

Сиднина В.Л.

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ

Учебное пособие

Саратов
«Наука»
2010

УДК
ББК
С 74

В.Л. Сиднина

С 74 Макроэкономическая нестабильность: Учебное пособие для студентов высших учебных заведений. Саратов. Издательский центр «Наука», 2010. 123 с.

Пособие предназначено для использования при изучении курса «Макроэкономическая нестабильность». В состав пособия включены теоретический материал к каждой теме лекционного курса, практикум, скомпонованный по разделам курса (контрольные тесты, задачи и упражнения), итоговые вопросы, рекомендуемая литература, глоссарий.

Предназначено для студентов высших учебных заведений.

Рекомендовано к публикации научно-методической комиссией экономического факультета Саратовского государственного университета имени Н.Г. Чернышевского

Рекомендуют к печати:

Кафедра экономической теории и национальной экономики Саратовского государственного университета им. Н.Г. Чернышевского

Д.э.н., профессор Митяева Н.В.

ISBN

©В.Л.Сиднина

Введение.

Экономическим системам не свойственно стабильное развитие. Нестабильное развитие выражается в цикличности, неравномерности. Проявлениями нестабильности является безработица и инфляция. Эти процессы и являются центральными проблемами данного курса. Анализ затронет как общетеоретические положения, так и российскую специфику проявлений макроэкономической нестабильности. Кроме этого, внимание сосредоточено на различных аспектах макроэкономической стабилизации, а именно: стабилизации за счет кредитно-денежной и бюджетной политики; воздействии на стабилизацию политики валютного курса и внешней торговли; стабилизационных составляющих политики государственного внешнего долга; комплексном воздействии этих мер на экономический рост.

Рабочий план курса

№	Тема	лекции	семинары
1.	Введение в теорию макроэкономической нестабильности		
	Раздел 1. Цикличность как проявление макроэкономической нестабильности.		
1	Циклическое развитие рыночной экономики	4	
2	Причины циклического развития экономики	4	2
3	Модели цикла. Фазы цикла.	2	2
4	Современные экономические колебания –мировой финансовый кризис(2008-2009)	2	
	Раздел 2. Безработица как проявление макроэкономической нестабильности		
5	Сущность безработицы и ее измерение	2	1
6	Виды безработицы	2	2
7	Социально- экономические последствия безработицы	2	2
8	Теории безработицы	2	
	Раздел 3. Инфляция как проявление макроэкономической нестабильности		
9	Сущность и причины инфляции	4	2
10	Формы инфляции	2	2
11	Социально-экономические последствия инфляции	2	2
	Раздел 4. Макроэкономическая стабилизация		
12	Антиинфляционная политика	2	
13	Политика макроэкономической стабилизации в целом.	4	2
	Всего:	34	17

Тема 1. Цикличное развитие рыночной экономики

1. Экономическая нестабильность. Формы экономического движения.
2. Определение цикла.
3. Типология экономических циклов.
4. Связь экономических циклов с другими циклами.

Экономическая нестабильность. Формы экономического движения.

Экономике на макроуровне свойственно неравномерное движение, наблюдаются подъемы, спады, застойные явления. До господства рыночной экономики неравномерность тоже существовала. Ее явления были вызваны чаще всего неэкономическими причинами: засухами, наводнениями, войнами, эпидемиями, бунтами и восстаниями. Эти явления для экономики имели разрушительные последствия. В настоящее время эти причины тоже действуют и вызывают экономические разрушения. Несколько недель военных действий в Ливане в 2006 году отбросили экономику этой страны назад. Конфликт Израиля и Палестины 2008-2009 гг. разрушил экономику последней. Пострадали инфраструктура, отрасли народного хозяйства, жилищное хозяйство и многое другое.

В рыночной экономике существует экономическая неравномерность, нестабильность. Она оказывает влияние на всех субъектов рыночной экономики. Проблемы нестабильности очень дискуссионны, хотя исследуются не первое столетие. Существуют попытки создания общей теории экономических флуктуаций. При этом ставятся следующие цели:

- выяснить коренные причины и факторы экономических колебаний;
- прогнозировать развитие экономики и ее отдельных секторов;
- обосновать разработку стратегий отдельных фирм в условиях нестабильности;
- обосновать разработку государственной политики стабилизации – антициклической, антиинфляционной, занятости, экономического роста.

Макроэкономическая нестабильность проявляется в различных формах экономического движения.

Возмущения представляют собой влияющие на экономическое развитие неуправляемые воздействия, не вызывающие изменения основных качеств национальной экономики. Они могут быть квалифицированы на внутренние и внешние. Внутренние возмущения вызваны трансформацией национальной экономики в процессе ее функционирования. Но изменения эти естественны для

самой экономики, без них не может происходить ее развития. Внутренние возмущения следует классифицировать по их проявлениям на структурные и параметрические. Первые состоят в изменениях экономической структуры и оказывают наиболее сильное воздействие на экономическое развитие. Вторые проявляются в вариациях экономических параметров. Внешние воздействия приходят в национальную экономику из среды окружения (общества, природы, мировой экономики). Уяснение воздействий на экономику позволяют принять предупреждающие меры и попытаться сгладить дестабилизирующее воздействие.

Сдвиги в отличие от возмущений имеют результирующую составляющую и приводят к изменению основных системных качеств национальной экономики. Параметрические сдвиги выражаются в качественном изменении параметров экономического развития страны, что может повлечь бифуркационные изменения с разрушительными последствиями. Структурные сдвиги – это существенное изменение внутреннего строения национальной экономики, взаимосвязей между ее элементами, законов данных взаимосвязей. Они приводят к изменению основных системных качеств.

Экономические колебания – чередование подъемов и спадов в экономике. Ни непрерывный подъем, ни бесконечный спад не свойственны экономическому развитию страны, они чередуются, однако это не означает что это чередование обязательно равномерное и ритмичное. Возможны положительные, отрицательные, нулевые темпы экономического роста и кризисные перерывы. Периоды «спокойного» развития национальной экономики сменяются периодами импульсивного развития, свободное развитие чередуется с затрудненным. Экономические колебания могут быть затухающими и возрастающими.

Волна – это происходящее одно за другим, взаимообусловленное положительное и отрицательное колебание.

В периоды волн и колебаний национальная экономика переживает разные состояния, каждый раз и подъем, и спад разные. В ходе экономического развития старые качественные характеристики национальной экономики уступают место новым, при этом старое обуславливает отчасти характер нового качества.

Периодичность проявлений колебательных периодов одного типа позволяет выявить цикличность развития. Цикличность противоположна неупорядоченности, однако она не исключает спонтанности развития. Экономические циклы проявляют себя на большом совокупном объеме показателей в макромасштабе, а при анализе отдельного отрезка времени возможны отклонения от выявленной динамики. Циклы имеют содержательный смысл. Циклы – это результат взаимодействий колебаний в определенном

диапазоне. Циклы – это относительно синхронные колебания основной массы экономических показателей, это многофакторное явление. Циклы в отличие от волн характеризуются не столько определенной периодичностью, сколько повторяемостью, однотипностью механизмов, связей и форм проявления. Циклы сами задают единицу измерения экономического времени, а волны соразмеряются с календарным временем.

2. Определение цикла

Цикличность выступает в качестве главной формы нарушения макроэкономического равновесия. Циклы не только формы нарушения равновесия, но и формы его восстановления. Циклы были замечены в 19 веке. В 1825 году разразился кризис перепроизводства в Англии, с периодом 8-10 лет, самый глубокий кризис этого века 1873-1878 гг. В 20 веке самым глубоким кризисом был кризис 1929-1933гг. С течением времени кризисы стали асинхронными и потеряли однозначную периодичность. Характер протяженности экономических циклов может изменяться в короткие исторические сроки. Цикличность проявляется в накоплении противоречий с последующим их разрешением. Когда противоречия экономического развития достигают обострения, это сопровождается разлаженностью механизмов национальной экономики, что проявляется в снижении показателей экономического развития страны. Когда противоречия разрешены, в экономике наблюдается рост макроэкономических показателей.

Единого определения цикла в науке нет. Существует достаточный разброс мнений. Вообще цикл определяется как совокупность явлений, процессов, составляющая кругооборот в течение известного промежутка времени.

Сведем определения в таблицу 1.1.

Таблица 1.1 Определения экономического цикла

Авторы	Цикл – это
Г. Яковенко М.Басс Н. Махров	Повторение во времени различных фаз положительных и отрицательных отклонений, доступных точному измерению
В.М.Гальперин П.И.Гребенников А.И.Леусский Л.С.Тарасевич	Развитие экономики между двумя одноименными периодами функционирования, различающимися направлением и степенью экономической активности: кризисами, депрессиями, оживлениями, подъемами

В.Л.Белова	Следующие один за другим подъем и спад уровней экономической активности в течении нескольких лет при наличии определенной долговременной тенденции экономического роста
Е.Б. Мостовая	Движение от одного кризиса до другого или от одного подъема до другого
О.Ю.Мамедов	Регулярно повторяющиеся за определенный промежуток времени колебания в движении общественного производства
Т.А. Агапова	Периодические колебания уровней занятости, производства и инфляции
Е.А. Киселева В.А. Часовой	Периодическое колебание уровней деловой активности, представленного реальным ВВП
Макроэкономика, под ред. А.Г. Грязновой и Н.Н. Думной	Периодическое колебание деловой активности, выражающееся в более или менее регулярном повторении спадов и подъемов производства
С.Г. Землянухина	Движение экономики от одного экономического кризиса до начала другого

При всех отличиях определений в них есть и общее. Экономические циклы имеют универсальные черты и признаки. Однако это не предопределяет одинаковость их протекания в различных странах, которые отличаются уровнем развития, степенью открытости, объемом внутреннего рынка, обеспеченностью ресурсами.

3. Типология экономических циклов.

Разные ученые изучали циклы в разные исторические периоды времени. Исследователи акцентировали разные стороны экономических циклов. На основе накопленных данных выработана типология циклов по различным критериям.

По временному критерию различаются:

Малые циклы (Дж. Китчина, У. Митчела, их принято называть по имени первого). Они связаны с неравномерностью воспроизводства оборотного капитала, нарушением соотношения спроса и предложения во время старения товаров, завершения его жизненного цикла, проявляются в колебаниях товарно-материальных запасов предприятия. Период цикла – 2-4 года.

Среднесрочные циклы (К. Жугляра). Связаны с взаимодействием денежно-кредитных факторов, колебания ставок процента и цен, инвестиций. В рамках этого цикла осуществляется замена морально-устаревшего оборудования, без смены технологической парадигмы. Период цикла – 7-12 лет. Этот вид цикла анализировался К. Марксом, но носит названия цикла Жугляра, так же его изучавшего.

