

**Учебное пособие «Финансовая система»,
автор Айриева Арига Нердовна**

Содержание

Тема 1. Введению в теорию финансов

Тема 2. Теоретические основы управления финансами

Тема 3. Государственный бюджет Российской Федерации

Тема 4. Роль и место финансов предприятия в финансовой системе государства

Тема 5. Источники формирования финансовых ресурсов коммерческих предприятий

Тема 6. Формирование и использование оборотного и основного капитала предприятия

Тема 1. Введению в теорию финансов

1. Сущность и функции финансов как экономической категории

2. Понятие финансовой системы

3. Финансовая политика государства и ее виды

1. Финансы выражают экономические отношения, связанные с обеспечением источниками финансирования государственного, муниципального и частного секторов экономики, сфер производства, обращения и домашних хозяйств. Функционирование финансов направлено на эффективное развитие социально ориентированной экономики.

Цель управления государственными финансами заключается в реализации положений финансовой политики.

Основными методологическими принципами управления финансами являются:

- зависимость от конечной цели;
- макроэкономическая сбалансированность всех отраслей хозяйства;
- соответствие интересам всех членов общества;
- использование экономических законов;
- учет внутренних и внешних экономических и политических условий на основе реальных возможностей.

Цель управления финансами — обеспечение устойчивости и финансовой независимости, проявляющееся в макроэкономической сбалансированности, профиците бюджета, снижении государственного долга, твердости национальной валюты, а в итоге в росте благосостояния населения.

Конкретными *методами и формами управления финансами* служат финансовое планирование, прогнозирование, программирование, регулирование, контроль, принятие адекватного финансового законодательства, обоснование системы прогрессивных методов мобилизации и эффективного использования финансовых ресурсов.

Для финансов в целом решающее значение имеют такие функции, как планирование, организация, стимулирование.

Функция планирования предполагает формулирование целей и выбор путей их достижения на основании разграничения полномочий и предметов ведения между федерацией, субъектами федерации и органами местного самоуправления, а также разработки прогнозов и бизнес-планов развития предприятий и организаций, смет доходов и расходов домашних хозяйств. К функции планирования обычно относят и распределение ограниченного объема финансовых ресурсов во времени с учетом приоритетов и целей развития, перераспределения финансов между бюджетом, предприятиями и домашними хозяйствами. Эта функция реализуется путем составления бюджетов, планов и прогнозов на соответствующий финансовый год и перспективу, балансов финансовых ресурсов, установления порядка налогообложения и т.п.

Функция организации включает выбор предприятиями организационно-правовой формы, бюджетное устройство, разграничение полномочий

законодательных и исполнительных органов власти в бюджетном процессе, определение прав и обязанностей функциональных подразделений финансовых органов. С этой функцией связан процесс организационного построения внутренней системы регулирования и контроля бюджетных потоков и финансовых ресурсов предприятий и домашних хозяйств.

Функция стимулирования предполагает выбор оптимальных средств и способов, обеспечивающих реализацию поставленных целей. Эта функция позволяет интерпретировать факторы, влияющие

на финансовую деятельность. Решающую роль играют факторы, определяющие поведение людей в процессе принятия ими решений по тактическим и стратегическим аспектам финансов.

В процессе деятельности, связанной с регулированием реального денежного оборота, реализуются три основные функции финансов: воспроизводственная, распределительная и контрольная.

Воспроизводственная функция финансов заключается в обеспечении сбалансированности материальных, трудовых и денежных средств на всех стадиях кругооборота капитала в процессе простого и расширенного воспроизводства. Воспроизводство осуществляется в рамках самостоятельно хозяйствующих субъектов, наделенных имуществом.

Экономическая обособленность имущества, выраженного в стоимостной форме, приводит к необходимости регулирования его кругооборота в рамках отдельно взятых организаций, государств и т.д.

Совершающийся непрерывно кругооборот средств является стадией оборота капитала. Денежный кругооборот начинается с *авансирования* денежных средств. Авансирование имеет место тогда, когда израсходованные на приобретение сырья, материалов, товаров, оплату работ и услуг денежные средства возвращаются на предприятие в течение одного кругооборота продукции в виде выручки от реализации произведенного или закупленного товара, выполненных работ, оказанных услуг.

Инвестирование означает использование денежных средств на цели капитального характера. Инвестирование отличается от авансирования тем, что денежные средства на длительный период выбывают из оборота, а их возвращение на предприятие происходит по частям за счет регулярных отчислений, включаемых в состав затрат.

Воспроизводственная функция характеризуется показателями прибыльности и ликвидности активов предприятия. Прибыльность означает, что предприятие получает выручку от реализации товаров, продукции, работ, услуг, которая превосходит произведенные затраты. Ликвидность активов (имущества) означает возможность легко их реализовать или превратить в денежную форму. Эффективное управление финансовыми ресурсами позволяет повышать прибыльность и обеспечивать долгосрочные инвестиции. Для поддержания высокой прибыльности и ликвидности решающую роль играет *качество* управления финансовыми ресурсами.

Воспроизводственная функция стимулирует накопление финансовых ресурсов. Проблема накоплений тесно связана с государственной финансово-

кредитной политикой, т.к. государство создает условия для регулирования денежных потоков в экономике при помощи различных механизмов, в т.ч. налогов и бюджета. Она актуальна для финансов во всем мире.

Составной частью воспроизводственной функции финансов является *оперативная функция* — текущее обеспечение предприятий, организаций, бюджетов и внебюджетных фондов денежными средствами для непрерывного финансирования, т.е. совершения платежей, расчетов и выполнения денежных обязательств. Оперативная функция не оказывает значительного воздействия на долгосрочную стратегию развития финансов. Воспроизводственная функция ставит на передний план накопление капитала для решения долгосрочных инвестиционных проблем.

Распределительная функция тесно связана с воспроизводственной функцией, т.к. выручка от реализации товаров, продукции, работ и услуг подлежит распределению и перераспределению. *Распределение* денежных средств имеет место в процессе предпринимательской деятельности, когда они направляются непосредственно по целевому назначению на покрытие затрат и формирование доходов (убытков).

Перераспределение денежных средств — это вторичное распределение через централизованные фонды (бюджет, внебюджетные фонды и др.), обеспечивающее направление ресурсов в непроизводственную сферу. Перераспределение возможно благодаря изъятию части прибыли, созданной производительным трудом.

Распределительная функция заключается в том, что за счет полученной выручки от реализации и внереализационных доходов (плата за аренду, полученные штрафы, курсовые разницы и др.) обеспечивается выполнение денежных обязательств перед бюджетом, банками и контрагентами.

Контрольная функция финансов заключается в реализации контроля рублем за реальным денежным оборотом и формированием фондов денежных средств. Она позволяет путем сопоставления и анализа затрат и результатов выявлять как позитивные, так и негативные стороны деятельности хозяйствующих субъектов, и принимать на этой основе соответствующие решения. Контроль рублем имеет две формы:

1) контроль за изменением финансовых показателей, состоянием платежей и расчетов;

2) контроль за реализацией стратегии финансирования. В первом случае речь идет о системе санкций и поощрений, т.е. о мерах принудительного или, наоборот, стимулирующего характера.

Во втором случае речь идет о реализации долгосрочной финансовой политики (основу которой составляет прогноз изменений порядка и условий финансирования и последствий таких изменений) в целях оптимального управления финансовой системой.

Контрольная функция финансов претерпела существенные изменения, вызванные трансформацией форм собственности, приватизацией и коммерциализацией, применением новых организационно-правовых форм, установленных Гражданским кодексом Российской Федерации,

институциональными преобразованиями (законодательными и нормативно-правовыми актами, формами и методами государственного регулирования и контроля), формированием рынков капиталов, труда, товаров и услуг, либерализацией цен, внешнеэкономической деятельностью, валютными отношениями и др.

Контрольная функция финансов всегда имеет конкретную форму проявления: она может быть сориентирована на предприятие как единый объект управления, на его структурные подразделения, на бюджет конкретного уровня, на какой-либо внебюджетный фонд и на отдельно взятое лицо.

Контрольная функция финансов связана с воспроизводственной и распределительной функциями. Она может играть активную роль в принятии того или иного решения либо пассивно отражать результаты распределения денежных средств и воспроизводственных процессов.

Контрольная функция проявляется в следующем: выявляется степень соответствия получаемых доходов, структуры фондов денежных средств намеченным заданиям по расширению объемов производства; корректируется несоответствие между доходами и расходами предприятия, бюджета, внебюджетного фонда, домашнего хозяйства.

2. Понятие *финансовая система* является развитием более общего понятия финансы. Финансы выражают экономические общественные отношения. Однако в каждом звене финансов эти отношения проявляются по-разному, имеют свою специфику. Каждое звено финансов определенным образом влияет на процесс воспроизводства, имеет свои, присущие ему функции. Так, финансы предприятий обслуживают материальное производство. При их участии создается ВВП, распределяемый внутри предприятий и отраслей хозяйства. Через государственный бюджет мобилизуются ресурсы в основной централизованный фонд государства, и происходит перераспределение средств между отраслями хозяйства, экономическими регионами, отдельными социальными группами населения. Внебюджетные специальные фонды имеют строго целевое назначение. Фонды страхования предназначены для возмещения ущерба, нанесенного стихийными бедствиями предприятиям и населению, а по личному страхованию — выплаты застрахованному лицу или его семье материального обеспечения при наступлении страхового случая.

Сущность финансовой системы определяется характером распределительных и перераспределительных отношений по поводу движения стоимости финансовых ресурсов, с одной стороны, и природой государственной власти, с другой стороны, для содержания которой необходимо обязательное взимание финансовых ресурсов с помощью налоговых и неналоговых методов аккумуляции для финансирования расходов, связанных с выполнением государственной властью функций перед обществом. Финансовая система государства является отражением форм и методов конкретного использования финансов в экономике и сообразно

задействованной модели экономики в значительной мере определяется ею.

Финансовые системы некоторых государств могут отличаться по своей структуре, но они все имеют *общий признак*: разнообразные фонды финансовых ресурсов, которые отличаются по методам мобилизации и их использованию, однако тесно связаны между собой и имеют прямое и обратное влияние на экономические и социальные процессы в государстве, а также на формирование и использование фондов финансовых ресурсов в разрезе отдельных звеньев финансовой системы государства. Можно утверждать, что каждое звено финансовой системы является независимым ее элементом, но эта самостоятельность относительна.

Финансовая система – это совокупность разнообразных видов фондов финансовых ресурсов, сконцентрированных в распоряжении государства, нефинансового сектора экономики (хозяйствующих субъектов), отдельных финансовых институтов и населения (домохозяйств) для исполнения возложенных на них функций, а также для удовлетворения экономических и социальных потребностей.

Анализ закономерностей развития финансов в разных условиях общественного воспроизводства свидетельствует о наличии общих признаков в их содержании, что обусловлено сохранением объективных причин и условий функционирования финансов. Среди этих условий, как отмечалось выше, выделяют два: развитие товарно-денежных отношений и существование государства как субъекта этих отношений. В отличие от таких стоимостных категорий, как, например, деньги, кредит, фонд оплаты труда и др., финансы органически связаны с функционированием государства. Однако общие признаки всех финансовых отношений не исключают определенных различий между ними.

В своем историческом развитии финансовая система России прошла длительную эволюцию. В период зарождения финансовых отношений финансовая система ограничивалась, как правило, только одним звеном — государственным бюджетом. В условиях классического капитализма система финансов большинства западных стран, в том числе и России, состояла уже из двух основных звеньев — государственного бюджета и местных финансов. Но по мере усложнения хозяйственных связей происходило усиление роли и значения государства в регулировании экономических процессов. Соответственно росло и число выполняемых им функций, а также потребность в дополнительных денежных средствах. В результате и под влиянием всех этих процессов система финансов продолжала совершенствоваться как количественно (за счет появления новых звеньев — финансы предприятий), так и качественно, путем создания дополнительных финансовых инструментов в рамках уже существующих (фонды имущественного и личного страхования, государственного кредита)

Финансы как целостная экономическая категория, обладающая общими свойствами, имеют свой состав, звенья, которые взаимосвязаны между собой, и характерные особенности. Звенья финансовой системы России на нынешнем этапе развития включают в себя:

государственный бюджет;
внебюджетные фонды;
государственный кредит;
фонды имущественного и личного страхования;
финансы предприятий различных форм собственности.

Первые три блока финансовых отношений относятся к централизованным финансам и используются для регулирования экономики и социальных отношений на макроуровне. Финансы государства, представляющие собой централизованные фонды денежных средств, находящиеся в распоряжении государства (федеральный бюджет, региональные бюджеты, бюджеты муниципальных образований, стабилизационный фонд) играют важную роль в производственно-техническом и социальном развитии страны. Государство оказывает влияние на монетарную политику, уровень инфляции, основные пропорции общественного производства, стадии распределения финансовых ресурсов между секторами экономики, территориями, отраслями, а также на параметры экономических, инвестиционных и социальных процессов в стране.

При этом социальное страхование, осуществляемое посредством внебюджетных фондов, обеспечивает защиту личных интересов граждан по инвалидности, старости, временной нетрудоспособности. Государственный кредит влияет на страховую систему, так как государство может быть как заемщиком, так и кредитором страховых организаций. Государство также может быть гарантом финансовой устойчивости страховых организаций.

Фонды имущественного и личного страхования в основном работают на коммерческих условиях, формируя страховые фонды в рамках индивидуальных отношений с предприятиями и гражданами для погашения различных видов рисков и потерь в связи с чрезвычайными обстоятельствами и последствиями экономических кризисов.

Финансовые отношения предприятий относятся к децентрализованным финансам и используются для регулирования и стимулирования экономики и социальных отношений на микроуровне. Финансы предприятий непосредственно участвуют в процессе воспроизводства за счет формирования первичных доходов и накоплений. Процесс расширенного воспроизводства на многих предприятиях осуществляется не только за счет собственных средств, но и за счет использования кредитов банков, страховых компаний и привлечения финансовых средств на рынке ценных бумаг. При этом страхование транспортных, имущественных, финансовых и промышленных рисков коммерческих организаций, общественных организаций и фондов служит фактором обеспечения непрерывности и стабильности экономических процессов и их финансовой устойчивости.

Разграничение финансовой системы на отдельные звенья обусловлено различиями в задачах каждого звена, а также в методах формирования и использования фондов денежных средств. Каждое звено финансовой системы определенным образом влияет на процесс воспроизводства, его различные стадии и фазы.

Общегосударственные централизованные фонды денежных средств

создаются путем распределения и перераспределения национального дохода, созданного в отраслях материального производства.

Следует отметить, что до недавнего времени финансовая система была свойственна по характеру построения унитарному государству. Местные финансы входили в состав единых государственных финансов страны и играли исключительно вспомогательную, второстепенную роль.

Однако по мере развития процессов регионализации экономических реформ, муниципализации и местного самоуправления значение местных финансов существенно возрастает. В настоящее время местные финансы являются одной из важнейших составных частей финансовой системы государства. При этом роль местных финансов все усиливается, а сфера их применения все более и более расширяется.

3. Система управления государственными финансами, направленная на достижение определенных стратегических и тактических целей, строится на основе финансовой политики, которая является составной частью экономической политики.

Финансовая политика — это совокупность методологических принципов, форм организации и инструментов, используемых в финансовых отношениях. Практически она реализуется через систему разработанных на определенный период времени государственных мероприятий по мобилизации части финансовых ресурсов общества в бюджет и их эффективному использованию для выполнения государством своих функций.

Для осуществления финансовой политики применяются бюджетно-налоговые и другие финансовые инструменты и институты, наделенные соответствующими законодательными полномочиями по формированию и использованию финансовых ресурсов и регулированию денежных потоков. Как составная часть экономической политики финансовая политика должна быть направлена на обеспечение экономического роста.

В условиях глобализации финансов в современном мире, относительно свободного движения капитала и других ограниченных ресурсов финансовая политика любого государства не может строиться изолированно и учитывать только внутреннее состояние экономики, она должна ориентироваться и на соответствующие требования и стандарты международного финансового права и международных финансовых институтов.

Содержание финансовой политики определяется:

- соответствующей теоретической базой и разработанной на ее основе концепцией регуливающей роли государства в области финансов;
- разработкой основных направлений и целей для достижения сбалансированности макроэкономических показателей, обеспечивающих пропорциональность роста доходов и расходов государства на текущий период и перспективу;
- осуществлением практических мер по реализации указанных целей с помощью всей совокупности финансовых инструментов и государственных институтов.

Новейшая история знает три основных типа финансовой политики: классическую, планово-директивную, регулируемую. В основе каждой из них лежат соответствующие экономические теории.

Классическая теория отводила государству практически «роль ночного сторожа». Основа финансовой политики, по мнению классиков, — это достижение полной свободы рыночных отношений. Рынок - главный регулятор, обуславливающий во всех случаях экономический рост и сбалансированность ресурсов общества. Государство должно обеспечить функционирование рынка определенными правовыми нормами и стремиться к минимизации всех государственных расходов, представляющих собой дополнительные издержки для предпринимателя.

Планово-директивная теория в качестве основополагающей выдвигала систему директивных планово-распределительных функций государства на основе жесткого исполнения плановых показателей развития экономики. Перераспределение денежных ресурсов в системе государственных финансов и государственных предприятий происходило в пропорциях, строго определенных планом. Это предусматривало жесткую централизацию и перераспределение через государственный бюджет значительной части финансовых ресурсов, создаваемых в экономике. Система была ориентирована на внутренние финансовые ресурсы страны без участия международного движения капитала.

Регулирующая теория, в основу которой положена экономическая теория Дж.М. Кейнса и его последователей, исходит из того, что государство должно осуществлять вмешательство в циклическое развитие экономики с помощью определенных финансово-кредитных инструментов (бюджета, налогов, процентных ставок и др.).

Финансовая политика в ее широком понимании включает бюджетную, налоговую, денежно-кредитную политику. Современная финансовая политика России определяется положениями программ социально-экономического развития РФ на среднесрочную перспективу, утверждаемых Правительством РФ, Концепцией реформирования бюджетного процесса в Российской Федерации, бюджетными посланиями Президента РФ Федеральному Собранию РФ «О бюджетной политике» и рядом других законодательных и нормативных актов.

Рассмотрим основные направления современной бюджетной политики России. В соответствии с Конституцией РФ и Бюджетным кодексом РФ (ст. 170) приоритет в разработке бюджетной политики принадлежит Президенту РФ, который в ежегодных посланиях Федеральному Собранию РФ в общем плане определяет приоритетные направления бюджетной политики на текущий год и среднесрочную перспективу. Правительство РФ разрабатывает соответствующие проекты законов, необходимых для реализации бюджетной политики, и представляет их в Государственную Думу для рассмотрения и принятия. В ходе обсуждения и принятия этих законов их первоначальное содержание может претерпевать значительные изменения. Для выработки окончательного решения проводятся согласительные процедуры. В случае

отказа Государственной Думы от принятия федерального закона о бюджете возможен ее роспуск.

