинные земли.

Рост и укрепление городов в XI—XII веках также ускорили процесс распада Древнерусского государства. Города постепенно стали требовать предоставления экономической и политической самостоятельности, что позволяло им стать центрами различных княжеств со своими сильными князьями, которых поддерживали местные бояре. Во многих городах возрастала роль городских народных собраний — вече, выражавших идеи децентрализации, независимости местной власти от Киева.

Не следует забывать и такую причину раздробленности Киевской Руси, как утрата большого значения пути из «варяг в греки».

Уже в XI—XII веках в период Крестовых походов основные торгово-транспортные пути переместились на Средиземное море. Главную роль в качестве торгового посредника между Европой и Азией стали играть Венеция и Генуя.

Набеги кочевников с юга и востока явились и причиной, и следствием упадка Киевской Руси. С одной стороны, они ускорили распад государства, а с другой — воинственным племенам легче было справиться с ослабленным междоусобицами Киевским войском.

Бесконечные междоусобицы, продолжавшиеся после распада Киевской Руси, привели к тому, что в 1230—1240-х годах древнерусские земли были захвачены монголо-татарскими завоевателями. Иноземное иго продолжалось почти 240 лет и принесло экономике и культуре неисчислимые бедствия.

В 1243 году хан Батый основал государство Золотая Орда со столицей в Сарай-Бату на Нижней Волге. Наивысшего расцвета это государство достигло в первой половине XIV века. Под его властью находились Причерноморские степи, Урал и Приуралье, обширные земли в Западной Сибири, центральные российские княжества и др. В течение почти двух с половиной веков экономика Руси развивалась в большой зависимости от завоевателей и постоянно ощущала влияние чужеземного владычества.

Экономическая зависимость выражалась в том, что все население покоренных русских земель было переписано и обложено тяжелой

ежегодной данью-ясаком в виде серебра и различного имущества. Сбор дани поручался монгольским сборщикам податей — баскакам, или отдавался на откуп «бесерменским» (басурманским) купцам, которые, уплатив в пользу Орды с определенной территории известную сумму, потом взыскивали ее с населения в гораздо большем размере. От уплаты дани и выполнения различных повинностей был; освобождена русская православная церковь.

Политическая зависимость Руси заключалась в том, что князья должны были являться в Золотую Орду за грамотами, в которых подтверждалось их право на княжение. Между князьями велась ожесточенная борьба за получение ярлыка на право стать великим князем всей Руси. Они пользовались различными методами, порой жестокими и коварными, лишь бы добиться заветного права. Эта кровавая борьба приводила к еще большей ослабленности Руси. Татарское владычество надолго отделило Русь от Западной Европы, создало между ними полосу отчуждения и непонимания, своего рода «железный занавес». На долгие годы и десятилетия Русь сама превратилась в сознании европейцев в «Татарию».

Во второй половине XII века население юго-западных киевских земель стало покидать освоенные места и передвигаться на северо-восток, в междуречье Оки и Волги. Это было связано прежде всего с безопасностью, поскольку в таких глухих местах можно было укрыться от внешних врагов, а также с возможностью приобрести свободные, достаточно плодородные земли. Тут происходила постепенная ассимиляция славянских племен с местными угро-финскими племенами, в результате чего сформировалась русская нация. В середине XII века здесь образовалось Владимиро-Суздальское княжество во главе с Юрием Долгоруким, сыном Владимира Мономаха, а позже во главе с сыновьями Долгорукого, Андреем Боголюбским и Всеволодом Большое Гнездо. Город Владимир на Клязьме стал центром самого сильного русского княжества, сюда переместился политический и экономический центр Древней Руси.

В новом краю формировалось активное сельское население при очень небольшом удельном весе городского населения. Люди занимались ремеслом, рыболовством, охотой. Торговля, в отличие от Киевской Руси, не имела такого же влияния, поэтому хозяйство долгое время оставалось натуральным.

Основной отраслью экономики оставалось сельское хозяйство. Основной формой экономической зависимости крестьян от землевладельцев был натуральный оброк (рента продуктами). Сюда входила сельскохозяйственная продукция и изделия домашних промыслов. Величина оброка определялась обычаями («стариной») и заранее оговаривалась сторонами, поэтому крестьяне могли увеличивать площадь посевов, чтобы добиться лучших результатов и после расчетов больше продукции оставить на свои нужды и для обмена.

Кроме того, крестьяне выполняли ряд повинностей, то есть существовала барщина, или издолье (отработочная рента), но она еще не играла заметной роли нигде, кроме монастырских хозяйств. Денежная рента занимала совсем небольшое место, поскольку рыночные связи и денежное обращение были еще весьма слабо развиты.

Наряду с сельским хозяйством определенный прогресс наблюдался и в городском ремесленном производстве. Большое развитие получила железоделательная отрасль, в частности, в Новгороде, в Подмосковье (Серпухове, Кашире). Видную роль продолжало играть кузнечное дело, особенно в производстве холодного оружия (мечей, сабель) и защитных воинских доспехов (щитов, кольчуг, брони). Появлялись мастерские по литью церковных колоколов и артиллерийских пушек. Набирали мастерство квалифицированные работники, изготавливавшие различные изделия из меди, серебра, золота — «медники», «серебренники», «златокузнецы», высококлассные ювелиры. С XIV века началось массовое строительство каменных и кирпичных зданий, в основном церковных и монастырских, поэтому стала распространенной профессия каменщика, строителя.

В рассматриваемый период усилилось общественное разделение труда, ремесло стало все больше отделяться от сельского хозяйства, что привело к более активному обмену между городским и сельским населением, к зарождению внутреннего российского рынка. Городские ремесленники начали все чаще переходить от работы на заказ к производству продукции для обмена на местных рынках.

Развитие внутренней торговли неизбежно приводило к более активному денежному обращению. Но из-за отсутствия на Руси добычи благородных металлов долгое время во внутреннем обращении пользовались привозным серебром и медью в слитках, а также иностранными монетами, в частности немецкими, рижскими, любекскими марками шиллингами, пфенигами и пр. Также использовались и монгольские (золотоордынские) монеты «диргема» или «денга» («звенящие»). Отсюда появился термин «деньги» в русском языке. Это были небольшие серебряные монеты с арабскими надписями. После Куликовской битвы в 1380 году московский князь Дмитрий Донской стал перечеканивать монгольские монеты, изображая на оборотной стороне свои знаки — воина с секирой или петуха — и делая надпись: «Эта денга московская». Постепенно денга превратилась в мелкую разменную монету, распространенную во многих княжествах Руси. Ее делали из рублевой гривенки. Слиток серебра весом в 200 г вытягивали в проволоку, рубили на мелкие кусочки, каждый из них расплющивали и чеканили монетки неправильной формы. Из рубля получалось в Москве 200 денежек-московок, в Новгороде — 216 новгородок, и так делали фактически в каждом княжестве, что, конечно же, не способствовало объединению русских земель.

Следует отметить, что на рубеже XIII—XIV веков начиналось возвышение Москвы, первое упоминание о которой в летописи относится к

1147 году, когда Москва была небольшим укрепленным поселением на окраине Владимиро-Суздальского княжества. В конце XIII века Москва перешла по наследству князю Даниилу, сыну Новгородского и Владимиро-Суздальского князя Александра Невского. От Даниила началось правление московских Рюриковичей-мономаховичей. При нем сформировалось самостоятельное Московское княжество, и, начиная с его сына Ивана I Калиты, Москва стала играть заметную роль в процессе объединения русских земель в централизованное государство.

Экономика Московского государства. Процесс закрепощения крестьян.

В начале XIV века усилился процесс объединения русских земель в единое государство, который закончился в основном в XVI веке.

Основной причиной усиления объединительных тенденций на Руси, в отличие от Запада, было укрепление и развитие феодальных отношений, дальнейшее усиление вотчинного и поместного землевладения.

Следует отметить, что города на Руси в этот период не имели такого значения, как в Западной Европе. Они пока что не стали центрами зарождающихся рыночных отношений. Еще не начался процесс первоначального накопления капитала. Светская власть и духовенство тратили огромные средства на покупку земель, собирали сокровища, отдавали деньги в рост. Следовательно, на ранних этапах объединения русских земель преобладали политические причины, желание освободиться от монгольского ига, стремление защитить страну от западной агрессии со стороны Литвы, Польши, Швеции.

В конце XV — начале XVI века в России постепенно сформировалась система государственного управления во главе с великим московским князем. У него в подчинении находились удельные князья и бояре, как московские, так и из присоединенных земель. Они должны были служить верховному собственнику земли русской. Вся эта иерархическая структура приняла форму местничества, при которой получение какой-либо должности для представителя княжеско-боярской знати обязательно увязывалось с происхождением и знатностью семьи, близостью к великому князю, верностью и давностью службы ему.

Вместо временных боярских советов, собиравшихся в удельных княжествах, при великом князе Иване III стал собираться высший совещательный орган Московского государства — Боярская дума. Члены думы назначались великим князем в строгом соответствии с правилами местничества, по степени родовитости, а не по делам и способностям, отчего бояре постоянно враждовали между собой за должности. Боярская дума должна была ежедневно заниматься текущими внутренними и внешними делами страны, решать споры и конфликты.

Развитие экономики России в XV—XVI веках связано прежде всего с постепенным закрепощением крестьян, которые жили на княжеских,

боярских, церковных (монастырских) землях. По договору с землевладельцами они занимали определенные участки земли и платили за них условленный денежный или натуральный оброк, а также исполняли некоторые повинности: «барщину», или «издолье, издольщину». В соответствии с законами и старыми обычаями крестьяне имели право перехода от одного хозяина к другому, надеясь найти на новом месте лучшие условия жизни.

С годами крестьянам становилось все труднее переходить на новые места, так как постоянно росла их задолженность землевладельцам. Поскольку на Руси в те времена отсутствовал доступный для крестьян сельский кредит, они при всяких хозяйственных неудачах (неурожаях, падеже скота, пожарах) вынуждены были занимать деньги или хлеб у своих землевладельцев и уже не могли уйти, не расплатившись с долгами.

В 1580-х годах, в результате опричнины и неудачной Ливонской войны, экономика страны оказалась в критическом положении. Массовое бегство крестьян на окраинные свободные земли вызывало большое беспокойство феодалов, терявших своих работников. Феодалы все более активно требовали от государственной власти юридического оформления зависимости крестьян от землевладельцев. Государство, в свою очередь, также было озабочено недопоступлением налогов в казну из-за бегства крестьян.

Постепенно сформировалась государственная система крепостного права. В 1582—1586 годах впервые были установлены «заповедные лета», во время которых запрещался переход крестьян на Юрьев день, причем этот запрет относился ко всем категориям крестьян, как частновладельческим, так и государственным, а также и к посадскому населению городов. Эта мера, введенная как временная, позже превратилась в постоянную.

В 1581—1592 годах проводилась перепись земель и населения. Были составлены «писцовые книги», то есть юридический документ, где была указана принадлежность крестьян какому-либо владельцу на период переписи. Можно предположить, что в 1590—1595 годы фактически произошла полная отмена Юрьева дня по всей стране.

В это же время были установлены так называемые «урочные лета», в течение которых объявлялся сыск беглых крестьян. Так, по указу 1597 года был определен пятилетний срок поиска убежавших с 1592 года. Если же беглецам удавалось скрываться более пяти лет, то они уже не подлежали обязательному возврату к прежним владельцам. И это дополнение к царскому указу 1597 года вызывало недовольство мелких и средних помещиков (служилых людей), которые особенно нуждались в крестьянских рабочих руках. Они многократно обращались к царю с просьбой отменить «урочные лета», чтобы сделать сыск бессрочным.

В 1601 — 1603 годах на Руси были сильные неурожай из-за небывалого похолодания по всей Европе (малый ледниковый период). Начался голод, хаос в экономике. Борис Годунов даже временно отменил «заповедные

лета», восстановил Юрьев день. Были открыты государственные хлебные амбары, но это уже не помогло Годунову, в стране начиналась Смута. В смутное время процесс закрепощения усилился. В 1607 году был объявлен 15-летний срок сыска

В XVI—XVII веках продолжался период активного развития ремесленного производства, местных промыслов. Одновременно с этим росли новые города, слободы, торговые села, развивались и укреплялись древние города, такие как Псков, Новгород, Ярославль, Владимир и многие другие. Но основным центром экономики стала Москва, в которой были сосредоточены многочисленные внутренние и внешние хозяйственные связи. Она была крупным ремесленным и торговым городом. В середине XVI века в ней проживало около 100 тысяч жителей.

И все же города на Руси еще оставались центрами феодальных и княжеских вотчин, а городское население находилось в сильной зависимости от феодальной знати. Многие южные и юго-восточные города и в XVII веке не имели торгово-промышленного населения, а состояли из военных гарнизонов. Перепись 1668 года отмечала, что такими городами были Пронск, Рязск, Орел, Мценск, Ливны, Тамбов и многие другие.

Следует отметить, что в России в XVI—XVII веках почти не было цеховой организации ремесленного производства, подобно западноевропейской, где существовала очень жесткая регламентация при производстве и продаже продукции. На Руси отдельный ремесленник зачастую занимался изготовлением не одного, а различных видов товаров.

В XVII веке начали появляться мануфактуры, предприятия, хотя и основанные на ручном труде, но более глубоко применяющие разделение труда. Если в Западной Европе развитие мануфактур происходило на основе найма вольных работников, то в России свободных людей почти не было, поэтому так называемые вотчинные мануфактуры основывались на использовании крепостного труда. Крепостных ремесленников и крестьян заставляли работать на предприятиях в порядке феодальной повинности, заработная плата им почти не выплачивалась. Такие мануфактуры существовали в России до середины XIX века.

В этот же период развивалась рассеянная мануфактура (мануфактура на дому). Появилась новая фигура — скупщик, то есть торговый посредник между ремесленниками и рынком. Скупщики из числа разбогатевших ремесленников и купцов распределяли заказы по домам производителей, предъявляя определенные количественные и качественные требования к продукции.

XVII век ознаменовался важнейшим событием в экономической жизни страны — образованием всероссийского рынка. Для этого в России появились определенные предпосылки. Как указывалось ранее, в стране все заметнее углублялось территориальное разделение труда. Ряд районов специализировался на производстве различной промышленной

продукции. В сельском хозяйстве также складывалась определенная региональная специализация, земледельческие хозяйства стали производить продукцию на продажу.

Все это способствовало усилению экономических связей между регионами, постепенному слиянию местных рынков в один, всероссийский. К тому же централизованное государство поощряло процесс такого объединения

Важным элементом образования всероссийского рынка было создание в стране единой денежной системы.

Князь Иван III стал запрещать чеканку денег всем князьям, входившим в состав единого государства. Он утвердил московскую денежную эмиссию. На московских монетах появилась надпись «государь всея Руси».

В XVII веке Россия была самым крупным государством в Старом Свете. Ее территория простиралась от Северного Ледовитого океана до Каспийского моря, от Днепра до берегов Охотского моря, но население составляло всего 13 млн. человек, сосредоточенное в основном в центре и на севере Европейской части России.

В России все отчетливее проявлялась ее и европейская, и азиатская сущность, ее промежуточное положение на стыке двух цивилизаций. С одной стороны, Россия стремилась в Европу, но, с другой, у нее были не менее важные, интересы на Востоке и все это определяло двойственность в экономическом и политическом развитии России.

На рубеже XVII—XVIII веков Россия стояла перед необходимостью преодолеть социально-экономическую отсталость по сравнению со многими западноевропейскими странами — Голландией, Англией, Францией, которые уже достигли к этому времени заметных успехов на пути к рыночной экономике.

Стране были присущи признаки автаркии, то есть хозяйственной замкнутости, изолированности от внешнего мира, жестко поддерживаемой государством. Отсутствие выхода к морям сдерживало развитие различных международных связей, хотя потребность в прямых внешних путях была огромной.

Социально-экономическое развитие России в XVIII веке. Хозяйственные реформы Петра I.

Начало коренных преобразований в России прочно связано с именем царя Петра I. В течение нескольких лет он объездил многие европейские страны, изучая различные стороны экономики и политики этих государств, осваивая лично многие рабочие профессии при строительстве кораблей в Голландии и Англии. Начиная с 1 января 1700 года, в стране был введен новый календарь, что символизировало переход России к реформированию всех сторон жизни огромного государства.

Несомненно, на решимость молодого царя начать кардинальные реформы повлияли неудачи в войне со Швецией и Турцией за выход в Балтийское и Черное моря. Военные неудачи показали, прежде всего, отсталость отечественной металлургии. Ведь до самого начала ХУШ века Россия ввозила в основном из Швеции, железо, медь, олово, оружие. Война в Прибалтике прекратила эти поставки, поэтому развитие собственного металлургического производства становилось стратегической проблемой.

Правительство прилагало огромные усилия по строительству железоделательных мануфактур за счет казны на Урале и в Олонецком крае. Первое десятилетие ХVIII века можно охарактеризовать как период активного вмешательства государства в экономику и поощрения частного предпринимательства. Стало распространенным явлением передача казенных предприятий, особенно убыточных, частным «партикулярным» владельцам, иностранцам или торгово-промышленным компаниям — «кумпанствам». Государство брало на себя затраты по подготовке рабочих, осуществляло поставки оборудования, присылало специалистов на эти предприятия

Следует подчеркнуть, что эти экстренные меры сыграли решающую роль в создании мощной материальной базы для армии что позволило победить Швецию в Северной войне. В результате Россия получила выход в Балтийское море и вернула свои земли, входившие издавна в Новгородское княжество. В 1703 году был основан город Санкт-Петербург, ставший в 1713 году новой столицей России.

Превращение Урала в крупнейший мировой центр металлургии стало заметным экономическим событием России того времени.

В 1699 году по инициативе Петра были построены железоделательные заводы на реке Навье, которые с 1702 года были переданы бывшему тульскому кузнецу Никите Демидову. Уральские заводы Демидовых и Других предпринимателей находились на передовом техническом уровне даже по европейским критериям. Продукция металлургических заводов была высокого качества, ее стали вывозить в Европу, и вскоре Россия вышла на первое место в Европе по производству чугуна

Наряду с крупными мануфактурами в российской экономике еще оставался большой ремесленный сектор в городах, а также домашние промыслы на селе, как составная часть натурального феодального поместья, хотя и эти производители все больше попадали в зависимость от рыночных отношений в лице скупщиков продукции. Городские и сельские ремесленники производили ткани, кожаную и валяную обувь, глиняную посуду, седла, сбрую и другие изделия. В ХVIII веке появились ремесленные специальности, связанные с новым бытом, привезенным из Европы Петром I: позументчики, табакерщики, часовщики, каретники, шляпочники, парикмахеры, переплетчики и т.д.