Строительные циклы (С. Кузнец). Связаны с периодическим обновлением жилья и производственных сооружений. В исследовании хода этих циклов темпы экономического роста связываются с демографическими тенденциями с притоками и оттоками иммиграции, с темпами строительства. Период цикла 16-25 лет.

Большие циклы или длинные волны (Н. Кондратьева). Связаны с крупными сдвигами и переворотами в науке, образовании, технике и технологии, а так же в структуре национальной экономики, управлении и организации производства. Длинные волны образуются в результате нарушения равновесия между запасом основных капитальных благ и потребностями в них, с последующим восстановлением такого равновесия благодаря внедрению достижений научно-технического прогресса, когда этот запас воссоздается в виде, адекватном новому уровню развития производства. Период цикла 45-60 лет.

Циклы Дж. Форрестера. Эти циклы очень длинные и в модели исследования учтены взаимодействия коротких, средних и длинных циклов. Период цикла 200 лет.

Тысячелетние циклы А. Тоффлера. В них происходит смена типов обществ – сельскохозяйственного, промышленного, информационного. В основе лежит смена источников энергии, методов производства, технологий. Период 1000-2000 лет.

По пространственному критерию различают:

Микроэкономические циклы (предприятий)

Мезоэкономические – отраслевые и секторальные циклы.

Макроэкономические, происходящие в рамках национальной экономики циклы.

Мегаэкономические, происходящие в рамках мировой экономики, циклы.

Первые два вида это циклы элементов экономики, вторые два это циклы

развития целой экономики.

По критерию соотношения длительности фаз цикла выделяются:

Стабилизирующие циклы, такие, фаза подъема в которых, превышает по длительности и «глубине» фазу спада.

Дестабилизирующие циклы, в которых фаза спада по длительности и глубине превышает фазу подъема.

По критерию степени отклонения показателей динамики экономического развития от состояния общего экономического равновесия различают:

Мягкие циклы. В этих циклах отклонения от равновесного состояния в высших точках незначительно.

Эластичные циклы. Это циклы, в которых при существенной величине отклонения комплекса показателей в высшей точки от равновесия, не изменяется траектория долговременной тенденции экономического развития.

Жесткие циклы. Это такие циклы, которые своим влиянием способны вызвать бифуркационные изменения в экономической системе в целом.

В зависимости от области экономической деятельности выделяются:

Технологические циклы, связанные с технологическим обновлением производства;

Циклы накопления капитала и производства. Эти два вида объединены (по другой трактовке в понятие инновационно-инвестиционных циклов).

Циклы структурных изменений.

Денежно-валютные циклы.

Кредитно-банковские циклы.

Сберегательные циклы, связанные с приливами и отливами сбережений.

Циклы занятости.

Социальные циклы, связанные с усилением или ослаблением социальных факторов.

Организационные циклы, вызванные изменчивостью самоорганизующейся системы.

Циклы развития международных отношений.

Приведенная типологизация экономических циклов не является единственной и полной, однако позволяет выделить наиболее устоявшиеся представления.

Связь экономических циклов с другими циклами.

Циклы бывают не только чисто экономические. Наиболее часто выделяются: демографические, природно-экологические, научно-технические, технологические циклы. Фазы циклов накладываются друг на друга, существует взаимовлияние различных циклов. Экономический кризис обычно сопряжен с технологическим, на него оказывают негативное воздействие кризисы экологические, социокультурные, политические, государственно-правовые. Соответственно переплетаются и характеристики этих циклов.

Корни народно-хозяйственных потрясений могут быть в социодемографических кризисах. Если складывается тенденция ускоренного роста населения, это вызывает проблемы с обеспеченностью рабочими местами, удовлетворением социальных нужд в образовании, здравоохранении, жилье и т.д. Если экономика слаба, то рост населения нагружает ее проблемами и ослабляет, если экономика сильна она в состоянии эффективно использовать этот ресурс. Депопуляция, проявляющаяся в убыли населения, подпитывает кризисные проявления, а спад в экономике поддерживает депопуляцию. Периодичность и длительность демографических кризисов не совпадает с экономическими. Можно говорить только об их косвенном взаимодействии. Затяжной экономический спад, конечно, влияет на среднюю продолжительность жизни. В России, например, во время кризиса 90-х годов средняя продолжительность жизни упала до 64 лет. Резкое снижение уровня жизни связано с экономическим кризисом. С одной стороны свертывание производства, снижение занятости и падение доходов, вызывают падение личного потребления, с другой стороны, это падение вызывает падение покупательского спроса и свертывание производства.

Кризисы в социокультурной сфере (наука, образование, культура, этика, идеология) и экономике также взаимодействуют. Снижение привлекательности и прогностических возможностей науки, профессиональная некомпетентность, обесценение культурных достижений, падение нравов, снижение созидательной мотивации масс – все это способствует углублению спада в экономике, подрыву материального базиса, обеспечивающего существование и развитие социальной и духовной сферы. Кризисные процессы инерционны и это ухудшает ситуацию и в духовном и материальном воспроизводстве.

Тесно связаны технологические и экономические кризисы. Смена поколений техники, во-первых, сокращает потребность в инвестициях после волны инноваций и всплеска инвестиций. Во-вторых, происходит падение спроса на устаревшую продукцию, и возможно ее перепроизводство. Еще более четко прослеживается взаимосвязь при смене преобладающих технологических укладов. Одни отрасли стареют, свертываются, другие рождаются и бурно растут. Наибольшие потрясения происходят при смене технологических способов производства. Это провоцирует наибольший по продолжительности

экономический цикл.

Экономический и государственно-политический кризисы не обязательно совпадают во времени. Тем не менее, взаимодействие можно обнаружить. С одной стороны, сильный и затяжной спад производства подрывает политическую устойчивость, ослабляет государство, ведет к снижению располагаемых ресурсов. С другой стороны, кризис политической сферы, государства и права – инерция этого кризиса – истощает экономику, деструктурирует ее, ведет к экономической деградации. Кризис государства мешает сформироваться факторам, выталкивающим из кризиса экономику.

Существенна взаимосвязь экономического и экологического кризиса. Нарастание производства наталкивается на пределы ресурсов, пределы, связанные с возможностями «приемистости» окружающей среды. Растут масштабы ее загрязнения, развивается экологический кризис. Необходимо либо сокращение производства, либо его перевод на новую ресурсосберегающую технологию, которая только и позволит возобновить экономический рост. Экологический кризис в России несколько преуменьшен падением производства – был уменьшен сброс неочищенных сточных вод, выбросы вредных веществ в атмосферный воздух. Однако кризис структурно еще в большей степени переориентировал экономику на добычу ресурсов. Ускоренно отработывались лучшие месторождения, а вложения в разведку уменьшились. Разрабатывались без восстановления лесные массивы. Падало плодородие почвы из-за худшего ухода и отсутствия восстановления. Возросли автомобильные выбросы в городах. Во время кризиса сократились объемы инвестиций в природоохранные мероприятия, ослаб контроль соблюдения экологических нормативов. В неблагоприятных, затруднительных ситуациях человечество находит новые технологии, снимающие ограниченность ресурсов для удовлетворения растущих потребностей. Убедительные примеры процветания при ограниченных ресурсах показали Япония, Тайвань, Сингапур.

Тема 2. Причины циклического развития

1. Связь цикличности и научно-технического прогресса.
2. Инновационно-инвестиционные циклы
3. Денежно-кредитные факторы как причины цикличности
4. Биполярность рынка как причина цикла

Не существует единой, признанной всеми экономистами теории, объясняющей существование циклов. Сторонники экстерналистской теории циклов ищут причины вне экономики, ищут экзогенные причины. Таковыми рассматриваются мировые и локальные войны, вооруженные конфликты, географические открытия, миграции населения и т.д.

Сторонники интерналистской теории связывают причины циклов с внутренними эндогенными причинами. Это процессы обновления основных производственных фондов, колебания оборотного капитала, колебания инвестиций, особенности функционирования кредитно-денежной системы, колебания предложения труда и заработной платы и многое другое. Кроме этого существуют и смешанные теории, включающие в анализ и эндогенные и экзогенные причины.

Рассмотрим некоторые группы причин подробнее.

1. Связь цикличности и научно-технического прогресса

При анализе этой группы причин выясняется суть эволюции основных факторов производства, находящихся под воздействием НТП.

К. Маркс, считая причиной кризиса, противоречие между платежеспособным спросом и предложением товаров (в котором воплощается противоречие между общественной формой производства и частнокапиталистическим характером присвоения его результатов), рассматривал обновление капитала (его активной части – промышленного оборудования) материальной основой цикла.

Экономисты связывают цикличность не только с обновлением основного капитала, но и оборотного капитала (в частности товарных запасов). Продукция должна обновляться из-за технического прогресса, влияние оказывает и обновление продукции длительного пользования в домашнем имуществе (автомобили, мебель, сложная бытовая техника).

Концепция длинных волн в особенной степени связана с НТП. Н. Кондратьев проанализировал большой массив экономических показателей за длительный промежуток времени и обнаружил длинные 45-60 лет волны колебаний. (Подъем 1789-1814, спад 1814-1849; подъем 1849-1873, спад 1873-1896; подъем 1896-1920, спад – не отмечено Кондратьевым). Целью исследования была разработка методологии долгосрочного прогнозирования тенденций развития мирового хозяйства. Н. Кондратьев сформулировал закономерность, состоящую в том что до начала волны повышения в течении 20-25 лет наблюдается оживление в технических изобретениях и открытиях, а в период подъема происходит их широкое применение. Материальной основой больших циклов, таким образом, является периодическое обновление элементов основного

капитала с длительным сроком службы. Причина периодичности скрыта в механизме накопления капитала. При накоплении капитала, достаточного для обновления технической основы производства и формирования нового уровня производительных сил, начинается волна повышения большого цикла. Она характеризуется усилением конкуренции за рынки сбыта, ростом социальной напряженности. Количество свободного капитала уменьшается, рост инвестиций уменьшается, что сказывается на темпах развития экономики. Экономика входит в понижательную волну. В основу концепции длинных волн положен скачкообразный характер НТП, периодические революции в технике и технологии.

И. Шумпетер выдвинул сопряженную теорию циклов, в которой сопрягал циклы разной продолжительности, которые и обеспечивали амплитуду циклических колебаний. Главной причиной цикла Шумпетер считал инновационную деятельность предпринимателей, массовые инвестиции в основной капитал. При этом происходит внедрение новых технологий, новых форм организации производства. Вообще инновациями Шумпетер считал: изготовление нового блага или создание его нового качества, внедрение нового способа производства, нового сырья, освоение новых рынков, внедрение новых организационных форм производства. Применение нововведений вызывает рост в передовых отраслях, затем других и вызывает структурную перестройку всей экономики. Движущей силой процветания являются массовые инвестиции в основной капитал, а кризисы связаны с паническими реакциями на закономерное прекращение бума. Цикличность, по Шумпетеру, связана с массовым обновлением научно-технического потенциала страны, с переходом к новым технологическим укладам.