Усиление вертикали власти, достижение определенного консенсуса в отношениях между Правительством РФ и Федеральным Собранием РФ, определенные успехи в экономическом развитии в 2000-х годах создали благоприятные условия для выработки стратегических и тактических целей финансовой политики в начале XXI в. Общей стратегической задачей развития объявлена модернизация экономики, направленная на обеспечение устойчивых и более высоких темпов экономического роста.

Бюджетная политика включает политику в области бюджетных доходов и расходов, управления государственным долгом и государственными активами, реализации принципов бюджетного федерализма, управления государственными финансами. В соответствии с этим определяются стратегические и тактические цели бюджетной политики:

- проведение бюджетной реформы, позволяющей более эффективно управлять ограниченными бюджетными ресурсами;
- формирование бюджета исходя из долгосрочных приоритетов развития страны;
- обеспечение полного и устойчивого выполнения финансовых обязательств на всех уровнях власти;
- устранение дестимулирующих и развитие стимулирующих элементов бюджетной политики и бюджетного процесса;
- оптимизация бюджетной сети, внедрение новых методов бюджетирования в зависимости от результатов выполняемых функций и эффективности работы;
- существенное снижение издержек функционирования государства;
- значительное уменьшение долговой нагрузки на экономику;
- создание эффективной системы межбюджетных отношений на основе четкого разграничения расходов между уровнями бюджетной системы, повышения степени автономности налоговых полномочий, прозрачности и объективности процедур распределения финансовой поддержки регионам;
- приведение обязательств государства в соответствие с его ресурсами путем отмены или приостановления нефинансируемых или частично финансируемых обязательств федерального бюджета;
- обеспечение бездефицитности федерального бюджета;
- оценка эффективности бюджетных расходов, концентрация ресурсов федерального бюджета на решении ключевых социально-экономических задач;
- отказ от безадресной системы льгот;
- постепенный отказ от практики предоставления государственных гарантий по иностранным связанным кредитам;
- четкое разграничение расходных полномочий между бюджетами всех уровней с наделением их соответствующими финансовыми ресурсами, завершение реформирования системы финансовой поддержки регионов;
- максимальная консолидация внебюджетных фондов в бюджетах всех

уровней, а также ликвидация целевых бюджетных фондов федерального бюджета;

- завершение перевода всех получателей средств федерального бюджета на казначейскую систему, а также перевод бюджетов высокодотационных субъектов РФ на кассовое обслуживание через органы Федерального казначейства;

- реформирование бюджетного учета и бюджетной классификации;

- обеспечение прозрачности бюджетов всех уровней и внебюджетных фондов, процедур закупок товаров и услуг для государственных нужд.

Важнейшая часть финансовой политики — налоговая политика. В этом направлении следует отметить, что:

- без налогов государство не может существовать;

- налоговые изъятия имеют твердую тенденцию к росту. При переходе оптимального налогового порога нарушается естественный воспроизводственный процесс, т.е. экономика саморазрушается;

- в период кризиса налоги должны быть установлены на минимально возможном уровне. В этом случае экономический механизм страны восстанавливается за счет мобилизации внутреннего инвестиционного потенциала. Высокий налоговый порог приводит к утечке капитала;

- государственное регулирование экономики необходимо. Однако при суммарной величине изъятия чистого дохода свыше 30% экономический рост страны приостанавливается. Налоговые льготы должны носить открытый характер и быть равными для всех субъектов воспроизводственного процесса;

- налоговая система не должна носить конфискационный характер. Только рост национального богатства, выраженный в том числе в повышении индивидуальных доходов, способен обеспечить стабильное увеличение налогооблагаемой базы;

- суммарная величина налогов имеет устойчивую тенденцию к росту только при такой экономической системе, когда государство гарантирует стабильность законов и правил. Как только оно нарушает свои обязательства гаранта стабильности, капитал начинает уходить в теневую экономику или за рубеж, сужая доходную базу бюджета;

- налоговая система должна быть простой, открытой и эффективной. Увеличение числа налогов, объектов обложения, введение многоступенчатых налогов приводит к повышению расходов по их сбору, к росту недоимок и штрафов и в итоге к разрушению экономики;

- косвенные налоги наиболее удобны с позиции формирования доходов бюджета, однако их бремя падает на конечного потребителя товаров и услуг. Этот парадокс заключается в том, что при разных Уровнях доходов граждан уровень их потребления относительно одинаков. Использование косвенных налогов приводит к тому, что у основной части населения изымаются накопления, тем самым разрушается база кредитной системы и системы вторичного финансового рынка. Косвенные налоги необходимо вводить для ограничения потребления товаров, вредных для здоровья, на предметы роскоши, иногда на импортные товары и услуги и в ряде других специфических

случаев;

- основной налоговой базой должны служить налоги на доходы и имущество. Их следует строить на принципах пропорционального налогообложения.

К основным задачам современной налоговой политики России относятся:

1. значительное снижение и структурное выравнивание налогового бремени;
2. упрощение налоговой системы;
3. минимизация издержек исполнения и администрирования налогового законодательства;
4. снижение налоговой нагрузки на фонд оплаты труда;
5. оптимизация налогообложения внешнеторговых операций;
6. создание условий для легализации прибылей предприятий;
7. сокращение количества налогов и ограничение произвола налоговых и таможенных органов при одновременном повышении ответственности налогоплательщиков, что должно обеспечиваться совершенствованием налогового администрирования;
9. усиление налоговой нагрузки на добычу полезных ископаемых.

Денежно-кредитная политика формируется Правительством РФ и ЦБ РФ (Банком России), ее задачами на ближайшие годы являются:

1. сохранение инфляции на уровне, при котором обеспечиваются условия
2. для экономического роста, включая снижение процентных ставок с учетом изменения внешних и внутренних факторов развития экономики;
3. создание новых систем, основанных на расчетах в режиме реального времени;
4. развитие безналичных расчетов, в том числе за счет применения современных банковских технологий, сети Интернет, расширения использования платежных карт;
5. контроль за денежным предложением посредством установления целевых объемов денежной массы, а также режим плавающего валютного курса по отношению к корзине валют;
6. достижение полной конвертируемости рубля;
7. снятие большинства ограничений в области валютного контроля и др.

Составными частями денежной политики являются эмиссионная политика и стабильность национальной валюты. Эмиссионная политика, кроме определения необходимого количества денег в обороте, имеет еще одно важное направление — увеличение доходов бюджета. Вторая составляющая требует особой осторожности, ибо при переходе определенных количественных границ денежная система подвержена инфляции, т.е. реальному обесценению доходов бюджета (мы опускаем другие последствия инфляции). Если по каким-то причинам государство не в состоянии регулировать свою денежную систему, нарушается экономическая безопасность страны, поскольку национальная валюта не в состоянии противостоять экспансии более сильных валют и национальные богатства могут быть утрачены (вследствие взаимных зачетов, путем скупки акций и т.п.).

Известно, что кредитная система обеспечивает функционирование внутривозрастных расчетов и ссудного капитала. Ссудный капитал — важнейшее условие осуществления воспроизводственного процесса, которое обеспечивает возможность заимствований как для пополнения оборотных средств, так и для инвестиций. Кредитный сектор экономики служит и для выравнивания средней нормы прибыли. Величина процентной ставки может негативным образом сказаться на экономической активности в обществе. Высокие ставки рефинансирования сказываются самым негативным образом, так как имеют место невозврат кредитов, рост цен на продукцию производственного сектора и сектора услуг, уменьшение рентабельности. У заемщиков (вследствие чего происходит сокращение налогооблагаемой базы), свертывание производства, сужение внутреннего потребительского рынка из-за падения доходов субъектов воспроизводственного процесса.

В реализации финансовой политики России в XXI в. более полно будут учитываться возможности финансового рынка в активизации инвестиционной деятельности путем создания дополнительных стимулов к вовлечению свободных средств домохозяйств, международных финансовых институтов и фондов.

Финансовая политика России становится более предсказуемой и целенаправленной. Тем не менее, нельзя не отметить, что в ее реализации есть много противоречивых моментов. В частности, она ориентирована на сравнительно краткосрочный период (два-три года), предпочтение отдается стабилизации макроэкономических показателей и недостаточно обеспечивается сдерживание инфляции. Реализация финансовой политики осуществляется с помощью финансового аппарата, т.е. определенной структуры органов управления государственными финансами.

Тема 2. Теоретические основы управления финансами

- 1. Сущность, цели и методы государственного управления финансами**
- 2. Организационная структура управления финансами**
- 3. Классификация и принципы финансового контроля**

1. Формирование развитой системы фондов — свойство современной экономики. Фонды в российской и мировой экономике — весьма многовариантное явление. Существуют фонды государственные и негосударственные, бюджетные и внебюджетные, национальные и международные, федеральные, территориальные и местные, отраслевые, межотраслевые и специальные, благотворительные, паевые, инвестиционные и т. д.

Целый ряд фондов *находится в составе федерального бюджета*; их размеры, источники наполнения и направления расходования утверждаются вместе с принятием самого бюджета — это целевые бюджетные фонды, фонды межбюджетного регулирования и т.д. Несмотря на принадлежность к бюд-

жету, деятельность этих фондов подчиняется особым правилам. Наряду с бюджетными фондами существуют и довольно бурно развиваются многочисленные *внебюджетные фонды* — государственные социально-страховые, негосударственные страховые, отраслевые, территориальные и т.д. Несмотря на многообразие таких фондов, им присущи общие черты как *особой форме финансов общественного сектора*.

В основу построения финансовой системы положены три основополагающих элемента:

1) *функциональное назначение*, проявляющееся в том, что каждое звено системы выполняет свои задачи. Например, государственный бюджет выражает распределительные отношения между государством, предприятиями, населением, обусловленные формированием и использованием общегосударственного фонда финансовых ресурсов. Имущественное и личное страхование — это один из методов страховой защиты в случае недостаточных возможностей создания резервных фондов для граждан с целью самострахования от безработицы, старости, инвалидности. Финансы предприятий выражают отношения по созданию и использованию денежных фондов, предназначенных для обеспечения многообразных потребностей первичных звеньев общественного производства, выполнения обязательств перед государственным бюджетом и коммерческими банками;

2) *территориальность*, проявляющаяся в том, что каждая область, республика имеет соответствующий аппарат финансовых и страховых органов;

3) *единство финансовой системы*, которое предопределяется единой экономической и политической основой государства, обуславливающей единую финансовую политику, проводимую государством через центральные финансовые органы, имеющие единые цели. Управление всеми звеньями происходит на основе единых базовых законодательных и нормативных актов.

Под термином «управление» понимается сознательное воздействие с целью развития и совершенствования объекта. Государство должно совершенствовать систему отношений, призванных «добывать» финансовые ресурсы, необходимые для социально-экономического развития общества, осуществлять контроль за рациональным их использованием. На решение этой задачи направлено *управление государственными финансами*, являющееся сложным процессом, который представляет *единство управляемой (объекты) и управляющей (субъекты) систем*.

Управляющая система — «Финансовый институт» — это совокупность финансовых учреждений, управляемая система — «Финансы» — это совокупность денежных отношений и финансовых потоков. При этом процесс управления финансами включает не только управление объектами, но и совершенствование деятельности, организации самих субъектов управления.

Цель управления государственными финансами заключается в реализации положений финансовой политики. Именно эффективная финансовая политика позволяет соединить воедино потенциальные возможности управления, заложенные непосредственно в самих финансах (объектах управления), с

конкретными методами работы, организацией органов финансовой системы (субъектов управления).

Во всех государствах финансовая политика реализуется через институциональную финансовую систему, деятельность которой строится на управлении финансами с учетом специфики ее звеньев, методологической общности функций всех финансовых учреждений; централизованном руководстве при активном участии всех нижестоящих органов управления.

Основными методологическими принципами проведения финансовой политики и, соответственно, управления финансами являются:

- зависимость от конечной цели;
- макроэкономическая сбалансированность всех отраслей хозяйства;
- соответствие интересам всех членов общества;
- использование экономических законов;
- учет внутренних и внешних экономических и политических условий на основе реальных возможностей.

Цель управления финансами — обеспечение устойчивости и финансовой независимости, проявляющееся в макроэкономической сбалансированности, профиците бюджета, снижении государственного долга, твердости национальной валюты, а в итоге в росте благосостояния населения.

Конкретными методами и формами управления финансами служат финансовое планирование, прогнозирование, программирование, регулирование, контроль, принятие адекватного финансового законодательства, обоснование системы прогрессивных методов мобилизации и эффективного использования финансовых ресурсов.

В результате реализации финансовой политики осуществляется перераспределение ВВП, обеспечивающее условия для экономического и социального развития.

2. Организационная структура финансовой системы государства представляет собой совокупность финансовых органов и институтов, которая характеризует систему управления финансами.

Общее управление системой финансов осуществляют высшие органы власти и управления. К ним относятся:

1. Президент РФ (Администрация Президента РФ) определяет цели финансовой политики, подписывает бюджетный план, имеет право «вето» на финансовое законодательство, принятое Федеральным Собранием РФ.

2. Парламент РФ (Федеральное Собрание РФ, состоящее из двух палат: Совета Федерации и Государственной Думы) устанавливает налоги, сборы, неналоговые платежи, утверждает федеральный бюджет, принимает финансовое законодательство (Бюджетный кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ) и др.

3. Правительство РФ разрабатывает федеральный бюджет, выступает как координирующий центр управления финансами.

4. Министерство финансов РФ (Минфин России) — центральный орган, осуществляющий реализацию финансовой политики. Оно обеспечивает

единство финансовой, денежно-кредитной и валютной политики в Российской Федерации, координирует деятельность других федеральных органов исполнительной власти.

К функциям Минфина России относятся следующие:

- внесение предложений по формированию финансовой политики;
- проведение мероприятий по реализации финансовой политики;
- разработка проектов законов, регулирующих и регламентирующих финансовые отношения;
- осуществление методического руководства в сфере финансового планирования и финансирования отраслей хозяйства;
- организация разработки федерального бюджетного плана;
- участие совместно с Министерством экономического развития и торговли РФ (Минэкономразвития России) в разработке баланса финансовых ресурсов страны; и др.

На Минфин России и Федеральное казначейство возложены обязанности по организации исполнения федерального бюджета, проведению мероприятий, обеспечивающих расходование бюджетных средств по целевому назначению. Минфину России предоставлены большие права: получать от министерств, федеральных служб, агентств, организаций, учреждений материалы, необходимые для составления и исполнения бюджетного плана; ограничивать и приостанавливать бюджетное финансирование в случае нарушения финансовой дисциплины; проводить ревизии и проверки финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций; и др.

5. Федеральная налоговая служба и Федеральная таможенная служба осуществляют контроль за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в бюджетные фонды налогов, таможенных доходов, сборов и других платежей. Федеральное агентство по управлению федеральным имуществом организует управление государственным имуществом с целью получения доходов неналогового характера (арендная плата, доходы от продажи государственного имущества). Федеральная служба по финансовым рынкам контролирует деятельность участников фондового рынка, способствуя тем самым увеличению поступлений в бюджетный фонд.

6. Система Банка России является важным органом по реализации денежно-кредитной и финансовой политики. Банк России осуществляет наряду с Федеральным казначейством кассовое исполнение бюджета, контролирует деятельность других кредитных институтов.

7. Счетная палата РФ контролирует выполнение финансового законодательства и движение федеральных денежных средств. Она независима от Правительства РФ и подотчетна Федеральному Собранию РФ.

Проведение финансовой политики в субъектах РФ, их административно-территориальных и муниципальных образованиях осуществляют соответствующие финансовые учреждения.

Проводимая в настоящее время административная реформа, направленная на повышение эффективности государственного управления, существенным образом изменяет содержание и структуру управления государственными

финансами и прежде всего за счет оптимизации и сокращения функций, выполняемых (регулируемых) государственными финансовыми институтами.

3. Государственный финансовый контроль в Российской Федерации представляет собой совокупность действий и операций по контролю за соблюдением законодательных и нормативных правовых актов, норм, стандартов и правил по использованию государственных средств.

Финансовый контроль — *стоимостный контроль*, поэтому он имеет место во всех сферах общественного воспроизводства и сопровождает весь процесс движения денежных фондов, включая и стадию оценки финансовых результатов (эффективности). Таким образом, объект финансового контроля — это денежные отношения. Финансовый контроль служит формой реализации контрольной функции управления; он призван обеспечивать интересы и права как государства, так и всех других экономических субъектов.

Государственный финансовый контроль способствует реализации финансовой политики государства, созданию условий для эффективного использования бюджетных средств. В первую очередь он предусматривает контроль за составлением, рассмотрением, утверждением и исполнением бюджетов всех уровней и внебюджетных фондов, финансовой деятельностью предприятий и учреждений, банков и других финансовых посредников, а также финансовых корпораций. Финансовый контроль со стороны государства за негосударственной сферой экономики касается лишь выполнения денежных обязательств перед государством, включая уплату налогов и других обязательных платежей, соблюдение законности и целесообразности при расходовании бюджетных ассигнований и использовании кредитов, выполнение установленных правительством правил организации денежных расчетов, ведения бухгалтерского учета и отчетности.

Непосредственным *предметом* финансового контроля являются все стоимостные показатели. К сфере финансового контроля относятся практически все операции, совершаемые с использованием денег. Финансовый контроль способствует:

- сбалансированности между потребностью в финансовых ресурсах и размерами денежных фондов;
- обеспечению своевременности и полноты выполнения финансовых обязательств перед государственным бюджетом; выявлению внутренних резервов и возможностей роста финансовых ресурсов;
- обоснованности составления и исполнения бюджетного плана (бюджетный контроль);
- эффективному использованию трудовых, материальных и финансовых ресурсов государственных предприятий и организаций, бюджетных учреждений;
- максимальной мобилизации доходов в бюджеты всех уровней (налоговый контроль).

Таким образом, финансовый контроль решает сложные и многообразные

задачи в различных сферах экономической жизни общества. Важную роль в осуществлении эффективного финансового контроля играет уровень организации учета в стране (бухгалтерского, бюджетного, налогового). Отчетная документация — главный объект финансового контроля. Кратко охарактеризуем виды контроля, формы и методы его проведения.

В зависимости от субъектов, осуществляющих финансовый контроль, различают следующие его виды: общегосударственный, ведомственный, внутрихозяйственный, общественный, независимый контроль, финансовый мониторинг.

Общегосударственный контроль осуществляют органы государственной власти (Президент РФ и Правительство РФ, Федеральное Собрание РФ, Минфин России и др.). Главная цель такого контроля — обеспечение интересов государства и общества по поступлению доходов, обоснованность, законность, целевое и эффективное расходование государственных средств.

Ведомственный контроль проводят контрольно-ревизионные управления министерств, агентств и служб. Объект контроля — деятельность подведомственных им предприятий, учреждений и организаций.

Внутрихозяйственный (внутрифирменный) контроль осуществляют экономические службы предприятий и организаций. Объект контроля — внутрихозяйственная деятельность: финансовое планирование, денежное хозяйство, уплата налогов и платежей, другие стороны финансово-экономической деятельности.