При Петре I была сделана попытка поставить под государственный контроль мелкое ремесленное производство. Так, в

1722 году по указу царя ремесленники должны были вступать в цеха. В цехах избирались старшины, которые наблюдали за качеством продукции, за процедурой приема в цеховую организацию. Ученикам нужно было учиться семь лет, чтобы стать подмастерьем, а те, в свою очередь могли стать мастерами не ранее, чем через два года. Правда, эти цеховые организации не имели той жесткой регламентации по производству и сбыту продукции, которая существовала в средневековой Европе, и в целом эта система не имела такого распространения, как на Западе.

Весь XVIII век прошел под флагом перемен, начатых знаменитыми реформами, связанными с именем Петра I:

- Россия стала крупнейшей империей мира;
- фактически зародилась мануфактурная промышленность;
- резко увеличился объем внешней и внутренней торговли;
- большое развитие получил транспорт;
- денежно-кредитная и финансовая системы получили новый импульс развития за счет реорганизации налоговой системы страны и освоения новых месторождений драгоценных металлов.

Но, пожалуй, все-таки наибольшее значение для всей последующей истории экономики состоит в развитии отечественной промышленности. Ей были посвящены основные реформы. Реформы Петра Великого не создали капитализма в России, да и не могли этого сделать, но они существенно приблизили страну к этой стадии социально-экономического развития и заметно сократили разрыв между западными странами и Россией.

Петр I постоянно подчеркивал, что Россия не должна более оставаться закрытой от мировых хозяйственных процессов, если она не хочет и дальше отставать в социально-экономическом развитии и постепенно попадать в тяжелую колониальную зависимость от передовых западных стран, как это случилось со многими государствами Азии, не сумевшими покончить с традиционализмом. В итоге петровских реформ Россия сумела занять достойное место в системе европейских государств. Она превратилась в великую державу с эффективной экономикой, мощной армией и современным морским флотом, высокоразвитой наукой и культурой.

Продвижение России вперед было быстрым, решительным. Петр поддерживал в своих единомышленниках бодрость, веру в успех, он торопился успеть многое сделать, и недаром петровскую эпоху называют «Россия молодая».

Но все эти преобразования происходили зачастую путем насилия, через—страдания народа, через крутую ломку обычаев, привычек, психологии людей, через экстремизм, нетерпимость, нежелание считаться с внутренними условиями для реформ. Насаждение нового шло через жестокую борьбу со старым.

Экономическая политика Екатерины II.

Особо следует остановиться на времени правления Екатерины II, которая объявила себя преемницей Петра Великой. За эти годы в экономике России был осуществлен ряд преобразований.

В самом начале своего правления в 1764 году Екатерина II резко ограничила экономическое могущество церкви. Ей была проведена секуляризация церковных земель. Для оживления развития экономики страны в 1762 и 1763 годах Екатерина выступила с призывом к иностранцам приехать на поселение в Россию.

При Екатерине II крепостное право распространилось и на те территории Украины, где до этого времени еще сохранялась казацкая вольница. По ее указу 1763 года крестьяне были обязаны содержать воинские команды, присылаемые для усмирения крестьянских бунтов, а в 1767 году Екатерина II запретила крестьянам подавать жалобы в государственные органы на своих помещиков. В 1775 году был издан Манифест о свободе предпринимательства, по которому она разрешила всем желающим заниматься промышленной деятельностью. Это заметно ускорило развитие так называемых «безуказных» фабрик и заводов, то есть заведенных без специального разрешения и основанных на наемном труде.

Постепенно Екатерина II начала переходить к правлению в форме «просвещенного абсолютизма», который более всего подходил странам с относительно медленным развитием рыночных отношений – Австрии, Пруссии, Швеции, России. В этой политике на первый план выступало стремление к созданию новой системы регулирования общественных отношений на основе упорядочивания законов и создания новых, более совершенных. Одной из важнейших проблем в первые годы правления Екатерины стала необходимость упорядочивания и обновления всей системы законодательства Российской империи. Для чего был обнародован «Наказ императрицы Екатерины II, данный Комиссии о сочинении проекта нового уложения».

В 1775 была реорганизована система местного самоуправления, прежде сего в целях укрепления правопорядка на местах, а также для предотвращения антиправительственных выступлений. Одновременно Екатерина II подписала «Жалованную грамоту городам», которая определяла сословную структуру городского населения.

Большое внимание уделяла Екатерина II образованию народа, поскольку уровень грамотности в те годы был невысок даже среди дворян, не говоря уже о горожанах и крестьянах. Страна нуждалась в грамотных образованных кадрах, поэтому в 1786 году был издан «Устав народным училищам Российской империи», по которому в каждом губернском городе открывались четырехклассные народные

училища, в уездных городах – малые народные училища, работавшие по единым государственным программам.

Екатерине II за годы правления удалось еще больше укрепить международное положение страны. В результате борьбы с Турцией в 1770-1780-е годы к России были присоединены Крым, Бессарабия, южные украинские земли по побережью Азовского и Черного морей. Российский флот получил право беспрепятственно плавать по Черному морю, а также выходить в Средиземное море. В результате трех разделов Польши между Пруссией, Австрией и Россией, к России отошли Правобережная Украина, Белоруссия, Прибалтика. Русские первопроходцы дошли до Тихого океана, основали первые поселения на Аляске, Курильских и Алеутских островах. За счет естественного прироста и присоединенных территорий значительно выросло население страны: с 13 млн. человек в конце первой четверти XVIII века до 40 млн. человек в начале XIX века.

Екатерина II наиболее последовательно продолжала петровские преобразования. Россия становилась все более мощным государством, с которым были вынуждены считаться европейские державы. Она создала в России передовую для своего времени систему управления, эффективную экономику, но так и не решилась реализовать принцип разделения властей, поскольку понимала, что в стране отсутствует гражданское общество, готовое к конституционной монархии.

Симптомы разложения феодализма. Появление капиталистического уклада. Кризис феодальной системы хозяйства. Промышленный переворот.

Социально-экономическое развитие России в первой половине XIX века можно охарактеризовать как предкризисное, поскольку в экономике переплелись самым сложным образом старые, феодальные формы хозяйства и новые, рыночные отношения. В эти годы стало ясно, что страна не может двигаться вперед с тяжелыми кандалами крепостного права, но сделать шаги в этом направлении оказалось очень трудно.

В первой половине XIX века сельское хозяйство оставалось главной отраслью Российской экономики. Примерно 90% населения страны составляли крестьяне. Развитие сельскохозяйственного производства происходило в основном экстенсивными методами, за счет расширения посевных площадей, которые увеличились за полвека на 53%, преимущественно в южных и восточных районах.

В селе начали внедряться новые машины: молотилки, веялки, сеялки, жатки и др. Увеличился удельный вес наемных рабочих. В 1850-х годах их количество достигало 700 тыс. человек.

В 1820-х годах становится очевидным, что возможности развития помещичьих хозяйств, основанных на крепостном труде, практически

исчерпаны. Заметно снижалась производительность труда на барщине, крестьяне искали всяческие предлоги уклониться от нее. Как писал современник, крестьяне все позже выходят на работу, работают спустя рукава, лишь бы не дело делать, а день убить. В то время как помещик был кровно заинтересован в увеличении производства сельскохозяйственной продукции на продажу, и в первую очередь – зерна, крестьяне все меньше проявляли старание на работе.

Кризисные явления ощущали и те хозяйства, в которых преобладала оброчная система. По мере развития крестьянских промыслов среди работников росла конкуренция, а заработки крестьян-оброчников падали, следовательно, они все меньше платили денежную ренту помещикам. Все чаще стали появляться помещики-должники, которые не могли вернуть долги в кредитные учреждения. Так, если в начале XIX века в залоге находилось всего 5% крепостных крестьян, то в 1850-х годах – уже свыше 65%. Множество имений продавалось с молотка за долги.

Крепостная система, прежде всего, самым пагубным образом сказывалось на сельскохозяйственном производстве. Но крепостное право оказывало регрессивное влияние и на успешно развивающуюся промышленность, и на торговлю. Это было связано с тем, что в стране отсутствовал рынок труда. К тому же крепостные крестьяне имели очень низкую покупательную способность, что значительно сужало рамки рыночных отношений.

Противоречия между старым и новым в промышленности проявлялись сильнее, чем в сельском хозяйстве – крупное производство в форме мануфактуры не соответствовало феодализму.

В первой половине XIX века в России начинается промышленный переворот. Об этом свидетельствует, например, рост импорта машин. Если в начале столетия за год ввозилось машин на 80 тыс. рублей, то в 50-х годах – на 8 млн. рублей. Возникло машиностроение. В 1860 году в одном только Петербурге действовало 15 машиностроительных предприятий.

Паровой двигатель в России был сконструирован Ползуновым еще в 1753 году. Но паровые двигатели, как и вообще машины, в России не вытеснили ручного труда, не охватили всю промышленность. Промышленный переворот затормозила феодально-крепостническая система, и закончиться он мог только после ликвидации крепостного права.

Как уже говорилось, Российская промышленность, приспособленная к условиям феодализма, приняла форму крепостной мануфактуры. Эта приспособленность в XVIII веке обеспечила ее подъем, но в первой половине XIX века, по той же причине, она начинает испытывать депрессию.

Производительность крепостного труда была значительно ниже производительности наемного. Это должно было стимулировать внедрение машин. Потому что машина не только повышает

производительность труда, но и подчиняет рабочего своему темпу. Но крепостной труд делал невыгодным применение машин. Ставя машину, заменяющую нескольких рабочих, заводчик не мог уволить их, так как они являлись его собственностью. Поэтому машина не сокращала, а только увеличивала производственные затраты.

Крепостничество тормозило развитие и той части промышленности, в которой крепостной труд не применялся. Оно повышало стоимость рабочей силы. Свободных рабочих не хватало.

Развитие внутренней торговли в России сдерживалось состоянием транспорта. Основными видами его были речной (сплавом или бурлаками вверх по реке) и гужевой. Но по реке товары можно было перевозить только летом, а сухим путем – преимущественно зимой, на санях. Летом грунтовые дороги часто становились непроезжими. Скорость передвижения грузов была очень мала. Поэтому и оборот капитала был замедленным. Товары в дороге значительно дорожали.

Но технический переворот на транспорте проходил успешнее, чем в промышленности, потому что транспорт был сферой наемного труда. В 1813 году на заводе Берда в Петербурге был построен первый пароход. К 1860 году только по Волге и ее притокам ходило около 350 пароходов, и основная часть грузов перевозилась паровой тягой. В 40-е годы строится первая дорога хозяйственного назначения – Николаевская – между Петербургом и Москвой. С развитием транспорта, а следовательно и экономических связей, во внутренней торговле России первой половины XIX века происходят качественные сдвиги.

Падает купеческая прибыль. Прежде купечество получало неэквивалентно высокие прибыли именно из-за слабых торговых связей и гигантской разницы цен в разных городах. Теперь торговые связи растут, становятся все более стабильными, и разница цен все более уменьшается. Продавать товары намного дороже стоимости уже невозможно.

Падает роль ярмарок. В середине столетия через ярмарки проходило менее 10% внутреннего товарооборота страны. Большинство ярмарок теряет прежнее значение. Теперь купец через своих комиссионеров закупает товары на месте производства и доставляет потребителям, минуя ярмарку, чтобы получить полностью торговую прибыль.

Внешняя торговля по-своему отразила кризис феодально-крепостнической системы: в экспорте резко сократилась доля промышленных товаров (железа, парусины). Главной статьёй экспорта, составив его третью часть, стал хлеб. Россия господствовала на европейском хлебном рынке.

Пока в мировой промышленности господствовала мануфактура, продукция, производимая в России дешевым крепостным трудом, легко завоевывала заграничные рынки. Но теперь эта продукция уже

не могла конкурировать с фабричной продукцией Запада. К тому же внутренний рынок расширялся и поглощал все больше промышленных товаров.

Прогрессивными были изменения в составе импорта. Если в XVIII веке ввозились в основном потребительские товары – предметы роскоши, ткани и т.п., то теперь на первое место выдвинулся хлопок, на второе – машины, т.е. товары производственного потребления. Это изменение состава импорта отражало рост российской промышленности.

Экономическая система, основанная на крепостном праве и принудительном труде, в первой половине XIX в. вступила в стадию кризиса. Сказанное не означает, что облик сельского хозяйства и промышленности определяли застой и упадок. Напротив, наблюдался экономический рост, и в городе, и в деревне появилось немало нового. Однако новые экономические реальности развивались не благодаря, а вопреки господствовавшей системе, на каждом шагу наталкиваясь на сопротивление, которое она им оказывала. В этом и состояла сущность кризиса крепостнической системы хозяйства. С конца XVIII в. сельское хозяйство России все прочнее связывалось с рынком — внутренним и внешним. Помещики, поставлявшие зерно и другие продукты на рынок, были заинтересованы в максимальном расширении объемов производства. Лишь немногие шли по пути интенсификации своего хозяйства: внедряли новые орудия труда, приемы обработки земли, применяли элементы вольнонаемного труда. Эти новые явления были скорее исключением из правил, не они определяли основное направление развития сельского хозяйства. Подавляющее большинство помещиков черноземных губерний России добивались роста производства за счет расширения собственной пашни и увеличения барщины (вплоть до перевода на шестидневную барщину, так называемую месячину). Результатом была деградация крестьянского хозяйства, его обветшание, что, в свою очередь, сказывалось и на состоянии хозяйства помещичьего. В нечерноземных губерниях преобладала иная тенденция: барщина сокращалась, крестьян переводили на денежный оброк, размеры которого были таковы, что заставляли земледельцев искать дополнительные источники доходов (отходничество, промыслы и пр.). Результат был тем же: крестьяне, отрываясь от земледельческого труда, не имели возможности стать полноценными работниками на мануфактурах и фабриках, ибо оставались крепостными и львиную долю заработанного отдавали своих господам в форме налогов. Не менее сложные процессы происходили в промышленности. С одной стороны, сохраняли значение старые предприятия мануфактурного типа, основанные на использовании принудительного труда приписных крестьян. Такими были, например, горнодобывающие и металлургические предприятия Урала, вступившие в первой половине XIX в. в полосу кризиса. С другой стороны, развивались промыслы,

росли мануфактуры в легкой промышленности, владельцы которых применяли наемный труд и работали на массового потребителя. В 30-е гг. в России начался промышленный переворот — переход от ручного труда к машинному, от мануфактуры к фабрике. Возникли первые фабрики, на которых отдельные ручные операции заменили машины. Сформировались три основных промышленных района — вокруг Москвы, вокруг Петербурга и на Урале. Однако и в промышленности сказывалось негативное влияние крепостнической системы хозяйства. Рынка вольнонаемного труда не сложилось и не могло сложиться. В качестве наемных рабочих привлекались главным образом крепостные крестьяне-отходники, вынужденные часть заработанного отдавать помещику. Более того, владельцами предприятий нередко были разбогатевшие «капиталистские крестьяне», которые оставались крепостными. Процесс накопления капиталов был, таким образом, затруднен: помещик забирал немалую долю прибыли своего предприимчивого крепостного, а тот был вынужден слишком «щедро» оплачивать труд работников (ведь им также нужно было заплатить положенные оброки). Узким был и рынок сбыта, без которого быстрое развитие капиталистического производства невозможно. Вот почему промышленный переворот в России затянулся до 80-х гг. XIX в., а его социальные последствия (формирование буржуазии и рабочего класса) до реформы 1861 г. практически не проявлялись. Вывод очевиден. Чем дальше, тем сильнее крепостническая система хозяйства тормозила экономическое развитие страны. Вопрос об отмене крепостного права становился все более острым. Он требовал безотлагательного решения.

Тема 8: Развитие капитализма в России

Реформа 1861 г.

Реформа 1861 г. явилась переломным моментом в процессе смены феодальных отношений капиталистическими. Освобождение крестьян способствовало интенсивному росту рынка рабочей силы, первоначальному накоплению капитала, подъему предпринимательства. Реформа способствовала преодолению натурального характера производства в помещичьих и крестьянских хозяйствах. Росла товарность сельскохозяйственной продукции. Продукцию начинают производить не только для внутреннего потребления, но и на продажу. Происходит процесс расслоения крестьянства — выделяется класс сельской буржуазии и пролетариата. Многие крестьяне разорялись и уходили в города. Последствием реформы явилось укрепление «передельной общины», которая сдерживала процесс расслоения крестьянства и подрывала возможности сельского хозяйства. В помещичьем хозяйстве в первые

два пореформенных десятилетия шел процесс перехода от феодальных его форм к капиталистическим. Выражением такой переходной формы, соединявшей черты барщинной и капиталистической систем ведения хозяйства, являлась система отработок. Как и при крепостном праве, крестьянин обрабатывал поле помещика за то, что тот предоставлял ему землю, однако это был уже свободный крестьянин, вступающий в договорные отношения с помещиком, т. е. действовали уже рыночные условия спроса и предложения. Отмена крепостного права подорвала барщинную систему, крестьянское хозяйство обособилось от помещичьего. Помещики были вынуждены либо перестраивать свои хозяйства, либо продавать поместья. Происходит процесс смены земельных собственников. Начинается процесс специализации сельскохозяйственных районов. Таким образом, реформа 1861 г. была прогрессивным шагом в развитии экономических отношений не только в аграрном секторе, но и в других сферах экономики. Вместе с тем она не разрешила кардинальных проблем становления капиталистического способа производства, поскольку сохраняла феодально-крепостнические пережитки и проводилась в интересах помещиков, крестьяне же были по сути ограблены этой реформой.