Рассмотрим, как разворачиваются инновационно-инвестиционные циклы.

2. Инновационно-инвестиционные циклы

Циклическое развитие экономики нельзя рассматривать в отрыве от распространения крупных технологических способов производства. Экономический анализ распространения нововведений позволил выявить закономерности этого процесса. Закономерность распространения нововведений (инноваций) в экономике любого типа выражается S-образной кривой. Она характеризует три этапа в жизни технологии. Первый этап – инкубационный. Для него характерна медленная диффузия. Этап начинается с того, что нововведение уже есть, хотя бы в виде опытных образцов и небольших партий, однако чтобы удовлетворить потребность в новой технике, оборудовании, материальных носителях новых технологий, требуется развернуть мощности там, где это будет производиться. Надо модернизировать

имеющиеся производства, либо создать новые производства, т. е. необходимо время на разгон, этим временем и объясняется период инкубации. Когда мощности по производству продукта для инновационных технологий, либо самого инновационного продукта уже развернуты, создаются условия для второго этапа распространения нововведений – ускоренной диффузии. В это время инновационный продукт активно распространяется, покупается пользователями. Рождается направление ускоренного распространения инноваций, это происходит до точки насыщения. В точке насыщения объем распространения инновационного продукта означает, что все пользователи, могущие создать условия для эффективного функционирования данного нововведения, его уже купили. Дальнейший рост связан с изменениями в структуре пользователей и условий его применения, без этого точка насыщения не сдвигается. Точка насыщения означает начало трудностей, для производителей инновационного продукта (инвестиционных товаров) для инновационных технологий. Их мощности мгновенно не могут быть свернуты, а заказов уже нет, и они переживают спад, измеряющийся периодом либо физического, либо морального износа инноваций. В это время у них может быть деинвестирование – распродажа основных фондов. Если в экономике царит закономерность, описываемая S-образной кривой, это свидетельствует об освоении достижений НТР, однако это же является причиной инновационно-инвестиционных циклов.¹

В СССР из-за особенностей хозяйственного механизма существовали две тенденции, меняющие вид классической кривой. В одном случае преобладала инерция инкубационного периода, и нововведение медленно распространялось без ускоренной диффузии (что свидетельствовало об отсутствии мотивации у пользователей). В другом случае быстро рождалась ускоренная диффузия и инерционно продолжалась, минуя точку насыщения, и выходила за возможности рационального использования при данном состоянии экономики. (что свидетельствовало об активной государственной поддержке, приоритетности нововведения).

Даже из такого краткого рассмотрения видно, что инновационный цикл, описываемый S-образной кривой, порождает цикл инвестиционный. Ускоренное распространение нововведений связано с инвестиционными потерями. Если новая инновационная волна начнется ранее физического износа средств производства (ранее бывших инновационным товаром), то это породит инвестиционные потери. Выводятся из сферы производства годные для

¹ Потери экономика несет и в том и другом случае. В первом – из-за невосприимчивости к нововведениям, во втором, в их перепроизводстве из-за увеличения затрат на инновационный продукт при отсутствии условий его эффективного применения (см.: Фальцман В. К. Макроэкономика плановой и предпринимательских систем //Экономические науки. 1991. № 10. С. 101–103).

употребления средства производства или даже недоамортизированные. Причем не только в данной отрасли, но может быть и в технологически смежных. За ускорение НТП платят большим объемом инвестиций. Потери, связанные с цикличностью загрузки мощностей (машиностроения, строительства), – плата за распространение нововведений. При этом данные отрасли «вовремя» могут и не остановиться, могут перепроизвести инвестиционные мощности по инерции, так как достаточно трудно прогнозируется точка насыщения. «Мертвый» же период может продлиться на все время физического старения техники (ранее бывшей инновационным продуктом), ведь никакой гарантии появления инноваций нет. Мощности могут разогнаться с ориентиром физической замены износившегося оборудования, а тут появляется инновационный продукт, и их необходимо «на ходу» перестраивать, потери при этом неизбежны.

В любой экономической системе трансформация инвестиционного цикла в инновационный происходит по принципу акселерации. Инерция колебательной (прерывистой) волны передается с увеличением. Относительно небольшие изменения в парке отрасли, принимающей инновационный продукт, ускоряются (акселерируются) в инвестиционных отраслях. Причины акселерации в том, что инвестиционные отрасли обслуживают приростные изменения в отраслях-потребителях их продукции. Достаточно небольших изменений у потребителя, чтобы они вызвали мультипликационный спад или подъем у производителей инвестиционных отраслей.

Инновационно-инвестиционные циклы могут носить либо локальный характер, либо раскатать экономику и вызвать макроэкономический эффект. Если распространение нововведений рассредоточено во времени, инвестиционные колебания будут рассредоточены. Если они будут сконцентрированы, то периоды концентрации капиталовложений будут ярко выражены и макроэкономически проявятся. Кроме этого некоторые нововведения распространяются не изолированно в одной сфере, а охватывают межотраслевые технологические цепи сопряженных производств. Это может быть и замена целых технологических укладов, принадлежащих одной парадигме. Между инновационными и инвестиционными циклами существуют противоречия. Прежде всего, длительность процессов, лежащих в их основе, различна. Средние циклы жизни нововведений составляют во многих развитых странах не более 5–7 лет, а вот жизнь активной части основных фондов почти вдвое больше – 10–15 лет, зданий и сооружений – до 50 лет. Идеальной, с точки зрения распространения инноваций с минимальными капиталовложениями, была бы синхронизация инновационного и инвестиционного процессов, т. е. новое вводится тогда, когда капиталные вложения окупились, а основные фонды амортизировались. Однако нововведения автономны от окупаемости капиталовложений, перенос стоимости идет с разной скоростью, если

продукция, выпускаемая при прежних условиях, пользуется спросом, идти на дополнительные затраты до поры до времени нецелесообразно. Экономность на инвестициях оборачивается проигрышем в инновациях, выигрыш в инновациях требует инвестиций.

Механизм инвестиционного торможения внедрения инноваций заключается в следующем. Для того чтобы освоить производство новой продукции, новый материал, новую технологию, требуются дополнительные чистые инвестиции. Между тем средства, вложенные в уже существующее производство, пока не вернулись в виде накопленной амортизации или дополнительной прибыли. В этом случае предприятие совершенствует имеющуюся технологию и откладывает вложения в принципиально новое. Однако если конкуренция жесткая, то предприятие предпримет поиск (покупку) инвестиционных ресурсов и приступит к инновациям. Именно, из-за этих причин, крупные фирмы, заботящиеся об окупаемости, могут купить право на нововведение, но сдержать его применение. С другой стороны, мелкие и средние фирмы, обладая относительно небольшим капиталом, а поэтому и сравнительно низкой, заложенной в нем инвестиционной инерционностью, часто играют пионерную роль в освоении нововведений.

В экономической системе распространение нововведений или их семейств, согласно принципу акселерации, вызывает заметный подъем в инвестиционных отраслях, а после точки насыщения – заметный спад. Подъем или спад капитального строительства не останется без последствий. Спад – это рост безработицы и снижение доходов в инвестиционной сфере, соответствующие процессы идут и в смежных отраслях. За счет этого происходит снижение инвестиционной активности. Воздействие спада захватывает новые сферы и слои населения. Аналогично распространяются и волны подъема в инвестиционной сфере.

Распространение инноваций в качестве составляющего элемента включает обновление продукции. Оно зависит от создаваемых новых образцов (инноваций), т. е. от инновационного потенциала, от мотивов нововведений (определяемых хозяйственным механизмом) и от инвестиционных возможностей. Во-первых, производство, желая провести обновление продукции, должно иметь само нововведение, т. е. сфера НИОКР должна обеспечить не только сам инновационный продукт, но и, желательно, выбор между образцами. Во-вторых, мотивы обновления меняются. Долгое время таким мотивом было снижение издержек производства и получение дополнительной прибыли, современные же тенденции выводят на первый план мотивы стратегические – мотивы завоевания новых рынков, технологического здоровья и так далее. В-третьих, обновление продукции наталкивается на инерционность производственного аппарата, на цикличность

капиталовложений.

3. Цикличность и денежно-кредитные факторы.

Важным направлением анализа причин циклов является исследование их связи с денежно-кредитными факторами.

И. Фишер (американский экономист) рассматривал кризис как результат нарушения равновесия между спросом на деньги и предложением денег. Регулирование денежного предложения он рассматривал как механизм воздействия на колебание рыночной конъюнктуры. И. Фишер отрицал неизбежность кризисов, колебаний конъюнктуры, устранить их можно изменением покупательной силы денег, регулируя их количество в обращении. Уравнение Фишера – это формализованная взаимосвязь между количеством денег в обращении и объемом ВВП $M \times V = P \times Q$,

M – масса денег в обращении,

V – скорость обращения денег (количество раз, которое денежная единица обменивается на товары и услуги в течение года),

P – средняя цена товаров и услуг,

Q – количество проданных товаров и оказанных услуг в национальной экономике.

Ф. Хайек (австрийский, американский экономист) создал монетарную теорию цикла, важное место в этой теории является проблема избыточного или недостаточного инвестирования. В качестве решающей причины спада выступает кредитно-денежная экспансия, проводимая банковской системой. Непосредственно причиной перехода от бума к спаду выступает отказ банков от дальнейшего расширения кредитов. Причина кризисов по Хайеку таким образом, в чрезмерных инвестициях капитала и неправильной денежно-кредитной политике банков.

М.Фридмен (американский экономист) считал, что главную роль в динамике цикла играет нестабильное предложение денег, виновником которого является государство. Государство разворачивает кризис с помощью дискреционной фискальной и кредитно-денежной политики. Государство должно уйти из экономики. В денежном предложении видится единственный фактор, который определяет уровень производства, занятости и цен. Государственные расходы только вытесняют частные. Денежно-кредитная политика правительства не успешна, поскольку изменчивы временные лаги и ошибочно используется процентная ставка. Он предлагал заменить государственную антициклическую политику, приводящую к колебаниям денежной массы, жестким регулированием прироста денежной массы 3-4 % в год, по мере роста ВВП.

К данному направлению частично примыкает шоковая теория. Согласно ей циклы являются следствиями случайных воздействий на экономику, шоков или импульсов, порождающих нарушение равновесия.

Сторонником теории неожиданных денежных шоков является американский экономист Р. Лукас. Во главу угла он поставил будущие ценовые ожидания. Предприниматели при этом способны спровоцировать различные шоковые ситуации, порождающие кризис.