С развитием общества все более важное значение приобретает *общественный контроль* неправительственных организаций.

Финансовый мониторинг осуществляет Федеральная служба по финансовому мониторингу, находящаяся в ведении Минфина России¹. Этот федеральный орган исполнительной власти уполномочен принимать меры по противодействию легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма, а также координировать деятельность в этой сфере иных федеральных органов исполнительной власти.

Независимый контроль производится специальными органами — аудиторскими фирмами и службами.

По времени проведения финансовый контроль подразделяется на предварительный и последующий.

Предварительный финансовый контроль производится до совершения финансовых операций и имеет большое значение для предупреждения финансовых нарушений. Он предусматривает оценку обоснованности финансовых норм и нормативов, программ и прогнозов, соблюдения правовых положений в процессе составления, рассмотрения и утверждения бюджетных планов всех уровней, финансовых планов внебюджетных фондов. Контроль осуществляется на основе прогнозов макроэкономических показателей развития экономики страны. На микроуровне этот контроль проводится в процессе разработки финансовых планов и смет, кредитных и кассовых заявок, финансовых разделов бизнес-планов, составления прогнозных балансов хозяйствующих субъектов.

Последующий финансовый контроль осуществляется в форме анализа и ревизий финансовой и бухгалтерской отчетности по окончании отчетного периода. Он предназначен для оценки результатов исполнения сметы бюджетов, финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций, эффективности финансовой стратегии. Все формы контроля связаны между собой и взаимно дополняют друг друга.

По методам проведения финансовый контроль подразделяется на проверки, обследования, надзор, экономический анализ, ревизии.

Проверка производится по отдельным вопросам финансово-хозяйственной деятельности на основе бухгалтерских документов. Выявляются нарушения финансовой дисциплины, намечаются мероприятия по их устранению.

Обследование охватывает отдельные стороны деятельности предприятий, учреждений, организаций. В ходе его проведения могут осуществляться контрольные обмеры выполненных работ, расхода материалов, топлива, энергии и т.д. Обследование может проводиться через опрос, наблюдение, инспекцию и т. д.

Контролирующие органы проводят *надзор* за экономическими субъектами, получившими лицензию на определенный вид финансовой деятельности (страховую, инвестиционную, банковскую). Он предполагает проверку соблюдения правил и нормативов, нарушение которых влечет за собой отзыв лицензии. К контролирующим органам относится, например, Федеральная служба страхового надзора, основные функции которой заключаются в принятии решений о выдаче лицензий или отказе в ней, аннулировании, ограничении, приостановлении, восстановлении действия и отзыве лицензий, выдаче или отзыве квалификационных аттестатов, осуществлении контроля за соблюдением страховыми организациями страхового законодательства, в том числе путем проведения проверок их деятельности.

Экономический анализ, как разновидность финансового контроля, предполагает детальное изучение периодической или годовой финансовой отчетности с целью общей оценки итогов исполнения сметы бюджетов, результатов хозяйственной деятельности, финансового состояния предприятия, эффективности использования собственных и заемных средств.

Ревизия — это наиболее распространенная форма финансового контроля. Она представляет собой взаимосвязанный комплекс проверок финансово-хозяйственной деятельности предприятий, учреждений, организаций, проводимых с помощью определенных приемов фактического и документального контроля. Цель ревизии — установление целесообразности, обоснованности, экономической эффективности совершенных хозяйственных операций и соблюдения финансовой дисциплины, достоверности данных бухгалтерского учета и отчетности, выявление нарушений и недостатков в деятельности ревизуемого объекта. Различают комплексные, тематические, сплошные, выборочные и комбинированные ревизии.

Комплексная ревизия является наиболее полной, охватывающей все стороны хозяйственной и финансовой деятельности проверяемого предприятия, учреждения, организации. Проверке подлежат сохранность, обоснованность,

законность и эффективность использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, качество и состояние бухгалтерского учета и отчетности и т.д. Для проверки специальных технических и технологических вопросов к ревизии привлекаются соответствующие специалисты. Это позволяет при проведении комплексной ревизии обеспечить высокое качество контроля.

Тематическая ревизия проводится по определенному вопросу деятельности однотипных предприятий, организаций, учреждений, что позволяет путем сравнительного анализа выявить типичные недостатки или нарушения, рекомендовать (а руководству принять) меры к их устранению.

Сплошная (комплексная) ревизия предполагает проверку всех операций на определенном участке деятельности или по всему предприятию за весь проверяемый период.

Выборочная ревизия предполагает проверку части первичных документов за определенный промежуток времени. Как правило, проверяют один месяц в квартале, при обнаружении нарушений переходят к сплошной ревизии.

Комбинированная ревизия предусматривает проверку одних субъектов контроля с применением сплошного метода, других — выборочного, что позволяет ревизовать крупные объекты с большим документооборотом и множеством хозяйственных операций.

По материалам и выводам проведенной ревизии оформляется акт, по итогам которого разрабатываются и принимаются меры по устранению нарушений, возмещению материального ущерба, привлечению виновных лиц к ответственности.

Тема 3. Государственный бюджет Российской Федерации

1. Сущность, функции и роль государственного бюджета как экономической категории.

2. Бюджетный дефицит. Методы его регулирования и финансирования.

1. Как экономическая категория бюджет представляет собой совокупность экономических (денежных) отношений, возникающих в процессе образования, планового распределения и использования государственного централизованного фонда денежных средств. Бюджетные отношения возникают между государством и его субъектами (юридическими и физическими лицами) при образовании централизованного фонда с помощью налогов, сборов, пошлин, а также при использовании централизованного бюджетного фонда; через экономические отношения ежегодно мобилизуют в государственный бюджет значительную часть накоплений предприятий, организаций и часть доходов населения. Средства бюджета направляются на финансовое обеспечение задач и функций государства, социально-культурных мероприятий.

С позиций экономической сущности государственный бюджет рассматривается в качестве самостоятельной экономической категории.

Понятие государственного бюджета имеет и правовой (законодательный) аспект. С позиции законодательного (правового) установления государственного бюджета он рассматривается как финансовый план государства.

В смысле правового акта государственному бюджету дается следующее определение.

Государственный бюджет — это основной финансовый план образования, распределения и использования централизованного денежного фонда государства или административно-территориального образования, утверждаемый соответствующим законодательным (представительным) органом государственной власти. Такой финансовый план образования, распределения и использования централизованного фонда денежных средств (государственного бюджета) закрепляет юридические права и обязанности участников бюджетных отношений¹.

Сердцевиной финансового планирования является сводный финансовый план государства, разрабатываемый одновременно с планом социального развития системы как составная его часть. Финансовый план призван отразить согласованность материально-вещественных и денежно-финансовых пропорций общественного производства. Разработка сводного финансового баланса страны придает государственному бюджету новый статус — главного стержневого баланса формирования и расходования централизованного денежного фонда государства во взаимосвязи с движением финансовых средств и денежных ресурсов.

Государственный бюджет — основной финансовый план страны, центральное звено финансовой системы. Его главное назначение — с помощью финансовых средств создать условия для эффективного развития экономики, решения общегосударственных задач, укрепления обороноспособности.

Понятие бюджета в современной его трактовке — не только основной финансовый план образования и расходования денежных средств государства, но и экономическая категория. Когда речь идет о государственном бюджете как финансовом плане, подразумевают сознательную деятельность людей по разработке, утверждению и исполнению бюджета.

Государственный бюджет как экономическая категория выражает систему экономических отношений между государством, с одной стороны, предприятиями, организациями и населением — с другой, по поводу распределения и перераспределения совокупного общественного продукта и национального дохода и формирования централизованного общегосударственного фонда денежных средств.

Понятие государственного бюджета в нынешней его трактовке не только выражает определенные денежные отношения, но и имеет соответствующее им материально-вещественное воплощение, которое находит свое выражение в фонде денежных средств государства.

Формирование государственного бюджета происходит как на стадии первичного распределения национального дохода, так и в ходе его

¹ Вахрин П.И. Бюджетная система Российской Федерации . М. Дашков и К. 2002. С.17

перераспределения. В процессе первичного распределения национального дохода государство получает в свое распоряжение часть чистого дохода в форме налогов (налога на добавленную стоимость, акцизов и др.). В результате перераспределения в бюджет поступает часть прибыли предприятий и хозяйственных организаций различных форм собственности.

Сущность бюджета, как и любой другой экономической категории, проявляется в его функциях. Государственному бюджету, как и всей системе финансов, присущи две функции — распределительная (перераспределительная) и контрольная².

Поляк Г.Б. выделяет следующие функции бюджета³:

перераспределение национального дохода;
государственное регулирование и стимулирование экономики;
финансовое обеспечение социальной сферы и осуществление социальной политики государства;
контроль за образованием и использованием централизованных фондов денежных средств.

2. Сбалансированность бюджета является одним из основных принципов составления бюджета и построения бюджетной системы любого государства. Она может быть достигнута разными методами. Сбалансированность бюджета, составленного путем достижения равенства доходов и расходов, обеспечивается автоматически.

Сбалансированность бюджета, составленного с превышением расходов над доходами (т.е. с дефицитом), достигается путем изыскания источников финансирования дефицита. В этом случае сбалансированность бюджета предполагает равенство планируемых расходов объему доходов и поступлений из источников финансирования дефицита бюджета. Составление бюджета с профицитом является скорее исключением, чем правилом, поскольку имеет ряд негативных последствий для развития экономики. В этом случае происходит завышение налоговой нагрузки на субъекты хозяйствования, что приводит к изъятию из их оборота денежных средств и снижению эффективности функционирования экономики в целом.

Бюджетный дефицит и профицит могут быть *первичными и общими (итоговыми)*. Первичный дефицит имеет место при превышении суммы бюджетных расходов (за минусом расходов на обслуживание долга) над величиной его доходов. Первичный профицит образуется при превышении доходов над величиной расходов (за минусом расходов на обслуживание долга). Общие дефицит и профицит определяются на основе сравнения общих сумм бюджетных расходов и доходов.

Дефицит бюджета может быть *краткосрочным и долгосрочным*. Краткосрочный дефицит складывается в рамках одного финансового года. Он выявляется в случаях отклонения по каким-либо причинам макроэкономических условий, в которых проходило исполнение бюджета, от

² Вахрин П.И. Бюджетная система Российской Федерации . М. Дашков и К. 2002. С.20

³ Финансы/ Пд ред. Г.Б. Поляка. 3-е изд. М. ЮНИТИ-ДАНА. 2007.С. 55

условий его составления и утверждения.

Долгосрочный дефицит бюджета выявляется на протяжении ряда лет. Основными причинами долгосрочного (хронического) бюджетного дефицита могут быть высокие непроизводительные расходы на период ведения войн и подготовки к ним, экономическая и политическая нестабильность в переходный период, неэффективность экономической системы, ошибки в экономической политике, ведущие к сокращению налоговой базы.

Различают *структурный и циклический бюджетный дефицит (профицит)*. Государство, использующее финансы в качестве инструмента регулирования экономики, может сознательно пойти на увеличение бюджетных расходов или снижение налоговой нагрузки на предпринимателей. В этом случае неизбежно появление структурного бюджетного дефицита. Циклический дефицит бюджета вызывается в первую очередь сокращением налоговой базы в условиях падения производства в фазах экономического кризиса и депрессии и только во вторую очередь - желанием правительства компенсировать сокращение спроса путем увеличения государственных расходов. Обратная ситуация возникает в фазах оживления и подъема: с ростом производства расширяется налоговая база и возрастают доходы бюджета, но правительство сокращает расходы для того, чтобы нивелировать увеличение спроса со стороны предпринимателей и населения.

Различают также *активный и пассивный бюджетный дефицит*.

Активный дефицит есть результат сознательного увеличения государственных расходов в целях регулирования экономики. Пассивный дефицит возникает в случае падения объема налоговых поступлений в условиях снижения экономической активности в стране.

Достижение сбалансированности бюджета в условиях его дефицитности имеет ряд проблем. Если дефицит имеет краткосрочный характер, то правительству достаточно проведения мер по ограничению роста бюджетных расходов или сокращению налоговых поступлений. Если дефицит имеет долгосрочный характер, то правительство не может обойтись только бюджетно-налоговыми мерами: необходимы проведение реструктуризации экономики, внедрение новых технологий, модернизация производства, финансовое оздоровление предприятий, принятие иных мер общеэкономического характера по устранению причин, определяющих наличие хронического дефицита.

Всякий бюджетный дефицит нуждается в изыскании *источников его финансирования*. Основными способами привлечения средств для покрытия разрыва между расходами и доходами бюджета являются проведение государственных заимствований, продажа государственных запасов, имущества и земельных участков, кредитно-денежная эмиссия (монетизация).

Кредитно-денежная эмиссия представляет собой инфляционный способ покрытия бюджетного дефицита, поскольку непосредственно ведет к увеличению количества денег в обращении. Это обстоятельство делает использование монетизации довольно редким явлением в практике финансирования дефицитов: применяется в годы военного противостояния,

коренной ломки социально-экономического уклада жизни общества, в условиях глубокого кризиса государственных финансов и т.п.

Долговое финансирование бюджетного дефицита посредством государственных заимствований представляет собой в основном неинфляционный способ покрытия разрыва между расходами и доходами бюджета. С помощью заимствований государство осуществляет перераспределение спроса от одних групп потребителей к другим, а также между разными территориями, не увеличивая совокупного спроса. Это предопределило широкое распространение данного способа покрытия бюджетного дефицита.

Продажа государственных запасов, имущества и земельных участков является также неинфляционным способом финансирования дефицитного бюджета. Однако он используется не часто, поскольку сами объекты реализации являются ограниченными.

Принятие бюджета на очередной финансовый год с дефицитом предполагает необходимость утверждения соответствующим законом (решением) о бюджете *источников финансирования дефицита бюджета (внутренних и внешних)*. При этом источниками финансирования дефицита федерального бюджета и бюджета субъекта РФ могут быть как внутренние, так и внешние источники, в то время как дефицит местных бюджетов может покрываться только за счет внутренних источников. К основным внутренним источникам финансирования федерального бюджета относятся поступления от размещения государственных ценных бумаг Российской Федерации в валюте РФ, бюджетные кредиты, предоставляемые другими бюджетами бюджетной системы Российской Федерации, кредиты кредитных организаций, изменение остатков средств на счетах по учету средств федерального бюджета, поступления от продажи акций и иных форм участия в капитале, находящихся в собственности Российской Федерации, поступления от реализации государственных запасов драгоценных металлов и драгоценных камней. К источникам внешнего финансирования дефицита федерального бюджета относятся поступления от размещения государственных ценных бумаг от имени Российской Федерации в иностранной валюте, кредиты кредитных организаций в иностранной валюте, кредиты иностранных государств (включая целевые иностранные кредиты), международных финансовых организаций, иных субъектов международного права и иностранных юридических лиц.

В состав источников внутреннего финансирования дефицита бюджета субъекта РФ включаются поступления от размещения государственных ценных бумаг субъектов РФ в валюте Российской Федерации, бюджетные кредиты из других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, кредиты кредитных организаций, изменение остатков средств на счетах по учету средств бюджетов субъектов РФ, поступления от продажи акций и иных остатков средств на счетах по учету средств бюджета субъекта РФ дефицит бюджета субъекта РФ может превысить указанные выше ограничения, в пределах суммы указанных поступлений и снижения остатков средств на

счетах по учету средств бюджета субъекта РФ.

Тема 4. Роль и место финансов предприятия в финансовой системе государства

1. Сущность, функции и роль финансов коммерческих предприятий. Место финансов предприятий в финансовой системе государства.

2. Принципы организации финансов коммерческих предприятий

1. Коммерческие организации вступают в многообразные финансовые отношения:

- *с другими организациями и физическими лицами*: по поводу привлечения и получения источников формирования финансовых ресурсов (привлечение средств на долевых и долговых началах, получение страховых возмещений и других поступлений в порядке перераспределения: проценты, дивиденды, размеры финансовых санкций за нарушение договорных обязательств и т.д.); по поводу использования финансовых ресурсов (размещение финансовых ресурсов в различные активы; распределение прибыли между собственниками; использование финансовых ресурсов на благотворительные и другие социальные цели);

- *с государством и муниципальными образованиями*: по поводу выполнения обязательств коммерческой организацией перед бюджетами бюджетной системы (налоговые и неналоговые платежи), а также получения бюджетных средств коммерческой организацией в рамках государственной финансовой поддержки;

- *с работниками организации* по поводу выплат, осуществляемых из прибыли (премии, ссуды на приобретение жилья, товаров длительного пользования и др.).

Финансы коммерческих организаций — это система отношений, связанных с формированием и использованием финансовых ресурсов коммерческих организаций с целью обеспечения их деятельности и в ряде случаев решения вопросов социального характера.

2. Можно выделить следующие принципы организации финансов в сфере коммерческой деятельности:

- 1) получение и максимизация прибыли коммерческой организации;
- 2) оптимизация источников формирования финансовых ресурсов;
- 3) обеспечение финансовой устойчивости коммерческих организаций, в том числе использование различных механизмов защиты от предпринимательских рисков (страхование, хеджирование, создание финансовых резервов);
- 4) создание инвестиционной привлекательности;
- 5) ответственность за ведение и результаты финансово-хозяйственной деятельности;
- 6) высокий уровень риска;
- 7) самокупаемость, самофинансирование и хозяйственная

самостоятельность;

8) жесткая конкурентная борьба и др.

Указанные принципы определены основной целью деятельности коммерческой организации — получением прибыли, а также стремлением любого хозяйствующего субъекта не только сохранить, но и расширить свое участие на рынке.

Коммерческие организации действуют в разных сферах: материальное производство, торгово-сбытовая деятельность, оказание услуг, в том числе информационных и финансовых. В современных условиях с целью снижения предпринимательских рисков организации диверсифицируют направления своей деятельности, в рамках интеграционных процессов происходят межотраслевые слияния, но влияние отраслевого фактора на финансы коммерческих организаций в Российской Федерации остается. Это связано с тем, что по российскому законодательству некоторые виды коммерческой деятельности запрещено совмещать с другими видами деятельности: например, страховые компании не могут оказывать банковские услуги, осуществлять производственно-торговые операции и т.п.; в ряде случаев специализация на одном виде деятельности может дать наибольший эффект.

Отраслевыми факторами, влияющими на особенность организации финансов, являются сезонность производства, длительность производственного цикла, особенность оборота производственных фондов, степень риска предпринимательской деятельности и др.

Например, для сельского хозяйства (особенно растениеводства) характерно влияние природно-климатических факторов на процесс производства, что определяет его сезонный характер, высокую потребность в страховой защите. В этих условиях большую роль играют привлечение заемных средств для формирования финансовых ресурсов, создание резервных фондов и страхование.

Для строительства, как и для некоторых отраслей промышленности, имеющих длительный производственный цикл (например, судостроение), характерно наличие больших объемов незавершенного производства, что также определяет необходимость формирования финансовых ресурсов за счет заемных средств.