Существуют три модели эшелонов капитализма. К странам первой модели могут быть отнесены государства Западной Европы вместе с их дочерними заокеанскими ответвлениями (США, Канада, Австралия). Для обществ этого региона характерно раннее, самопроизвольное зарождение капиталистических отношений, их длительное органическое развитие, известная синхронность созревания экономических, социальных, правовых, политических и культурных предпосылок перехода к капитализму. Иная ситуация складывалась в странах второй модели (Россия, Япония, Турция, балканские государства и т.п.), демонстрировавших особый тип капитализма. Становление буржуазных структур в этих государствах началось позднее, чем в странах первой модели, но осуществлялось более интенсивно (под влиянием импульса, шедшего не столько изнутри, сколько извне, т.е. необходимости преодоления отставания от обществ Запада, выступавших в данном случае и в качестве образца, и в качестве внешней угрозы). Процесс капиталистической эволюции в странах второго эшелона протекал в условиях сохранения в этих обществах многочисленных остатков старых, добуржуазных структур и под сильнейшим влиянием государства, являвшегося двигателем и гарантом развития. "Классическая" последовательность этапов складывания капиталистического производства (мелкотоварное производство - мануфактура - фабрика - паровой железнодорожный и водный транспорт) оказывалась нарушенной. "Сразу" возникало то, к чему Запад шел столетиями (железные дороги, тяжелая промышленность). В этих условиях капиталистическая эволюция в странах второй модели протекала

более конфликтно, чем в странах первой модели. В частности, потребность в форсированном преодолении экономической отсталости вела к ужесточению налоговой эксплуатации и росту социальной напряженности. Наконец, еще одну модель становления буржуазных структур демонстрируют государства Азии, Африки, частично Латинской Америки, оказавшиеся к началу XX в. на положении колоний и полукolonий великих держав. В социально-экономическом развитии России на рубеже двух столетий отчетливо проявлялись закономерности, присущие странам второго эшелона. Самодержавие во имя сохранения своих международных позиций, создания мощного военного потенциала проводило политику, направленную на *форсированную индустриализацию страны*. Российский капитализм рос как естественным путем "снизу", так и усиленно насаждался "сверху". Его развитие носило крайне неравномерный, очаговый характер, как в отраслевом, так и в территориальном плане. Различные фазы капиталистической эволюции предельно уплотнялись. Российский капитализм, начавший с конца XIX в. переходить в монополистическую стадию, не знал ярко выраженного периода свободной конкуренции. Отдельные этапы развития буржуазного строя как бы "наложились" друг на друга. Докапиталистические структуры продолжали играть значительную роль в российской экономике. Последняя поэтому представляла собой *многообразный и противоречивый комплекс хозяйственных укладов*. Господствующее положение, разумеется, занимал уже капиталистический уклад, выступавший в различных формах (необходимо отметить, в частности, что для российской экономики было характерно наличие развитого государственно-капиталистического сектора - казенные железные дороги, промышленные предприятия) и увязывавший все прочие в некую более или менее единую систему. Наряду с ним, однако, продолжали существовать и такие уклады, как полукрепостнический, представленный помещичьим отработочным хозяйством в деревне, старой горнозаводской промышленностью Урала, мелкотоварный (крестьянское хозяйство, связанное с рынком), патриархальный (натуральный), который сохранялся на окраинах империи и частично - в "медвежьих углах" ряда центральных районов. Страна жила одновременно как бы в разных эпохах. Противоречия одной фазы общественного развития сочетались с противоречиями, порожденными последующими фазами. До и раннекапиталистические формы эксплуатации переплетались с формами, присущими зрелому капитализму. Сам капиталистический уклад, взаимодействуя с докапиталистическими элементами экономической структуры, не столько разрушал их, сколько консервировал. Все это деформировало процесс капиталистической эволюции России и делало его весьма болезненным для широких народных масс.

К реальным рыночным отношениям общество должно прийти само, без подталкивания извне, путем медленной эволюции и постепенного вращивания одной системы в другую. Спецификой России как раз таки и являлось очередное активное вмешательство государства с сугубо экономическую область - во взаимоотношения труда и капитала, которые в феодальном обществе находятся в «связанном» состоянии. В России был реформистский путь перехода к рыночной экономике. Определенным тормозом для развития рыночных отношений была неразвитость кредитной системы. Россия, как и Германия, позже других европейских стран вступила на путь формирования рыночной экономики, т.е. была в роли догоняющей страны, что позволило ей во многом использовать их капиталы, их положительный опыт в науке, технике, в организации производства.

Витте С.Ю.

Одна из главных заслуг С. Ю. Витте – стабилизация финансовой системы страны, т.к. к 1890 году эта система была почти полностью расстроена, бумажные деньги были неустойчивы вследствие их необеспеченности. Существовала необходимость перехода к золотому стандарту. Для этого был необходим золотой запас, на создание которого были направлены усилия Витте. Начинается накопление золота в Госбанке. Это достигалось при помощи активного внешнеторгового баланса, внешних займов. Были введены высокие косвенные налоги (акцизы) на товары массового спроса. В 1895 году была введена винная монополия, которая приносила высокий доход. Все эти меры позволили в 1894-1895 годах стабилизировать рубль и провести денежную реформу. В 1897 году был принят закон « О чеканке и выпуске в обращение золотых монет». В основу денежного обращения было положено золото. Денежное обращение включало также бумажные деньги. Кредитные билеты выпускались в строго ограниченном размере, обусловленном потребностями денежного обращения и наличием золота. Фактически была проведена девальвация рубля. Реформа способствовала уменьшению государственного долга на треть. Введение новой денежной системы не повлияло на изменение существующих цен, оно лишь закрепило соотношение кредитных рублей к золотым монетам. Переход к золотому стандарту и создание устойчивой денежной системы способствовали подъему экономики России: расширилась инвестиционная деятельность, усилился прилив в народное хозяйство иностранных капиталов, активизировалось развитие промышленности, торговли и других отраслей. Однако главное требование реформы – почти 100%-ное покрытие выпуска кредитных билетов золотом ограничивало эмиссионную деятельность Госбанка и делало денежную систему крайне жесткой. Эмиссия зависела только от наличия золота, а не определялась экономическими потребностями страны: если запасы золота в стране уменьшались, то должен был сокращаться и выпуск бумажных денег.

Состояние сельского хозяйства.

Остатки крепостничества, сохранившиеся после реформы 1861 г., затрудняли развитие рыночных отношений в сельском хозяйстве. Крестьяне были обременены выкупными платежами, укреплялся гнет общины, в результате чего подъем земледелия шел медленно и с большими трудностями. И все же в 1880-1890-е годы рыночные отношения проникают и в аграрный сектор: происходит социальная дифференциация крестьянского населения, меняется суть помещичьего хозяйства, усиливается ориентация специализированных хозяйств и регионов на рынок. Складывался слой зажиточных крестьян, из него выделялись кулаки, которые вели предпринимательское хозяйство, используя наемных батраков, отправляли большой объем продукции на рынок и тем самым повышали степень товарности производства. Из слоя беднейших крестьян выделялись «раскрестьянившиеся» дворы, которые постепенно теряли свою хозяйственную самостоятельность, уходя в город или нанимаясь в батраки. Именно эта группа создавала рынок труда как для кулаков, так и для промышленников. Формирование слоя зажиточных крестьян обуславливало создание устойчивого спроса на сельскохозяйственное оборудование, что также влияло на развитие рыночного хозяйства страны, т.к. рост данного спроса вел к развитию различных отраслей. Помещичьи хозяйства постепенно осуществляли переход к рыночным отношениям. Еще сохранялись отработки бывших крепостных крестьян в счет выкупа собственных наделов. Эти крестьяне обрабатывали помещичьи земли своими орудиями за право арендовать пахотные и иные угодья, однако они уже выступали как юридически свободные люди. Не все помещики могли перестроиться на новые методы хозяйствования, поэтому многие из них были вынуждены закладывать и перезакладывать свои имения или продавать. Т.о., аграрный вопрос оставался острым, поскольку реформа 1861 г. не была доведена до логического конца. Существовала проблема крестьянского малоземелья, налоговый гнет, выкупные платежи, в результате чего сельское хозяйство было отсталым и в техническом, и в агрономическом отношении, что влияло как на общее экономическое положение страны, так и на социальную напряженность, поскольку сельское население достигало 85% от его общей численности.

Население.

Конец XIX - начало XX в. отмечен быстрым увеличением численности населения Российской империи. За период с 1897 г. (когда была проведена первая всероссийская перепись) по 1913 г. оно возросло на 1/3 и перед первой мировой войной составляло 165,7 млн. человек (без Финляндии). Такой значительный рост достигался за счет высокого уровня рождаемости (в 1909-1913 гг. на тысячу населения

приходилось 44 родившихся) и снижения смертности, которая, впрочем, в России в 1913 г. была выше, чем в наиболее экономически благополучных странах. Ускоренное экономическое развитие страны сопровождалось быстрым ростом городского населения, хотя его удельный вес был по-прежнему невелик (в 1913 г. в городах проживало 16% населения империи). Многоукладность экономики обуславливала обилие социальных слоев и групп, большое число лиц с временным социальным статусом. Самым многочисленным классом в общественной структуре страны оставалось крестьянство, причем его численность и в начале XX в., несмотря на усилившийся отток населения в города, продолжала возрастать, хотя и более медленными темпами, чем прежде. Быстрый рост российской индустрии в конце XIX - начале XX в. сопровождался ростом численности промышленного пролетариата. Характерной чертой социального развития России в конце XIX - начале XX в. был рост маргинальных слоев, т.е. групп людей, утративших традиционный статус и «непереваренных» новой общностью.

Крупная промышленность.

В первые пореформенные десятилетия русская промышленность производила в основном предметы потребления, однако, начиная с 80-х годов XIX в. растет удельный вес средств производства. Иначе говоря, рост *тяжелой промышленности* (группа «А») обгонял рост *легкой промышленности* (группа «Б»), что было характерно для капиталистической промышленности всех стран. В первые пореформенные десятилетия промышленный облик страны определяла *легкая промышленность*. Другой важнейшей отраслью была *горнодобывающая*. В пореформенной России наряду с развитием традиционных отраслей промышленности возникали и новые — *угольная, нефтедобывающая, химическая, машиностроение*. Менялась промышленная география страны. К старым промышленным регионам - Московскому, Петербургскому, Прибалтийскому, Уралу — прибавились новые: южный угольно-металлургический (Донбасс и Южная Украина), Бакинский нефтедобывающий. Возникли крупные промышленные центры — Баку, Харьков, Екатеринослав, Юзовка, Горловка, Нарва. Сохранявшиеся крепостнические пережитки в уральской горной промышленности были главной причиной медленного роста производства по сравнению с более свободным капиталистическим развитием Юга России.

Наиболее быстро росла *горнодобывающая* промышленность. Значительные успехи были достигнуты в отечественном *машиностроении*. Крупными центрами транспортного машиностроения (паровозов, вагонов и пароходов) стали Сорново (близ Нижнего Новгорода), Луганск и Коломна; центрами сельскохозяйственного машиностроения — Харьков, Одесса, Бердянск, Александровск, Елисаветград.

Промышленность развивалась не только в городах, но и в деревне. В Центральной России возникли сотни фабрично-заводских поселков (типа Орехово-Зуева), которые стягивали к себе избыточное сельское население.

Экономика России конца XIX- начала XX в.

Характеризовалась периодами подъема и спада, но в целом ее развитие шло неуклонно по восходящей линии. Правительство проводило политику форсированной индустриализации, которая дала свои результаты: в **90-х годах в России происходил бурный промышленный подъем**. За это десятилетие выпуск промышленной продукции вырос в 2 раза. Россия вышла на первое место в мире по добыче нефти. По объему промышленного производства к началу XX в. Россия занимала 5-е место в мире, но лидировала по темпам роста, догоняя самые передовые страны. Лидировала Россия и по концентрации производства. Стимулировало этот подъем, во-первых, то, что Россия была страной молодого капитализма. Она перешла позже других стран к индустриализации, поэтому большинство промышленных предприятий, действовавших к началу XX в., были построены в последние десятилетия – это были новые заводы с новым оборудованием. В странах старого капитализма большинство предприятий устарело. Во-вторых, большую роль играла политика правительства по привлечению иностранного капитала. В-третьих, подъему содействовало строительство железных дорог. Форсированная индустриализация осуществлялась за счет перенапряжения платежных сил населения, прежде всего - крестьянства. *Таможенный протекционизм* оборачивался неизбежно ростом цен на промышленные товары. На положении широких народных масс отрицательно сказывалось усиление налогообложения. Важнейшим средством пополнения государственного бюджета стала *винная монополия*. Экономический подъем сменился острым промышленным кризисом 1900-1908 В 1909-1913 годы начался новый экономический подъем, который охватил практически все народное хозяйство. Среднегодовой прирост промышленной продукции в 1910-1913 гг. превысил 11%. Отрасли, производящие средства производства, увеличили за этот же период выпуск продукции на 83%, а отрасли легкой промышленности - на 35,3%. При этом необходимо отметить, что до начала первой мировой войны еще не успели дать должного эффекта увеличившиеся в годы подъема капиталовложения в промышленность и ее техническая модернизация.

Внешняя и внутренняя торговля

Значительных успехов достигла внешняя и внутренняя торговля. Экспорт: сырье, сельскохозяйственная продукция. Импорт: товары производственного назначения – машины, оборудование, полуфабрикаты. Ввозился хлопок-сырец, предметы роскоши – шелк-

сырец, чай, кофе и т.п. Россия являлась одной из ведущих стран-экспортеров хлеба в мире. Активное внешнеторговое сальдо служило укреплению государственного бюджета.

В целом общие итоги развития отечественной индустрии в конце XIX - начале XX в. были весьма внушительны. По объему промышленного производства Россия в 1913 г. занимала 5-е место в мире, уступая лишь США, Германии, Англии и Франции. При этом, хотя объем промышленной продукции Франции был примерно вдвое больше, чем России, такое превосходство достигалось главным образом за счет ряда отраслей легкой и пищевой промышленности. По выплавке же стали, прокату, машиностроению, переработке хлопка и производству сахара Россия опережала Францию и находилась на 4-м месте в мире. По добыче нефти Россия в 1913 г. уступала только США. Несмотря на впечатляющие успехи в развитии промышленности, Россия оставалась все же аграрно-индустриальной страной. Валовая продукция земледелия и животноводства в 1913 г. в 1,5 раза превышала валовую продукцию крупной промышленности. Весьма значительно страна отставала от наиболее развитых государств по производству промышленных товаров на душу населения. Таким образом, несмотря на исключительно высокие темпы промышленного роста, Россия по уровню экономического развития по-прежнему уступала к началу первой мировой войны другим великим державам.

Первые монополистические объединения в форме картелей и синдикатов появились в России еще в 80-е годы XIX в. Важным этапом в процессе монополизации отечественной промышленности стали 1900-1910 гг. В условиях неблагоприятной экономической конъюнктуры монополистические объединения (главным образом - в виде синдикатов) создавались в различных отраслях промышленности ("Продамета" - в металлургической. "Продуголь" - в угольной и т.п.). Особенно быстрыми темпами монополизация промышленности пошла в годы предвоенного экономического подъема, когда укрепление позиций старых объединений сочеталось с интенсивным созданием новых. В этот период в России появляются монополии высшего типа - тресты и концерны. Впрочем, вплоть до начала первой мировой войны среди монополистических объединений количественно по-прежнему преобладали картели и синдикаты, что свидетельствовало о сравнительно низком уровне развития монополистического капитализма.

Финансовый капитал.

Экономический подъем 90-х годов XIX в. подтолкнул российские, прежде всего петербургские, банки к финансированию промышленности, что положило начало процессу сращивания банковского и промышленного капитала. Процесс слияния банков с промышленностью и формирования финансового капитала приобрел значительный размах в годы предвоенного экономического подъема.

В 1914 г. Россия обладала высокоразвитой банковской системой, главную роль в которой играли Государственный банк и акционерные коммерческие банки (активы последних достигали почти 5 млрд руб.). В годы подъема в России сложились мощные банковские монополии. Пять крупнейших банков (Русско-Азиатский, Петербургский Международный, Русский для внешней торговли, Азовско-Донской и Русский торгово-промышленный) к 1914 г. сосредоточили в своих руках почти половину ресурсов и активных операций всех российских акционерных коммерческих банков. Процесс сращивания банковского и промышленного капиталов затронул главным образом отрасли тяжелой индустрии. На основе внедрения в эти отрасли банков, прежде всего - петербургских, и шел процесс формирования финансового капитала, складывалась российская финансовая олигархия. В цитадели отечественного промышленного капитализма - московской текстильной промышленности - ситуация была иной. Действовавшие здесь предприниматели (некоторые из них имели свои банки), получая особо большую прибыль (она, например, в 14 раз превышала валовую прибыль всех угольных предприятий Донецкого бассейна) и, располагая крупными личными состояниями, расширяли свои заведения за счет собственных средств или средств родственников. В этой связи основа для внедрения банковского капитала в текстильную промышленность отсутствовала. Таким образом, обозначившиеся с конца XIX в. изменения в отношениях банков с промышленностью еще не затронули крупнейшую отрасль отечественной индустрии. Активно внедряясь в 1910-1914 гг. в промышленность, банки стали той силой, которая обусловила рост монополистических объединений.

Аграрная реформа Столыпина.

Противоречия, которые сложились в аграрном секторе экономики и мешали развитию главной отрасли народного хозяйства России. Основа реформы – разрушение общины и предоставление крестьянам земли в частную собственность. Реформа учитывала желание крестьян иметь надел единым куском (без чересполосицы), образование хуторов(крестьянский надел с домом и деревней) и отрубов(на участки из деревни переносились дома и хозяйственные постройки. Была предпринята попытка ликвидации малоземелья крестьян – Крестьянский банк имел право покупать земли у помещиков и перепродавать их крестьянам (но лишь малая часть богатых крестьян могла воспользоваться услугами банка), переселенческая политика. Столыпин стремился осуществить подъем сельскохозяйственного производства и повышение его товарности, создать в русской деревне мощный слой зажиточного крестьянства, который по его мнению должен был представлять надежную опору монархической государственной власти. Столыпин отвергал планы национализации земли и возможность удовлетворения требований крестьянства в получении дополнительной земли за счет изъятия ее у

помещиков. Помещичье землевладение оставалось им нетронутым. Реформа в первую очередь удовлетворяла потребности в дополнительной земле богатых крестьян. Они ее получали в процессе перераспределения крестьянской общинной земли, переходившей к ним от других слоев крестьянства, а также покупки помещичьей земли. Результаты нового аграрного курса, выявившиеся к началу первой мировой войны, были довольно противоречивы. К 1915 г. из общины вышло 26% общинников. Однако среди вышедших преобладали бедняки, стремившиеся, укрепив наделы в собственность, их продать. Слой зажиточных деревенских хозяев, который хотел создать П.А.Столыпин, не успел сложиться в более или менее крупную силу к тому моменту, когда страна вступила в полосу очередных потрясений. Далеко не всем хуторянам и отрубникам удалось наладить крепкое хозяйство. Причиной молорезультативности реформы было то, что она была рассчитана на 20 лет. Социальной стабильности в стране добиться не удалось, реформа не была завершена.