Теория шоков связана не только с деньгами. Шоки исследовали Е.Слущкий, Р. Фриш. Существуют:

Шоки предложения, воздействующие на производства. Это технологические сдвиги, климатические изменения, открытие новых источников сырья, колебание мировых цен на сырье и т.д.

Шоки со стороны государства связаны с фискальной и кредитно-денежной политики, политикой валютного курса.

Шоки в спросе частного сектора связаны с изменениями инвестиционных и потребительских расходов.

Российский ученый А. Аникин считал, что финансовые потрясения являются своеобразной ценой прогресса, рыночная экономика не может существовать без денежных потрясений, но в рыночной экономике заложены и возможности выхода из кризиса.

4. Биполярность рынка как причина цикла.

Причины цикла исследуются и в рамках анализа сторон рынка, соотношения спроса и предложения на макроуровне. Внимание здесь главным образом уделяется динамике совокупного спроса и совокупного предложения и факторам несовпадения их динамики, несовпадений колебаний спроса и предложения. Центральное место в этом направлении занимает теория Дж. Кейнса, а так же Р.Харрода, Дж. Хикса, П. Самуэльсона, А. Хансена. Они исследовали цикл с позиций взаимодействия между динамикой национального дохода, потребления, сбережения и инвестиций. Сама цикличность обусловлена в первую очередь колебаниями эффективного совокупного спроса: его составляющих потребления домашних хозяйств, валовых частных инвестиций и государственных расходов. Между потреблением, сбережением и инвестициями и уровнем производства и дохода возникают устойчивые связи, определяемые коэффициентами: мультипликатором и акселератором. Акселератор демонстрирует связь между изменением реального ВВП и производными инвестициями. Первым обратил внимание на эту связь Дж. М. Кларк (Джон Морис). Он полагал, что возрастание спроса на предметы потребления ведет к цепной реакции, результатом которой является многократное увеличение

спроса на оборудование и машины. Таким образом, рост или сокращение объема продаж ведет к умноженному росту или сокращению объема чистых инвестиций. Это происходит потому, что предприниматели исходят в своих ожиданиях из динамики прошлых продаж. Эффект акселератора сочетается с эффектом мультипликатора. Эффект мультипликатора-акселератора показывает механизм самоподдерживающихся циклических колебаний экономической системы. Увеличение любой составляющей совокупных расходов на определенную величину вызывает рост производства и дохода на кратно большую величину вследствие эффекта мультипликатора. Возросший доход с определенным лагом провоцирует рост инвестиций согласно акселератору. Эти производные инвестиции, являясь элементом совокупного спроса, порождают очередной мультипликационный эффект, который снова увеличивает производство ВВП и дохода и все повторяется. Так «раскручивается» производство, однако по такой же схеме оно может и свертываться.

Модель мультипликатора-акселератора предполагает несколько вариантов циклических колебаний зависящих от сочетания предельной склонности к потреблению MPC (величина мультипликатора) и величины акселератора V .

Если параметры этих величин находятся в диапазоне от 0,5 до 1,0 то динамика национального производства и дохода будет характеризоваться затухающими колебаниями.

Если MPC имеет диапазон от 0,5 до 1, а V больше 1, то динамика дохода имеет характер взрывных колебаний.

Если V равен 1, то при любом значении MPC возникают равномерные незатухающие колебания.

В действительности величина реального ВВП ограничена потолком, то есть значением потенциального ВВП. Это ограничение амплитуды колебания со стороны совокупного предложения. Падение реального ВВП ограничено полом, то есть отрицательными частными инвестициями, равными величине амортизации.

Затухания колебаний не происходит, потому что раскачивающие толчки возникают вновь и вновь. Модель мультипликатора-акселератора считается вполне пригодной и для описания распространения импульсов внешних толчков развития экономической системы. Ее использовали создатели импульс-распространительной теории цикла Е. Слуцкий и Р. Фриш.

Тема 3. Фазы циклического развития

1. Четырехфазная модель цикла
2. Двухфазная модель цикла

3. 1. Четырехфазная модель цикла

Существуют различные модели циклов 4-х, 2-х фазная и даже 6 фазная модель цикла.²

В 4-х фазной модели цикла выделяются фазы: кризис, депрессия, оживление, подъем. Для выделения фаз, ориентируются на количественные параметры национального производства (ВВП, ВВП). В прошлом использовался показатель объема промышленного производства, и рассматривалась модель промышленного кризиса.

Изучается и внутренняя структура динамики цикла. Цикл в этой модели временной отрезок от начала одной фазы до начала следующей одноименной фазы цикла.

Характерные черты экономического кризиса таковы:

Перепроизводство товаров по сравнению с платежеспособным спросом на них. Масса товаров не может быть реализована.

Резкое падение цен на товары. (Во время кризиса 29-33 годов цены на товары в США упали на 54 %). В современном монопольном и олигопольном производстве (рынках) происходит упреждающее сокращение производства без падения цен.

Резкое сокращение объемов производства. Происходит падение нормы прибыли, и капиталисты сокращают производство. Это важнейшая черта экономического кризиса.

Массовые банкротства предприятий. Многие предприятия не в состоянии платить по своим обязательствам. Отсюда банкротства. Во время великого кризиса 29-33 годов в Англии обанкротилось свыше 20 тыс. предприятий, в США – 86 тыс. в Германии – 71 тыс.

Большой рост безработицы, падение доходов. Ранее наблюдалось падение зарплат, в настоящее время зарплата работающих чаще всего сохраняется, она неэластична к понижению.

Потрясение кредитной системы. Промышленный кризис порождает денежно-кредитный, уменьшается коммерческий и банковский кредит,

² Две первых рассмотрены в большинстве учебников. О сущности 6-фазной модели можно посмотреть в работе С.Н. Гапоновой. См.: Гапонова С.Н. «Всеобщая экономическая система» дисс. д.э.н. Саратов. 2004 г.

массовое изъятие вкладов, крах банков, падение курсов акций и облигаций. Повышается норма процента.

Характерные черты депрессии.

Рассасывается товарный избыток. Происходит приостановление падения цен и прекращение упадка производства (оно несколько уменьшается по сравнению с кризисным минимумом, да и падать некуда). Происходит падение нормы ссудного процента. Спрос на деньги незначителен.

Характерные черты оживления и подъема.

Как оживление, так и подъем характеризуются ростом производства. Во время оживления восстанавливается предкризисный объем производства, во время подъема производство растет далее.

Быстрый рост производства. В настоящих условиях темпы роста меньше. В девятнадцатом веке рост был в разы и десятки процентов. В настоящее время до 10 и очень редко более 10 процентов.

Повышение товарных цен. Рост спроса ведет к росту цен. Кроме того цены взвинчивают и монополии.

Сокращение размеров безработицы.

Повышение заработной платы. Однако реальная и номинальная заработные платы изменяются по разному.

Расширение размеров кредита, норма процента постепенно повышается.

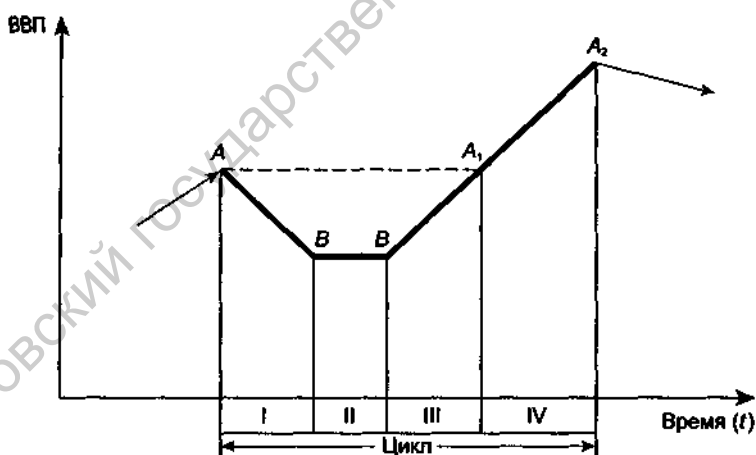


Рис.1.1 Четырехфазная модель цикла.

I – кризис

II – депрессия

III – оживление (увеличение до высшего предыдущего уровня)

IV – подъем (рост за высший предыдущий уровень)

В ряде работ У. Митчела понятие кризис заменяется понятием рецессия, под которой понимают понижательную волну цикла.

Механизм перехода от кризиса к депрессии и оживлению (марксистская трактовка).

Каждая фаза промышленного цикла создает внутри себя самой условия, необходимые для перехода к следующей фазе. Процесс выхода из кризиса и перехода к депрессии есть результат действия многочисленных факторов. Главные из них:

1. Цены на ряд товаров падают и эти товары постепенно реализовываются.

2. Во время кризиса производство резко сокращается.

В современных условиях ряд производственных структур (крупные фирмы на монопольном, олигопольном и даже на монополистически конкурентных рынках) могут влиять на предложение товаров и услуг, и предложение может свернуться без падения цен. Таким образом, предложение приспособляется к размерам платежеспособного спроса.

4. Часть товаров уничтожается. (Порча, снашивание, сознательное уничтожение, списывание).

В 1933 году в США был уничтожен урожай хлопка на 10 млн. га, уничтожено через скупку правительством 6 млн. свиней, в Бразилии ежегодно уничтожалось 10 млн. мешков кофе. В сельскохозяйственных кризисах в 80-е годы уничтожался урожай апельсинов и других цитрусовых в Италии и Испании.

4. Обесценение элементов постоянного капитала. На некоторые машины и оборудование снижаются цены, снижаются цены на стройматериалы. Падает заработная плата. (В современных условиях речь идет об относительном падении).

Падение цен, объемов производства и продаж, конкуренция заставляют изыскивать способы снижения издержек производства. Для этого надо заменить оборудование, применить новые технологии. После кризиса, в период депрессии складываются предпосылки для обновления капитала, когда обновление становится массовым, начинается оживление производства. Растет спрос на средства производства и это вызывает оживление инвестиционных отраслей. Растет занятость, а значит и доходы, затем растет спрос на предметы потребления, в том числе и длительного пользования. Это, в свою очередь, вызывает спрос на новые средства производства для предметов потребления.

С течением времени уменьшается спрос на инвестиционные товары, массовый рост потребительских товаров тоже натолкнется на ограничение платежеспособного совокупного спроса, и сформируются причины нового кризиса.

Подчеркнем, что К. Маркс считал обновление основного капитала причиной временной продолжительности кризиса, а причину кризисов видел в противоречии между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения его результатов.

2. Двухфазная модель цикла.