Природно-климатические факторы могут предопределять получение рентного дохода в относительно благоприятных условиях предпринимательской деятельности (добывающие отрасли). Как правило, в этих условиях во многих странах выравнивание доходов внутри одной отрасли осуществляется на основе рентных платежей в бюджет.

Отрасли с относительно низким уровнем рентабельности (сельское, жилищно-коммунальное хозяйство) имеют ограниченные возможности в расширении источников финансовых ресурсов, в том числе за счет выпуска ценных бумаг.

Для отраслей с высокой степенью профессионального риска работающих (угольная, химическая, газовая промышленность и др.) предусмотрены более высокие тарифы по социальному страхованию от несчастных случаев на

производстве и профессиональных заболеваний.

Наконец, высокая степень риска присуща и деятельности финансовых посредников (страховых компаний, кредитных организаций), что определяет более высокие требования к размеру собственного капитала, создание специфических финансовых резервов и использование других механизмов обеспечения финансовой устойчивости (например, для страховых компаний — перестрахование).

Отраслевые факторы обуславливают также размер коммерческой организации. Так, сталелитейная промышленность, машиностроение и другие отрасли тяжелой промышленности обычно предполагают крупные масштабы деятельности, а торговля, бытовое обслуживание, инновационная деятельность, как правило, осуществляются через средний и малый бизнес. Таким образом, отраслевые особенности могут предопределять организационно-правовую форму коммерческой организации, а это в свою очередь еще один фактор, влияющий на финансовый механизм организации.

Организационно-правовая форма юридического лица устанавливается Гражданским кодексом Российской Федерации (гл. 4). В соответствии со ст. 50 Гражданского кодекса Российской Федерации юридические лица, являющиеся коммерческими организациями, могут создаваться в форме хозяйственных товариществ и обществ, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий. Различные организационно-правовые формы определяют особенности формирования финансовых ресурсов в момент создания организации, распределения прибыли, финансовой ответственности учредителей и участников.

Так, финансовые ресурсы в момент создания акционерных обществ формируются за счет средств, поступивших от размещения акций; товариществ и кооперативов - от размещения паев; унитарных предприятий - за счет бюджетных средств. Для хозяйственных обществ и унитарных предприятий предусмотрена возможность привлечения финансовых ресурсов за счет размещения долговых ценных бумаг.

Организационно-правовая форма влияет на особенности распределения прибыли: у акционерных обществ часть прибыли распределяется в форме дивидендов между акционерами; прибыль унитарных предприятий может поступать в бюджет не только в виде налоговых, но и неналоговых платежей (если собственником не принято иное решение); в производственных кооперативах между членами распределяется часть предпринимательского дохода (прибыли).

Все коммерческие организации, как правило, формируют резервы за счет отчислений от прибыли, но для акционерных обществ законодательно установлен минимальный размер резервов (не менее 57% размера уставного капитала), размер отчислений в резервный фонд (не менее 5% чистой прибыли) и направления сто использования (покрытие убытков, погашение облигаций общества и выкуп акций при отсутствии других источников). Производственные кооперативы отчисляют часть предпринимательского дохода в неделимый фонд.

В целом финансам коммерческих организаций как звену финансовой системы независимо от организационно-правовых и отраслевых особенностей присущи следующие черты:

- финансовые ресурсы находятся в собственности коммерческих организаций (за исключением унитарных предприятий);

- управление финансами коммерческой организации ориентировано на реализацию ее основной цели - получение прибыли;

- ограниченное по сравнению с другими звеньями финансовой системы государственное регулирование финансов коммерческих организаций¹. Государственная регламентация формирования и использования финансовых ресурсов коммерческих организаций связана с определением налоговых обязательств, а также обязательств, вытекающих из возможного использования бюджетных средств (субсидии, государственный и муниципальный заказ, бюджетные инвестиции, бюджетные кредиты).

Тема 5. Источники формирования финансовых ресурсов коммерческих предприятий

1. Понятие, виды и характеристика собственных средств предприятия.

2. Понятие, виды и особенности заемных финансовых ресурсов предприятия.

3. Современные виды методов финансирования инвестиционной деятельности предприятий.

1. Финансовые ресурсы коммерческой организации — это совокупность денежных доходов, поступлений и накоплений коммерческой организации, используемых для обеспечения ее деятельности, развития организации или сохранения ее места на рынке, а также для решения некоторых социальных задач.

Источники финансовых ресурсов при создании коммерческой организации.

В момент создания коммерческой организации формируются: уставный капитал (складочный капитал — у товариществ, паевой фонд — у производственных кооперативов, уставный фонд - у унитарного предприятия) за счет взносов учредителей. Уставные (складочные) капиталы товариществ и обществ с ограниченной ответственностью разделены на доли, уставные капиталы акционерных обществ — на акции; соответственно они формируются за счет взносов учредителей и участников на приобретение этих долей и акций. Уставный капитал может быть оплачен в денежной форме и другим имуществом. Отдельные виды деятельности предусматривают правовое регулирование доли уставного капитала в денежной форме (например, банковская деятельность). Паевой фонд производственного кооператива формируется за счет паем участников, которые также могут быть

в денежной и неденежной форме. Уставный фонд унитарного предприятия образуется за счет бюджетных средств соответствующего уровня, а также непосредственной передачей зданий, сооружений, оборудования, земельных участков. При этом российским законодательством запрещено совместное участие Российской Федерации, субъекта РФ, муниципального образования в создании одного предприятия. В качестве источников финансовых ресурсов в момент создания организации рассматривается именно денежная часть оплаты уставного капитала (складочного капитала, уставного или паевого фонда).

Источники финансовых ресурсов в процессе функционирования коммерческой организации.

1. Основным источником формирования финансовых ресурсов коммерческой организации является выручка от реализации товаров (работ, услуг), относящихся к уставной деятельности этой организации. Увеличение выручки от реализации продукции — одно из главных условий роста финансовых ресурсов коммерческих организаций. Такое увеличение может быть определено ростом выпуска и продаж товаров (работ, услуг), а также ростом как правило, связь между этими двумя факторами обратно пропорциональная: поднятие цены может привести к сокращению объема продаж, и наоборот. В целях максимизации прибыли коммерческая организация вынуждена искать оптимальное соотношение между ценой и объемом производства. Структура выручки от реализации определяется производительностью труда, трудоемкостью и капиталоемкостью производства, наличием современных технологий, позволяющих экономно использовать различные виды ресурсов.

2. Деятельность коммерческой организации также связана с реализацией имущества, когда морально (иногда и физически) устаревшее оборудование и другое имущество продаются по остаточной стоимости, реализуются запасы сырья и материалов.

Доля данного источника в общей сумме источников финансовых ресурсов коммерческой организации зависит от множества факторов: вида деятельности организации (например, высокотехнологичное, наукоемкое производство требует постоянного обновления оборудования), конкретной ситуации (организация может продавать часть имущества для погашения кредиторской задолженности). В настоящее время в условиях постоянного совершенствования информационных технологий практически все организации обновляют компьютерную технику и программное обеспечение к ней, реализуя выбывающее имущество.

3. В процессе деятельности коммерческая организация получает не только выручку от реализации, но и внереализационные доходы. К таким доходам относятся: поступления, связанные с предоставлением за плату во временное пользование денежных средств и другого имущества (включая проценты по выданным организацией займам, проценты по банковским депозитам и т.д.); поступления, связанные с участием в уставных капиталах других организаций (включая проценты и иные доходы по ценным бумагам); прибыль, полученная в результате совместной деятельности по договору простого товарищества;

штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров; поступления в возмещение причиненных организации убытков (включая страховые возмещения); прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году; суммы кредиторской и дебиторской задолженности, по которым истек срок исковой давности; курсовые разницы по операциям в иностранной валюте; сумма дооценки активов.

Внереализационные доходы разных организаций не совпадают по составу. Например, если в уставе одной организации сдача имущества в аренду признается как уставная деятельность, то соответствующие поступления арендной платы будут учитываться как выручка от реализации. Если арендная деятельность в уставе организации не предусмотрена, то поступление арендной платы классифицируется как внереализационный доход.

Факторами, влияющими на долю внереализационных доходов в источниках финансовых ресурсов коммерческой организации, являются степень дифференциации ее активов, доходность вложений в эти активы, степень надежности хозяйственных связей с поставщиками и покупателями и др. В условиях частого нарушения обязательств партнерами по сделкам организация может получать значительные суммы штрафов, пеней, неустоек, предусмотренных этими договорами. Полнота поступления финансовых санкций зависит также от квалифицированности юридической службы организации при подготовке соответствующих договоров, а также в необходимых случаях — при судебных разбирательствах.

4. В современных условиях часть финансовых ресурсов коммерческой организации привлекается за счет ее участия на финансовом рынке как заемщика и эмитента. Одно из важнейших значений финансового рынка — расширение возможностей хозяйствующих субъектов в выборе источников формирования финансовых ресурсов.

Действующей коммерческой организацией (акционерным обществом) денежные средства на финансовом рынке могут привлекаться за счет дополнительной эмиссии акции.

Привлечение средств на финансовом рынке коммерческой организации, как правило, связано с реализацией ее крупных инвестиционных проектов, в том числе с расширением деятельности организации.

Значимость источников финансовых ресурсов коммерческой организации, связанных с функционированием финансового рынка, определяется инвестиционной привлекательностью данной организации, ее организационно-правовой формой (привлечение средств со всех сегментов финансового рынка возможно только акционерным обществом), уровнем доходности на финансовом рынке.

5. Средства из бюджетов поступают коммерческим организациям в рамках государственной поддержки их деятельности. В условиях рыночных преобразований удельный вес бюджетных средств в источниках финансовых ресурсов коммерческих организаций существенно снизился. Тем не менее коммерческие организации могут получать бюджетные средства в форме субсидий, бюджетных инвестиций, бюджетных кредитов.

Предоставление бюджетных средств коммерческим организациям носит строго целевой характер и, как правило, осуществляется на конкурсных началах. Иногда бюджетные средства трудно выделить из других источников финансовых ресурсов коммерческой организации. Так, бюджетные средства, поступающие в форме оплаты государственного или муниципального заказа, отражаются как выручка от реализации.

6. Финансовые ресурсы могут формироваться за счет поступлений от основных («материнских») компаний, учредителя (учредителей). В процессе функционирования коммерческой организации ей могут поступать средства от учредителя (учредителей), например, при принятии решения об увеличении уставного капитала. В холдингах, финансово-промышленных группах перераспределение средств носит обычно систематический и сложный характер: от головной компании — другим участникам, и наоборот, а также между участниками. Функционирование межотраслевых и внутриотраслевых фондов НИОКР также построено на перераспределении средств между организациями - участниками создания таких фондов.

За счет перечисленных источников формируются следующие формы и виды финансовых ресурсов коммерческой организации: денежные доходы; денежные накопления; денежные поступления.

1. Денежные доходы коммерческой организации — это прибыль от реализации товаров (работ, услуг); прибыль от реализации имущества, сальдо внереализационных доходов и расходов.

2. Денежные накопления как форма финансовых ресурсов представлены амортизацией, резервными и другими фондами, образованными за счет прибыли прошлых лет.

3. Денежные поступления выступают в виде бюджетных средств; средств, привлеченных на финансовом рынке; средств, поступающих в порядке перераспределения от основной («материнской») компании, от вышестоящей организации, за счет внутри- и межотраслевого перераспределения

2. В современной экономической литературе, как в российской, так и в зарубежной, выделяют различные точки зрения по поводу сущности кредита.

Кредит - явление историческое, существующее с момента возникновения товарного производства в его простейших формах.

В современной экономической литературе сущность кредита как экономической категории трактуется неодинаково. В основном сущность определяется:

- как использование денег в функции средства платежа;
- как система денежных отношений;
- как форма распоряжения;
- как форма перераспределения;
- как форма движения ссудного фонда.

Основанием для интерпретации сущности кредита как использование денег в функции средств платежа послужило спорное утверждение о том, что

кредит является порождением денег как средства платежа. Обычно в этих случаях ссылаются на К.Маркса: “Только мимоходом отметим, что подобно тому, как бумажные деньги в собственном смысле этого слова возникают из функции денег как средства обращения, естественный корень кредитных денег составляет функция денег как средства платежа”.⁴

К.Маркс рассматривал взаимосвязь не только функций денег как платежного средства с кредитными деньгами, но и отношение кредита с данной функцией денег, как отношение причины и следствия. Он дает понять, что первичным в данной взаимосвязи являются не деньги в их функции средства платежа, а кредитные отношения. “Только двумя способами может осуществляться такого рода экономия, состоящая в устранении денег из обращения всецело основанная на функции денег как средства платежа, покоящейся, в свою очередь, на кредите...”.⁵ Итак, основанием, на котором “покоится” функция денег как средства платежа, является кредит. Исторически именно так и обстоит дело. Кредит, как известно, существовал и до превращения всеобщей формы стоимости в денежную, на определенной ступени товарного производства. Он мог возникать и до приобретения деньгами функции платежного средства. Лишь с развитием товарного обращения, когда продавец становится кредитором, покупатель - должником, деньги получают новую функцию. По мнению К.Маркса, с развитием товарного обращения развиваются отношения, благодаря которым отчуждение товаров отделяется во времени от реализации их цены. Так как здесь изменился метаморфоз товара, или развитие его стоимостной формы, т.о. деньги приобретают другую функцию. Они становятся средством платежа.

Таким образом, первичность кредита как средства платежа не дает основания видеть его сущность в процессах, которые являются его следствием. Вместе с тем, это никоим образом не снимает взаимосвязи кредита с деньгами вообще. Современный кредит, представляет собой, прежде всего кредит, выражающий денежные отношения. Именно это обстоятельство дает возможность ряду экономистов рассматривать кредит как экономическое, денежное отношение, существующее и развивающееся в народном хозяйстве на базе развития товарного производства. Однако функционирование кредита в специфической сфере производственных отношений - в сфере экономической, денежных отношений, к сожалению, не дает полного основания видеть в этом сущность кредита.

Определенный нюанс в восприятии сущности кредита как денежного отношения вносит трактовка его сущности как системы денежных отношений, т.е. системы, регламентируемой государством. На первый взгляд такое дополнение к определению сущности кредита как бы приближает нас к раскрытию специфического содержания кредитных отношений общества; это дает возможность на его базе исследовать их содержание. Однако осознанная обществом сущность должна отражать содержание и других форм кредита, где участие государства как непосредственного субъекта кредитных отношений не

⁴ Маркс К., Энгельс Ф. Соч., т.14, с.66-65.

⁵ Маркс К., Энгельс Ф. Соч., т.4, с.345.

обязательна.

Но дело не в этом. Кредит, как и всякое производственное отношение, регламентируется, а точнее регулируется экономическими законами. Экономические законы управляют движением всех стоимостных категорий. Вместе с тем это не дает нам основание считать данное обстоятельство специфическим для прибыли, цены, кредита и финансов и т.д. Наконец, даже если согласиться со сторонниками анализируемой позиции, видимо, нельзя будет с полным основанием видеть в регулирующей деятельности государства специфику кредитных отношений. Деятельность государства в соответствии с требованиями экономических законов затрагивает через процессы планирования многообразные экономические явления, связанные не только с кредитом, но и с движением прибыли, ценообразованием и др. Следовательно, то дополнение, которое дается в некоторых определениях сущности кредита не выделяет кредит, а скорее еще более его растворяет в системе экономических отношений народного хозяйства.

Правовой аспект в трактовке сущности кредита как экономической категории обнаруживается и в его определении как необходимой формы распоряжения государством общественными фондами. Ю.Е. Шенгер считает, что в определении необходимо уделять особое внимание вопросу о том, кто и зачем осуществляет перераспределение средств. Отсюда его стремление поставить на первое место процессы распоряжения, осуществляемые государством. Но, обратимся к правовому аспекту данной позиции. Известно, что в юридической литературе кредит чаще характеризуется не как право распоряжения, а как право требования. В значительной степени это оправдано, поскольку право распоряжения менее всего выражает специфику движения заемных средств; оно характерно как для собственных, так и для привлеченных источников; право требования рассматривается с позиции кредитора. Следовательно, как право распоряжения, так и право требования не выделяют в определении сущности кредита то особенное, без чего экономическая категория сливается с многообразными экономическими категориями народного хозяйства.

Нам представляется, что раскрытие специфических черт кредита как экономической категории, а также его общественного назначения необязательно должно органически включать в себя упоминание о субъекте кредитных отношений. Так или иначе, социальную сущность кредитных отношений можно выразить через такое движение банковских средств, через такие моменты сущности кредита, которые отражают социальный аспект и характеризуют их специфические стороны.

Попытка выразить специфическое и социальное в движении кредита наиболее заметна в так называемой “перераспределительной концепции кредита”. Согласно данной позиции кредит представляет собой форму возвратного перераспределения средств в народном хозяйстве, используемую в целях расширенного воспроизводства. Данное определение удачно улавливает важное, специфическое качество кредитных отношений - возвратное перераспределение средств.

К разновидности данного определения сущности кредита следует отнести его трактовку как процесса аккумуляции и перераспределения свободных денежных средств. “Банковский кредит, - пишет польский экономист З.Федорович, - является средством плановой аккумуляции всех временно свободных денежных средств и орудием планового распределения аккумулированных фондов между различными отраслями народного хозяйства и предприятий в целях удовлетворения их потребностей, имеющих временный характер”.⁶

Однако существенный недостаток данных определений состоит в том, что раскрытие понятия сущности кредита подменяется здесь названием одной из функций кредита (перераспределительной).

Наиболее удачным, на наш взгляд, определением сущности кредита является его трактовка как планомерного движения ссудного фонда государства. Впервые в советской экономической литературе это определение было дано Г.А. Шварцем, данную позицию разделяют также Ю.А. Константинов, И.В. Левчук, И.В. Рыбин, О.И. Лаврушин и др. Своих сторонников трактовка сущности кредита как формы планового движения ссудного фонда находит и в зарубежной печати. Понятие ссудного фонда, а также “общественного ссудного фонда” широко используется в венгерской литературе. По мнению болгарских ученых Делчо Порязова и Цветана Коцева, “.. кредит представляет собой форму планомерного движения ссудного фонда государства, используемого на нужды расширенного воспроизводства на основе возвратности и платности”.⁷ Итак, ссудный фонд - это такое национальное достояние страны, которое временно высвободилось в силу характера кругооборота общегосударственных фондов, а потому может быть использовано на началах возвратности на нужды воспроизводства.

Кредит представляет собой явление не только как движение стоимости, но и движение натурально-вещественной его формы, в силу многообразия форм своего существования. В его натурально-вещественную субстанцию - ссудный фонд входят не только средства, аккумулируемые и перераспределяемые государственной кредитной системой, но и средства государственных займов, касс взаимопомощи.

Кредитные отношения охватывают отношения между разнообразными кредиторами и заемщиками. Это означает, что кредит есть не только движение ссудного фонда государства, а, как нам представляется, планомерное движение ссудного фонда общества.

Сущность и значение кредита органически связана с производственными отношениями. Прежде всего, кредит явился важным средством развития и подъема промышленности и торговли, а также кооперации, основные и оборотные средства которых в значительной степени формировались при помощи ресурсов, мобилизованных кредитной системой.