Экономика России в годы первой мировой войны.

Военно-экономическая мобилизация. Кризис боеснабжения армии вынудил царское правительство приступить к созданию государственной системы экономического регулирования, что было необходимо для перевода народного хозяйства на военные рельсы и удовлетворения нужд фронта. В целом меры по переводу народного хозяйства страны на военные рельсы принесли ощутимые результаты. Производство вооружений росло очень высокими темпами. Так, в августе 1916 г. винтовок было изготовлено на 1100% больше, чем в августе 1914 г. Производство пушек (76 мм и горных) с января 1916 г. по январь 1917 г. увеличилось более чем на 1000%, а 76 мм снарядов на 2000%. Выработка пороха и взрывчатых веществ возросла на 250-300%. Снабжение фронта, таким образом, существенно улучшилось. Но удовлетворить в полном объеме потребности фронта в вооружении (особенно - повышенной технической сложности) отечественная промышленность не могла. Русская армия зависела от военных поставок союзников. Несмотря на впечатляющие темпы развития отраслей оборонной промышленности, создать крепкое военное хозяйство не удалось. По мере того как война затягивалась, все более осязаемыми становились симптомы общего расстройств экономической жизни. Внешняя задолженность России возросла. Быстрый рост военного производства происходил за счет интенсивной траты основного капитала промышленности и транспорта, что привело к кризисному состоянию важнейшие отрасли народного хозяйства. Самым ярким симптомом грядущего полного расстройств хозяйственной жизни стал продовольственный кризис. Расстройство железнодорожного транспорта, нарушение хозяйственных связей между городом и деревней, спекуляция сделали проблему бесперебойного снабжения городов

неразрешимой. Введенная в конце 1916 г. принудительная разверстка хлебных поставок к февралю 1917 г. дала весьма незначительные результаты. Неспособность правительства наладить стабильное обеспечение городов продуктами первой необходимости создавало крайне опасную для существующего режима ситуацию.

Тема 9: Основные этапы формирования и развития экономики государственного социализма в СССР.

Экономическая политика в первые месяцы Советской власти и в годы «военного коммунизма».

Придя к власти большевики провозгласили построение новой социалистической модели хозяйствования, которая в отличие от предыдущей, капиталистической, должна была привести общество к социальной справедливости. Продвигаться к социалистическому типу экономики поначалу намеревались постепенно, взяв за основу преобразование отношений собственности в направлении сокращения частнокапиталистической экономики и расширения государственного сектора. Сразу же с образованием советского государства в его собственность перешли: земные недра, государственные земли, водоемы, лесные массивы, а также капиталистические казенные предприятия, созданные в разных отраслях народного хозяйства. Первым действием советской власти в области промышленности стало установление, а точнее – законодательное закрепление рабочего контроля на предприятиях. Рабочему контролю предоставлялись широкие права по надзору за производством, он активно вмешивался в хозяйственный процесс с целью более рациональной его организации. Создание государственного аппарата управления было шагом к национализации. Национализация в России была проведена в простейшей форме – простой конфискации без возмещения. Формирование новой хозяйственной системы, основой которой являлась государственная форма собственности, началось с аграрного сектора экономики. Декрет «О земле» - первый советский декрет, направленный на разрушение частной собственности. Согласно ему вся земля национализировалась и переходила в собственность пролетарского государства. Аренда, залог земли запрещались. Земли помещиков, монастырей конфисковывались. В деревнях создавались коллективные хозяйства. Декретом от 14 декабря 1917г. была объявлена национализация всех банков в стране и государственная банковская монополия. 25 октября 1917г. был захвачен Государственный банк (был переименован в Народный банк). Коммерческие банки ликвидировались, их активы и пассивы передавались Народному банку. Вторым актом стала национализация транспорта, т.е.

железных дорог, морского и речного флота. В ходе национализации промышленности можно выделить три этапа: 1) до весны 1918г. национализация шла стихийно. По разным причинам одно предприятие за другим переходило в собственность государства. 2) с марта по июнь 1918г. национализация шла организованно, под руководством ВСНХ. От национализации отдельных предприятий государство перешло к национализации целых отраслей промышленности (нефтяная, сахарная). 3) с июня 1918г. Декретом была объявлена национализация всей крупной промышленности, т.е. всех предприятий с капиталом свыше 1млн.руб. в апреле 1918г. была объявлена национализация внешней торговли. Большевики считали, что поскольку частная собственность и рынок взаимосвязаны, то при переходе к социализму необходимо ликвидировать как частную собственность, так и рынок с его атрибутами: конкуренцией, деньгами, торговлей, социальной дифференциацией населения и т.д. осуществлялась насильственная перестройка существующих социально-экономических отношений в направлении создания безрыночной модели хозяйствования: - в результате национализации формировался социалистический сектор экономики, основанный на государственной форме собственности, а следовательно, конкуренция ей со стороны других форм собственности устранялась; - введение системы планирования народного хозяйства сужало зону действия рыночных отношений и вело к их свертыванию; - установление системы нормированного распределения материальных благ делало ненужным деньги и ликвидировало торговлю.

Война отрезала Украину, Сибирь, Урал, Кавказ. В руках Советского государства оставался только центральный район, правда, район наиболее насыщенный фабриками и заводами, но здесь не было топлива и сырья для этих заводов. Главной задачей в этих условиях стала мобилизация всех оставшихся ресурсов на нужды обороны. Это и стало главной целью политики военного коммунизма. Но поскольку в условиях разрухи перестали действовать экономические регуляторы хозяйственной жизни – деньги, рынок, прибыль, материальная заинтересованность – их приходилось заменять принужденными, мерами административного, а не экономического порядка. Поэтому политика военного коммунизма означала военную диктатуру с широким применением принудительных мер в хозяйстве. Важнейшей из числа введенных чрезвычайных мер была продразверстка (январь 1919г.). она представляла собой систему заготовок сельскохозяйственной продукции для государственных нужд, которая основывалась на изъятии у крестьян «товарных излишков» сверх необходимого прожиточного минимума. Применяемые меры в сельском хозяйстве содействовали возврату крестьянского хозяйства обратно к натуральному. Сокращались посевные площади, изменялась их структура: стали выращивать в основном продовольственные культуры, а среди них предпочтение отдавали менее сложным и трудоемким. Потери понесло и животноводство. В промышленности военный коммунизм означал полную национализацию, централизацию управления и внеэкономические методы

хозяйствования. Хозяйственная самостоятельность предприятий была ограничена до минимума. Была строгая централизация управления или система «главкизма» - все предприятия каждой отрасли подчинялись своему отраслевому главку – отделу ВСНХ, все экономические, т.е. денежные отношения прекращались и использовались административные методы. Была отменена плата национализированных предприятий за коммунальные и транспортные услуги. Экономические показатели, такие как прибыль, рентабельность производства, себестоимость продукции, характеризующие эффективность деятельности предприятия, не имели теперь никакого значения и в расчет не принимались. Одной из главных задач стала разработка единого государственного перспективного плана восстановления и развития народного хозяйства Советской республики (ГОЭЛРО – восстановление довоенной энергетики и ее развитие, ввод в действие различных промышленных предприятий, создание транспортной сети), который был утвержден в 1920г. между тем доходы бюджета резко сократились. Были отменены налоги, таможенные пошлины в условиях отсутствия внешней торговли не собирались, об иностранных займах не могло быть и речи. Единственным источником покрытия дефицита бюджета стала денежная эмиссия. Начался безудержный рост цен. В Советской России разрабатывалась система замены денежных знаков трудовыми единицами – «тредами». Ненужность и отмена денег вели к упразднению кредитной системы. Банковское кредитование было заменено централизованным государственным финансированием и материально-техническим снабжением. Система товарно-денежных отношений заменялась распределительной системой. Стали процветать «черный рынок» и «мешочничество». Доля нелегальной торговли составляла не менее 50% в общем торговом обороте страны. Важнейшим элементом политики военного коммунизма явились трудовые повинности. Наблюдалась постепенная милитаризация труда.

Советская экономика в период НЭПа.

X съезд партии (март 1921г.) принял решение о замене продразверстки натуральным продовольственным налогом, что положило начало новой экономической политике. На протяжении 1921-1925гг. шло поэтапное воссоздание элементов рынка. Кроме натуралога за период 1921-1922гг. крестьяне платили и другие налоги: трудгужналог, подворно-денежный, единовременный на восстановление сельского хозяйства и местные налоги, устанавливаемые губернскими и уездными исполкомами. Налоговая система была сложной и нерациональной, поэтому 10мая 1923г. был введен единый сельскохозяйственный налог. В период нэпа наблюдались следующие характерные особенности: размер продналога был существенно меньше размера продразверстки, основная тяжесть при его выплате возлагалась на зажиточных крестьян, продукцию, оставшуюся после выплаты сельхозналога, крестьяне могли продавать на рынке по

свободным ценам. Были разрешены аренда земли, использование наемного труда, различные формы сельскохозяйственной кооперации. Развивались коммунуны, артели, товарищества. Основную роль в восстановлении сельскохозяйственного производства сыграло индивидуальное крестьянское хозяйство. Развитие товарно-денежных отношений ярче всего проявилось в становлении и развитии торговли. Торговля служила связью между городом и деревней, важным источником накопления средств, необходимых для подъема промышленного производства и других отраслей, обеспечивала потребности населения в соответствующих видах продукции. В торговле сформировано три сектора: государственный, кооперативный и частный. Государство занимало основные позиции в оптовой торговле, в розничной торговле преимущество было за частным торговцем. В это время в стране создавалась важная для оптовой торговли структура – товарная биржа. Монополия на внешнюю торговлю по-прежнему оставалась прерогативой государства. Заключались международные торговые соглашения и создавались смешанные акционерные общества, учредителями которых были советское государство и иностранные предприниматели. Вся крупная промышленность оставалась в руках государства и рассматривалась как главная экономическая опора власти, основа обороноспособности страны. Произошло оживление частного бизнеса, упрощены процедуры открытия частных предприятий. Доля в промышленности концессионных предприятий была невелика, 1% в промышленном производстве страны. Также с иностранными фирмами заключались договора о технической помощи и консультациях. Таким образом, в промышленности наряду с социалистическим сектором экономики функционировал капиталистический, включающий частные предприятия и государственный капитализм – в форме арендных предприятий и концессий. В промышленности была восстановлена денежная оплата труда. Огромное значение для восстановления экономики нэпа имели стабилизация рубля и создание прочной денежной системы. В период 1922-1924гг. в стране была проведена денежная реформа. Она имела ряд положительных результатов: обеспечила восстановление единой денежной системы страны; устранила опасность внедрения в денежное обращение более устойчивых иностранных валют; укрепила экономические взаимосвязи между городом и деревней; создала условия для широкого использования стоимостных рычагов(цена, кредит, налоги) и развития торговли; укрепила связи с мировой экономикой, имея конвертируемую валюту. Сформировалась разветвленная сеть банковских учреждений. Созданы Государственный банк, система кооперативных банков, общества сельскохозяйственного кредита, общества взаимного кредита, образован смешанный, с участием шведского капитала, Российский коммерческий банк. Формировалась новая налоговая система. Осуществлен переход от натурального к денежному обложению крестьян. С ненационализированных промышленных и торговых предприятий стал взиматься промысловый налог. Введены подоходный налог с населения,

подходный налог на государственные предприятия, разработан Устав о гербовом сборе, акцизные обложения, таможенные пошлины. К чрезвычайным источникам доходов населения относились займы и эмиссия денег.

Индустриализация экономики СССР. Коллективизация крестьянства. После восстановления хозяйства встала задача строительства социалистической экономики. Социалистическая реконструкция состояла в основном из двух процессов – индустриализации и коллективизации сельского хозяйства. Стояла задача превратить аграрную страну в индустриальную, чтобы промышленность стала главной отраслью ее хозяйства. В России не были развиты некоторые отрасли машиностроения: производство самолетов, автомобилей, не были развиты радиопромышленность, некоторые отрасли химической промышленности. Надо было создать военную промышленность, обеспечить армию современными видами вооружения – танками и самолетами. Эти основные задачи определили особенности индустриализации:

1) Очень высокие ее темпы. Для создания новых для страны отраслей, в них направлялись все силы и средства, часто в ущерб остальным отраслям.

2) Индустриализация в СССР означала достижение полной экономической независимости, т.е. развитие в условиях полной экономической изоляции. Одной из главных трудностей оказалась проблема накоплений. Ее можно было решать двумя путями – экономическим или административным. Экономический путь – продолжать развитие сельского хозяйства и легкой промышленности, накапливать в этих отраслях средства, а затем использовать эти средства для развития новых отраслей тяжелой промышленности. Административный путь – проводить индустриализацию путем административного изъятия средств из сельского хозяйства и легкой промышленности. В 1929г. произошел «великий перелом» и был принят сталинский, ускоренный вариант пятилетки и индустриализации. Вариант Бухарина был отвергнут как слишком медленный. Очевидно, причина этого заключалась не только в недостаточно высоких темпах. Большинство коммунистов воспринимали «плюрализм» нэпа как отступление от социализма. Идеалом виделось все же единое государственное хозяйство. Поскольку расходы на индустриализацию были главными расходами государства, а денежные и материальные ресурсы на рынке были отнюдь не в избытке, приходилось отбирать их у действующих предприятий, лишая и их возможности существовать на хозрасчете. Сначала свободная торговля была заменена контракцией, а потом переросла в систему обязательных государственных поставок. Отмирали хозрасчетные тресты и синдикаты, а главным звеном управления промышленностью стали промышленные наркоматы. Отказ от рынка породил командно-административную систему.

В ноябре 1929г. была поставлена задача проведения сплошной коллективизации в короткие сроки по намеченному плану. Цель

коллективизации сводилась к тому, чтобы, объединив крестьян в колхозы, получить за счет деревни средства для индустриализации. Форсированная коллективизация означала фактически развертывание раскулачивания, т.е. насильственную конфискацию хозяйственного имущества и построек. Предлагалось отменить аренду земли, запретить применение наемного труда, конфисковать у кулаков средства производства и скот, семенные запасы. Средства производства и имущество передавались в фонды колхозов в качестве взносов за бедняков, вклады кулаков в кооперацию поступали в фонды коллективизации бедноты. Устанавливались конкретные цифры ликвидации и выселения кулацких хозяйств. Очень быстро прилив крестьян сменился отливом. Методы административного давления были заменены на экономические. Ужесточился налоговый пресс на единоличников. Были введены налоговые льготы для колхозов и колхозников. К середине 1931г. было коллективизировано 52,7% крестьянских хозяйств, в 1933г. – 65,5%, а к концу 30-х годов в колхозы было объединено 96,9% крестьянских дворов. Подводя итоги 30-х годов можно сделать следующие выводы: -была создана мощная, не зависящая от импорта тяжелая промышленность, появились новые отрасли экономики, начался массовый выпуск автомобилей, тракторов, комбайнов. –высокие темпы развития получило военное производство, развернулось производство танков, самолетов, орудий. –сельскому хозяйству был нанесен тяжелый удар, объемы производства снизились. –уровень жизни населения оставался крайне низким. –заметной стала разбалансированность, возникли серьезные диспропорции в народном хозяйстве. –модель индустриализации опиралась на экстенсивное развитие, факторы эффективности производства не действовали. –образовалась социально-экономическая система государственного социализма, основанная на полном огосударствлении производства и ликвидации частной собственности.

Советская экономика в годы Великой Отечественной войны и восстановление народного хозяйства.

В результате форсированной индустриализации в СССР были созданы новые отрасли промышленности, которых не было раньше в России и без которых невозможно было оснастить армию современной боевой техникой. Увеличение численности Красной Армии опережало темп роста современного промышленного производства. В оснащении армии преобладала устаревшая военная техника. Отрицательное воздействие на состояние обороноспособности страны сыграли массовые репрессии в отношении ученых, инженеров, конструкторов и кадровых военных. Промышленное производство по сравнению с довоенным 1940г. сократилось более чем в 2 раза. Крайне тяжелое положение с начала войны сложилось на транспорте. Железные дороги были забиты военными эшелонами. В рекордно короткий срок страна осуществила перестройку своей экономики на военный лад. Была проведена эвакуация из фронтовых и прифронтовых районов промышленных предприятий.

Эвакуировалось также имущество колхозов, совхозов, институтов, лабораторий. Все гражданское производство было переформировано на выпуск военной продукции. За годы войны значительно возросла производительность труда в военной промышленности, произошло снижение себестоимости продукции, уменьшилась ее материалоемкость. Сельское хозяйство оказалось в еще более тяжелом положении, чем промышленность. Основные причины падения сельскохозяйственного производства: временные потери наиболее развитых сельскохозяйственных районов (Кубань, Ставрополь, Украина), резкое ослабление материально-технической базы сельского хозяйства, так как ее значительная часть была передана армии, более чем на половину сократились трудовые ресурсы сельского хозяйства. В городах перешли к нормированному распределению по карточкам. Государство находилось в поиске новых доходов: были увеличены налоги с населения, введен военный налог, налог на холостяков и малосемейных, а также повышены ставки сельскохозяйственного налога; была осуществлена подписка на государственные займы; проходил добровольный взнос в фонд обороны денежных средств, драгоценностей, отчислений части зарплаты населения; выпуск денежно-вещевой лотереи; эмиссия бумажных денег. В послевоенные годы продолжалось дальнейшее восстановление народного хозяйства и осуществлялась перестройка экономики на мирное развитие. Но не все военные производства были демилитаризованы. Одновременно с сокращением выпуска военной продукции старых образцов огромные средства вкладывались в разработку новых видов техники и оружия нового поколения. Другим приоритетным направлением в развитии промышленного производства была тяжелая промышленность и ее важнейшие отрасли: машиностроение, металлургия, топливно-энергетический комплекс. Высокие темпы роста инвестиций в эти отрасли сопровождались увеличением объема незавершенного строительства и ростом инфляции. Развитию отраслей группы «Б» отводилась второстепенная роль и остаточное финансирование. Государство вновь стало осуществлять жесткую политику по отношению к сельскому хозяйству, рассматривая его как безграничный источник пополнения продовольственных государственных ресурсов.