Во второй половине прошлого века циклические проявления стали нерегулярными, фазы цикла четко не выделялись. Глубина падения производства во время кризиса значительно уменьшилась. Проявления безработицы перестали быть грозными, особенно в развитых странах. Двухфазная модель цикла отражает тот факт, что современные циклы стали нерегулярными, более сглаженными, без четкого выделения фаз. Модель представлена на рисунке.

Реальный ВВП

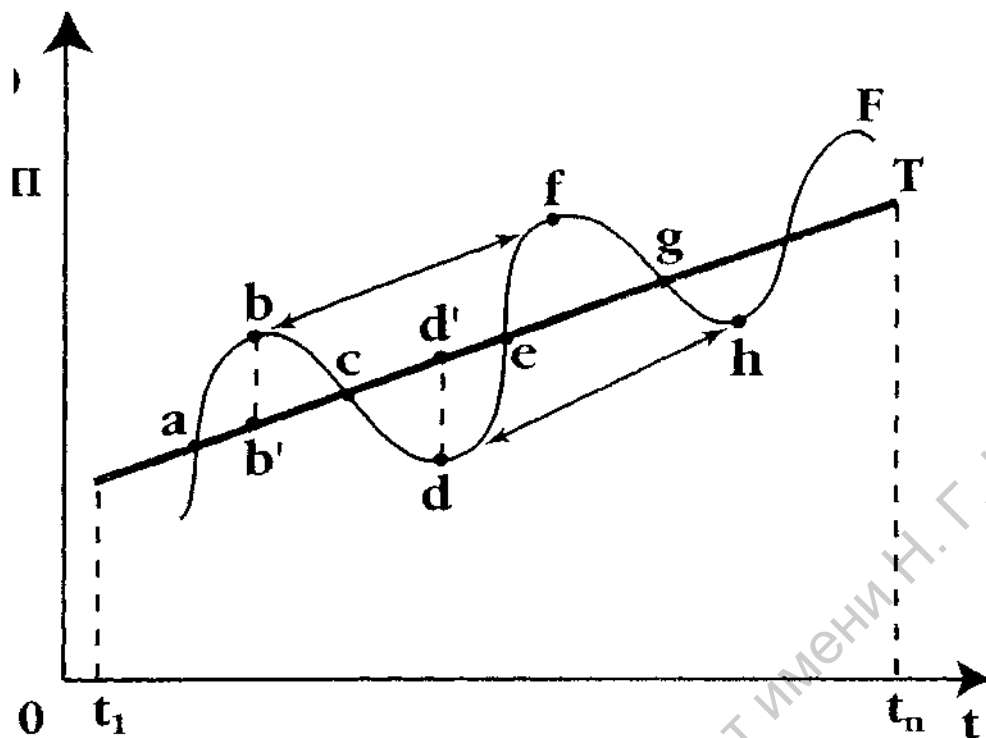


Рис.1.2 Двухфазная модель цикла

t_1 – начало времени исследования

t_n – конец времени исследования

T – линия тренда

F – колебание деловой активности вокруг тренда

Bd – рецессия

Df – оживление.

b,f – пик или бум

d,h – дно

bb_1 – амплитуда колебаний

dd_1 – амплитуда колебаний

Линия F показывает существование экономических циклов и отражает колебания деловой активности. Выделяются повышательная и понижательная фазы цикла. Это краткосрочные (циклические колебания деловой активности).

В теории экономического цикла различают цикл и тренд. Вне зависимости от экономических колебаний выделяется долгосрочная динамика развития, она отражается трендом. График тренда сглаживает циклические

колебания. Волнообразность может иметь и тренд, однако она будет сглажена. С помощью тренда можно дать прогноз ВВП на отдаленную перспективу. Появление двухфазной модели объясняется тем, что циклы и кризисы второй половины двадцатого столетия отличаются от тех, которые происходили раньше. Фаза кризиса стала сопровождаться повышением общего уровня цен. Фаза депрессии стала сокращаться и в некоторых циклах ее сложно обнаружить. Фаза оживления так плавно переходит в фазу подъема, что трудно провести границы между ними. В целом продолжительность фазы подъема увеличилась и уменьшилась амплитуда колебаний деловой активности. Кроме этого всегда надо помнить, что не встречается одинаковых циклов.

Волнообразная линия графика цикла может располагаться вокруг волнообразного тренда. В зависимости от амплитуды различаются следующие формы.

1. Затухающая – со временем амплитуда уменьшается.
2. Расходящаяся – со временем амплитуда увеличивается.
3. Постоянная – амплитуда остается относительно неизменной.

При описании и рассмотрении фаз цикла в литературе используется и другая терминология.

Нисходящую фазу иногда называют: депрессия – длительно продолжающийся спад с высокой безработицей.

Рецессия – спад в течение 6 месяцев и более.

Стагнация – спад с застойными явлениями.

Стагфляция – сочетание спада и инфляции.

Кроме этого неохотно используется термин кризис. Резкое сжатие деловой активности называют «slump» – обвал.

Предложены и другие модели³. Можно использовать шестизвенную модель цикла, в которой фаза кризиса и фаза подъема представляется двухступенчатой. Вторая ступень от первой будет отличаться количественными изменениями тех же показателей, дающими новый уровень качества. Так, период от конца бума (пика) до начала депрессии разделить на первую ступень - спад и вторую – кризис. С точки зрения реально происходящих событий, такая градация вполне уместна и оправдана. Первые «ласточки» изменяющейся экономической ситуации трудно назвать кризисом, т.к. характерные для него явления еще не наступили, они только начинают формироваться и набирать силу. Бума уже нет, а кризис еще не наступил, но постепенно вырисовывается устойчивая тенденция спада.

³ Например в работе Гапоновой С.Н.

Спад еще не есть кризис, а преддверие его, когда положительные показатели начинают с большей или меньшей скоростью затухать и превращаться в противоположные. Экономические процессы получают негативную тенденцию, но еще не являются болезненными для экономики. На этой стадии проявляется нарушение соответствия совокупных спроса и предложения, прекратившийся рост доходов является причиной торможения высоких темпов наращивания объемов производства, очевиден рост заготовления рынков. Рост товарных запасов тормозит рост производства, отпадает необходимость в активной инвестиционной политике, но производство еще не сокращается и приносит прибыль. Однако из-за неуклонного повышения цен на ресурсы, она снижается. Предложение денег остается на достаточно высоком уровне, хотя спрос на них минимален. Снижение цены денег становится устойчивой тенденцией.

Когда снижение основных показателей производства приобретают устойчивую тенденцию, которая имеет угрожающий и даже разрушительный характер, можно говорить о кризисе. При нем несоответствие спроса и предложения проявляется максимально, и оно продолжает усугубляться. На большинстве предприятий из-за падения цен их уровень уже не покрывает текущих издержек предприятий. Сокращение объема используемых ресурсов, включая и людские, ведет к снижению общего уровня доходов. Сокращается потребление и накопление, соответственно падает спрос и сбережение. Ранее произведенная товарная продукция не имеет сбыта, а вложенные в производство капиталы не возвращаются. При этом сохраняется и нарастает неизбежность невозврата полученных займов и процента по ним. Одновременно с низким поступлением денежных средств спрос на них неимоверно возрастает. Недостаток денежной массы ведет к тому, что ставка процента на заемный капитал максимально поднимается. Таким образом, если в период спада негативные тенденции только набирают силу, то в условиях кризиса они имеют ярко выраженный характер и развиваются нарастающими темпами, пока не приводят экономику к полному коллапсу.

Депрессия, или ее синонимы – стагнация, застой, означает прекращение падения производства. В этот период идет накапливание сил для очередного подъема. Этот период характерен минимальным уровнем использования экономических ресурсов, низким уровнем цен и доходов. Однако уже прекратилось падение цен. Уцелевшие, не разорившиеся предприятия функционируют в жестких условиях с минимальным объемом производства, в силу чего имеющиеся товарные запасы начинают постепенно раскупаться. Хотя и на низком уровне, но постепенно совокупный спрос начинает стабилизироваться, у производителей появляются свободные денежные

средства, с помощью которых, с учетом низких цен на ресурсы, становится возможным его удовлетворять.

Так постепенно экономика начинает налаживаться. Но на данном этапе отсутствует массовое инвестирование, хотя наблюдается аккумуляция первых свободных капиталов. Это порождает возможность снизить ставку банковского процента, что, в свою очередь, является стимулом для роста инвестиций и нового витка развития экономики.

За депрессией далеко не сразу начинается подъем, т.к. для него характерно интенсивное развитие производства на базе использования новых технологий, внедрение новых средств производства. Их внедрение становится возможным при низкой ставке банковского процента. Снижение последнего происходит не вдруг, а постепенно подготавливается в период оживления. Интенсивный инвестиционный процесс, связанный с возможностями снижения издержек, также требует определенной экономической почвы и задела. Они-то и формируются в период оживления. Идет освоение новых производственных мощностей и выход их на полную загрузку. Объем материальных ресурсов, привлекаемых в процесс производства, неуклонно возрастает, появляется потребность в рабочей силе и, как следствие этого, безработица сокращается. Доходы постоянно растут, увеличивается поток временно свободных денежных средств, что дает возможность еще большего снижения банковского процента. Все вместе взятое повышает стимулы наращивания объема производства.

В период подъема описанные процессы имеют ярко выраженный и устойчивый характер, придающий этим процессам новый качественный уровень. Отличительной особенностью подъема является массовое использование новейших технологий, ставших возможными благодаря низкой ставке процента на заемный капитал. В этот период наблюдается бурный инвестиционный процесс, рост не только объемов производства, но и всех макроэкономических показателей. Идет распространение и освоение новых технологий. Предприятия, которые их освоили, в условиях конкуренции стремятся завоевать рынок и создать для себя наиболее выгодные условия функционирования. С этой целью используются дополнительные экономические ресурсы по более высоким ценам, что вызывает увеличение спроса на заемный капитал и ведет к увеличению банковского процента. При этом одновременно формируется и адекватный, достаточно высокий спрос на производимые товары. Таким образом, оживление и подъем – это две стадии выхода из депрессивного состояния, представляют собой разные ступени восхождения. Первая из них подготавливает подъем, на второй он реализуется. Главным признаком и отличительной чертой подъема является интенсивное развитие экономики.