⁶ Лаврушин О.И. «Кредит как стоимостная категория социалистического воспроизводства», М.: Финансы и статистика, 1989, с.56..

⁷ Лаврушин О.И. «Кредит как стоимостная категория социалистического воспроизводства», М.: Финансы и статистика, 1989, с. 34.

Кредит, по определению, это денежные средства или иные вещи, объединенные родовыми признаками, переданные в долг одной стороной другой стороне. Следовательно, под кредитными правоотношениями понимаются все правоотношения, возникающие вследствие предоставления (передачи), использования и при условии возврата денежных средств или иных вещей. На практике кредит может существовать как в чистом виде (займы, банковские ссуды), так и служить составной частью самых различных гражданско-правовых обязательств.

С сущностью кредитных отношений и их структурой тесно взаимосвязаны формы кредита. Структура кредита включает кредитора, заемщика и ссуженную стоимость, поэтому формы кредита можно рассматривать в зависимости от характера: 1. ссуженной стоимости; 2. целевых потребностей заемщика; 3. кредитора и заемщика.

В зависимости от ссуженной стоимости целесообразно различать товарную, денежную и смешанную (товарно-денежную) формы кредита.

Товарная форма кредита исторически предшествует его денежной форме. Можно предположить, что кредита существовал до денежной формы стоимости, когда при эквивалентном обмене использовались отдельные товары (меха, скот и т.д.) Первыми кредиторами были субъекты, обладающие излишками предметов потребления. В поздней истории известны случаи кредитования землевладельцами крестьян в форме зерна, других сельскохозяйственных продуктов до сбора нового урожая.

В современной практике товарная форма кредита не является основополагающей. Преимущественной формой выступает денежная форма кредита, однако применяется и его товарная форма. Последняя форма кредита используется как при продаже товаров в рассрочку платежа, так и при аренде имущества (в том числе лизинг оборудования), прокате вещей. Практика свидетельствует о том, что кредитор, предоставивший товар в рассрочку платежа, испытывает потребность в кредите, причем главным образом в денежной форме. Можно отметить, что там, где функционирует товарная форма кредита, его движение часто сопровождается и денежной формой кредита.

Денежная форма кредита – наиболее типичная, преобладающая в современном хозяйстве. Это понятно, поскольку деньги являются всеобщим эквивалентом при обмене товарных стоимостей, универсальным средством обращения и платежа. Данная форма кредита активно используется как государством, так и отдельными гражданами, как внутри страны, так и во внешнем экономическом обороте.

Наряду с товарной и денежной формами кредита применяется и его смешанная форма. Она возникает, например, в том случае, когда кредит функционирует одновременно в товарной и денежной формах. Можно предположить, что для приобретения дорогостоящего оборудования потребуются не только лизинговая форма кредита, но и денежная его форма для установки и наладки приобретенной техники. Как отмечалось, кредит сводится не только к стадии предоставления средств во временное

пользование, но и имеет и другие стадии, в том числе возвращение ссуженной стоимости. Если кредит предоставлен в денежной форме, и его возврат был произведен также деньгами, то данная сделка представляет собой денежную форму кредита. Товарную форму кредита можно признать только в тех кредитных сделках, в которых предоставление в возвращение ссуженных средств происходят в форме товарных стоимостей. Если кредит был предоставлен в форме товара, а возвращен деньгами, или наоборот, то здесь более правильно считать, что имеется смешанная форма кредита.

В зависимости от целевых потребностей заемщика различают две формы кредита: производительную и потребительскую.

Производительная форма кредита связана с особенностью использования полученных от кредитора средств. Этой форме кредита свойственно использование ссуды на цели производства и обращения, на производительные цели.

Потребительская форма кредита в отличие от его производительной формы используется населением на цели потребления, но не направлена на создание новой стоимости, преследует цель удовлетворить потребительские нужды заемщика. Потребительский кредит могут получать не только отдельные граждане для удовлетворения своих личных потребностей, но и предприятия, не создающие, а «проедающие» созданную стоимость.

В роли кредитора могут выступать как специализированные кредитные организации, так и любые юридические лица, осуществляющие реализацию товаров или услуг. В денежной форме предоставляется как банковская ссуда физическому лицу для приобретения недвижимости, оплаты дорогостоящего лечения и т.п., в товарной — в процессе розничной продажи товаров с отсрочкой платежа.

В России только получает распространение, ограничено используется при кредитовании под залог недвижимости (чаще всего - жилья). В зарубежной же практике потребительский кредит охватывает все слои трудоспособного населения, в основном через различные системы кредитных карточек.

В зависимости от того, кто в кредитной сделке является кредитором, выделяются следующие формы кредита: государственная, международная, гражданская (частная), коммерческая и банковская.

Государственная форма кредита возникает в том случае, если государство в качестве кредитора предоставляет кредит различным субъектам. Государственный кредит следует отличать от государственного займа, где государство, размещая свои обязательства, облигации и др., выступает в качестве заемщика. Государственный заем чаще всего размещается под определенные государственные программы (на цели восстановления народного хозяйства в послевоенный период, развития народного хозяйства, в том числе его отдельных отраслей и пр.). Займы размещаются на длительные сроки. В отличие от государственных займов, широко распространенных в современном хозяйстве, государственная форма кредита по сравнению с другими формами имеет ограниченное применение, чаще всего

предоставляется через банки, а также в сфере международных экономических отношений, и становится международной формой кредита.

Основной признак этой формы кредита — непереносимое участие государства в лице органов исполнительной власти различных уровней. Осуществляя функции кредитора, государство через центральный банк производит кредитование:

- конкретных отраслей или регионов, испытывающих особую потребность в финансовых ресурсах, если возможности бюджетного финансирования уже исчерпаны, а ссуды коммерческих банков не могут быть привлечены в силу действия факторов конъюнктурного характера;
- коммерческих банков в процессе аукционной или прямой продажи кредитных ресурсов на рынке межбанковских кредитов.

Основной формой кредитных отношений при государственном кредите являются такие отношения, при которых государство выступает заемщиком средств.

Следует отметить, что в условиях переходного периода он должен использоваться не только в качестве источника привлечения финансовых ресурсов, но и эффективного инструмента централизованного кредитного регулирования экономики.

При международной форме кредита состав участников кредитной сделки не меняется, в кредитные отношения вступают те же субъекты — банки, предприятия, государство и население. Однако отличительными чертами данной формы кредита является принадлежность одного из участников к другой стране. Здесь одна из сторон — иностранный субъект.

Международный кредит рассматривается как совокупность кредитных отношений, функционирующих на международном уровне, непосредственными участниками которых могут выступать межнациональные финансово-кредитные институты (МВФ, МБРР и др.), правительства соответствующих государств и отдельные юридические лица, включая кредитные организации. В отношениях с участием государств в целом и международных институтов всегда выступает в денежной форме, во внешнеэкономической деятельности — и в товарной (как разновидность коммерческого кредита импортеру). Классифицируется по нескольким базовым признакам:

- по характеру кредитов — межгосударственный, частный;
- по форме — государственный, банковский, коммерческий;
- по месту в системе внешней торговли — кредитование экспорта, кредитование импорта.

Характерным признаком международного кредита выступает его дополнительная правовая или экономическая защищенность в форме частного страхования и государственных гарантий.

Гражданская форма кредита основана на участии в кредитной сделке в качестве кредитора отдельных граждан, частных лиц. Такую сделку иногда называют частной (личной) формой кредита. Она может носить как денежный, так и товарный характер, применяется во взаимоотношениях со всяким из

других участников кредитных отношений.

Во взаимоотношениях частных лиц друг с другом данная форма кредита часто носит дружеский характер: ссудный процент устанавливается в меньшей сумме, чем в банках, в некоторых случаях не взыскивается; кредитный договор не заключается, чаще используется долговая расписка, однако и она зачастую не применяется. Элемент доверия здесь приобретает повышенное значение. Срок такого кредита не является жестким, чаще всего носит условный характер.

При коммерческой форме кредита кредиторами выступают хозяйственные организации (предприятия, фирмы, компании). Данную форму в силу исторической традиции довольно часто называют коммерческим кредитом, иногда вексельным кредитом, поскольку в его основе лежит отсрочка предприятием-продавцом оплаты товара и предоставление предприятием-покупателем векселя как его долгового обязательства оплатить стоимость покупки по истечении определенного срока. Вероятно термин «коммерческий» означает торговый, т.е. то, что образовалось на базе особых условий продажи товаров.

Коммерческая форма кредита имеет ряд особенностей. Прежде всего, его источником являются как занятые, так и не занятые капиталы. При товарной форме хозяйственного кредита отсрочка оплаты служит продолжением процесса реализации продукции, ссужается не временно высвободившаяся стоимость, а обычный товар с отсрочкой платежа. При денежной форме хозяйственного кредита его источником выступают денежные средства, временно высвободившиеся из хозяйственного оборота. Важно при этом и то, что при товарном хозяйственном кредите собственность на объект передачи переходит от продавца-кредитора к покупателю, при денежном хозяйственном кредите собственность на ссуженную стоимость не переходит от кредитора к заемщику, последний получает ее только во временное владение. По-разному осуществляется платность за пользование кредитом. При товарном хозяйственном кредите плата за отсрочку платежа входит в стоимость товара, при денежном кредите плата за отсрочку платежа входит в стоимость товара, при денежном хозяйственном кредите плата за пользование ссудой взимается в открытой форме – кроме размера кредита, возвращаемого кредитору, заемщик дополнительно уплачивает ссудный процент.

Хозяйственный кредит независимо от своей товарной или денежной формы предоставляется главным образом на короткие сроки, в то время как, например, банковский кредит зачастую носит долгосрочный характер.

Коммерческий кредит - одна из первых форм кредитных отношений в экономике, породившая вексельное обращение и тем самым активно способствовавшая развитию безналичного денежного оборота, находя практическое выражение в финансово-хозяйственных отношениях между юридическими лицами в форме реализации продукции или услуг с отсрочкой платежа. Основная цель этой формы кредита — ускорение процесса реализации товаров, а, следовательно, извлечения заложенной в них прибыли.

Банковская форма кредита – наиболее распространенная форма кредитных отношений в экономике, объектом которых выступает процесс передачи в ссуду непосредственно денежных средств. Это означает, что именно банки имеют исключительное право предоставления кредита, при условии наличия лицензии на осуществление подобных операций от центрального банка.

По объему ссуда при банковской форме кредита значительно больше ссуд, выдаваемых при каждой из других его форм. Банк является особым субъектом, основополагающим занятием которого чаще всего становится кредитное дело, он совершает многократное круговращение денежных средств на возвратной основе.

Первая особенность банковской формы кредита состоит в том, что банк оперирует не столько своим капиталом, сколько привлеченными средствами. Заняв деньги у одних субъектов, он перераспределяет их, предоставляя ссуду во временное пользование другим юридическим и физическим лицам.

Вторая особенность заключается в том, что банк ссужает незанятый капитал, временно свободные денежные средства, помещенные в банк хозяйствующими субъектами на счета или во вклады.

Третья особенность данной формы кредита характеризуется следующим. Банк ссужает не просто денежные средства, а деньги как капитал. Это означает, что заемщик должен так использовать полученные в банке средства, чтобы не только вернуть их кредитору, но и получить прибыль, достаточную, по крайней мере, для того, чтобы уплатить ссудный процент. Платность банковской формы кредита становится необъемлемым атрибутом.

Инструментом кредитных отношений является кредитный договор или кредитное соглашение. Доход по этой форме кредита поступает в виде ссудного процента или банковского процента, ставка которого определяется по соглашению сторон с учетом ее средней нормы на данный период и конкретных условий кредитования.

Рассматривая роль кредита в народном хозяйстве России, в качестве важнейших моментов, определяющих его значение, на наш взгляд, следует выделить следующие:

1. наиболее правильное формирование оборотных и отчасти основных фондов народного хозяйства, обеспечивающих для государства возможность широкого маневрирования ресурсами между отраслями хозяйства и отдельными предприятиями в специфической форме возвратного перераспределения средств;

2. осуществление мобилизации множества мелких и крупных сумм, временно высвобождающихся в экономике, и превращение их в результате аккумуляции кредитной системой в важный источник формирования оборотных средств предприятия;

3. ускорение оборачиваемости оборотных фондов всего хозяйства в целом, что выражается как в быстрой мобилизации и использовании высвобождающихся

средств так и в воздействии кредитной системы на отдельные предприятия в целях наиболее полного и эффективного использования имеющихся у них резервов;

4. сокращение общественных издержек обращения. Это выражается, прежде всего, в замене драгоценных металлов, необходимых для обращения, кредитными орудиями, сокращении расходов по приему, счету и хранению денег в результате замены платежей наличными деньгами - безналичными расчетами, развитии более эффективных форм безналичных расчетов между предприятиями и организациями.

В конечном счете, роль кредита заключается в том, что, выполняя присущие ему функции, кредит способствует ускорению темпов и расширению масштабов воспроизводства.

Роль кредита, а также сфера его применения не являются неизменными, стабильными. Напротив, с изменениями экономических условий в стране происходят и изменения роли кредита и сферы его применения. Так, в процессе перехода к рыночным отношениям происходит расширение прав и возможностей коммерческих банков, их клиентов, что проявляется в отказе от централизованного установления лимитов кредитования и переходу к договорным отношениям банков с клиентурой. Кроме того, возобновляется использование коммерческого и ипотечного кредитов с соответствующим изменением сферы кредитных отношений и объема кредитных вложений. Появление акционерных компаний, выпуск ими акций и прочих ценных бумаг вызывает расширение операций с ценными бумагами (эмиссии ценных бумаг, кредитовании под залог ценных бумаг и т.д.).

Среди направлений возрастания воздействия кредита можно выделить: перераспределение материальных ресурсов в интересах развития производства и реализации продукции с помощью операций по предоставлению ссуд и привлечению средств юридических и физических лиц; влияние на бесперебойность процессов воспроизводства путем предоставления ссуд, обеспечивающих устранение задержек в осуществлении таких процессов; участие в расширении производства, в том числе с помощью выдачи заемных средств на увеличение основных фондов, выполнение лизинговых операций и др.; экономное использование заемщиками как собственных, так и заемных средств, чему в немалой степени способствуют процессы перемещения заемных средств; ускорение получения потребителями товаров, услуг и жилья (за счет предоставления заемных средств).

Регулирование выпуска в обращение и изъятия из обращения наличных денег на основе применения кредита и обеспечения безналичного денежного оборота платежными средствами.

Достижению эффективных результатов применения кредита способствует последовательное осуществление государственной денежно-кредитной политики. Такая политика в современных условиях, особенно в связи с инфляцией, состоит главным образом в проведении жестких мер по регулированию объема кредитных и денежных операций. Здесь важное

значение имеют поддержание устойчивости денежной единицы и защита интересов вкладчиков и кредиторов банка.

3. К современным методам финансирования инвестиционной деятельности предприятий можно отнести лизинг, факторинг, операции РЕПО и др.

Сущность лизинговой сделки. В мировой практике термин "лизинг" используется для обозначения различного рода сделок, основанных на аренде товаров длительного пользования. В зависимости от срока, на который заключается договор аренды, различают три вида арендных операций: краткосрочная аренда (рейтинг) — на срок от одного дня до одного года; среднесрочная аренда (хайринг) — от одного года до трех лет; долгосрочная аренда (лизинг) — от трех до 20 лет и более.

Поэтому под лизингом обычно понимают долгосрочную аренду машин и оборудования или договор аренды машин и оборудования, купленных арендодателем для арендатора с целью их производственного использования, при сохранении права собственности на них за арендодателем на весь срок договора. Кроме того, лизинг можно рассматривать как специфическую форму финансирования вложений в основные фонды при посредничестве специализированной (лизинговой) компании, которая приобретает для третьего лица имущество и отдает ему в аренду на долгосрочный период. Таким образом, лизинговая компания фактически кредитует арендатора. Поэтому лизинг иногда называют "кредит-аренда". В отличие от договора купли-продажи, по которому право собственности на товар переходит от продавца к покупателю, при лизинге собственность на предмет аренды сохраняется за арендодателем, а лизингополучатель приобретает лишь его во временное пользование. По истечении срока лизингового договора лизингополучатель может приобрести объект сделки по согласованной цене, продлить лизинговый договор или вернуть оборудование владельцу по истечении срока договора.

С экономической точки зрения лизинг имеет сходство с кредитом, предоставленным на покупку оборудования. При кредите в основные фонды заемщик вносит в установленные сроки платежи в погашение долга; при этом банк для обеспечения возврата кредита сохраняет за собой право собственности на кредитуемый объект до полного погашения ссуды. При лизинге арендатор становится владельцем взятого в аренду имущества только по истечении срока договора и выплаты им полной стоимости арендованного имущества. Однако такое сходство характерно лишь для финансового лизинга. Для другого вида лизинга — оперативного — наблюдается большее сходство с классической арендой оборудования.

По своей юридической форме лизинговая сделка является своеобразным видом долгосрочной аренды инвестиционных ценностей. Основные элементы лизинговой операции составляют: объект сделки; субъект сделки (стороны лизингового договора); срок лизингового договора (период лизинга);

лизинговые платежи; услуги, предоставляемые по лизингу.

Объект лизинга. Объектом лизинговой сделки может быть любой вид материальных ценностей, если он не уничтожается в производственном цикле. По природе арендуемого объекта различают лизинг движимого и недвижимого имущества.

Субъект лизинга. Субъектами лизинговой сделки являются стороны, имеющие непосредственное отношение к объекту сделки. При этом их можно подразделить на прямых участников и косвенных. К прямым участникам лизинговой сделки относятся: лизинговые фирмы и компании (лизингодатели или арендодатели); производственные (промышленные и сельскохозяйственные), торговые и транспортные предприятия и население (лизингополучатели или арендаторы); поставщики объектов сделки — производственные (промышленные) и торговые компании.

Косвенными участниками лизинговой сделки являются коммерческие и инвестиционные банки, кредитующие лизингодателя и выступающие гарантами сделок, страховые компании, брокерские и другие посреднические фирмы.

"Лизинговыми" называют все фирмы, осуществляющие арендные отношения независимо от вида аренды (краткосрочной, среднесрочной или долгосрочной). По характеру своей деятельности они подразделяются на узкоспециализированные и универсальные.

Узкоспециализированные компании обычно имеют дело с одним видом товара (легковые автомобили, контейнеры) или с товарами одной группы стандартных видов (строительное оборудование, оборудование для текстильных предприятий). Эти фирмы, как правило, располагают собственным парком машин или запасом оборудования и предоставляют их потребителю (арендатору) по первому требованию клиента. Лизинговые компании в основном сами осуществляют техническое обслуживание и следят за поддержанием его в нормальном эксплуатационном состоянии. Универсальные лизинговые фирмы передают в аренду самые разнообразные виды машин и оборудования. Они предоставляют арендатору право выбора поставщика необходимого ему оборудования, размещения заказа и приемки объекта сделки. Техническое обслуживание и ремонт предмета аренды осуществляет или поставщик, либо сам лизингополучатель. Лизингодатель, таким образом, выполняет фактически функцию учреждения, организующего финансирование сделки.