В условиях войны система административно-командного управления хозяйством оказалась вполне уместной. В годы войны главным потребителем продукции становилось государство. Промышленность работала на обеспечение военных потребностей. Товарно-денежные отношения при этом теряли прежнее значение. Централизованная система управления позволяла концентрировать все силы и ресурсы для решения главных задач – для развития производства танков, боевой авиации, переключать транспорт на перевозку важнейших грузов. Рыночные отношения не могли бы обеспечить такой мобильности и концентрации усилий.

Экономики СССР в 50-е гг.

Восстановление сельскохозяйственного производства осуществлялось медленно. Заметно усилилось финансирование аграрного сектора, укрепилась его материально-техническая база. С 1954г. развернулась компания по освоению целинных и залежных земель. Распашка новых земель и сбор урожая позволили на какое-то время нейтрализовать проблему нехватки зерна. Следующим шагом реформирования сельского хозяйства явилась реорганизация машинно-тракторных станций. Техника передавалась в колхозы, которые ее должны были выкупить. Передача техники в колхозы рассматривалась как важнейший этап индустриализации сельского хозяйства. Дальнейшее ее развитие виделось в создании мощных колхозных союзов, через укрупнение и слияние колхозов и объединение их техники. Но создание интегрированного колхозного хозяйства потерпело неудачу. Во второй половине 50-х годов началось массовое преобразование колхозов в совхозы. В 1959г. введены запреты на содержание и разведение в подсобных хозяйствах колхозников скота. В 1963г. была принята программа химизации земледелия.

Были определены главные направления в развитии промышленности – повышение технического уровня производства на базе электрификации, комплексной механизации и автоматизации. Были достигнуты высокие результаты: построена атомная электростанция, осуществлен запуск первого искусственного спутника Земли, был выведен в космос первый корабль с человеком на борту. Была проведена модернизация всех видов транспорта. Широкое развитие получал трубопроводный транспорт. Радикально изменился топливный баланс страны. Промышленность в целом продолжала развиваться на экстенсивной основе за счет нового строительства и роста вовлекаемых в производство ресурсов. Усилились структурные диспропорции в развитии промышленного производства. Возрастало число структурных управленческих преобразований. Была осуществлена перестройка управления, переход от отраслевого к территориальному принципу управления. Были упразднены отраслевые союзные министерства. Оставлены лишь министерства обороны, иностранных и внутренних дел, а также ведавшие военным производством. Возросли масштабы производственной специализации и межотраслевой кооперации. Управленческая система отрицательно воздействовала на функционирование крупных отраслей промышленности, тормозила развитие технического прогресса, ослабляла межрегиональные связи, порождала местничество.

Экономика СССР в 1965-1985гг.

В промышленности наблюдались следующие процессы: значительное увеличение капитальных вложений, превышающее возможности государственного бюджета; массовый приток неквалифицированной рабочей силы, повышение текучести кадров; увеличение дефицита потребления товаров в результате снижения интенсивности развития средств потребления и более интенсивного роста средств производства. В

сельском хозяйстве также происходило снижение темпов роста. Для расширения государственной деятельности в экономической сфере производились объединение предприятий, укрупнение колхозов и превращение их в совхозы, ликвидировали промысловую кооперацию. Индивидуальная трудовая деятельность была крайне ограничена. Подобные действия не только не улучшали экономические показатели развития, но порой имели отрицательные результаты. Рост конечного продукта происходил в значительной степени за счет экстенсивных факторов. Интенсификация производства на базе ускорения научно-технического прогресса и повышения качества работы требовала иной системы руководства экономикой.

В сельском хозяйстве была определена новая система планирования производства и заготовок продукции. По важнейшим видам сельскохозяйственной продукции устанавливался твердый план заготовок в течение 10 лет. Сверхплановые закупки производились по повышенным ценам, с надбавкой в размере 50%. Однако принятые меры стимулировали занижение плановых заготовок. Получила признание идея «государственного плана-заказа». Резко усилилось финансирование аграрного сектора на осуществление комплексной механизации и электрификации производства, мелиорацию и химизацию почв. Возрождались звеньевая система организации производства – от крупных бригад переходили к небольшим звеньям, отвечающим за весь технологический цикл, с оплатой труда по количеству и качеству произведенной продукции. Снятие необоснованных ограничений с личных подсобных хозяйств.

Создание нового хозяйственного механизма началось в промышленности, позднее – в строительстве и других отраслях. Оно осуществлялось по следующим направлениям: 1) изменение организационной структуры управления народным хозяйством; 2) изменение системы планирования; 3) расширение прав и самостоятельности предприятий; 4) усиление экономического стимулирования производства. Произошел возврат к отраслевому принципу управления промышленностью. Сохранялась система централизованного распределения материальных ресурсов. Создана союзно-республиканская система ценообразования. Государственная концепция по совершенствованию планового управления состояла в усилении перспективного планирования, развитии программно-целевых методов, вариантных расчетов на ЭВМ для принятия оптимальных решений. Среди важнейших ставились задачи сочетания отраслевого и территориального, перспективного и текущего планирования; обеспечение сбалансированности экономики; использование автоматизированной системы управления; ориентация плановой деятельности на конечные народнохозяйственные результаты; усиление социального аспекта планирования. Внимание уделялось повышению качества продукции. Менялась система показателей плана по труду. Происходила перестройка ценообразования. Новая ценовая политика обеспечивала работу

предприятий на условиях хозрасчета. Предприятия получили большие права в области планирования, использования основных и оборотных фондов, снабжения капитального строительства, утверждения штатов. Образование фондов экономического регулирования (фонд материального поощрения, социально-культурных мероприятий и жилищного строительства, развития производства) усиливало заинтересованность предприятий в повышении эффективности и качества работы.

В 70-е годы основной доход приносил экспорт топлива из Сибири. В условиях всеобщего дефицита в 1977г. были введены талонно-распределительная система на некоторые виды продуктов питания и внутренняя распродажа товаров на предприятиях. Стали очевидны отрицательные долгосрочные тенденции: снижение рождаемости, ухудшение экологии, дефицит ресурсов. Экстенсивная экономика себя исчерпала, необходимо было реально переходить к интенсивным формам хозяйствования. Требовалась смена экономической модели.

Экономическая политика в годы «перестройки».

Падение темпов экономического развития до уровня простого воспроизводства, низкая эффективность использования всех факторов производства (рабочей силы, материальных ресурсов, основных фондов) вынудили руководство страны пересмотреть существующую экономическую политику. Идея новой экономической политики состояла в ускорении темпов и интенсификации общественного производства посредством научно-технического прогресса, структурной перестройки, эффективной системы управления, организации и стимулирования труда. Очень скоро стало ясно, что структурная перестройка экономики не возможна без реорганизации хозяйственного механизма. Одним из условий ускорения экономического развития рассматривалась активизация «человеческого фактора», укрепления трудовой дисциплины, поддержка рационализаторов производства. Однако эти идеи не давали зримых результатов. Более существенные преобразования в экономике были связаны с разработкой концепции совершенствования хозяйственного механизма на базе расширения самостоятельности предприятий, развития частной инициативы и негосударственных форм собственности. В 1987г. была принята программа коренной перестройки управления экономикой. Она предусматривала ее социальную переориентацию, структурные преобразования, перестройку финансово-кредитной системы. Направленность этих преобразований можно определить как начальный этап создания регулируемой рыночной экономики. Первый шаг в этом направлении был сделан принятием Закона о государственном предприятии (1987г.). Принятый закон провозглашал принцип полного хозяйственного расчета и самофинансирования. Обобщающим показателем деятельности предприятия объявлялась прибыль (или доход), часть которой должна использоваться для обязательных выплат, а другая вместе со средствами на оплату труда образует хозрасчетный доход коллектива. Усилилась тенденция к натурализации хозяйственных связей. Характерным явлением

перестроечного периода было юридическое оформление возможности организации индивидуально-трудоустройственной деятельности. На базе новых форм возникали предприятия и производства, создавая негосударственный сектор экономики. Государство предоставило возможность легальной индивидуальной и кооперативной деятельности почти во всех сферах народного хозяйства. Квалифицированные и инициативные работники стали покидать государственные предприятия и переходить на предприятия новых форм хозяйствования. Партийно-государственное руководство опасалось неподконтрольного ему негосударственного сектора, видя в нем конкурента. Местные власти ограничивали производство продукции в личном хозяйстве сверх потребностей семьи. Сдача в аренду небольших предприятий была прервана прямым вмешательством государства в распределение доходов арендаторов. Сложившиеся в 1987-1990гг. благоприятные возможности для поэтапного разгосударствления, восстановления рыночных отношений были упущены. Вместо ожидаемой финансовой стабилизации возрос дефицит государственного бюджета, усилилась инфляция. Полный крах потерпела инвестиционная политика. Резко сократилось жилищное строительство. Отсутствие конкурентной среды не позволяло действовать механизму спроса и предложения. Цены на товары складывались на базе возрастающих издержек производства и сокращения товарной массы. В 1992г. либерализация цен стала центральным элементом экономической реформы. Снятие контроля за ценами на большинство товаров сопровождалось либерализацией внешнеторговых операций и обменного курса. В росте цен и развитии инфляции сыграли свою роль многие факторы: высокий уровень монополизации, резкое увеличение заработной платы, повышение цен на сырье, бегство от денег. Одним из болезненных явлений 1991-1993гг. был распад рублевой зоны. Одним из центральных вопросов перестройки и выхода страны из кризиса было изменение отношений собственности в направлении создания негосударственных форм собственности. Приватизация происходила в два этапа: 1) этап ваучерной приватизации (1992-1994гг.) – закреплялись основные права акционеров, коллективных и индивидуальных собственников, создавались акционерные общества, формировался рынок ценных бумаг. 2) (с 1995г.) денежная приватизация.

Россия находится на очередном этапе формирования программы осуществления дальнейших экономических реформ. Главная цель – подъем производства, который возможен лишь на основе сочетания дальнейшего развития рыночных форм хозяйствования с государственными федеральными и региональными программами развития ключевых отраслей экономики.

Тема 10: Экономические реформы 1990-х гг.

Российский вариант перехода к рыночной модели хозяйствования

С избранием в 1985 г. генеральным секретарем ЦК КПСС М. С. Горбачева в СССР наступает период перестройки и смены социально-экономической системы (1985-1990-е годы). На первом этапе с марта 1985 г. по август 1991 г. в стране шел процесс пересмотра основ тоталитарного политического строя и планово-распределительной экономической системы.

Возникший в те годы термин “перестройка” означал осуществляемый сверху переход к демократизации политического строя и допуску рыночных отношений в экономике. Это выражалось в снижении роли КПСС в общественной жизни, в создании парламентаризма, гласности, ослаблении централизованного руководства экономикой, повышении прав и ответственности региональных органов власти. Все эти действия руководства страны имели положительную направленность и в этом несомненная историческая заслуга М. С. Горбачева. По сути дела это означало, что осуществлялся вариант реформирования экономики, когда при регулирующей роли государства должны были происходить постепенное разгосударствление части общественной собственности и внедрение в экономику рыночных отношений.

Эта программа, разработанная и принятая в середине 1987 г., предполагала с целью перехода к регулируемой рыночной экономике социальную переориентацию, преобразование структуры экономики, реформу ценообразования и перестройку финансово-кредитной системы.

Однако вновь интересы народа были принесены в жертву борьбе за власть, а экономика стала заложницей политики – все предлагаемые программы ее стабилизации оказались обреченными. Центральное правительство не смогло улучшить экономическое положение – экономический кризис углублялся, а политическая обстановка в стране вышла из-под контроля. Развернулась борьба с коммунистической идеологией; особым нападкам подвергались такие понятия, как интернационализм, классовая борьба, пролетарская солидарность, дружба народов.

СССР вполне мог бы трансформироваться в федерацию, включающую большинство крупных республик. Однако возможности реализации такого варианта были упущены, а провалившийся путч в августе 1991 г. поставил точку в истории Союза ССР.

С развалом Союза Россия вновь оказалась на историческом перепутье, сравнимым лишь с 1917 годом. Предстояло многое начинать с начала...

Посткоммунистическая трансформация российской экономики неотделима от экономического кризиса, более того, фактически рыночная трансформация в виде робких и еще слабо обозначенных институциональных преобразований в отношении собственности началась еще до вхождения в фазу кризисной экономики.

Теоретически и практически можно и нужно выделить три основных группы проблем, которые с крушением коммунизма стали актуальными, наиболее важными и потому дискутируемыми:

1. Проблемы либерализации и макроэкономической стабилизации, которые для России по прихоти истории совпали во времени.
2. Институциональные проблемы, или формирование развитой системы отношений частной собственности.
3. Определение возможностей и перспектив экономического роста.

Состояние экономики в конце 1991 года

Осенью 1991 года положение в экономике СССР ухудшалось буквально на глазах и приближалось к катастрофическому. Потребительский рынок практически не существовал, прилавки магазинов в городах были пустыми, торговля проводилась по талонам и визитным карточкам, которые повсеместно не обеспечивались ресурсами. Причем реальная угроза голода в крупных городах возникла не из-за плохого урожая и нехватки продовольствия в стране. Просто сельскохозяйственным предприятиям было невыгодно продавать государству урожай по официальным ценам, и крестьяне выжидали роста закупочных цен. А поскольку цены на “черном” рынке были в несколько раз выше, то хлеб скупался и вывозился контрабандой за рубеж. Так, к ноябрю 1991 года правительство закупило менее 20% урожая.

Дефицит бюджета составил 20% ВВП и практически вышел из-под контроля. Иностранные кредиты были полностью исчерпаны, и никто в мире не хотел больше предоставлять их, поскольку в декабре 1991 года страна не могла выплатить по ним проценты. Золотовалютные резервы были исчерпаны и достигли небывало низкого уровня – всего 289,6 т, что было просто несопоставимо с неотложными финансовыми обязательствами и потребностями страны. В преддверии зимы города испытывали большие проблемы с энерго- и теплоснабжением из-за неритмичных поставок топлива.

В этих экстремальных обстоятельствах, требовавших чрезвычайно быстрых и решительных мер, ответственность за судьбу страны в ноябре-декабре 1991 года взяло на себя российское правительство во главе с президентом Б.Н. Ельциным, у которого имелось два варианта дальнейших действий.

В соответствии с первым из них, следовало сначала стабилизировать экономическую обстановку при помощи традиционных советских методов: ужесточения снабженческо-сбытовой системы, сбалансирования цен путем их очередного

подъема, расширения сферы карточного распределения потребительских товаров. И только после этого можно было приступить к подготовке условий по либерализации экономики и проведению институциональных реформ. Такую последовательность действий предусматривала «Программа 500 дней».

Второй вариант открывал перспективу быстрого проведения рыночных реформ в сочетании с некоторыми мероприятиями, направленными на стабилизацию ситуации: ограничением бюджетного дефицита, рестриктивной кредитной политикой и т.д. При этом институциональные реформы дополняли бы макроэкономическую стабилизацию.

Президент Ельцин после некоторого колебания сделал выбор в пользу второго варианта, и в ноябре 1991 года было сформировано новое правительство.

Сохранялась неопределенность в отношениях с некоторыми бывшими союзными республиками, поскольку их руководители принимали решения, которые шли вразрез с курсом российского руководства, что непосредственно отражалось на состоянии экономики России. И лишь подписание договора о создании СНГ дало возможность правительству России взять под свой контроль финансовую и денежную систему, начать разработку и проведение независимой экономической политики.

Начало экономических реформ в России

В октябре 1991 года на пятом съезде народных депутатов Б. Ельцин объявил о проведении в стране радикальных экономических реформ. В ноябре приступило к работе правительство во главе с Ельциным. Правительство оказалось новым не только по форме, но и по существу, так как состояло, в основном, из ученых-экономистов. С одной стороны, они хорошо знали основные направления западной экономической мысли, но с другой, почти никто из них не имел опыта хозяйственной деятельности и государственного управления крупного масштаба. К тому же новые министры не имели явных и устойчивых связей с какими-либо группами интересов в производственной сфере.

В качестве основной задачи правительства объявлялась макроэкономическая и финансовая стабилизация одновременно с переходом к рыночной экономике, с приватизацией государственной собственности во всех сферах экономики. В число стандартных мероприятий входили: либерализация цен на основные товары и услуги, ужесточение кредитной, финансовой и денежной политики, выход из товарного дефицита, постепенная стабилизация валютного курса и отказ от множественности курса рубля, структурная перестройка и т.д.

В январе 1992 года был сделан первый шаг на пути к рыночной экономике: отпущены цены на большинство товаров и услуг, ликвидирована почти вся централизованная система распределения

ресурсов. Однако устранение жесткого контроля за ценами со стороны государства в условиях сохранения всеобщей монополизации производства в стране сразу же привело к небывалому росту абсолютно всех цен: к концу 1992 года примерно в 100-150 раз при росте средней заработной платы в 10-15 раз. Вместе с тем рост цен привел к резкому снижению покупательного спроса населения. Сочетание роста цен с открытием границ, ввозом продовольствия и товаров повседневного спроса из-за рубежа способствовало насыщению потребительского рынка, изъятию у населения денежной массы и стабилизации потребительского рынка. Однако низкая конкурентоспособность отечественной продукции стала одной из главных причин сокращения сбыта, а потому и производства продукции российских предприятий. Уже в 1992 г. промышленное производство сократилось на 18%, ВВП снизился на 19%, а в 1993 г. ВВП снизился на 12%, а промышленное производство – на 16%.

Эти первые мероприятия нового правительства вызвали резко отрицательную политическую реакцию со стороны вице-президента А.В. Руцкого и Председателя Верховного Совета Р.И. Хасбулатова, вокруг которых начали спланиваться различные социальные силы, оппозиционно настроенные к новому курсу. Сопротивление этих сил стало особенно заметно проявляться на фоне кризиса неплатежей, охватившего к лету 1992 года почти всю экономику. И слабые, и сильные предприятия были опутаны сложными взаимными расчетами с поставщиками и потребителями, что создавало для них дополнительные трудности в процессе адаптации к рыночным отношениям.