С выходом на этап экономического бума темпы роста остаются высокими, но перестают расти, начинается экстенсивное воспроизводство. Какой-то период времени такая ситуация продолжает сохраняться. При этом уровни цен и доходов достигают своего максимума, дальше которого они не могут повышаться. Причиной является исчерпание ресурсов, которое начинает оказывать давление на норму прибыли, провоцирующую вначале прекращение роста, а затем появление тенденции к снижению. Несмотря на то, что ценовая конкуренция становится все более затруднительной, поток дохода остается максимальным, соответствующим наибольшим темпам наращивания товарной массы. При этом общее представление об экономической ситуации у хозяйствующих субъектов сохраняется положительным. Учитывая снижение цены денег происшедшего на предыдущем этапе цикла, на них сохраняется достаточно высокий спрос, который подогревается высоким накалом конкуренции за ресурсы. Однако доходы уже не растут, что останавливает и рост сбережений, что провоцирует повышение ставки банковского процента. Этот момент можно считать «поворотной точкой», т.е. началом спада, но очевидно то, что до кризиса в этот период еще далеко. Предпосылки к нему только начинают формироваться.

Все представленные стадии можно сгруппировать в две волны - повышательную и понижательную или в нашей терминологии – растущую и убывающую. В первой из них ведущей, определяющей стадией будет являться кризис, а во второй – подъем. Начало и конец цикла будет в «точке» смены вектора движения экономики со знаком плюс «+» в знак минус «-», т.е. в «точке» начала спада, которая рассматривается нами как первая стадия развития нового цикла. Графически это представлено на рисунке 1.3.

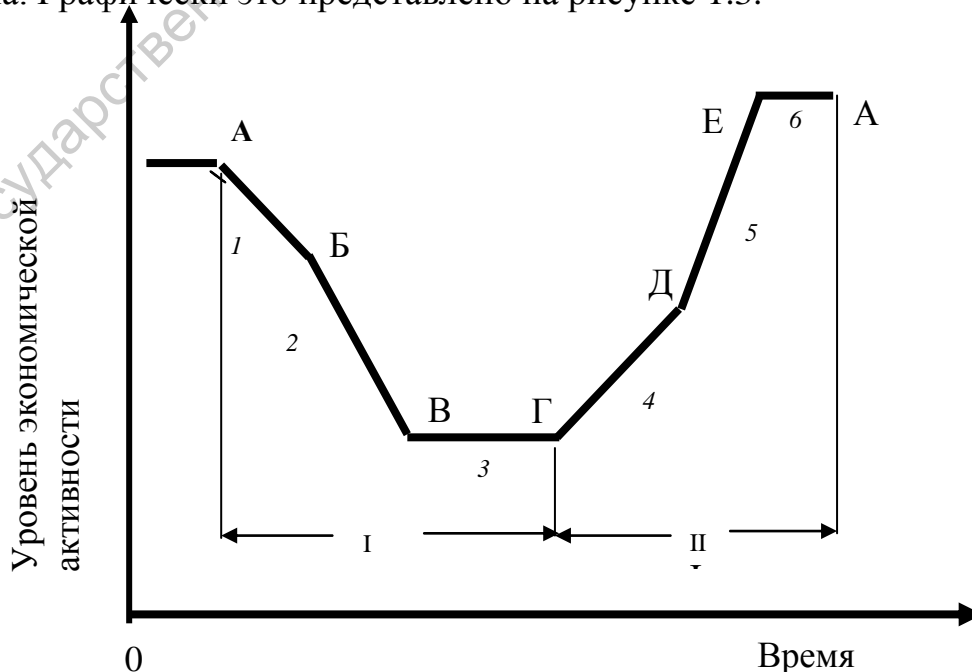


Рис. 1.3 Шестифазная модель цикла.

I – понижательная (убывающая) волна

II – повышательная (растущая) волна

1 – AB – спад,

4 – ГД – оживление,

2 – BB – кризис,

5 – ДЕ – подъем,

3 – ВГ – депрессия,

6 – EA – бум

3. Основные формы кризисов.

1. Циклический кризис перепроизводства (представлен выше).
2. Промежуточный кризис. Он прерывает течение фаз оживления или подъема, не вызывая формирования нового цикла. Имеет меньшую глубину, продолжительность, локальный характер.
3. Частичный кризис охватывает не всю экономику, а только определенную область экономической деятельности.

Финансовый кризис – связан с расстройством финансов, дефицитом бюджета, инфляцией, расстройством налоговой системы.

Валютный – кризис мировой валютной системы или системы отдельного государства.

Банковский кризис – это затруднения и расстройство банковской системы.

Биржевой кризис – выражается в резком падении курсов бумаг, биржевой панике, связанных с ростом фиктивных операций и переоцененностью ценных бумаг.

Аграрный кризис – его переживает сельскохозяйственное производство, аграрные кризисы длительны, связаны с разорением мелких и средних хозяйств, сопровождаются ножницами цен.

4. Отраслевой кризис, его сфера – определенная отрасль: промышленность, сельское хозяйство (например в Англии в связи с коровьим бешенством, или в Юго-Восточной Азии в связи с птичьим гриппом), строительство, транспорт.

5. Структурный кризис. Распространяется на структуру экономики, его продолжительность иногда не ограничивается временем одного цикла.

6. Энергетический и сырьевой кризис начала 70-х прошлого столетия сопровождался ростом цен на нефть и заставил изменить многие страны структуру производства в сторону энергосбережения.

Проявления этих кризисов переплетаются.

Тема 4. Современные экономические колебания – мировой финансовый кризис 2008 - 2009 г.

1. Причины и факторы мирового финансового кризиса.
2. Развертывание и проявление кризиса в США и Европе.
3. Финансовый кризис 2008–2009 годов и рецессия в России

Мировой финансовый кризис 2008 года и последующая рецессия

Мировой кризис – это финансово-экономический кризис, проявившийся в 2008 году в форме ухудшения основных экономических показателей в большинстве стран, и за ним последовала в конце того же года глобальная рецессия.

Непосредственным предтечей финансового кризиса 2008 года был ипотечный кризис в США, первые признаки которого появились в 2006 году в форме снижения числа продаж домов, и в начале 2007 года эти признаки переросли в кризис высокорисковых ипотечных кредитов. Довольно быстро проблемы с кредитованием ощутили и надежные заёмщики. Постепенно кризис из ипотечного стал трансформироваться в финансовый и стал затрагивать не только США. К началу 2008 года кризис приобрёл мировой характер и постепенно начал проявляться в повсеместном снижении объемов производства, снижении спроса и цен на сырье, росте безработицы.

1. Причины и факторы этого мирового кризиса:

Возникновение кризиса связывают со следующим:

- общая цикличность экономического развития
- высокие цены на сырьевые товары (в том числе, нефть)
- перегрев фондового рынка
- перегрев кредитного рынка и ипотечный кризис

- использование новых не проверенных финансовых методик и инструментов – кредитных дефолтных свопов и других деривативов (производных финансовых инструментов).

Причины цикличности экономического развития были рассмотрены ранее.

Высокие цены на сырьевые товары складывались с начала третьего тысячелетия. В 2000-х годах наблюдался бум потребления, сопровождавшийся неуклонным ростом цен на сырьё. В 2008 году цены многих товаров, особенно нефти и продовольствия достигли такого уровня, что стали наносить ощутимый экономический ущерб, угрожающий стагфляцией. В январе 2008 года цены на нефть превысили \$100 за баррель. 11 июля 2008 года цена нефти марки WTI достигла рекордных за всю историю \$147,27 за баррель; после чего началось снижение — до \$61 - 24 октября того же года и до \$51 в ноябре. Серная кислота (важный химикат, используемый в таких процессах как обработка стали, производство меди и биоэтанола) шестикратно увеличилась в цене менее чем за год. Высокие цены на нефть и бензин привели к сокращению спроса на автомобили: в августе 2008 года продажи автомобилей в Европе сократились на 16 %, в США в сентябре продажи автомобилей снизились на 26 %, в Японии — на 5,3 %. Это привело к сокращению производства металла и сокращению рабочих мест в автопроме и смежных отраслях.

Непосредственным предшественником общего финансового и банковского кризиса в США был кризис высокорисковых ипотечных кредитов (subprime) в 2007 году, то есть ипотечного кредитования лиц с низкими доходами и плохой кредитной историей. Вследствие 20%-го падения цен на недвижимость американские владельцы жилья обеднели почти на \$5 триллионов.

Американский финансист Джордж Сорос в октябре 2008 года определил роль «ипотечного мыльного пузыря» как «лишь спускового механизма, который привёл к тому, что лопнул более крупный пузырь». Существование такого пузыря многие экономисты связывают с развитием новых производных финансовых инструментов с начала 90-х годов, однако высказывается мнение, что эти инструменты отодвинули кризис, который возник бы ранее. Марксисты, считают, что возник типичный кризис перепроизводства. Религиозную точку зрения высказал в октябре 2008 года Папа Римский, который отметил, что глобальный финансовый кризис свидетельствует о бесполезности денег и тщетности накопления материальных ценностей, а «единственной твердыней является слово Божие»: «Крах крупных банков показал, что деньги исчезают, они ничто. Все вещи, кажущиеся реальными, фактически оказываются второстепенными».

Ипотечный кризис в США спровоцировал в сентябре 2008 года кризис ликвидности мировых банков: банки прекратили выдачу кредитов, в частности кредитов на покупку автомобилей. Как следствие, объёмы продаж автогигантов начали сокращаться. Три автогиганта Opel, Daimler, Ford сообщили в октябре о сокращении объёмов производства в Германии. Из сферы недвижимости кризис перекинулся на реальную экономику, начался спад производства.

Спрэд LIBOR-OIS (показывающий разницу между ставкой LIBOR и фьючерсом на официальную ставку Центробанка — свидетельство доступности денег на межбанковском рынке) в конце сентября 2008 года превысил для долларовых кредитов 200 пунктов, а в начале октября — 250. Клиенты сначала западных банков, а затем и по всему миру стали изымать сбережения со счетов. Банкротство Леман Бразерс привело к сомнениям в возможности выплат страховых компаний, страхующих от рисков банкротства кредитуемых CDR), что привело к кризису самого инструмента CDS и резкому увеличению рисков страхования, вылившийся в кризис доверия между банками и резкий рост ставок кредитования, что особенно сильно сказалось на развивающихся кредитных рынках, в том числе Украины и России. Правительство США и других стран стали разрабатывать антикризисные меры.

Уже в октябре 2008 года разразился обвал на фондовых рынках. Многие индексы мировых фондовых рынков достигли пика в октябре 2007 года, после которого началось снижение: с того дня по начало октября 2008 года, когда палата представителей конгресса США со второй попытки приняла план Полсона, индекс S&P 500 упал на 30 %; индекс MSCI World, показывающий динамику на рынках развитых стран, упал на 32,3 %; индекс развивающихся рынков MSCI Emerging Markets — на 40,5. В отличие от предшествующего обвала в 2000-2002 годы, который был вызван крахом на фондовом рынке технологических компаний и был ограничен рынками США, обвал 2007—2008 годов затронул все страны и был обусловлен событиями за пределами фондового рынка — бумом, а затем крахом в кредитном и жилищном секторах, а позднее — и на сырьевых рынках: первыми стали падать акции западных банков, а с июля 2008 года, когда начала быстро дешеветь нефть, — акции сырьевых компаний развивающихся стран.