Ко второй категории фирм, осуществляющих лизинговые операции, относятся промышленные и строительные фирмы, использующие для сдачи в аренду собственный бытовой аппарат. Третья категория лизинговых форм включает различные посреднические и торговые фирмы.

Срок лизинга. Под периодом лизинга понимается срок действия лизингового договора. Поскольку лизинг является особой формой долгосрочной аренды, то высокая стоимость и длительный срок службы объектов сделки определяют временные рамки периода лизинга. При установлении срока лизингового договора лизингодатель и лизингополучатель

учитывают следующие моменты:

срок службы оборудования, определяемый его технико-экономическими данными. Срок лизингового контракта не может превышать срока возможной эксплуатации оборудования с учетом условий эксплуатации объекта арендатором. Срок договора может ограничиваться законодательно. Например, в Австрии нижний предел находится на уровне 40%, а верхний составляет 90% от срока, принятого для начисления амортизации;

период амортизации оборудования устанавливается правительственными органами. При финансовом лизинге срок договора обычно совпадает с периодом амортизации;

цикл появления более производительного или дешевого аналога сделки. Принимать во внимание этот фактор особенно важно в отраслях, осуществляющих обновление выпускаемой продукции в короткие сроки;

динамику инфляционных процессов. Для лизингодателя невыгодно заключать договор при быстрорастущей инфляции на продолжительный срок с фиксированными арендными платежами и наоборот, при тенденции цен к снижению лизингодатель стремится к более длительному сроку соглашения;

конъюнктуру рынка ссудных капиталов и тенденции его развития. Поскольку лизинговые компании широко пользуются банковским кредитом, то уровень процентных ставок по долгосрочным кредитам, являющимся основой лизингового процента, оказывает непосредственное влияние на длительность лизингового соглашения.

Стоимость лизинга. В проекте лизинговых операций наиболее сложным моментом представляется определение суммы лизинговых (арендных) платежей, причитающихся лизингодателю. При краткосрочной и среднесрочной аренде сумма арендных выплат в значительной мере устанавливается конъюнктурой рынка арендуемых товаров. При долгосрочной аренде (лизинге) в основу расчета лизинговых платежей закладываются методически обоснованные расчеты, что связано со стоимостью объекта сделки и продолжительным сроком лизингового контракта. Многие экономисты при этом отмечают, что, несмотря на имеющиеся сходства между лизингом и кредитованием, разработка условий лизинга и документальное оформление его являются более сложным делом и требуют специальной подготовки и опыта.

В состав любого лизингового платежа входят следующие основные элементы: амортизация; плата за ресурсы, привлекаемые лизингодателем для осуществления сделки; лизинговая маржа, включающая доход лизингодателя за оказываемые им услуги (1—3%); рисковая премия, величина которой зависит от уровня различных рисков, которые несет лизингодатель.

Плата за ресурсы, лизинговая маржа и рисковая премия составляют лизинговый процент. Для расчета суммы арендных платежей используется формула аннуитетов, которая выражает взаимосвязанное действие на их величину всех условий лизингового соглашения: суммы и срока контракта, уровня лизингового процента, периодичности платежей.

Услуги, предоставляемые по лизингу. Лизинг характеризуется большим

разнообразием услуг, которые могут быть предоставлены лизингополучателю. Все виды этих услуг условно делятся на две группы:

технические услуги, связанные с организацией транспортировки объекта лизинга к месту его использования клиентом; монтажом и наладкой сданного в лизинг оборудования; техническим обслуживанием и текущим ремонтом оборудования (особенно в случае сложного новейшего оборудования);

консультационные услуги — услуги по вопросам налогообложения, оформления сделки и другие

Виды лизинговых операций. Современный рынок лизинговых услуг характеризуется многообразием форм лизинга, моделей лизинговых контрактов и юридических норм, регулирующих лизинговые операции. Существующие формы лизинга можно объединить в два основных вида — оперативный и финансовый лизинга.

Оперативный лизинг — это арендные отношения, при которых расходы лизингодателя, связанные с приобретением и содержанием сдаваемых в аренду предметов, не покрываются арендными платежами в течение одного лизингового контракта.

Для оперативного лизинга характерны следующие основные признаки:

лизингодатель не рассчитывает возместить все свои затраты за счет поступления лизинговых платежей от одного лизингополучателя;

лизинговый договор заключается, как правило, на 2—5 лет, что значительно меньше сроков физического износа оборудования, и может быть расторгнут лизингополучателем в любое время;

риск порчи или утери объекта лежит в основном на лизингодателе. В лизинговом договоре может предусматриваться определенная ответственность лизингополучателя за порчу переданного ему имущества, но ее размер значительно меньше первоначальной цены имущества;

ставка лизинговых платежей обычно выше, чем при финансовом лизинге. Это вызвано тем, что лизингодатель, не имея полной гарантии окупаемости затрат, вынужден учитывать различные коммерческие риски (риск не найти арендатора на весь объем имеющегося оборудования; риск поломки объекта сделки; риск долгосрочного расторжения договора) путем повышения цены на услуги;

объектом сделки являются преимущественно наиболее популярные виды машин и оборудования.

При оперативном лизинге лизинговая компания приобретает оборудование заранее, не зная конкретного арендатора. Поэтому фирмы, занимающиеся оперативным лизингом, должны хорошо знать конъюнктуру рынка инвестиционных товаров как новых, так и бывших уже в употреблении. Лизинговые компании при этом виде лизинга сами страхуют имущество, сдаваемое в аренду, и обеспечивают его техническое обслуживание и ремонт.

По окончании срока лизингового договора лизингополучатель имеет право: продлить срок договора на более выгодных условиях; вернуть оборудование лизингодателю; купить оборудование у лизингодателя при наличии соглашения (опциона) на покупку по справедливой рыночной

стоимости. Поскольку при заключении договора заранее нельзя достаточно точно определить остаточную рыночную стоимость объекта сделки, то это положение требует от лизинговых фирм хорошего знания конъюнктуры рынка подержанного оборудования.

Лизингополучатель при помощи оперативного лизинга стремится избежать рисков, связанных с владением имуществом, например, с моральным старением, снижением рентабельности в связи с изменением спроса на производимую продукцию, поломкой оборудования, увеличением прямых и косвенных непроизводительных затрат, вызванных ремонтом и простоем оборудования, и т.д. Поэтому лизингополучатель предпочитает оперативный лизинг в случаях, когда:

предполагаемые доходы от использования арендованного оборудования не окупают его первоначальной цены; оборудование требуется на небольшой срок (сезонные работы или разовое использование); для оборудования необходимо специальное техническое обслуживание; объектом сделки выступает новое, непроверенное оборудование.

Перечисленные особенности оперативного лизинга определили его распространение в таких отраслях, как сельское хозяйство, транспорт, горнодобывающая промышленность, строительство, электронная обработка информации.

Финансовый лизинг — это соглашение, предусматривающее в течение периода своего действия выплату лизинговых платежей, покрывающих полную стоимость амортизации оборудования или большую его часть, дополнительные издержки и прибыль лизингодателя.

Финансовый лизинг характеризуется следующими основными чертами:

участие третьей стороны (производителя или поставщика объекта сделки); невозможность расторжения договора в течение так называемого основного срока аренды, т.е. срока, необходимого для возмещения расходов арендодателя. Однако на практике это иногда происходит, что оговаривается в соглашении о лизинге, но в этом случае стоимость операции значительно возрастает;

более продолжительным периодом лизингового соглашения (обычно близким сроку службы объекта сделки);

объекты сделок при финансовом лизинге, как правило, отличаются высокой стоимостью.

Так же как и при оперативном лизинге, после завершения срока контракта лизингополучатель может:

купить объект сделки, но по остаточной стоимости;

заключить новый договор на меньший срок и по льготной ставке

вернуть объект сделки лизинговой компании. О своем выборе лизингополучатель сообщает лизингодателю за 6 месяцев или в другой период до окончания срока договора. Если в договоре предусматривается соглашение (опцион) на покупку предмета сделки, то стороны заранее определяют остаточную стоимость объекта. Обычно она составляет от 1 до 10% первоначальной стоимости, что дает право лизингодателю начислять

амортизацию на всю стоимость оборудования.

К моменту истечения срока лизингового договора право владения активами передается лизингополучателю.

Условия договора предоставляют право покупки объекта с конкурентных торгов.

Срок лизинга составляет 75% и более предполагаемого экономически обоснованного срока службы арендуемых активов.

Дисконтированная стоимость минимальных лизинговых платежей должна составлять не менее 90% реальной стоимости арендуемых активов за вычетом инвестиционного налогового кредита, удержанного лизингодателем.

При несоблюдении этих требований арендная операция считается оперативным лизингом и не учитывается по соответствующим статьям баланса банка.

Мы остановились на двух основных видах лизинга. На практике существует множество форм лизинговых сделок, однако их нельзя рассматривать как самостоятельные типы лизинговых операций.

Под формами лизинговых сделок понимаются устоявшиеся модели лизинговых контрактов. Наибольшее распространение в международной практике получили следующие формы лизинговых операций.

Лизинг "стандарт" — при этой форме лизинга поставщик продает объект сделки финансирующему обществу, которое через свои лизинговые компании сдает его в аренду потребителям.

Возвратный лизинг — собственник оборудования продает его лизинговой фирме и одновременно берет это оборудование у него в аренду. В результате такой операции продавец становится арендатором. Применяется она в случаях, когда собственник объекта сделки испытывает острую потребность в денежных средствах и с помощью данной формы лизинга улучшает свое финансовое состояние.

Лизинг "поставщику" — в этом случае продавец оборудования так же становится лизингополучателем, как и при возвратном лизинге, но арендованное имущество используется не им, а другими арендаторами, которых он обязан найти и сдать им объект сделки в аренду. Субаренда является обязательным условием в контрактах подобного рода.

Компенсационный лизинг — при этой форме лизинга арендные платежи осуществляются поставками продукции, изготовленной на оборудовании, являющемся объектом лизинговой сделки.

Возобновляемый лизинг — в лизинговом соглашении при данной форме предусматривается периодическая замена оборудования по требованию арендатора на более совершенные образцы.

Лизинг с привлечением средств предусматривает получение лизингодателем долгосрочного займа у одного или нескольких кредиторов на сумму до 80% сдаваемых в аренду активов. Кредиторами в таких сделках являются крупные коммерческие и инвестиционные банки, располагающие значительными ресурсами, привлеченными на долговременной основе. Финансирование лизинговых сделок банками осуществляется обычно двумя

способами:

а) заем — банк кредитует лизингодателя, предоставляя ему кредит на одну лизинговую операцию или, что бывает чаще, на целый пакет лизинговых соглашений. Сумма кредита зависит от репутации и кредитоспособности лизингодателя;

б) приобретение обязательств — банк покупает у лизингодателя обязательства его клиентов без права на регресс (обратного требования), учитывая при этом репутацию лизингополучателей и эффективность проекта. Данный способ применяется при крупных разовых сделках с участием надежных заемщиков. Банковские учреждения при организации финансирования проекта с участием лизинговой компании выступают также в качестве гарантов. Обеспечением банковской ссуды при получении ее лизингодателем (без права обратного требования к лизингополучателю) являются объекты лизинговой сделки и лизинговые платежи.

При сдаче в аренду крупномасштабных объектов (самолеты, суда, буровые платформы, вышки) наиболее часто используется групповой (акционерный) лизинг. При таких сделках в роли лизингодателя выступает несколько компаний.

Контрактный наем — это специальная форма лизинга, при которой лизингополучателю предоставляются в аренду комплектные парки машин, сельскохозяйственной, дорожно-строительной техники, тракторов, автотранспортных средств.

Генеральный лизинг — право лизингополучателя дополнять список арендуемого оборудования без заключения новых контрактов.

Мы назвали лишь несколько из наиболее распространенных форм лизинговых контрактов. На практике имеет место сочетание различных форм контрактов, что увеличивает их число.

Тема 6. Формирование и использование оборотного и основного капитала предприятия

- 1. Экономическое содержание оборотного капитала предприятия.**
- 2. Показатели эффективности использования оборотного капитала.**
- 3. Экономическая сущность основного капитала. Виды износа основных средств. Амортизация, сущность и методы начисления.**
- 4. Показатели эффективности использования основных фондов на предприятии.**

1. Содержание понятия «основные средства» предприятия. Основные средства – это часть имущества, используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

Основные фонды предприятий – это совокупная стоимость материально-

вещественных ценностей производственного и непроизводственного назначения, которые действуют в процессе производства в течение длительного периода времени, сохраняют при этом на протяжении всего периода натурально-вещественную форму и переносят их стоимость на продукцию по частям по мере износа в виде амортизационных отчислений. Согласно нормативно-законодательной базы РФ к основным средствам относятся средства труда со сроком службы более 12 месяцев. Согласно новым нормативным документам, основные средства - это часть имущества, используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

Для организации учета и анализа основных средств предприятия важное значение имеет наличие научно обоснованной классификации, установление принципов оценки и единицы учета основных средств.

На предприятиях применяется единая типовая классификация основных средств, в соответствии с которой их группируют по отраслевому признаку, назначению, видам, принадлежности, использованию.

Группировка основных средств по отраслевому признаку (промышленность, сельское хозяйство, транспорт и т.д.) позволяет получить данные об их стоимости в каждой отрасли.

По назначению основные средства подразделяются на производственные основные средства основной деятельности и непроизводственные основные средства. Производственные основные фонды предприятия в свою очередь подразделяются на производственные основные фонды основного назначения и на производственные фонды не основного назначения, т.е. производственные основные средства других отраслей. Непроизводственные основные средства не участвуют в производственном процессе, а служат для удовлетворения культурно-бытовых потребностей работников сельскохозяйственных предприятий.

По видам основные средства подразделяются на следующие группы: здания, сооружения, рабочие и силовые машины, оборудование, измерительная техника и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, инструменты, производственный и хозяйственный инвентарь, прочие основные средства и т.д.

По степени использования основные средства предприятия подразделяют на основные средства, находящиеся в: эксплуатации; в запасе (резерве); в стадии достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации.

В зависимости от имеющихся прав на объекты основные средства подразделяются на: объекты основных средств, принадлежащие предприятию на праве собственности (в том числе и сданные в аренду); на объекты основных средств, находящиеся у организации в оперативном управлении или хозяйственном ведении; объекты основных средств, полученные организацией в аренду.

Для экономики производства имеет большое значение структура

производственных основных фондов. Структура основных средств производственного предприятия представляет собой удельный вес каждой группы или вида основных фондов в их общем объеме. Состояние или изменение структуры основных средств предприятия указывает на профиль деятельности хозоргана (промышленность, торговля, общественное питание, растениеводство, животноводство и т.д.). Так, в процессе осуществления финансово-хозяйственной деятельности промышленных предприятий в РФ более 42,9 % всех основных фондов приходится на машины и оборудование, транспортные средства и хозяйственный инвентарь.

Для четкой организации учета и анализа основных фондов используют единый принцип их оценки. В ходе финансово-хозяйственной деятельности используются три вида оценки основных средств: первоначальная, восстановительная и остаточная стоимость.

1. Первоначальная стоимость складывается в момент поступления объекта в эксплуатацию на данном предприятии. Первоначальная стоимость объектов основных средств складывается:

- исходя из фактических затрат по возведению или приобретению основных средств (включая расходы по доставке, монтажу, установке), изготовленных на самом предприятии, а также приобретенных за плату у других организаций или лиц;

- по договоренности сторон - для основных средств, внесенных в счет вклада в уставный капитал организации;

- по рыночной стоимости на дату оприходования - для основных средств, полученных организацией по договору дарения и в иных случаях безвозмездного получения;

- по стоимости ценностей, переданных или подлежащих передаче организацией;

- для основных средств, приобретенных в обмен на другое имущество, отличное от денежных средств. Стоимость этих ценностей устанавливается исходя из цен, по которым в сравнимых обстоятельствах обычно организация определяет стоимость аналогичных ценностей.

Фактические затраты на приобретение, сооружение и изготовление основных средств включают в себя: суммы уплаченные в соответствии с договором купли-продажи, а также за осуществление работ по договору строительного подряда и за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением основных средств; регистрационных сборов, государственных и таможенных пошлин; невозмещаемых налогов, уплачиваемых посреднической организации; иных затрат по доведению объектов основных средств до состояния, в котором они пригодны к эксплуатации.

2. Восстановительная стоимость – это стоимость воспроизводства основных средств, т.е. их строительства или приобретения по действующим рыночным ценам на определенную дату. Восстановительной считается и стоимость, которая определяется в результате переоценки основных средств.

В соответствии с ПБУ организация имеет право не чаще одного раза в год

(на начало отчетного года) переоценивать объекты основных средств до восстановительной стоимости путем индексации или прямого счета по документально подтвержденным рыночным ценам.

Индексный метод предполагает определение восстановительной стоимости основных средств путем расчета произведения их первоначальной стоимости и коэффициента переоценки, установленный Госкомстатом РФ. Метод прямого счета предполагает расчет восстановительной стоимости объектов основных средств на основе экспертных оценок с использованием информации об уровне рыночных цен на аналогичные объекты основных средств на момент проведения переоценки.

В действующей практике учетную стоимость основных средств, по которой они отражаются в отчетности и балансе (т.е. первоначальную, а после переоценки – восстановительную), принято называть балансовой стоимостью.

3. Остаточная стоимость показывает, какую часть затрат на приобретение, создание основных средств еще не удалось возместить через амортизационные отчисления, и определяется как разница между балансовой стоимостью объекта и начисленной суммой амортизации.

Для оценки эффективности использования основных средств и планирования производственного процесса немаловажное значение имеет стоимость основных средств, принимаемая в расчетах. Поэтому кроме традиционных видов принято рассматривать и дополнительные виды оценок стоимости объектов основных средств: балансовая, ликвидационная и среднегодовая стоимость.

Балансовая стоимость есть стоимость, по которой объекты основных средств отражены в бухгалтерском балансе.

Ликвидационная стоимость – стоимость, по которой может быть определен убыток от ликвидации объекта основных средств. Она представляет собой сумму недоамортизированной части ликвидируемых (или выбывающих по другой причине) основных средств, увеличенную на сумму расходов по ликвидации (заработная плата производственных рабочих с начислениями, материалы, транспортные расходы и т.п.) и уменьшенную на суммы стоимости материалов, полученных от ликвидации (материалы, запасные части и т.д.). Ликвидационная стоимость реально может быть определена только на основании данных о фактически произведенных затратах и стоимости оприходованного имущества.

Среднегодовая стоимость основных средств представляет собой стоимость объектов основных средств, которая определяется как частное от деления сумм остатков первоначальной стоимости основных фондов на конец каждого месяца и количества месяцев в анализируемом периоде.