Другим фактором, побудившим часть директорского корпуса государственных предприятий к сплочению, стал вопрос о либерализации цен на энергоносители, который до тех пор находился в монопольном ведении государства. Ситуация осложнялась еще и тем, что Правительство направило в Международный валютный фонд Меморандум о предстоящей либерализации цен на энергоресурсы.

К началу лета 1992 года в стране сформировался мощный проинфляционный блок "Гражданский союз", в который входили представители военно-промышленного и агропромышленного комплекса, партии центристского и левоцентристского толка, различные профсоюзные организации. Опасаясь начала банкротства предприятий, промышленники и лидеры профсоюзов были готовы поддержать инфляцию, которая, на их взгляд, являлась для трудящихся меньшим злом, нежели безработица. В этом их поддержал шестой съезд народных депутатов (апрель 1992 года) и многие средства массовой информации. Правительство Е. Гайдара должно было считаться с этим, и ему пришлось идти на компромиссы и лавирование. Так, весной 1992 года промышленным и сельскохозяйственным предприятиям были даны льготные кредиты, что сразу же сказалось на ходе реформ, а это означало некоторое

отступление от провозглашенного курса на стабилизацию, снижение уровня инфляции, сокращение бюджетного дефицита и т.д.

Правительство стало привлекать на свою сторону ряд директоров государственных предприятий, особенно тех, кто уже сумел приспособиться к новым условиям хозяйствования. Для них были сделаны некоторые уступки в денежно-кредитной и внешнеэкономической сферах, а в состав правительства вошли директора наиболее крупных предприятий ВПК и топливно-энергетического комплекса (В. Шумейко, Г. Хижа, В. Черномырдин). Таким образом, правительство стало коалиционным.

Летнее отступление правительства под напором сил хозяйственников ослабило провозглашенную ранее жесткую кредитно-денежную политику. В результате этого осенью 1992 г. резко ускорился рост цен и произошло обвальное падение курса рубля. Руководители предприятий, профсоюзы ценой тяжелого социального опыта наконец осознали правоту предостережений Е. Гайдара о том, что «мягкая бюджетная политика» неизбежно приведет к катастрофическим последствиям в экономике России.

Можно сказать, что с июля по декабрь 1992 года реформы как бы замерли. Это было связано также и с тем, что в июле 1992 г. Верховный Совет назначил В. Геращенко председателем Центрального банка России, что нанесло заметный ущерб макроэкономической стабилизации, поскольку В. Геращенко был сторонником увеличения денежной массы в экономике страны.

12 декабря 1992 года, когда на седьмом съезде народных депутатов Е. Гайдар был снят с должности и.о. премьер-министра, а через два дня на его место был назначен В. Черномырдин, казалось, что с реформой покончено, и Россия находится на пороге гиперинфляции. Но одновременно в правительство Черномырдина был назначен вице-премьером и министром финансов молодой экономист Б. Федоров, который всеми возможными методами пытался воплотить в жизнь программу макроэкономической стабилизации, что позволило удержать страну от падения в пропасть.

На рубеже 1992-1993 годов в стране шла острая борьба между двумя выраженными группами интересов, готовыми поддержать два альтернативных варианта экономического развития. Линия размежевания проходила по вопросу о роли инфляции и путях ее преодоления.

Сторонники первого варианта ратовали за продолжение политики «дешевых денег», то есть мощного государственного финансирования народного хозяйства через кредитную и бюджетную систему. В проведении такой политики были заинтересованы определенные финансовые структуры и банки, чье экономическое положение напрямую зависело от государственных льготных кредитов. Сюда входили также представители торгово-посреднических групп,

непосредственно заинтересованных в таком развитии народного хозяйства.

К числу сторонников второго, антиинфляционного варианта можно отнести предпринимателей, активных руководителей промышленных, банковских и торговых предприятий и организаций, которые уже сумели адаптироваться к рынку и которым была нужна макроэкономическая стабильность. Причем в их число входили хозяйственные субъекты как частного, так и государственного сектора.

Борьба между группировками в течение 1993 г. привела к неустойчивому экономическому положению, что выразилось в колебании уровня инфляции от 12 до 35% в месяц. В этот период усилилось сращивание некоторой части предпринимателей с государством, причем в этом были заинтересованы обе стороны: слабое государство искало поддержки в новом нарождающемся социальном слое бизнесменов, а те, в свою очередь, рассчитывали на поддержку государственных институтов в конкурентной борьбе. В результате решительной позиции Е. Гайдара борьба вокруг “дешевых денег” уступила место борьбе вокруг защиты отечественного предпринимательства от иностранной конкуренции.

На смену явной денежной эмиссии пришла политика “мягкого инфляционизма”, суть которой состояла в выборочной поддержке национальных предпринимателей. Государство стало фактически подавлять конкуренцию во многих отраслях народного хозяйства, устанавливая протекционистские преграды во внешней торговле. Все это, в конечном счете, также усиливало инфляционность российской экономики, поскольку бизнес, защищенный от конкуренции и тесно связанный с государством, мог получать исключительно благоприятные условия как для доступа к бюджетному финансированию, так и для проведения монополистической по сути политики ценообразования.

Развитие реформ в 1993-1994 годах

Летом 1993 года реформы в очередной раз замедлились. По инициативе Геращенко Центральным банком России, без согласования с министерством финансов, внезапно был проведен обмен дежурных купюр, выпущенных в СССР и России до 1993 года, на новые деньги. Объяснялась эта мера желанием Центробанка отсечь денежную массу, которая находилась в обращении в бывших союзных республиках. Но обмен денег проводился в такие короткие сроки, что среди населения поднялась паника, в сберкассах образовались огромные очереди. Правда, вмешался президент, и сроки обмена были продлены, но, тем не менее, все это заметно подрывало доверие к правительству.

Другим, не менее тяжелым ударом по реформам было принятие в августе 1993 года Верховным Советом государственного бюджета с 25%-ным дефицитом. Одновременно увеличивались объемы государственных кредитов на III квартал.

Противоречия между ветвями власти зашли в тупик и достигли критического состояния. В результате президент Ельцин был вынужден 21 сентября 1993 года издать указ № 1400, в котором объявлялось о роспуске Съезда народных депутатов и Верховного Совета. Непосредственной причиной появления данного указа можно считать несогласие президента с принятым государственным бюджетом, а более глубинная причина заключалась в том, что законодательная власть стала олицетворять все консервативные силы в обществе, препятствовавшие экономическим реформам. К тому же несовершенство Конституции позволяло депутатам вмешиваться в оперативную деятельность правительства, внося тем самым неразбериху при принятии тех или иных решений.

В этот момент Б. Ельцин стоял перед выбором: или не подписывать закон о бюджете (нарушая тем самым Конституцию), или распускать парламент. Президент пошел на второй вариант, после чего еще более осложнилась политическая обстановка, депутаты в течение нескольких дней отказывались покидать здание парламента, в итоге была применена военная сила и «Белый дом» взят штурмом. Все это ознаменовало начало нового этапа в экономической и политической жизни России.

Наступило очень важное время для реформ. В правительство вернулся Е. Гайдар в качестве вице-премьера и министра экономики, были продолжены радикальные преобразования. В течение октября-ноября 1993 года проведена почти полная либерализация сельскохозяйственного сектора, включая цены на зерно. Президент издал указ о частной собственности на землю. 25 сентября была отменена практика выдачи льготных кредитов, а Центробанк поднял ставку рефинансирования, установив с ноября 1993 года позитивную реальную процентную ставку. В эти же месяцы заметно начали снижаться темпы инфляции, что, казалось, означало некоторую макроэкономическую стабилизацию.

12 декабря 1993 года в России прошли выборы в Государственную Думу в соответствии с новым избирательным законом, был сформирован Совет Федерации. Одновременно, в ходе референдума, принята Конституция Российской Федерации, которая ознаменовала коренные изменения в социально-политическом устройстве страны, и, прежде всего, установление незыблемого принципа разделения властей: законодательной, исполнительной и судебной. Было покончено как с радикальным либерализмом, так и с господством коммунистического режима.

Но в ходе этих выборов партии демократической ориентации не сумели набрать достаточного количества голосов и оказались в Думе в меньшинстве. Гайдар и Федоров предпочли уйти в отставку, а в правительстве усилились позиции промышленных центристов во главе с Черномырдиным. Но многие их шаги были направлены на продолжение экономической реформы, и можно утверждать, что с

этого времени процесс становления рыночной экономики стал необратимым: Россия вступила на путь проведения нормальной экономической политики.

Но до подлинной макроэкономической стабилизации было еще очень далеко, в чем можно убедиться, проследив динамику обменного курса рубля. В течение 1994 года он имел постоянную тенденцию к снижению. Особенно резкое и внезапное падение курса рубля по отношению к доллару было зафиксировано в сентябре (на 20%), за неделю с 3 по 10 октября он упал на 17%, а 11 октября произошел обвал курса (на 27%). Этот день тут же был назван “черным вторником”.

Одной из самых болезненных проблем 1991-1993 годов был распад рублевой зоны. Роспуск СССР повлек за собой потрясение в денежной системе. В 1991 году на территории бывшего Советского Союза возникли 15 центральных банков, каждый из которых мог увеличивать денежную массу, выпуская рублевые кредиты. И хотя наличные деньги вправе выпускать только Центральный банк России, кредиты – это тоже деньги. Банки стремились перегнать друг друга в выпуске таких кредитов, что вело к нестабильности денежной системы, к возрастающей инфляции. Ни одна из независимых стран не хотела признавать верховенство России в этой сфере, поэтому необходимо было разделить рублевую зону и создать в каждой республике свою валюту с собственным центральным денежно-кредитным учреждением.

Одним из ранних проявлений экономической реформы в России был рост товарных бирж, число которых в 199-1991 годах достигало 300. Большинство из них были универсальными и занимались продажей самых разнообразных товаров. Либерализация цен в январе 1992 года привела к кризису товарных бирж, их число стало резко сокращаться. На процесс сокращения товарных бирж повлияло также и то, что в стране была разрешена обычная частная оптовая торговля инвестиционными товарами. Однако биржи сыграли заметную роль в становлении рыночных отношений, послужили фундаментом для возникновения более цивилизованных биржевых структур, существующих в настоящее время.

Следует отметить, что некоторые товарные биржи быстро сменили свою направленность и превратились в настоящие фондовые биржи. Если в 1992 году биржевой оборот с деньгами и ценными бумагами составлял всего 3% от их общего оборота, то в 1993 году он стремительно возрос до 46%.

Проведение массовой приватизации

В 1993-1994 г. ускоренными темпами проводилась приватизация государственной собственности. А. Чубайс, назначенный в ноябре 1991 года председателем Госкомимущества, стал настаивать на

проведении быстрой и подлинной приватизации, ведущей к возникновению личных прав собственности. По замыслу реформаторов приватизация должна была повысить эффективность работы предприятий, ликвидировать их дотационность, уменьшить расходы бюджета на эти цели, создать рыночную экономику, конкуренцию производителей продукции и услуг, сформировать средний класс в обществе, как социальную опору нового строя.

Процесс приватизации в России проходил в два этапа, принципиально различающихся между собой как по целям, так и по методам ее проведения. По первому из них (этап ваучерной приватизации) для проведения приватизации была разработана и утверждена схема, по которой государственная собственность в производственной сфере была акционирована, пакеты акций разделены между трудовыми коллективами и государством. В целях поддержки приватизации директорами предприятий им разрешили получить 5% акций. Всем жителям страны было выдано по одному ваучеру на человека. Стоимость одного ваучера составляла одну стопятыдесятмиллионную долю стоимости всего государственного имущества Российской Федерации. Владельцы ваучеров могли либо вложить их в виде паев в предприятия, специально созданные фонды либо продать.

Однако изначально эта схема приватизации государственной собственности вносила в общество неравенство. Преимущество было отдано членам трудовых коллективов предприятий производственной сферы, получивших пакеты акций приватизированных предприятий. Работники же непромышленной сферы, учреждений, состоящих на бюджете, практически ничего не получили, так как переданные ими в основном в инвестиционные фонды ваучеры позже пропали вместе с развалившимися фондами. Несправедливость по отношению к этим слоям населения была и в том, что предприятия сферы материального производства были созданы и за счет средств, недополученных десятилетиями учителями, врачами, учеными, военными и другими работниками бюджетных учреждений в виде их низкой заработной платы. Уже этими действиями в обществе была создана почва для разногласий.

Другой негативной стороной было стремление реформаторов искусственно форсировать создание среднего класса в России. С этой целью предприятия торговли, общественного питания, бытового обслуживания практически даром перешли в частную собственность. Кроме того, и промышленные предприятия в значительной мере оказались в руках руководителей этих предприятий, сосредоточивших в своих руках крупные пакеты акций.

В целях ускорения создания у предпринимателей первоначального капитала реформаторы пошли на отмену государственной монополии на производство и реализацию алкогольной продукции, ибо легче и быстрее всего можно создать

капитал, торгуя водкой. При этом бюджетная система не получила примерно четверть бюджетных доходов. Это привело к быстрому имущественному расслоению общества. Разница в уровнях душевого дохода между обеспеченными слоями населения, удельный вес которых не превышал 10% от всего населения страны, и остальным населением превысила 20 раз. Для сравнения: в индустриально развитых странах эта разница не превышает пяти-восьми раз. Естественно, это также отрицательно сказывается на морально-политическом климате в стране.

К началу 1993 года были приватизированы почти все предприятия торговли, общественного питания, бытового обслуживания, треть промышленных предприятий. В негосударственном секторе трудилось около половины занятых в народном хозяйстве. Приватизированные предприятия выпускали примерно 49% промышленной продукции. Быстро развивалась инфраструктура рынка. Создавались товарные биржи, фондовый рынок, финансовые фонды и компании.

Одновременно с этими процессами в стране наблюдалась политическая нестабильность. В политических и экономических кругах не было единой позиции. С одной стороны, сторонники проведения радикальных реформ стремились к ужесточению финансово-кредитной политики, ускоренной приватизации. Другого мнения были представители военно-промышленного и агропромышленного комплексов, отстаивавших позиции усиления государственного регулирования экономики, продолжения бюджетного дотирования предприятий.

В результате первого этапа приватизации в России началось создание институциональных основ рыночной экономики на базе развития негосударственного сектора. Так, по данным Госкомимущества на 1 января 1995 года насчитывалось более 25 тыс. зарегистрированных акционерных обществ, которые составили основу корпоративного сектора экономики. Именно на первом этапе приватизации началось формирование биржевого и внебиржевого рынка корпоративных ценных бумаг, а капитализация наиболее ликвидных из них в 1996 году составила около 20 млрд. долл.

За эти годы были созданы тысячи крупных инвестиционных, страховых, пенсионных компаний, множество коммерческих и инвестиционных банков. Появился новый социальный слой – акционеры, пайщики, новые частные собственники. В целом, к середине 1995 года количество приватизированных предприятий превысило число неприватизированных. Доля тех и других в общем числе предприятий составила соответственно 50,5 и 49,5%. В 1995 году весь негосударственный сектор произвел 70% ВВП.

Второй этап приватизации начался в 1995 году. Главной его особенностью был переход к денежной форме приватизации, когда развернулась основная борьба за реальную собственность. С самого начала этого этапа правительство рассчитывало на то, что среди

потенциальных инвесторов примерно 34% будет приходиться на иностранные компании, 25% - на российские банковские инвестиционные структуры, 25% - на население, около 10% - на инвестиционные компании (бывшие чековые фонды).

Государство и инвестиционные компании в ходе приватизации рассчитывали пополнить свой бюджет за счет продажи акций, чтобы можно было потом направить эти средства на инвестиционные цели. Предполагалось, что на втором этапе продажа акций будет проходить не единовременно и в массовых масштабах, а по определенному графику, на аукционах, чтобы поступления от продаж шли постепенно и равномерно в течение года. Но намеченная схема работала плохо, темпы денежной приватизации были очень низкими, а доходы – нерегулярными.

Причины этого можно усмотреть как в том, что уже в 1994 году акции многих привлекательных для инвесторов предприятий были распроданы, так и в том, что в это же время стал формироваться рынок государственных ценных бумаг, куда устремились инвестиции. Значит, надо было занижать стартовые цены акций, выставляемых на продажу, что привело бы к негативным последствиям на еще неустойчивом рынке корпоративных ценных бумаг.

1994-1996гг. Правительству не удалось преодолеть инерцию спада в экономике страны. Все большее количество предприятий переставали производить продукцию, услуги. Несмотря на то что был издан Закон о банкротстве, предприятия, не отвечающие по своим обязательствам, не объявлялись банкротами, работники их не увольнялись, но и не получали зарплаты.

Бюджет лишился доходов в виде налога на прибыль, НДС, подоходного налога с физических лиц. Увеличивался бюджетный дефицит. Если на первых этапах реформ дефицитным был лишь федеральный бюджет, то позже региональные и местные бюджеты стали также дефицитны. Начались постоянные невыплаты зарплаты в бюджетных отраслях и пенсий пенсионерам.

Реформы проводились и в аграрном секторе экономики. Они начались с реорганизации колхозов и совхозов. Трудовые коллективы получили в совместную собственность землю и основные средства, которые были разделены между работающими и пенсионерами на паи. При этом земля делилась поровну, а имущество – по стоимости и в соответствии с трудовым стажем работников. Работникам предоставили возможность использовать три варианта реорганизации колхозов и совхозов: организации фермерских хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов, сохранение колхоза, совхоза, организация акционерного общества. В основном колхозы и совхозы были преобразованы в акционерные общества и производственные кооперативы.

Однако реформы в сельском хозяйстве шли медленными темпами. Положение в этой отрасли резко ухудшилось. Причиной

было общее ухудшение экономической обстановки в стране, резкое сокращение государственных дотаций сельскохозяйственным предприятиям, значительный размер импорта продовольствия, снижение платежеспособного спроса населения.

Создание фермерских хозяйств тормозилось отсутствием у фермеров необходимой материально-технической базы, трудностями получения банковского кредита из-за практического отсутствия у фермеров залоговой стоимости, так как землю они не имели права продавать и закладывать в банках.

Все это привело к тому, что уровень сельскохозяйственного производства в стране стал ежегодно снижаться.