Банковская неделя 6—10 октября 2008 года принесла исторически максимальное падение индексов на торговых площадках США: Dow Jones Industrial Average упал до 7882,51 и закрылся на 8451,19.

2. Развертывание и проявление кризиса в США и Европе

Обвал фондового рынка в октябре 2008 года стал рекордным для рынка США за последние 20 лет, для рынка Японии — за всю историю.

Пять ведущих инвестиционных банков США прекратили свое существование в прежнем качестве: Бир Стернс был перепродан, Леман Бразерс обанкротился, Мерил Линч перепродан, Goldman Sachs и Morgan Stanley сменили свою вывеску, перестали быть инвестиционными банками в связи с особыми рисками и необходимостью получить дополнительную поддержку Федеральной резервной системы.

Все эти грозные проявления заставили прибегнуть к совместным действиям политические и финансовые власти многих стран мира.

8 октября 2008 года все ведущие Центробанки мира, исключая ЦБ Японии и России, приняли беспрецедентное решение об одновременном снижении процентных ставок. Ключевая ставка Федеральной резервной системы США (ФРС) была снижена с 2 % до 1,5 %; так же на 0,5 процентного пункта были снижены ставки Банка Канады, Банка Англии, Банка Швеции, Национального банка Швейцарии и Европейского Центробанка (ЕЦБ). Такое решение было расценено обозревателями как признание глобального характера кризиса, требующего координированных действий ведущих экономик. На следующий день примеру последовали Финансовые регуляторы Южной Кореи, Тайваня и Гонконга, также снизившие основные учётные ставки..

10 октября, собравшиеся на совещание в Вашингтоне министры финансов и главы центральных банков стран Клуба семи (представлявший Россию А Кудрин был приглашён на рабочий ужин «восьмёрки») утвердили антикризисный план, заменивший собой традиционное для подобных встреч итоговое коммюнике, заявив, что они предпримут «неотложные и исключительные действия». Принятый «семёркой» план из 5-и пунктов предусматривал «использовать любые имеющиеся средства, чтобы поддерживать системно важные финансовые институты, не допуская их краха» и иные меры, уже осуществлявшиеся к тому времени правительствами стран-участниц.

12 октября 2008 года лидеры 15 стран Евросоюза на встрече, прошедшей в Париже, договорились ввести систему государственных гарантий для кредитов, привлекаемых банками, а также обеспечить поддержку финансовым институтам, которые столкнулись с проблемами: гарантии должны предоставляться по межбанковским кредитам на срок до 5 лет; правительства получают право поддерживать банки, покупая их привилегированные акции; системообразующие банки, столкнувшиеся с трудностями, будут рекапитализироваться за счёт бюджетных средств.

.Проявление кризиса в европейских странах.

В Испании от кризиса особенно пострадала стойкая отрасль. Крупнейшая испанская строительная компания Martinsa-Fadesa объявила о банкротстве, так во Франции начале января 2008 года возник скандал вокруг банка Сосьете Женераль, (трейдер которого в течение 2007 года с использованием механизма маржинальной торговли открыл позиции на индексы европейских бирж на общую сумму около 50 млрд. евро, что, примерно, в 1,5 раза больше капитализации банка. В результате резкого падения фондовых рынков, по открытым позициям возникли убытки около 5 млрд. евро. 18 января 2008 года операции объявили мошенническими и все позиции были закрыты, что спровоцировало волну распродаж на фондовых рынках.

В Дании спад ВВП составил 0,6 % в первом квартале 2008 г. Эстония показала спад 0,9 % во втором квартале после 0,5 % в первом, в результате страну пришла рецессия. В Латвии падение на 0,2 % во втором квартале после 0,3 % в первом, в результате также произошла рецессия. Швеция показала нулевой рост во втором квартале. Экономика Европейского союза сократилась на 0,1 % во втором квартале. В еврозоне в целом промышленное производство упало на 1,9 процента в мае, это самое большое падение со времен кризиса 1992. Продажи европейских автомобилей упали на 7,8 % в мае по сравнению с предыдущим годом. Объем розничных продаж упал на 0,6 % в июне по сравнению с маем и на 3,1 % по сравнению с предыдущим годом. Германия была единственной страной из четырех самых больших экономических систем в еврозоне, которая зарегистрировала увеличение производства в июле, хотя

размер прироста и резко снизился. Во втором квартале объем экономики еврозоны уменьшился на 0,2 процента.

Ирландия в течение первого квартала 2008 года сообщила о сокращении ВВП на 1,5 %, это был рекордный спад с 1983 года. Однако Центральный статистический офис Ирландии сообщил о росте ВВП около 0,8 %, в Ирландии правительство считает ВВП более точным признаком определения состояния экономики. ВВП Ирландии сократился во втором квартале на 0,5 %, в результате Ирландия первый член еврозоны, который вошел в рецессию. Во втором квартале цены на недвижимость в Испании упали на 20 процентов. В регионе Кастилия – Ла-Манча все еще не проданы приблизительно 69 % всех зданий, построенных за прошлые три года. Хотя Испания избежала спада в первой половине 2008 года, уровень безработицы в стране увеличился на 425,000 за последний год, достигнув 9,9 %. Продажи автомобилей в Испании упали на 31 % в мае. Спад производства достиг 5,5 % в мае. Снижение розничных продаж в Испании достигло 7,9 % в июне по сравнению с предыдущим годом. В июне продажи продуктов питания снизились на 6,8 %. По сообщению ассоциации испанских производителей автомобилей ANFAC, продажи новых автомобилей в июле упали на 27,5 % по сравнению с предыдущим годом. В Германии розничные продажи упали на 1,4 % в июне 2008 года, во втором квартале германская экономика показала спад на 0,5 процента.

В Италии Фиат объявил о закрытии заводов и временных увольнениях на заводах в Турине, Мельфи, Имоле и Сицилии. Итальянская экономика сократилась на 0,3 % во втором квартале 2008. В Нидерландах объём промышленного производства в мае упал на 6 %. Другие члены еврозоны встретили спад в их экономике во втором квартале: Французская экономика сократилась на 0,3 %; экономика Финляндии снизилась на 0,2 %; в Нидерландах показала нулевой рост во втором квартале. 28 сентября, нидерландско-бельгийский банк Fortis был частично национализирован с наличным вливанием от стран Бенилюкса, составляющих €11,2 миллиардов. В июне, компания объявила о распродаже со скидкой активов, чтобы получить €5 миллиардов, для улучшения ликвидности организации. Однако, этого оказалось недостаточно. 9 октября 2008 года министр финансов Великобритании использовал полномочия, предоставляемые правительству антитеррористическим законом *Anti-Terrorism, Crime and Security Act 2001* для замораживания активов исландского банка Landsbanki Islands hf на территории страны. Кризис в Великобритании, по мнению политических обозревателей, способствовал осенью 2008 года значительному росту рейтинга премьер-министра Г. Брауна, действия которого, направленные на спасение банковской системы, стимулирование бизнеса и спроса получили одобрение как в Британии, так у руководства иных стран 23

января 2009 года национальное статистическое ведомство Великобритании сообщило о том, что в четвертом квартале 2008 года ВВП Великобритании сократился на 1,5 % по сравнению с предыдущим кварталом, что означало официальное вхождение британской экономики Великобритании в рецессию: падение ВВП в четвертом квартале 2008 года составило 1,5 %, в третьем квартале того же года снижение составило 0,6 %

В начале декабря 2008 года Статистическое управление Евросоюза сообщило, что ВВП еврозоны в третьем квартале 2008 года снизился на 0,2 %, как и в предыдущем квартале: европейская экономика вошла в период рецессии впервые за 15 лет. По данным Евростата, опубликованным в феврале 2009 года, промышленное производство в Евросоюзе в декабре 2008 года снизилось на 11,5% в годовом выражении и на 2,3% по сравнению с ноябрем, в еврозоне — на 12% и 2,6% соответственно, что является абсолютным рекордом: подобного не наблюдалось с 1986 когда начала вестись общеевропейская статистика.

3. Финансовый кризис 2008–2009 годов и рецессия в России

Поскольку российская экономика интегрирована в мировую, финансовый кризис не обошел и Россию, его проявления были более болезненными. По мнению аналитиков, удар глобального кризиса по России был сильнее, чем по экономикам иных стран вследствие 3-х причин: «американской финансовой катастрофы», негативно отразившейся на всех рынках и финансовых системах развивающихся стран; падения цен на нефть при значительной зависимости России от её экспорта; политических ошибок российского руководства. Снижение котировок российских акций началось еще в мае 2008 года. На течение кризиса повлиял военный конфликт с Грузией, за биржевым крахом последовал кризис ликвидности и отток капитала за рубеж.

6 октября 2008 года произошло очередное, рекордное за всю историю российского рынка акций, падение индекса РТС (за день на 19,1 % — до 866,39 пункта; в Лондоне, где торги не останавливались, российские «голубые фишки» подешевели на 30—50 %). 8 октября 2008 года индекс ММВБ упал при открытии на 13 %, через полчаса падение составило 14,35 %: индекс опустился до отметки 637,87 пункта. Торги акциями были приостановлены до появления соответствующего решения ФСФР Торги на РТС, где индекс опустился до отметки 761,63 пункта, были приостановлены на час, но после полудня не возобновились — также до выхода специального распоряжения ФСФР. Торги российскими бумагами — депозитарными расписками на акции — переместились в Лондон В связи с серией приостановок торгов на российских торговых площадках, в октябре объем торгов на ММВБ упал более чем наполовину: если в августе среднедневные обороты биржи составляли около 150 млрд. рублей, то в октябре они упали до 60 млрд. рублей.

По итогам октября российский фондовый рынок продемонстрировал худшие результаты среди всех рынков мира.

Специфическим фактором в развитии кризиса в России являлось наличие огромного внешнего долга российских компаний, который достигал в совокупности 527 млрд долларов на начало октября 2008 года, что было сопоставимо со всем объёмом ЗВР России. Согласно данным, опубликованным Центральным банком России 10 октября, в IV квартале 2008 года российским компаниям предстояло выплатить зарубежным кредиторам \$47,5 млрд, в 2009 году сумма внешних выплат должна была составить \$115,7 млрд. С учётом процентов российские банки и компании должны выплатить инвесторам и кредиторам до конца 2009 года 163,2 млрд долларов, что составляет четверть всех внешних обязательств РФ.

Другим негативным фактором для России, как нетто-экспортёра углеводородного сырья, стало резкое падение с исторического пика в середине июля 2008 года цен на нефть: 16 октября 2008 года нефть марки Urals упала ниже 70 долларов за баррель — уровня, исходя из которого на 2009 год бюджет рассчитан как бездефицитный.