Под воспроизводством понимается систематически повторяющийся процесс производства продукции предприятия, основной целью которого является получение прибыли. Иными словами первоначально авансируемый капитал в виде основных средств и оборотных активов предприятия должен восстанавливаться и обеспечивать при этом формирование дохода необходимого для дальнейшего развития хозоргана, т.е. прибыли.

В экономической литературе принято рассматривать две основные формы воспроизводства основного капитала предприятия, т.е. производственных фондов – простое и расширенное воспроизводство.

Под простым воспроизводством основных производственных фондов понимают осуществление замены устаревшего оборудования и проведение его капитального ремонта. В этом случае обеспечивается простое обновление парка машин и оборудования необходимого для производства продукции. Так, капитальный ремонт оборудования направлен на замену изношенных деталей или узлов, отдельных агрегатов с целью восстановления утраченной производительной мощности станков, машин и т.д.

Под расширенным воспроизводством понимают процесс количественного и стоимостного изменения производственных основных фондов с целью наращивания производственного и экономического потенциала предприятия. К таким формам воспроизводства относят новое строительство, расширение действующего предприятия, его реконструкцию и техническое перевооружение, модернизацию оборудования. В результате такого рода мероприятий происходит рост объемов выпуска, повышение качества выпускаемой продукции, обеспечивается более экономное использование трудовых ресурсов и времени работы оборудования, повышение спроса на производимую продукцию и т.д.

Кроме того процедуры осуществления расширенного воспроизводства позволяют значительно увеличить и первоначальную стоимостную оценку основных производственных фондов предприятия. Так, затраты на строительство новых объектов или модернизацию (усовершенствование технологии производства продукции путем замены более современными видами машин и оборудования), включаются в первоначальную стоимость.

Амортизация основных средств и методы ее начисления. Основные средства в процессе эксплуатации изнашиваются под воздействием сил природы, т.е. подвергаются физическому и моральному износу.

Под износом следует понимать процесс постепенной и ожидаемой потери любым искусственно созданным объектом функциональных качеств, связанных с его эксплуатацией и (или) моральным старением. Износ отражает потерю потребительских свойств объекта и соответствующее уменьшение его стоимости.

Физический износ представляет собой утрату основными средствами их первоначальной потребительной стоимости, ввиду чего они постепенно приходят в негодность и требуют замену новыми.

Моральный износ основных средств происходит до наступления полного физического износа вследствие создания новых, более производительных и совершенных машин и оборудования подобного рода, что приводит к обесценению менее совершенной техники.

В соответствии с ПБУ стоимость объектов основных средств погашается посредством начисления амортизации. Под амортизацией следует понимать определенные действия, связанные с учетом изнашиваемого имущества, применяемые в течение срока полезного использования соответствующих

объектов и обеспечивающее перенос их стоимости на производимую продукцию, выполненные работы или оказанные услуги. Амортизационные отчисления становятся денежным выражением размера амортизации, соответствующего степени износа основных средств.

Основные средства в процессе эксплуатации изнашиваются, и их сумма постепенно, согласно действующим в установленном порядке нормам амортизации включается в себестоимость продукции (работ, услуг).

Согласно ПБУ «Расходы организации» возмещение стоимости основных средств, нематериальных активов, а также других амортизируемых активов, осуществляемое в виде амортизационных отчислений, приравнивается к расходам по обычным видам деятельности. Тем самым признается, что амортизация представляет собой часть текущих издержек организации, формирующихся в результате постепенного возмещения износа основных средств в стоимостном выражении при одновременном аккумулировании средств на их воспроизводство по окончании срока службы.

В соответствии с законодательством РФ начисление амортизации объектов основных средств производится одним из следующих способов:

- линейный способ;
- способ уменьшаемого остатка;
- способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;
- способ списания пропорционально объему продукции (работ).

Применение одного из способов по группе однородных объектов основных средств производится в течение всего его срока полезного использования.

Годовая сумма начисления амортизационных отчислений определяется при линейном способе – исходя из первоначальной стоимости объекта основных средств и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта.

Линейный способ начисления амортизации основных средств целесообразнее применять для пассивной части основных средств — зданий и сооружений.

Годовая сумма начисления амортизационных отчислений при способе уменьшаемого остатка определяется исходя из остаточной стоимости объекта основных средств на начало отчетного года и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта.

Если предположить, что первоначальная стоимость объекта составляет 100 000 руб., ликвидационная стоимость объекта — 5000 руб., а также предприятие намерено применять удвоенную норму амортизации, то при сроке службы в пять лет норма амортизации при методе уменьшаемого остатка с удвоенной нормой списания норма амортизации будет равна 40% ($20\% \times 2$). Эта фиксированная ставка в 40% относится к остаточной стоимости в конце каждого года. Предполагаемая ликвидационная стоимость не принимается во внимание при расчете износа по годам, кроме последнего года. В последний год сумма амортизации исчисляется вычитанием из остаточной стоимости на

начало последнего года ликвидационной стоимости.

Начисление амортизации по методу уменьшаемого остатка

Период	Годовая сумма износа, руб.	Накопленная амортизация, руб.	Остаточная стоимость, руб.
Конец первого года	$100\,000 \times 40\% = 40\,000$	40000	60 000
Конец второго года	$60\,000 \times 40\% = 24\,000$	64000	36
Конец третьего года	$36\,000 \times 40\% = 14\,400$	78400	21 600
Конец четвертого года	$21\,600 \times 40\% = 8640$	87040	12 960
Конец пятого года	7960	95000	5000

Таким образом, при методе уменьшаемого остатка сумма амортизации по годам уменьшается.

Годовая сумма начисления амортизационных отчислений при способе списания по сумме чисел лет срока полезного использования – исходя из первоначальной стоимости объекта основных средств и годового соотношения, где в числителе – число лет, остающихся до конца срока службы объекта, а в знаменателе – сумма чисел лет срока службы объекта.

Предположим, что срок эксплуатации объекта — 5 лет. Сумма чисел лет эксплуатации составит 15 (1 + 2 + 3 + 4 + 5). В первый год указанный ранее коэффициент соотношения составит 5/15, во второй — 4/15, в третий — 3/15, четвертый — 2/15, пятый — 1/15. Первоначальная стоимость объекта 150 000 руб. Тогда годовая сумма амортизации при способе списания стоимости объекта по сумме чисел лет срока полезного использования будет равна:

Начисление амортизации по методу суммы чисел

Период	Годовая сумма износа, руб. амортизация, руб.	Накопленная амортизация, руб.	Остаточная стоимость, руб.
Конец первого года	$150\,000 \times 5/15 = 50\,000$	50000	100 000
Конец второго года	$150\,000 \times 4/15 = 40\,000$	90000	60000
Конец третьего года	$150\,000 \times 3/15 = 30\,000$	120000	30000
Конец четвертого года	$150\,000 \times 2/15 = 20\,000$	140 000	10000
Конец пятого года	$150\,000 \times 1/15 = 10\,000$	150000	-

Данные таблицы показывают, что с годами сумма амортизации уменьшается. Соответственно изменяются накопленная амортизация и остаточная стоимость.

Способы уменьшаемого остатка и по сумме чисел лет срока полезного использования являются способами ускоренной амортизации. Характер использования действующих основных средств заложен, если так можно выразиться, в самой природе этих средств: новый объект в первые годы его эксплуатации способен на большую отдачу. Следовательно, логично на данном этапе списывать и большую часть их стоимости на издержки производства. Научно-технический прогресс со временем позволит создать новое, более производительное оборудование, а действующее морально

устареет. Накопленная по нему к данному времени сумма амортизации даст возможность заменить оборудование значительно раньше, чем оно физически придет в негодность.

Другим преимуществом использования ускоренных методов служит тот аргумент, что затраты на отдельные виды ремонта обратно пропорциональны степени его использования: в первые годы они незначительны, в то время как в конце срока службы возрастают. В результате, в среднем указанные расходы остаются постоянными в течение нескольких лет.

Таким образом, ускоренные методы амортизации, по сути, представляют собой вариант учетной политики, преследующей конечную цель создать за короткий период времени источник финансирования, за счет которого можно будет обновить постоянный капитал.

Показатели технического состояния основных средств предприятия. Одним из важнейших факторов увеличения объема производства продукции на предприятиях промышленности является повышение обеспеченности их основными фондами в необходимом количестве и ассортименте, а также и более полное и эффективное их использование. Состояние и эффективное использование основных фондов прямо влияют на конечные результаты хозяйственной деятельности торговых предприятий. Рациональное использование основных средств и производственных мощностей предприятия способствует улучшению всех технико-экономических показателей, в том числе рост объемов реализованной продукции, снижению расходов и издержек обращения, трудоемкости реализации продукции.

Таким образом, большое значение в процессе анализа основных средств промышленного предприятия имеет оценка движения и технического состояния основных фондов. Движение основных фондов проводится на основе расчета показателей:

- коэффициент обновления (Кобн.), характеризующий долю новых фондов в их общей стоимости на конец года;
- показатель срока обновления (Тобн.) основных средств, рассчитываемый как частное от деления стоимости основных средств на начало периода и стоимости поступивших основных средств за период;
- коэффициент выбытия (Кв), определяемый как частное от деления стоимости выбывших основных средств за период и стоимости основных средств на начало года;
- коэффициент прироста (Кпр.) основных средств, рассчитываемый как соотношение суммы прироста основных фондов за период и стоимости их на начало года.

Для характеристики технического состояния основных фондов рассчитываются коэффициенты годности и износа:

коэффициент износа, показывает долю начисленного износа в первоначальной стоимости основных фондов на соответствующую дату;

коэффициент годности, определяется как частное от деления остаточной стоимости основных фондов и первоначальной стоимости основных фондов.

Оценка технического состояния основных фондов проводится по

сравнению с прошлым годом или началом отчетного периода. Кроме того, в процессе анализа состояния основных средств предприятия оценивается также и выполнение плана по внедрению новой техники, вводу в действие новых объектов, ремонту и модернизации основных средств, определяется доля прогрессивного оборудования в его общем количестве и по каждой группе машин и оборудования, а также доля автоматизированного оборудования.

Для характеристики возрастного состава и морального износа основные средства группируются по продолжительности эксплуатации (до 5, от 5-10, от 10-20 и более 20 лет), рассчитывается средний возраст оборудования. В некоторых случаях возможна оценка сроков службы основных фондов по сравнению с технической документацией, с целью определения пригодности имеющихся основных фондов к использованию.

2. Показатели эффективности использования основных фондов предприятия. Основные средства представляют собой один из важнейших видов ресурсов предприятия. Оценка эффективности их использования основана на применении общей для всех видов ресурсов технологии оценки, которая предполагает расчет и анализ показателей отдачи и емкости.

Показатели отдачи характеризуют выход готовой продукции на 1 руб. ресурсов. Показатели емкости характеризуют затраты или запасы ресурсов на 1руб. выпуска продукции.

Обобщающим показателем эффективности использования основных фондов является фондоотдача. Фондоотдача основных средств определяется как соотношение объема реализации к средней первоначальной стоимости основных средств:

$$\text{Фондоотдача} = \frac{\text{Стоимость товарной продукции}}{\text{Среднегодовая стоимость ОПФ}}$$

Повышение фондоотдачи приводит при прочих равных условиях к снижению суммы амортизационных отчислений приходящейся на 1 руб. готовой продукции или амортизациоёмкости, и соответственно способствует повышению доли прибыли в цене товара. Рост фондоотдачи является одним из факторов интенсивного роста объема выпуска продукции. Превышение прироста выпуска за счет фондоотдачи над долей прироста за счет увеличения ресурсов означает, что темп роста выпуска продукции выше темпа роста затрат ресурсов, что при прочих равных условиях приводит к увеличению рентабельности капитала и продаж.

Другим показателем эффективности использования средств является фондоемкость, которая определяется отношением средней стоимости основных средств к объему выпуска продукции (показатель, обратный фондоотдаче):

$$\text{Фондоемкость} = \frac{\text{Среднегодовая стоимость ОПФ}}{\text{Стоимость товарной продукции}}$$

Изменение фондоемкости показывает прирост или снижение стоимости основных фондов на 1 руб. готовой продукции и применяется при определении суммы относительной экономии или перерасхода средств в основных фондах.

Коэффициент использования основных фондов определяется как отношение годовой стоимости прибыли от реализации к среднегодовой стоимости основных фондов.

При определении каждого показателя эффективности использования основных фондов учитываются стоимость как собственных, так и арендованных фондов.

Рост фондоотдачи может сопровождаться снижением коэффициента использования основных фондов, поэтому для обобщенной оценки эффективности основных фондов рассчитываются интегральный показатель эффективности, рассчитываемый как подкоренное выражение произведения фондоотдачи и рентабельности основных фондов предприятия.

Кроме общих показателей эффективности использования все совокупности основных фондов, применяются и частные показатели, учитывающие особенности отдельных отраслей промышленности.

Для выявления эффективности использования различных групп основных фондов показатель фондоотдачи рассчитывается по группам основных фондов, по совокупности основных фондов, по промышленно-производственным фондам, т.е. за вычетом стоимости основных фондов социального назначения, по активной части промышленно-производственных фондов (машин и оборудованием). Сопоставление темпов изменения фондоотдачи по разным группам основных фондов дает возможность определить направления совершенствования их структуры.

Для разработки технологической политики предприятия необходим углубленный факторный анализ показателей эффективности использования основных средств и в первую очередь фондоотдачи.

Повышению фондоотдачи способствуют следующие мероприятия: механизация и автоматизация производства, использование прогрессивной технологии, модернизация действующего оборудования; увеличение времени работы оборудования; повышение интенсивности работы оборудования, в том числе путем обеспечения соответствия качества сырья и материалов требованиям технологического процесса и повышения квалификации промышленно-производственного персонала, увеличение удельного веса активной части основных фондов, увеличение доли действующего оборудования.

Основные направления совершенствования порядка формирования и повышения эффективности использования основных производственных фондов промышленного предприятия.

Развитие промышленного производства осуществляется в соответствии с объективными экономическими законами расширенного воспроизводства. Рост объемов производства продукции может быть обеспечен как за счет расширения производственных площадей, увеличения количества

работающего оборудования, так и по пути эффективного использования средств производства.

Важным фактором повышения темпов развития производства любой отрасли деятельности (в том числе и промышленности), а также снижения себестоимости продукции и повышения рентабельности, является более эффективное использование основных производственных фондов.

Улучшение их использования ведет к росту производства продукции производства, реализации продукции и других финансовых показателей без дополнительных инвестиций, направленных на воспроизводство основных фондов, снижает потребность в приобретении новых видов машин и оборудования, хозяйственного инвентаря, зданий и сооружений, а также в новом строительстве производственных зданий и сооружений.

Основными путями повышения эффективности использования основных производственных фондов являются следующие: рост уровня фондообеспеченности предприятий; совершенствование средств труда, повышение их надежности и долговечности, улучшение технического обслуживания машин и оборудования, рост их производительности, удешевление строительства зданий и сооружений, использование местных строительных материалов, снижение цен на торговый инвентарь, машины и оборудование, поставляемые промышленными предприятиями, совершенствование структуры основных средств, увеличение активной их части, совершенствование системы кредитования и финансирования при покупке основных производственных фондов, повышение квалификации кадров и совершенствование материального стимулирования при использовании основных средств.

2. Понятие оборотных средств и оборотного капитала предприятия.

Оборотные средства предприятия представляют собой экономическую категорию, в которой переплетается множество теоретических и практических аспектов. Среди них весьма важным является вопрос о сущности, значении и основах организации оборотных средств.

Оборотные средства наряду с основными фондами и рабочей силой являются важнейшим элементом (фактором) производства. Недостаточная обеспеченность предприятия оборотными средствами парализует его деятельность и приводит к ухудшению финансового состояния.

В процессе производства продукции оборотные средства предприятия своим последовательно принимают денежную, производительную и товарную формы. Кругооборот фондов предприятий начинается с авансирования стоимости в денежной форме на приобретение средств производства и проходит три основные стадии:

1. стадия - организованный процесс материально-технического снабжения средствами производства;

2. стадия - потребление средств производства и создание готовой продукции;

3. стадия - реализация готовой продукции.

Кругооборот фондов предприятий может совершаться только при наличии определенной авансированной стоимости в денежной форме. В теории и практике эта стоимость приняла название оборотных средств.

Различают два понятия: оборотные средства и оборотные фонды. Под оборотными фондами понимается часть средств производства, которые единожды участвуют в производственном процессе и свою стоимость сразу и полностью переносят на производимую продукцию. Это та часть средств производства, вещественные элементы которых в процессе труда в отличие от основных производственных фондов расходуются в каждом производственном цикле, и их стоимость переносится на продукт труда целиком и сразу. Вещественные элементы оборотных фондов в процессе труда претерпевают изменения своей натуральной формы и физико-химических средств. Они теряют свою потребительную стоимость по мере их производственного потребления. К оборотным фондам относятся: сырье, основные и вспомогательные материалы, комплектующие изделия, не законченные производством продукция, топливо, тара и другие предметы труда.

Оборотные средства как экономическая категория шире, чем оборотные фонды. Оборотные средства складываются из оборотных фондов и фондов обращения. К фондам обращения относятся средства, обслуживающие процесс реализации продукции: готовая продукция на складе, товары, отгруженные заказчикам, но еще не оплаченные ими, средства расчета, денежные средства в кассе предприятия и на счетах в банках.

Таким образом, оборотные средства – это денежные средства предприятия, предназначенные для образования оборотных производственных фондов и фондов обращения.

Оборотные средства не расходуются, не затрачиваются, не потребляются, а авансируются с тем, чтобы возвратиться после одного кругооборота и вступить в другой. Оборотные фонды непосредственно участвуют в создании новой стоимости, а оборотные средства - косвенно, через оборотные фонды. В процессе кругооборота оборотные средства воплощают свою стоимость в оборотных фондах и поэтому посредством последних функционируют в процессе производства, участвуют в формировании издержек производства.

Итак, оборотные средства - это авансируемая в денежной форме стоимость, принимающая в процессе планомерного кругооборота средств форму оборотных фондов и фондов обращения, необходимая для поддержания непрерывности кругооборота и возвращающаяся в исходную форму после его завершения.

Роль оборотного капитала в деятельности предприятия. Расширенное воспроизводство включает непрерывное возобновление и увеличение производственных фондов, рост ВВП и его главной части – национального дохода, воспроизводство рабочей силы и производственных отношений. Оно осуществляется с использованием экономических рычагов, товарно-денежных, финансовых и кредитных отношений. Важная роль в воспроизводстве всех составных частей ВВП принадлежит и финансам предприятий, в том числе и оборотным средствам.

В условиях развития рыночных отношений, которые основываются на принципах самофинансирования, финансовой независимости и самостоятельности, коммерциализации и жесткой конкурентной борьбы, финансовые отношения предприятий характеризуются следующими чертами:

- развитие децентрализации инвестиционного процесса на основе многообразия форм собственности с уклоном повышения роли собственных источников накопления предприятий для финансирования их инвестиционных проектов;

- выделение средств из бюджета приоритетным отраслям национального хозяйства, в первую очередь энерготопливному комплексу и закрытым административно-территориальным образованиям;

- предоставление средств из бюджета преимущественно на условиях платежеспособности и возвратности, в соответствии и федеральными целевыми программами и исключительно на конкурсной основе;

- расширение практики долевого государственно-коммерческого финансирования инвестиционных проектов;

- активное привлечение иностранных капитальных вложений.