Проведение реформ в экономике способствовало переходу страны на капиталистический путь развития. Серьезных препятствий к такому переходу не было. Обычно, как свидетельствует опыт всемирной истории, сопротивление переходу к новому общественно-экономическому строю оказывали классы и социальные слои населения, теряющие свою собственность и власть. В России к этому времени было создано бесклассовое общество. Практически уже не существовало различия между классом рабочих и классом крестьян. Не было и правящего класса – собственника средств производства, теряющего власть, а правящая партийно-бюрократическая элита не сомневалась, что останется у власти и не противилась переменам.

Что же касается собственности на средства производства, то ее никто не терял, так как она была государственной. Наоборот, в результате перемен представители партийно-бюрократической элиты, руководители предприятий, представители теневой экономики и уголовного мира, имеющие власть и деньги, легко ею завладели. Населению же внушалась мысль о том, что в условиях социализма и государственной собственности невозможно эффективно организовать производство и обеспечить приемлемый уровень жизни людей. В условиях многолетнего постоянного товарного и продовольственного дефицита, низкой зарплаты население было психологически подготовлено к такому положению, которое охарактеризовал К. Маркс: "Лучше ужасный конец, чем ужас без конца". Все эти обстоятельства способствовали переходу страны к капитализму, переходу без сопротивления, бескровному, но отнюдь не безболезненному для экономики и населения.

Углубление экономического кризиса

Начавшиеся после распада СССР реформы привели к углублению экономического кризиса. Во-первых, такие кардинальные изменения, связанные со сменой форм собственности и политических институтов, не могут проходить безболезненно. Во-вторых, реформы проводились поспешно, без тщательной методологической и организационной подготовки. В-третьих, была разрушена централизованная планово-распределительная система управления, а на формирование рыночных отношений необходимо время.

В результате, проведенные реформы себя не оправдали. Вместо усилий по структурной перестройке промышленности, конверсии военно-промышленного комплекса, наращиванию выпуска продукции, необходимой народному хозяйству и в конечном итоге населению страны, главный акцент в реформах делался на проведение монетарной политики, направленной на снижение денежной массы в стране. Практически это свелось лишь к осуществлению мероприятий по снижению темпов роста показателя денежной массы. Действительно, если в 1996 г. этот показатель за год вырос на 34%, то в 1997г. – на 30%. Снизилась и темпы роста инфляции. В 1996 г. индекс инфляции вырос на 21,8%, а в 1997 г. – на 11%.

Но одновременно с этим в стране стала ощущаться нехватка денег, что стало причиной широкого использования денежных заменителей, например, векселей, бартера. В свою очередь это привело к ослаблению государственного финансового контроля, расширению возможностей уклонения от налогов и в конечном итоге к значительной несобираемости налогов, необеспеченности бюджетных расходов, многомесячным задержкам выплаты зарплаты в бюджетной сфере.

В целях восполнения выбывающих налогов Правительство стало выпускать государственные краткосрочные обязательства (ГКО). Для их быстрой реализации устанавливались высокие ставки доходности. Доходы бюджета от реализации государственных ценных бумаг стали динамичным источником федерального бюджета. В 1998 г. государственный долг составил 500 млрд. долл., в том числе 130 млрд. – внешний долг и 370 млрд. – внутренний долг. Доля расходов федерального бюджета по обслуживанию государственного долга составила 27% к общим расходам.

Немаловажным фактором, оказавшим негативное влияние на экономику страны и психологический климат в российском обществе, стала криминализация многих сторон жизни.

За всю многовековую историю России в стране не было такого уровня криминализации общества. С конца 70 – начала 80-х годов преступные группировки, почти ликвидированные во время тоталитаризма, объединенные общими для них экономическими интересами, стали проникать во все сферы экономики страны. В 90-е годы под их контролем оказались не только сфера обращения, но и в значительной степени производственная сфера: промышленность, строительство, транспорт и др. Территория страны, областей, городов разделены на зоны влияния и контроля преступных групп, а предприятия, организации обложены данью в их пользу. Многие предприятия стали собственностью людей, вышедших из среды уголовников. На основе коррупции и угроз преступный мир соединился с частью чиновничества, кредитной системой.

Невероятно большие проценты за кредит, выплаты уголовным элементам тяжелым бременем легли на предприятия и организации,

которые включили эти расходы в цены за свою продукцию и услуги. Все это послужило одной из причин роста цен, снижения конкурентоспособности отечественной продукции на внутреннем рынке страны, упадка российской экономики.

Огромные суммы денежных средств в стране, по некоторым расчетам, свыше 50%, оказались в теневой экономике, вышли из-под контроля государства и, следовательно, налогообложения.

Укрепление позиций уголовного мира в экономике страны отразилось и на усилении его влияния а общественно-политической жизни общества. Распространенным явлением стало участие уголовных элементов или их ставленников в политической жизни, в работе представительных и исполнительных органов власти. В искусстве, особенно в кино, литературе, популярной музыке, уголовная тематика стала нередко преобладающей.

Влияние ряда негативных факторов нашло отражение в снижении важнейших экономических, демографических и социальных показателей в стране.

За период 1992-1997 гг. в России объем ВВП снизился на 40%, промышленного производства – в два раза, сельскохозяйственной продукции – на 35%. Среднегодовая численность занятых в народном хозяйстве снизилась с 72,1 млн. до 67,1 млн. Реальные доходы населения снизились на 43%, а доля жителей с доходами ниже прожиточного минимума составила 25% к общей численности. Число жителей России снизилось с 148,3 млн. до 147,9 млн.

В условиях увеличивающегося бюджетного дефицита, недостатка финансовых ресурсов, начавшаяся в конце 1994 г. война в Чечне еще больше усугубили экономическую обстановку. Уже на начальном этапе военные действия поглощали примерно 1% ВВП. Несмотря на затраты, гибель военнослужащих, материальные потери и разрушения в Чечне, война привела практически к отделению Чечни.

Во второй половине 90-х годов экономический кризис в стране углубился. В основе его были значительный спад производства, несобираемость налогов, возросший бюджетный дефицит. Дефицит федерального бюджета, в который поступала половина всех бюджетных средств государства, покрывался в основном за счет выпуска внутренних и внешних обязательств. С целью привлечения инвесторов, особенно иностранных. Правительство установило высокую доходность этих ценных бумаг, составляющую до 120-150%.

Высокие проценты по государственным ценным бумагам стимулировали коммерческие банки вкладывать деньги не в производство, а в приобретение ценных бумаг и к спекуляции ими на фондовом рынке. В то же время с увеличением эмиссии ценных бумаг росла государственная задолженность, на погашение которой направлялась все увеличивающаяся часть собранных в бюджет налогов. Таким образом создавался расширяющийся круг; когда деньги, полученные в бюджет от эмиссии ценных бумаг, вместе с собранными

налогами все в большем размере направлялись на погашение государственной задолженности, т.е. становились доходами коммерческих банков и, следовательно, не поступали в сферу производства.

К этому следует добавить существенное снижение на мировых рынках с 1997 г. цен на энергоносители. В 1998 г. экспорт из страны снизился на 17%, а импорт вырос на 20%. При такой разнонаправленности тенденций для укрепления экономики Правительству необходимо было своевременно провести снижение обменного курса рубля по отношению к доллару и тем самым избежать паники на рынке.

В этих условиях Правительство и Центральный Банк принимают ряд недостаточно обоснованных решений. 17 августа 1998 г. Центральный Банк объявил о расширении коридора обменного курса валюты, т.е. практически о девальвации рубля; о моратории на оплату банками валютных долгов перед иностранными кредиторами; о замораживании выплаты по государственным краткосрочным обязательствам.

Последствиями таких действий стали:

- 1) уход иностранных инвесторов с российского рынка ценных бумаг и потеря бюджетом одного из источников дохода;
- 2) тяжелое финансовое положение банков, вложивших в государственные ценные бумаги значительные средства своих вкладчиков, что привело к банковскому кризису. В свою очередь банковский кризис парализовал расчеты между предприятиями, а также между ними и бюджетом, что еще более усугубило проблему собираемости налогов в бюджет;
- 3) скупка банками долларов для восполнения своих сократившихся ликвидных активов, что вызвало повышенный спрос на них и повышение цен на валюту. Центральный Банк прекратил в связи с этим поддержку курса рубля на валютном рынке, перестав продавать доллары. За две недели курс доллара вырос в три раза. С ростом курса доллара цены на потребительском рынке выросли в три – четыре раза.

Все это стало причиной разразившегося в августе 1998 г. финансового кризиса, углубления общего экономического и политического кризиса в стране, выразившегося в смене правительства, руководства Центрального Банка. Страна вновь оказалась в ситуации первого этапа реформ.

Таким образом в третье тысячелетие новой эры Россия входит экономически ослабленной, с тяжелым грузом нерешенных социальных проблем, с огромным потенциалом недовольства населения существующим положением в стране.

Краткие итоги реформ 1990-х годов

Итак, можно сказать, что в 1992-1994 годы основные, наиболее болезненные преобразования завершились. В этот период было покончено со всеми признаками социалистической системы.

Россия становится страной с такой экономикой, где рынок выполняет главную задачу распределения ресурсов. В стране появились все виды рынков: товаров, услуг, труда, капиталов, кредитов, собственности и др. В результате либерализации российский рубль стал реальной, достаточно конвертируемой валютой с плавающим курсом. В настоящее время Центральный Банк России регулирует этот процесс с помощью “валютного коридора”. Прекратилась практика мягких бюджетных ограничений, субсидий, дотаций, безвозвратных кредитов, налоговых и таможенных льгот. Государство больше не контролирует и не устанавливает цены на основные виды товаров, не ограничивает размер заработной платы.

Была проведена либерализация внешней торговли, что позволило устранить исключительный протекционизм по отношению к отечественным производителям. На этой основе были сняты некоторые импортные барьеры, ликвидирован разрыв между внутренними и внешнеторговыми ценами. Россия больше не является крупнейшим мировым импортером зерна. Проведена массовая приватизация, укрепилась позиция частного сектора в экономике.

Преобразование народнохозяйственной структуры привело к тому, что многие отрасли и регионы оказались бесперспективными. Из-за хронического дефицита государственного бюджета недостаточно финансируются образование, здравоохранение и другие отрасли, что приводит к длительным задержкам в выплате заработной платы.

Поднялась преступность, в том числе, экономическая (знаменитые “финансовые пирамиды”), беззастенчивая коррупция захлестнула коридоры власти, снизился уровень нравственности и т.д.

И все-таки жизнь продолжается. Экономика России развивается, выздоравливает после долгих лет господства абсурдной системы. Определенные успехи России в деле реформирования экономики начинают получать признание в мире. Наша страна уже принята в Совет Европы, Парижский и Лондонский клубы кредиторов, на очереди вступление в Организацию экономического сотрудничества и развития, во Всемирную торговую и другие международные организации. Россия, как равноправный партнер, участвует в заседаниях глав восьми ведущих мировых держав и т.д.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная литература

- Бобович И.М., А.А. Семенов А.А. История экономики. М., 2002.
- Гусейнов Р. История экономики России. Новосибирск, 1998.
- История мировой экономики /Под ред. Г.Б. Поляка, А.Н. Марковой. М., 1999.
- История экономики /Под ред. О.Д. Кузнецовой и И.Н. Шапкина. М., 2000.
- Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики. М., 1999.
- Тимошина Т.М. Экономическая история зарубежных стран. М., 2000.
- Тимошина Т.М. Экономическая история России. М., 1998.
- Титаев В.Н., Крысина И.Е., Наумова Е.В. история экономики. Энгельс, 2001.
- Чунгулов В.Т. Экономическая история СССР. М., 1987.
- Экономическая история зарубежных стран /Под ред. В.И. Голубовича. Минск, 2000.
- Экономическая история капиталистических стран /Под ред. Ф.Я. Полянского, В.А. Жамина. М., 1986.
- Экономическая история социалистических стран /Под ред. В.А. Жамина. М., 1985

Дополнительная литература

- Аверх А.Я. Столыпин и судьба реформ в России. М., 1995.
- Ананьич Б.В. Банкирские дома в России 1860-1914 гг. М., 1991.
- Анисимов Н.В. Время петровских времен. М., 1989.
- Барышников М.Н. история делового мира России. М., 1994.
- Бовыкин В.И. Формирование банковского капитала в России. М., 1991.
- Бор М.З. История мировой экономики. М., 1998.
- Бродель Ф. Динамика капитализма. Смоленск, 1993.
- Ван дер Вее Г. История мировой экономики 1945-1990. М., 1994.
- Великие реформы в России. 1856-1874. М., 1992.
- Витте С.Ю. Избранные воспитания. М., 1991.
- Дровский Л.Н. Денежная политика Советской власти /1917-1927 гг. М., 1996.
- История экономического развития России /Под ред. А.К. Шуркалина. М., 2000.
- Канамори Х. Экономическое развитие стран Восточной Азии: люди и технологии. //Вопросы экономики.-1994-№5.
- Карр Э. История Советской России. М., 1990.
- Ключевский О.В. курс русской истории. Соч. Т-1-5. М., 1958.
- Кузьмичев А.Д., Шапкин И.И. Отечественное предпринимательство. М., 1995.
- Кулишер И.М. Лекции по истории экономического быта Западной Европы. 1916.

- Ле Гофф Ж. Цивилизация средневекового Запада. М., 1992.
- Ленин В.И. Экономика и политика в эпоху диктатуры пролетариата. //Полн.собр.соч. Т.39.
- Лойберг М.Я. История экономики. М., 2000.
- Лященко П.И. История народного хозяйства СССР Т. 1-3. М., 1956.
- Мау В.А. Реформы и формы 1914-1929. М., 1993.
- Менделеев Д.И. Проблемы экономического развития России. М., 1960.
- Мечников Л.И. Цивилизация и великие исторические реки. М., 1995.
- Модернизация: зарубежный опыт и Россия. М.ю,1994.
- Мотылев В.К. экономическая история зарубежных стран. М., 1961.
- Неровня Т.Н. История экономики в вопросах и ответах. Ростов-на-Дону., 1999.
- Розенберг Н., Бирдцелл Л.Е. Как Запад стал богатым. Экономическое преобразование индустриального мира. Новосибирск., 1995.
- Романенко И.В. История экономики. СПб., 2000.
- Рыдзюнский П.Г. Утверждение капитализма в России. М., 1978.
- Сокольников Г.Я. Новая финансовая политика: на пути к твердой валюте. М., 1995.
- Струмилин С.Г. Очерки экономической истории России, СССР. М., 1966.
- Хромов П.А. экономическое развитие России. Очерки экономики России с древнейших времен до Великой Октябрьской революции. М., 1967.
- Черкасов П.Б. История императорской России от Петра Великого до Николая II. М., 1994.
- Яковецкий В.Н. Купеческий капитал в феодально-купеческой России. М., 1953.

Учебное издание

Вавилина Алла Владимировна

Дайджест экономической истории

Учебное пособие

Издано в авторской редакции

Подписано к печати 12.04.2007 г. Формат 60x80 1/16

Печать офсетная. Бумага офсетная. Гарнитура Arial

Усл.печ. л. 12,4 Тираж 100 экз

Саратовский государственный университет имени Н. Г. Чернышевского

Тесты

К теме 7:

1. Какое государство К. Маркс образно назвал «лоскутной империей»?

- А) Римскую империю;
- Б) Киевскую Русь;
- В) средневековую Германию в период эпохи феодальной раздробленности.

2. В XI веке начали формироваться, наряду с княжескими, боярские вотчины. Какими путями это происходило?

- А) князь жаловал своим дружинникам на определенный период территории для сбора дани – «прокорма»;
- Б) князь награждал дружинников за службу государственной землей;
- В) князь мог отдать своим приближенным часть своих владений.

3. Начиная с каких годов Киевская Русь распалась на несколько самостоятельных государств?

- А) с 1130-х;
- Б) с 980-х;
- В) с 988 года.

4. Экономическая зависимость от Золотой орды выражалась в ...

- А) в том, что князья должны были являться в Золотую Орду за грамотами, в которых подтверждалось их право на княжение.

- Б) том, что все население покоренных русских земель было переписано и обложено тяжелой ежегодной данью-ясаком в виде серебра и различного имущества;
 В) верны оба варианта.

5. Развитие экономики России в XV—XVI веках связано прежде всего с ...

- А) ростом роли городов;
 Б) формированием системы государственного управления во главе с великим московским князем;
 В) постепенным закрепощением крестьян, которые жили на княжеских, боярских, церковных (монастырских) землях.

6. Образование всероссийского рынка произошло в... :

- А) XVII веке;
 Б) XV веке;
 В) XIX веке.

7. Во времена Екатерины II к России отошли:

- А) Украина;
 Б) Белоруссия;
 В) Прибалтика.

8. Весь XVIII век прошел под флагом перемен, начатых знаменитыми реформами, связанными с именем Петра I. Что было им сделано?

- А) фактически зародилась мануфактурная промышленность;
 Б) резко увеличился объем внешней и внутренней торговли;
 В) большое развитие получил транспорт;

9. В первой половине XIX века крестьяне составляли примерно ... населения страны

- А) 30%;
 Б) 90%;
 В) 73%.

10. В чем была специфика промышленного переворота в России?

- А) в опережении Европейских стран;
 Б) в том, что в России не было промышленного переворота;
 В) в большом опоздании и крайней неравномерности по сравнению с Западом.

Вопрос	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Ответ	Б	А, Б,	А	Б	В	А	А, Б,	А,	Б	В

		В					В	Б, В		
--	--	---	--	--	--	--	---	------	--	--

Тестовые вопросы

1. Какая из аграрных реформ в России предоставляла крестьянам право частной собственности на землю:

- 1) аграрная реформа 1861 г.;
- 2) аграрная реформа 1906 г.;
- 3) ни одна из реформ.

2. Ликвидировала ли окончательно сельскую общину реформа 1906 г. в России?

- 1) нет, общинная собственность сохранялась наряду с индивидуальной собственностью крестьян на землю;
- 2) да, все общинные земли переходили в индивидуальную собственность крестьян;
- 3) реформа сохраняла в неприкосновенности общинные земли.