Таким образом, в условиях развития рыночных отношений, роль оборотных средств предприятий и организаций значительно возрастает. Поскольку именно при помощи оборотного капитала хозяйствующие субъекты обеспечивают себе пополнение всех резервов и фондов денежных средств для поддержания собственной стабильности и наличия экономического потенциала развития в будущем. Следует отметить, что в процессе формирования оборотных средств предприятий достаточно большое внимание должно уделяться как собственным, так и заемным источникам пополнения оборотного капитала. Причем в условиях рыночных отношений возрастает необходимость в развитии банковской системы и спектра банковских услуг, потому что одним из основных источников пополнения оборотных средств предприятий становится банковский кредит.

Состав и структура оборотного капитала предприятия. Под составом оборотных средств понимается совокупность элементов, образующих оборотные производственные фонды и фонды обращения.

Для изучения состава и структуры оборотные средства группируются по четырем признакам: сферам оборота, элементам, источникам финансирования и охвату нормированием.

По сферам оборота оборотные средства подразделяются на оборотные производственные фонды (сфера производства) и фонды обращения (сфера обращения).

Оборотные средства функционируют одновременно в сфере производства и в сфере обращения, проходя три стадии кругооборота: снабжение, производство и сбыт (реализация). Более наглядно кругооборот оборотных средств представляет собой: Д-ПЗ...П ... ГП – Д*. На денежные средства (Д) предприятие приобретает все необходимые предметы труда для производства продукции, которые приобретают форму производственных запасов (ПЗ), затем идет непосредственно процесс производства (П), в результате которого

получается готовая продукция (ГП), она реализуется, и предприятие за нее получает определенные денежные средства (Д*). Таким образом, средства совершают один оборот, затем все повторяется вновь.

Отдельные части оборотных средств имеют различное назначение и по-разному используются в производственно-хозяйственной деятельности, поэтому они классифицируются по следующим элементам:

I. Оборотные фонды:

1. Производственные запасы (сырье, основные материалы, покупные полуфабрикаты, вспомогательные материалы, топливо, тара, запасные части, малоценные и быстроизнашивающиеся предметы).

2. Незавершенное производство и полуфабрикаты собственного производства.

3. Расходы будущих периодов.

II. Фонды обращения (п.4+п.5+п.6+п.7).

4. Готовая продукция на складах.

5. Продукция отгруженная, но еще не оплаченная.

6. Средства в расчетах.

7. Денежные средства в кассе предприятия и на счетах в банке.

Сумма оборотных фондов и фондов обращения представляет собой оборотные средства.

Производственные запасы - это предметы труда, подготовленные для запуска в производственный процесс; состоят они из сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива, горючего, покупных полуфабрикатов и комплектующих изделий, тары и тарных материалов, запасных частей для текущего ремонта основных фондов.

Незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления - это предметы труда, вступившие в производственный процесс: материалы, детали, узлы и изделия, находящиеся в процессе обработки или сборки, а также полуфабрикаты собственного изготовления, не законченные полностью производством в одних цехах предприятия и подлежащие дальнейшей обработке в других цехах того же предприятия. Стоимость незавершенного производства закладывается из стоимости расходуемого сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива, энергии, воды, пара, сжатого воздуха, перенесенной на продукт части стоимости основных фондов (амортизационных отчислений), а также сумм заработной платы, начисленной работникам.

Расходы будущих периодов - это неимущественные элементы оборотных фондов, включающие затраты на подготовку и освоение новой продукции, которые производятся в данном периоде (квартал, год), но относятся на продукцию будущего периода (например, затраты на конструирование и разработку технологии новых видов изделий, на перестановку оборудования и др.).

Предприятие использует в производстве кроме покупных полуфабрикатов полуфабрикаты собственного производства, которые по своей природе близки к незаконченной продукции.

Затраты на освоение новой продукции, подготовительные и другие работы, рассчитанные на длительное время, составляют расходы будущих периодов и списываются на себестоимость продукции в будущих периодах.

По источникам формирования оборотные средства подразделяются на собственные и заемные оборотные средства. Наличие собственных и заемных средств в обороте предприятия объясняется особенностями организации производственного процесса. Постоянная минимальная сумма средств для финансирования потребностей производства обеспечивается собственными оборотными средствами. Временная потребность в средствах, возникшая под влиянием зависящих и не зависящих от предприятия причин, покрывается кредитом и другими источниками.

Собственные средства играют главную роль в организации кругооборота фондов, так как предприятия, работающие на основе коммерческого расчета, должны обладать определенной имущественной и оперативной самостоятельностью с тем, чтобы вести дело рентабельно и нести ответственность за принимаемые решения. Формирование оборотных средств происходит в момент организации предприятия, когда создается его уставный фонд. Источником формирования в этом случае служат инвестиционные средства учредителей предприятия. В процессе работы источником пополнения оборотных средств является полученная прибыль, а также приравненные к собственным средствам так называемые устойчивые пассивы. Это средства, которые не принадлежат предприятию, но постоянно находятся в его обороте. Такие средства служат источником формирования оборотных средств в сумме их минимального остатка. К ним относятся: минимальная переходящая из месяца в месяц задолженность по оплате труда работникам предприятия, резервы на покрытие предстоящих расходов, минимальная переходящая задолженность перед бюджетом и внебюджетными фондами, средства кредиторов, полученные в качестве предоплаты за продукцию (товары, услуги), средства покупателей по залогам за возвратную тару, переходящие остатки фонда потребления и др.

Для сокращения общей потребности хозяйства в оборотных средствах, а также стимулирования их эффективного использования целесообразно привлечение заемных средств.

Заемные средства представляют собой в основном краткосрочные кредиты банка, с помощью которых удовлетворяются временные дополнительные потребности в оборотных средствах. Основными направлениями привлечения кредитов для формирования оборотных средств являются: кредитование сезонных запасов сырья, материалов и затрат, связанных с сезонным процессом производства; временное восполнение недостатка собственных оборотных средств; осуществление расчетов и опосредование платежного оборота.

Правильное соотношение между собственными, заемными и привлеченными источниками образования оборотных средств играет важную роль в укреплении финансового состояния предприятия, ускорению оборачиваемости оборотных средств. Большое значение для управления

запасами имеет показатель их плановой величины. Если образуются повышенные (по сравнению с планом) остатки, то принимаются меры к их снижению до уровня, предусмотренного планом. При этом могут осуществляться различные меры, включая ограничение закупки, производства соответствующих товаров или материалов, накопленных сверх плановой величины.

Экономическое значение экономии оборотных фондов в современных условиях выражается в снижении удельных расходов сырья, материалов, топлива, что обеспечивает производству большие экономические выгоды. Оно, прежде всего, дает возможность из данного количества материальных ресурсов выработать больше готовой продукции и выступает поэтому как одна из серьезных предпосылок увеличения масштабов производства.

Экономия материальных ресурсов, внедрение в производство новых, более экономичных материалов способствуют установлению в процессе воспроизводства более прогрессивных пропорций между отдельными отраслями, достижению более совершенной отраслевой структуры промышленного производства.

Стремление к экономии материальных ресурсов побуждает к внедрению новой техники и совершению технологических процессов.

Экономия в потреблении материальных ресурсов способствует улучшению использования производственных мощностей и повышению общественной производительности труда. Уже само по себе уменьшение удельных затрат прошлого, овеществленного труда означает рост производительности общественного труда. Но дело не только в этом - экономия материальных ресурсов влечет за собой экономию затрат также и живого труда: сокращается относительный расход рабочей силы на транспортировку материалов, их отгрузку и выгрузку, на их хранение.

Существенно влияя на снижение себестоимости продукции, экономия материальных ресурсов оказывает положительное воздействие и на финансовое состояние предприятия.

Таким образом, экономическая эффективность улучшения использования и экономия оборотных фондов весьма велики, поскольку они оказывают положительное воздействие на все стороны производственной и хозяйственной деятельности предприятия.

4. Показатели эффективности использования оборотных средств предприятия. Оборотные средства составляют значительную часть ресурсов коммерческих организаций, причем одним из условий непрерывности деятельности предприятия является постоянное возобновление его материальной основы. В связи с этим, большое внимание предприятиями уделяется поиску направлений улучшения или повышения эффективности использования оборотных средств.

Это предполагает, во-первых, сохранность собственных оборотных средств, недопустимость уменьшения их суммы, имеющейся в распоряжении предприятия. Необходимым условием сохранности собственных оборотных

средств является рентабельная работа предприятия. Во-вторых, оборотные средства (собственные и заемные) должны использоваться на определенные цели и в размере, предусмотренном финансовым планом. В-третьих оборотные средства следует использовать эффективно, т.е. планы должны выполняться при минимальной сумме оборотных средств.

Под эффективным использованием оборотных средств понимается такое их функционирование, при котором обеспечивается устойчивое состояние финансов, строго соблюдается финансово-сметная дисциплина, достигаются наивысшие результаты при наименьших затратах.

Уровень эффективности использования общей величины оборотных средств и отдельных их видов характеризуется системой стоимостных и натуральных, количественных и качественных показателей.

При оценке общей эффективности использования оборотных средств рассчитываются коэффициенты оборачиваемости, рентабельности.

Важнейшими показателями использования оборотных средств на предприятии являются коэффициент оборачиваемости оборотных средств и длительность одного оборота. Это объясняется тем, что размер необходимых предприятиям оборотных средств прямо пропорционален объему выпущенной продукции и обратно пропорционален скорости оборачиваемости.

Время обращения средств измеряется длительностью одного оборота и коэффициентом оборачиваемости. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (Коб.) показывает, сколько оборотов совершили оборотные средства за анализируемый период (квартал, год). Он определяется как соотношение объема реализации продукции и за отчетный год и средних остатков оборотных средств за отчетный период.

Оборачиваемость оборотных средств обычно изучают в динамике. По отдельным видам оборотных активов и по предприятию в целом устанавливают, насколько ускорилась или замедлилась их оборачиваемость и сколько в результате этого высвобождено или дополнительно вложено средств. Для определения суммы средств, высвобожденной или дополнительно вложенной в результате изменения времени обращения оборотных активов, необходимо фактическую среднесуточную выручку от реализации отчетного периода умножить на ускорение или замедление оборачиваемости оборотных средств в днях. Ускорение оборачиваемости имеет большое значение потому, что при этом создается возможность обеспечить непрерывность производства и реализации меньшей суммой оборотных средств.

Продолжительность одного оборота в днях (Д) показывает, за какой срок к предприятию возвращается его оборотные средства в виде выручки от реализации продукции. Он определяется как соотношение числа дней в отчетном периоде к коэффициенту оборачиваемости оборотных средств.

Коэффициент загрузки средств в обороте (Кз.) – величина, обратная коэффициенту оборачиваемости средств (Коб.). Чем меньше коэффициент загрузки средств, тем эффективнее используются оборотные средства на предприятии, улучшается его финансовое положение.

На многих предприятиях в последнее время большой удельный вес в

оборотных активах занимает готовая продукция. Это связано с ростом конкуренции, потерей рынков сбыта, снижением спроса из-за низкой покупательной способности субъектов хозяйствования и населения, высокой себестоимостью продукции, неритмичностью выпуска и отгрузки и других причин.

Увеличение остатков готовой продукции на складах предприятия приводит к длительному замораживанию оборотного капитала, отсутствию денежной наличности, потребности в кредитах и уплаты процентов по ним, росту кредиторской задолженности поставщикам, бюджету, работникам предприятия по оплате труда и т.д. В настоящее время – это одна из основных причин низкой платежеспособности предприятий и их банкротств.

Продолжительность нахождения капитала в готовой продукции равна времени хранения готовой продукции на складах с момента поступления из производства до отгрузки покупателям. Этот показатель рассчитывается по формуле:

$$\text{П.г.п.} = \frac{\text{Среднее сальдо по счету «Готовая продукция»} * \text{Дни периода}}{\text{Сумма кредитового оборота по счету «Готовая продукция»}}$$

Для анализа состава, длительности и причин образования сверхнормативных остатков готовой продукции по каждому ее виду используются данные аналитического или складского учета, инвентаризации и оперативные сведения отдела сбыта, службы маркетинга. С целью расширения и поиска новых рынков сбыта необходимо изучать пути снижения себестоимости продукции, повышения ее качества и конкурентоспособности, структурной перестройки экономики предприятия, организации эффективной рекламы и т.д.

В аналитической деятельности величину экономического эффекта, полученного от ускорения оборачиваемости оборотных средств, можно определить путем произведения изменения оборачиваемости оборотного капитала на фактическую величину выручки от реализации продукции.

Рентабельность оборотных средств наиболее полно характеризует эффективность финансовой деятельности предприятий, соизмеряя затраты с результатами. С одной стороны, она включает доход — важнейший элемент прибавочного продукта, создаваемого на предприятии, с другой стороны, — оборотные средства, имеющиеся у предприятия. Рентабельность функционирующих средств определяется отношением суммы дохода к среднегодовым остаткам оборотных средств. Рентабельность оборотных активов обычно изучают за длительный период (3-5 лет); анализируют абсолютные размеры и темпы ее изменения, а главное выявляют прогнозные резервы роста.

Основные направления повышения эффективности использования оборотных средств предприятия. В условиях перехода к рыночной экономике одной из важнейших задач каждого предприятия становится экономия материальных ресурсов, так как именно материальные затраты составляют большую часть издержек производства, от которых непосредственно зависит

величина прибыли.

На каждом предприятии имеются резервы экономии материальных ресурсов. Под резервами следует понимать возникающие или возникшие, но еще не использованные (полностью или частично) возможности улучшения использования материальных ресурсов.

Рациональное и экономное использование материальных и топливно-энергетических ресурсов имеет очень большое значение и для каждого конкретного предприятия. К сожалению, эту актуальную истину забывают на многих предприятиях. Некоторые из них оказались в тяжелом финансовом положении только из-за того, что управленческий персонал работает по старинке и не научен эффективно использовать все имеющиеся в распоряжении ресурсы, в том числе и материальные. Положение усугубляется тем, что он порой даже не понимает этого, а причины своего бедственного положения ищет совершенно в другом направлении.

Снижение материалоемкости продукции позволит предприятию:

- существенно улучшить свое финансовое положение за счет снижения себестоимости продукции и увеличения прибыли, остающейся в его распоряжении;
- увеличить выпуск продукции из одного и того же количества сырья и материалов;
- более успешно конкурировать с другими фирмами на рынке продаж, особенно за счет снижения продажной цены на свою продукцию;
- уменьшить нормативную величину оборотных средств, необходимых предприятию для нормального функционирования;
- накопить достаточные собственные финансовые средства для внедрения новой техники и технологии и расширенного воспроизводства;
- существенно снизить риск своего банкротства.

Список использованной литературы

1. ФЗ РФ «О Центральном банке РФ» в редакции от 10.07.2002 г. №86 – ФЗ.
2. ФЗ РФ «О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций» от 20.08.2004 г. № 121 – ФЗ.
3. ФЗ РФ «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации» от 10.12.2003 г.
4. ФЗ РФ от 2.12.1990 г. №135-1 «О банках и банковской деятельности» (в редакции ФЗ от 3.02.1996 г. №17-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в Закон РСФСР»)
5. Инструкция Центрального Банка от 14.01.2004 г. №109 –И «О порядке принятия Банком России решения о государственной регистрации кредитных организаций и выдаче лицензий на осуществление банковских операций».
6. Положение Центрального Банка от 14.07.2005. №273-П «О порядке и условиях предоставления кредитов Банка России».

7. Банки и банковские операции. /Под редакцией профессора Е.Ф. Жукова. М.: «Банки и биржи», 2007.

8. Банковская система России. Настольная книга банкира: В 3 т. – М.: Инжинирингово-консалтинговая компания «ДеКА», 2006 г.

9. Банковское дело: Учебник. /Под редакцией В.И. Колесникова и Л.П. Кроливецкой. М.: Финансы и статистика, 2006 г.

10. Батракова Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка. – М.: Логос, 2008 г.

11. Верников А.В. Частные сбережения и иностранные банки. //Деньги и кредит, №2, 2010 г.

12. Власова М.И. «Анализ кредитоспособности клиента коммерческого банка» //Банковское дело. 2011 г. № 3, 4, 5.

13. Дворецкая А.Е. Долгосрочное банковское кредитование как фактор эффективного финансирования экономического роста. //Деньги и кредит, №11, 2011, с. 23-29

14. Деньги. Кредит. Банки: Учебник для вузов /Е. Ф. Жуков, Л. М. Максимова, А.В.. Печникова и др.; Под редакцией. Е. Ф. Жукова. М.: Банки и биржи — ЮНИТИ, 2009 г., стр. 175.

15. Малеев В. Бюро кредитного риска //Экономика и жизнь.—2010 г.— №15.

16. Маякина М.А. Новые подходы к управлению банковскими рисками.// Деньги и кредит, №1, 2007 г. стр. 39-46.

17. Международные валютно-кредитные отношения: Учебник. /Под редакцией Л.Н. Красавиной. 2-е изд., переработан и дополнен М.: Финансы и статистика, 2007 г.

18. Михайлов Д.М. Мировой финансовый рынок: тенденции и инструменты. М.: Экзамен, 2008 г.

19. Москвин В. «Защита системы кредитования в коммерческом банке» // Бизнес и банки. 2010 г. №44.

20. Общая теория денег и кредита: Учебник /Под редакцией Е.Ф. Жукова. Изд. 2-е переработан и дополнен – М.: ЮНИТИ. Банки и биржи, 2008 г.

21. Финансы, денежное обращение и кредит. /Под редакцией профессора В.К. Сенчагова. М.: «Прспект», 2005 г.

22. Финансы, деньги, кредит: Учебник /Под редакцией О.В. Соколовой. М.: Юристъ, 2006 г.

23. Финансы. /Под редакцией Г.Б. Поляка. М.: ЮНИТИ, 2007 г.

24. Финансы. Денежное обращение и кредит. Учебник. / Под редакцией В.К. Сенчагова, А.И. Архипова. М.: Проспект, 2007 г.

25. Финансы. Денежное обращение. Кредит: Учебник для вузов / Под редакцией Г.Б. Поляка. М.: ЮНИТИ, 2006 г.

26. Финансы. Денежное обращение. Кредит: Учебник для вузов. / Под редакцией профессора Л.А. Дробозиной. М.: ЮНИТИ, 2005 г.

27. Финансы. Учебник. /Под редакцией профессора В.В. Ковалёва. М.: Проспект, 2006 г.

28. Финансы: Учебник для вузов. / Под редакцией профессора М.В. Романовского, профессора О.В. Врублёвской, профессора Б.М. Сабанти. М.: Перспектива, Юрайт, 2007 г.

САРАТОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Н. Г. ЧЕРНЫШЕВСКОГО