3. Какую политику проводило Российское правительство по отношению к иностранному капиталу в конце XIX – начале XX вв., и с чем это было связано:

- 1) ограничение притока капитала с целью сохранения экономической и политической независимости России от иностранных государств;
- 2) ограничение притока иностранного капитала с целью ограничения вывоза природных богатств и прибыли за рубеж;
- 3) привлечение иностранного капитала в связи с нехваткой собственных средств для развития капиталоемких отраслей;
- 4) привлечение иностранного капитала с целью укрепления политического союза, а также экономического сотрудничества с развитыми странами.

4. Какой металл был положен в основу денежного обращения в России реформой 1897г.:

- 1) золото;
- 2) серебро;
- 3) золото и серебро (биметаллизм);
- 4) не было привязки бумажных денег к драгоценным металлам.

5. Как отразилась денежная реформа 1897 г. на притоке иностранных инвестиций в экономику России:

- 1) приток иностранных инвестиций сократился;
- 2) приток иностранных инвестиций увеличился;
- 3) не отразилась, так как приток иностранного капитала не зависит от состояния денежной системы страны;
- 4) не отразилась, так как ввоз иностранного капитала в страну был запрещен.

6. Какие формы монополистических объединений были характерны в России до первой мировой войны:

- 1) картели и синдикаты;
- 2) тресты и синдикаты;

- 3) картели и тресты;
4) тресты и концерны.
7. Каковы результаты крестьянской реформы 1861 г.:
- 1) разрушение общины, предоставление крестьянам частной собственности;
 - 2) сохранение феодально-крепостнических пережитков, малоземелье крестьян;
 - 3) разрушение общины, предоставление крестьянам личной свободы;
 - 4) начинают складываться капиталистические формы ведения хозяйства, земля принудительно скупается у помещиков.
8. Какая отрасль экономики составляла наибольший удельный вес в структуре национального дохода России в начале XX в.:
- 1) промышленность;
 - 2) сельское хозяйство;
 - 3) торговля;
 - 4) железнодорожный транспорт.
9. Назовите отрасль экономики России, значительная часть собственности которой принадлежала государству в конце XIX - начале XX вв.:
- 1) промышленность;
 - 2) сельское хозяйство;
 - 3) железнодорожный транспорт;
 - 4) торговля.
10. Что составляло основу экспорта России:
- 1) оборудование;
 - 2) текстильные товары;
 - 3) зерновые и мясомолочные продукты;
 - 4) хлопок, металлы.

Ответы

№ Вопроса	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Ответ	2	2	3	1	2	1	2	2	3	3

Тестовые вопросы

1. Замена продрозверстки продналогом относится к:
 1. 1921г.
 2. 1928г.
 3. 1929г.
 4. 1930г.
2. Начало компании по освоению целинных и залежных земель относится к:
 1. 1954г.
 2. 1958г.
 3. 1928г.

4. 1960г.
3. Переход от отраслевого к региональному принципу управления экономикой СССР был осуществлен в :
 1. 1957г.
 2. 1967г.
 3. 1947г.
 4. 1937г.
4. Что представляла собой практическая реализация продразверстки как элемента политики «военного коммунизма»:
 1. натуральный налог с крестьянского хозяйства в зависимости от социального положения крестьянина(кулак, середняк, бедняк)
 2. твердое задание по сдаче продовольствия государству в зависимости от размера посевной площади и объема произведенной продукции
 3. выплаты государству деньгами или продовольствием в форме арендной платы за использование земли крестьянами
 4. задание по сдаче государству всех продовольственных излишков крестьянскими хозяйствами
5. Где доминировал частный капитал в годы нэпа:
 1. в отраслях, производящих средства производства
 2. на железнодорожном транспорте
 3. в оптовой торговле
 4. в розничной торговле
6. Какого из перечисленных налогов в годы нэпа не было:
 1. подоходного налога с госпредприятий и кооперации
 2. подоходного налога с населения
 3. поземельного налога
 4. сельскохозяйственного налога
7. Когда закончился период нэпа:
 1. в 1923г.
 2. в 1925г.
 3. в 1929г.
 4. в 1932г.
8. Как назывался закон, принятый в годы перестройки, провозглашавший принцип полного хозяйственного расчета и самофинансирования:
 1. Закон о социализации
 2. Закон о государственном предприятии
 3. Закон о земле
 4. Закон об индивидуальных предпринимателях
9. В чем состоял один из главных вопросов перестройки:

1. установление полной государственной монополии на производство
2. создание негосударственных форм собственности
3. увеличение капиталовложений в тяжелую промышленность
4. развитие аграрного сектора экономики

10. В чем состоял план ГОЭЛРО:

1. химизация России
2. увеличение посевных площадей
3. электрификация России
4. налаживание связи между городом и деревней

№ вопроса	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Неправильного ответа	1	1	1	4	4	3	3	2	2	3

Тестовые вопросы

- 1) Радикальная экономическая реформа в России начала 1990-х гг. в сфере сельского хозяйства предполагала:
 - а) запрещение импорта продовольствия
 - б) создание фермерских хозяйств
 - в) обновление машинно-тракторного парка за счет государства
 - г) слияние колхозов и совхозов
- 2) В конце 1992 г. начата приватизация госсобственности, первый этап которой:
 - а) проводился на основе ваучеров
 - б) коснулся сферы услуг
 - в) охватил сферу услуг и торговли
 - г) связан с легкой промышленностью
 - д) начинался с предприятий тяжелой промышленности
- 3) В соответствии с планом российских реформ в январе 1992 г. наряду с освобождением цен:
 - а) ограничили хождение доллара в стране
 - б) была упразднена централизованная система распределения ресурсов
 - в) за три дня осуществили раздачу ваучеров всем гражданам России
 - г) осуществили денежную эмиссию
 - д) закрыли более 500 убыточных предприятий
- 4) Реформы правительства Е.Т. Гайдара на макроэкономическом уровне в качестве главного звена предполагали:
 - а) приватизацию всех госпредприятий
 - б) ваучеризацию населения, включая младенцев
 - в) всемерное укрепление финансовой системы
 - г) конверсию военно-промышленного комплекса

- д) создание класса мелких и средних собственников
- 5) Первой в России радикальной реформой в социально-экономической сфере была реформа:
- а) управления сельским хозяйством
 - б) финансов
 - в) военно-промышленного комплекса
 - г) ценообразования (отпуск цен)
 - д) пенсионная
- 6) Модель проводившейся в 1992-1993 гг. радикально-либеральной модернизации экономики России была разработана группой:
- а) Е.Т. Гайдара
 - б) В.С. Черномырдина
 - в) А.Б. Чубайса
 - г) С.С. Шаталина – Г.А. Явлинского
 - д) Л.И. Абалкина
- 7) Советская власть в России юридически ликвидирована:
- а) с провозглашением суверенитета России в июне 1990 г.
 - б) провалом путча ГКЧП в августе 1991 г.
 - в) после сложения М.С. Горбачевым полномочий Президента СССР 25 декабря 1991 г.
 - г) после выборов в Федеральное собрание 12 декабря 1993 г.
- 8) Из сколько этапов состояла приватизация:
- а) из одного (ваучерная приватизация)
 - б) из двух (ваучерная, денежная)
 - в) из одного (денежная приватизация)
- 9) Почему день 11 октября 1994 г. был назван “черным вторником”:
- а) в этот день началась приватизация госсобственности
 - б) в этот день прошли выборы в Государственную Думу
 - в) в этот день произошел обвал курса рубля по отношению к доллару
 - г) был проведен обмен денежных купюр
- 10) Что стало основной причиной разразившегося в августе 1998 г. финансового кризиса:
- а) выпуск Правительством государственных краткосрочных обязательств
 - б) проведение Правительством монетарной политики, направленной на снижение денежной массы в стране
 - в) укрепление позиций уголовного мира в экономике страны
 - г) объявление ЦБ о расширении коридора обменного курса валюты, о моратории на оплату банками валютных долгов перед иностранными кредиторами и о замораживании выплаты по государственным

краткосрочным обязательствам.

№	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Верный ответ	б	а	б	в	г	а	г	б	в	Г

Итоговый тест по предмету экономическая история.

1. Правильно ли названы признаки восточного рабства

 - преобладание коллективной земельной собственности;
 - преобладание труда свободных производителей над трудом рабов;
 - преобладание общинной, храмовой, государственной собственности на рабов;
 - высока степень эксплуатации свободного населения?

а) да б) нет
2. Где основной ячейкой хозяйства были эргастерии:

 - а) Древний Рим;
 - б) Древний Вавилон;
 - в) Древняя Греция;
 - г) Древний Египет.
3. Существовали ли товарно-денежные отношения в эпоху рабовладения?

а) да б) нет
4. Все ли европейские государства пережили эпоху рабовладения?

а) да б) нет
5. Что не свойственно рабовладельческому хозяйству:

 - а) натуральный характер экономики;
 - б) примитивные орудия труда;
 - в) высокая эффективность труда рабов;
 - г) простое товарное производство.
6. Первые монеты Италии, которые чеканились из золота и электра (сплава серебра и бронзы), появились в ... и назывались ...

 - а) VII в. до н.э., тяжелый асс;

- б) V в. до н.э., тяжелый асс;
- в) VII в до н.э., тетрадрахма.

7. Что несвойственно феодальной экономике

- а) господство натурального хозяйства;
- б) личная зависимость крестьян;
- в) сочетание крупного землевладения и мелкого землепользования;
- г) высокие темпы развития экономики?

8. Как назывался процесс замены барщины и натурального оброка феодальной денежной рентой в странах Западной Европы:

- а) коммутация;
- б) трансформация;
- в) модификация;
- г) перерождение;
- д) видоизменение?

9. К какому периоду относится процесс разложения феодальной экономики:

- а) раннее Средневековье (V-X века);
- б) высокое Средневековье (XI—XV века);
- в) позднее Средневековье (XVI—XVII века)?

10. монопольное право сеньоров на владение различными хозяйственными объектами, где проводилась переработка сельскохозяйственного сырья, называется:

- а) майоратом;
- б) серважем;
- в) баналитетом?

11. В какой стране становление феодального хозяйства происходило медленнее всего:

- а) в Англии;
- б) в Германии;
- в) во Франции?

12. Какую из перечисленных ролей играет средневековый город:

- а) экономическую;
- б) духовную;
- в) административную;
- г) военно-стратегическую;
- д) все перечисленное?

13. К какому периоду относится время великих географических открытий

- а) конец XVI—XVII ;

- б) конец XV—XVII век;
- в) XVI—XVIII?

14. Что не относится к экономическим последствиям великих географических открытий:

- а) революция цен;
- б) процесс колонизации;
- в) процесс коммутации ренты;
- г) образование мирового рынка?

15. Как называлась экономическая политика Англии в отношении североамериканских колоний?

- а) Фритредерство
- б) Меркантилизм
- в) Протекционизм
- г) Колониализм

16. Особенности ПНК в США (выбрать правильные ответы):

а) Накопленные денежные средства использовались непосредственно в североамериканских колониях и затем в США для развития фермерского хозяйства, промышленности и торговли.

б) Формирование рынка свободной наемной рабочей силы происходило в результате экспроприации местного населения – индейцев.

в) Накопленные денежные средства переправлялись в Англию и другие страны западной Европы и лишь частично обращались в капитал в самих английских колониях, а затем и в США

г) Формирование рынка свободной наемной рабочей силы происходило за счет массовой европейской эмиграции в Новый Свет

д) Для США были характерны такие источники ПНК, как система государственных займов, система откупов, «торговые войны», внешняя торговля, система протекционизма, колониальный грабеж.

е) Для США были характерны такие источники ПНК, как пиратство, контрабандная торговля, неэквивалентная торговля с индейцами мехами, золотом, кожей в обмен на спиртные напитки, огнестрельное оружие.

17. С развитием каких отраслей экономики был связан наибольший поток инвестиций в экономику США в начале 19 в.?

- а) Metallургического производства
- б) Сельскохозяйственного производства
- в) Со строительством железных дорог

г) Машиностроения

18. В чем состояло преимущество более поздней индустриализации Германии?

- а) Заняло меньше времени
- б) Большие кредиты
- в) Выше роль государства
- г) Молодая технологическая база

19. Процесс огораживания в Англии связан с

- а) Увеличением спроса на шерсть
- б) Увеличением экспорта хлеба
- в) Ростом промышленного производства

20. Наполеоновские войны и континентальная блокада Англии оказали

- а) Положительное воздействие на французскую экономику
- б) Отрицательное
- в) Никакого

21. Колониальная система в Европе

- а) Ускорила развитие капитализма в Европе
- б) Усиливала основы феодальной системы в Европы
- в) Не оказывала социально-экономического воздействия на общественный строй стран Европы.

22. Какую из стран называют страной «колониального» империализма?

- а) Англия
- б) Франция
- в) Германия
- г) США

23. За счет каких ресурсов в большей степени Германия восстанавливала и развивала свою экономику между двумя мировыми войнами?

- а) за счет использования исключительно внутренних ресурсов (собственного капитала)
- б) за счет проникновения европейских и американских капиталов в германскую экономику
- в) за счет ограбления своих колоний
- г) за счет использования богатств, награбленных за годы войны

24. План Юнга предусматривал

- а) уменьшение ежегодных репараций, уплачивавших Германией, до 2 млрд. марок
- б) проведение денежной реформы в Германии
- в) установление иностранного контроля над финансами Германии
- г) введение репарационного налога на железные дороги Германии

25. План Дауэса предусматривал

- а) уменьшение ежегодных репараций, уплачивавших Германией, до 2 млрд. марок
- б) проведение денежной реформы в Германии
- в) установление иностранного контроля над финансами Германии
- г) милитаризацию германской экономики

26. Объем репараций, которые должна выплатить Германия странам антигитлеровской коалиции, составлял

- а) 20 млрд долларов США
- б) 20 млрд марок
- в) 120 млрд долларов США
- г) 132 млрд марок

27. По Версальскому договору

- а) Германия теряла колонии и полуколонии
- б) Германия получала Эльзас и Лотарингию
- в) вся территория Германии подлежала оккупации войсками стран Антанты

28. Что является главным отрицательным результатом индустриализации (XIX-нач. XX вв.)?

- а) широкое применение на производстве детского труда
- б) начавшиеся циклические кризисы перепроизводства, или наоборот недогрузки мощностей предприятий
- в) экономическое и политическое усиление развитых стран
- г) ухудшение экологии

29. Что явилось главной причиной аграрного кризиса в последней четверти XIX века?

- а) неурожай
- б) значительное повышение цен на промышленные продукты по сравнению с продукцией сельского хозяйства
- в) повышение цены на хлеб

30. Как назывался план восстановления германской экономики, созданный США в 1924 г.?

- а) план Юнга;
- б) план Дауэса;
- в) «новый курс» Рузвельта;
- г) план Маршалла.

31. Какое направление экономической мысли получило свое широкое развитие в 30-х гг. XX в.?

- а) кейнсианство;
- б) неоклассицизм;
- в) институционализм;
- г) неоконсерватизм.

32 Причины «Великой Депрессии»:

- а) перевод военного производства на мирный лад (конверсия);
- б) выполнение плана Юнга;
- в) господство монополий;
- г) перепроизводство.

33. «Новый курс» Рузвельта предполагал:

- а) снижение стоимости сельскохозяйственной продукции;
- б) девальвацию доллара;
- в) полная национализация промышленности;
- г) гос. закупки излишков сельскохозяйственной продукции.

34. Какой из мировых кризисов, разразившихся между двумя мировыми войнами, был наиболее разрушительным?

- а) кризис 1920-1921 гг.
- б) кризис 1929-1933 гг.
- в) кризис 1937 г.

35. Какая экономическая политика характерна для государств с Народным фронтом?

- а) Сочетание реформизма с реформами буржуазно-демократического типа, имевшими антимонопольную направленность;
- б) государственное планирование;
- в) косвенные методы государственного регулирования (налоговая, финансовая системы);
- г) милитаризация экономики.

36. Страной с каким типом государственно-монополистического капитализма в 30-е гг. являлась Испания?

- а) государством с Народным фронтом;
- б) фашистским;
- в) реформистским.

Ответы:

1	А
2	В
4	А
4	Б
5	В
6	Б
7	Г
8	А
9	В
10	В
11	Б
12	Д
13	Б
14	В
15	Б
16	В Г Е
17	В
18	Г
19	А
20	Б
21	А
22	А
23	Б
24	А
25	Г
26	Г
27	А
28	Б
29	Б
30	Б
31	А
32	В Г
33	Б

34	Б
35	А
36	А

Тестовые вопросы

1. «План Маршалла» представлял собой :
 1. план военных действий
 2. план поднятие промышленности в США после войны
 3. план экономического восстановления ведущих западных стран
 4. помощь голодающим странам Африки
2. В 1974 году имело место явление
 1. новая «революция цен»
 2. первое улучшение уровня жизни в Германии
 3. становление новой налоговой системы в США
 4. резкий скачок научно-технического прогресса
3. Первая мировая валютная система существовала в форме
 1. золотодевизного и золотовалютного стандарта
 2. золотомонетного стандарта
 3. золотодевизного стандарта
 4. золотослиткового стандарта
4. Плавающий валютный курс был установлен
 1. на парижской международной конференции
 2. на Генуэзской международной конференции
 3. на Бреттон-Вудской международной конференции
 4. на Ямайской международной конференции
5. Назовите количество этапов экономической интеграции
 1. 1
 2. 2
 3. 3
 4. 4
6. Что из ниже перечисленного не относится к переходу на социально рыночное хозяйство?
 1. частная инициатива
 2. активное вмешательство государства
 3. снижение налогов
 4. стабилизация валюты
 5. неверных ответов нет
7. В основе идеи голлизма лежит
 1. отсутствие государственного вмешательства
 2. сильная устойчивость исполнительной власти
 3. ориентация на США
8. Экономическая мощь США базировалась в основном на
 1. промышленности
 2. сельском хозяйстве
 3. финансах

4.развитой инфраструктуре

9. Какая проблема из ниже перечисленных не была характерна для большинства стран в послевоенный период

- 1.реконверсия
- 2.отсутствие новых технологий
- 3.безработица
- 4.инфляция

10. О какой стране речь: «в 1947 году введено новое трудовое законодательство с 8-ми часовым рабочим днем, была проведена денежная реформа по немецкому образцу. Сразу вслед за этим-реформа налоговой системы, все это привело к поразительному экономическому подъему»

- 1.Англия
- 2.Япония
- 3.Китай
- 4.Нидерланды

№	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Верный ответ	3	1	1	4	4	5	2	3	2	2