Первыми испытали трудности с финансированием крупные российские компании, столкнувшиеся с невозможностью перекредитования в западных банках и с принудительными продажами по сделкам РЕПО (*margin calls*) вследствие падения стоимости своих заложенных под кредиты акции. Русский Newsweek от 13 октября цитировал «близкий к Кремлю источник»: «Для крупного бизнеса этот кризис хуже [кризиса] 1998 года»

18 ноября 2008 года Президент Медведев и российская пресса¹ констатировали приход кризиса в реальный сектор экономики России. С октября начались сокращения персонала в российских компаниях.

С октября 2008 года сообщалось, что «за последние полгода российский рынок потерял около 70 % капитализации, тогда как остальные страны потеряли около 25 или 30 %» что, по мнению некоторых экспертов, наряду с прочими факторами, объяснялось «перекапитализированностью российского фондового рынка, которая была достигнута к началу текущего года в результате реализации принципа „чем больше капитализация — тем лучше“». За два наиболее критичных месяца (начало августа — начало октября 2008 года) капитализация российского фондового рынка снизилась на 51,7 %, в то время как капитализация фондовых рынков развивающихся стран в целом упала только на 25,4 %.

Мировые рейтинговые агентства снижали рейтинг российских компаний. Началось падение рубля к бивалютной корзине. На поддержание рубля тратились валютные резервы. Они уменьшались и в результате переоценки.

По итогам рабочей недели, закончившейся 14 ноября, РТС и ММВБ стали лидерами падения среди мировых фондовых площадок; цена на нефть марки Urals снизилась за неделю на 11 % и впервые с января 2007 года опустилась ниже отметки \$50 за баррель.

19 ноября Председатель ЦБ С. Игнатьев сообщил Госдуме: «На 1 ноября 2008 года объём золотовалютных резервов в Российской Федерации составил 484,6 миллиарда долларов США. За сентябрь и октябрь, золотовалютные резервы снизились на 97,6

миллиарда долларов». Из названной суммы 57,5 миллиарда долларов были потрачены на валютном рынке с целью поддержания курса рубля. Государство осуществило крупные вливания в российские банки, а последние тратили в значительной мере на покупку валюты, «провоцируя ослабление рубля и заставляя население панически скупать доллары, ещё больше понижая стоимость национальной валюты».

После очередного снижения курса российской валюты 5 декабря относительно бивалютной корзины на 1 %, что связывалось с удешевлением основной статьи российского экспорта — нефти (цены на марку *Urals* 5 декабря снизились до четырехлетнего минимума — \$36 за баррель), участники рынка ожидали от ЦБ более резкой девальвации уже в начале следующего года. Согласно данным, обнародованным 23 января 2009 года Росстатом, в декабре 2008 года падение промышленного производства в России достигло 10,3 % по отношению к декабрю 2007 года (в ноябре — 8,7 %), что стало самым глубоким спадом производства за последнее десятилетие; в целом в 4-м квартале 2008 года падение промпроизводства составило 6,1 % по сравнению с аналогичным периодом 2007 года. Цены производителей промышленных товаров в декабре 2008 года продолжили снижение, упав по сравнению с ноябрем на 7,6 %, с декабрем 2007 года — на 7 %. По сравнению с январем 2008 года промышленное производство в январе 2009 года упало на 16 % — самый глубокий обвал с 1994 года: наиболее сильный спад в обрабатывающих отраслях, где производство снизилось на 24,1 %. В январе 2009 года впервые в XXI веке была зафиксирована отрицательная динамика объёма работ в строительстве: строительство сократилось на 16,8 % (в декабре 2008 года рост составил 0,1 %). К середине февраля 2009 года среднесуточная добыча газа к уровню 2008 года в целом по России снизилась на 9,9 %, в «Газпроме» — на 13,3 %. По итогам первого полугодия 2009 года, «Россия стала безусловным лидером среди крупных стран по относительным темпам падения экономики по сравнению с докризисным периодом». В целом за 2009 год, если сравнивать Россию со странами БРИК (помимо России еще Бразилия, Индия, Китай), то и здесь у России худший результат. В Китае рост ВВП по итогам 2009 года оценивается примерно в 8%⁴.

На всем протяжении кризиса правительство предпринимало антикризисные меры. В 2008 году бюджетные антикризисные меры составили 1089 млрд. рублей (2,6 % ВВП), из них на укрепление финансового сектора было направлено 785 млрд. рублей, на поддержку реального сектора экономики — 304 млрд. рублей. Государство потратило в 2008 году на субординированные кредиты — 450 млрд. рублей; рекапитализацию и другие меры прямой поддержки — 335 млрд. рублей; рекапитализацию Агентства по страхованию вкладов — 200 млрд. рублей; рекапитализацию банков — 75 млрд. рублей; рекапитализацию Агентства по ипотечному жилищному кредитованию — 60 млрд. рублей. На поддержку реальной экономики, в 2008 году были приняты: меры налогово-бюджетного стимулирования, направленные на поддержку производителей — 272 млрд. рублей; снижение налогового бремени — 220 млрд. рублей; поддержка отраслей — 52 млрд. рублей; меры налогово-бюджетного стимулирования, адресованные населению — 32 млрд. рублей; приобретение жилья для военнослужащих и для социально уязвимых групп населения — 32 млрд. рублей. На 2009 год планировалось бюджетных антикризисных мер

⁴ <http://www.gazeta.ru/comments>

на 1834,77 млрд. рублей, из них на укрепление финансового сектора – 625 млрд. рублей, на поддержку реального сектора экономики – 798,3 млрд. рублей, на помощь регионам – 300 млрд. рублей, на защиту уязвимых групп населения – 111,5 млрд. рублей.

Раздел второй: Безработица как проявление макроэкономической нестабильности

Тема 5. Сущность безработицы и ее измерение

1. Понятие безработицы
2. Измерение уровня безработицы

Безработица – это явление на рынке труда, при котором часть работников не занята, не производит товаров и услуг. При этом не производится часть ВВП, снижается общий уровень благосостояния общества и благосостояния безработных и их семей, из-за бездействия теряется качество рабочей силы, люди несут моральные потери.

Отношение к безработице с течением времени менялось. Во время мирового кризиса 29-33 годов, когда уровень безработицы был велик, безработица рассматривалась как опаснейшее социальное зло, с которым надо бороться. В середине двадцатого века уровень безработицы упал, она не создавала особых трудностей. В 90-е годы XX в. уровень безработицы в экономически развитых странах колебался в пределах 4-12 %, а в Японии в 60-90 гг. сохранялся принцип пожизненного найма и уровень был еще ниже 1-2 %. Однако, в последствии, в период стагнации, негибкий рынок труда стал тормозить экономическое развитие Японии, и от принципа пожизненного найма частично пришлось отказаться и безработица выросла до 4, 9 %. В начале третьего тысячелетия безработица в развитых странах (2005 г.) колебалась:

- в Австрии, Великобритании, Норвегии, Швеции, Японии от 4-5 %;
- в Бельгии, Венгрии, Германии, Испании, Италии, Канаде, Румынии, Турции, Финляндии, Франции, Чехии, 6-11 %;
- Болгарии, Литве, Словении, Польше 18-20 %.

В России безработица в этот период составляла 8,6 %.

В 2007 г. безработица в России была 7,8 %., в 2008 была 7,7%, в 2009 - январь 8,1%, октябрь - менее 8% (6 млн. чел.), однако среди молодежи 15-24 этот показатель - 18,5 % в августе 2009 г.

В конце 2008 года проблема безработицы в мире стала обостряться в связи с мировым финансовым кризисом и в настоящее время является насущной проблемой, требующей решения, является важнейшим объектом государственной политики.

Безработица является проявлением макроэкономической нестабильности и выражается в том, что число желающих найти работу больше чем наличествующее количество рабочих мест соответствующее этим желаниям.

Определения безработных различаются. По методологии Международной организации труда (МОТ) безработный – это лицо, ищущее работу, но не имеющее ее.

В РФ безработный – это лицо трудоспособного возраста, не имеет работы, зарегистрирован в службе занятости, готов приступить к работе. Таким образом, в РФ количество безработных определяется по данным регистрации. А по методологии МОТ количество безработных определяется по данным опросов (выборочных охватывающих около 500 тыс. человек от 15 до 72 лет).

Понятно, что существует разница в уровне безработицы, определенной по разной методологии. Причины: 1) многие не регистрируются безработными, рассматривая такую регистрацию как жизненное поражение; 2) не регистрируются, потому что не надеются таким образом найти хорошую работу; 3) регистрируются безработными, фактически работая или имея бизнес, что бы уйти от налогов, или потому, что работают теневым образом, не имея трудовой книжки.

В современной экономической статистике занятости и безработицы принято все население страны делить на две части: Экономически неактивное население и экономически активное население.

1. Экономически неактивное население – жители страны, которые не входят в состав рабочей силы:

- дети до 16 лет; учащиеся и студенты дневных учебных заведений;
- недееспособные граждане;
- пенсионеры;
- лица, ведущее домашнее хозяйство;
- отчаявшиеся найти работу и прекратившие ее поиски;
- лица, которым нет необходимости работать (независимо от источника дохода).

2. Экономически активное население – это часть трудоспособных граждан, которая предлагает рабочую силу для производства товаров и услуг. Экономически активное население страны – это часть населения, обеспечивающая предложение труда для производства благ.

В свою очередь экономически активное население делится на две группы: занятые и безработные.

Занятые – часть взрослого трудоспособного населения, имеющая работу.

Безработные – люди, которые хотят работать, ищут работу и готовы приступить к ней немедленно, как только найдут.

Основным показателем, измеряющим безработицу, является уровень безработицы.

Рабочая сила = занятые + безработные

Военнослужащие представляют самостоятельную категорию, которая входит в совокупную рабочую силу.

Совокупная рабочая сила за минусом военнослужащих представляет собой экономически активное гражданское население. При анализе численности совокупной рабочей силы учитываются демографические и миграционные процессы: фиксируются и изучаются тенденции уровня рождаемости, смертности, колебания численности трудоспособного населения, половозрастная структура населения. В России демографические тенденции складываются неблагоприятно, с 1994 года население страны убывает. Сокращение численности населения сопровождается старением. Доля трудоспособного населения устойчиво сокращается как за счет выбытия из трудоспособного возраста многочисленных поколений пожилого возраста, так и за счет сокращения рождаемости и притока лиц трудоспособного возраста. Велик показатель смертности мужчин в трудоспособном возрасте из-за социально опасных и сердечно-сосудистых болезней. Чем больше пожилых людей в составе рабочей силы, тем меньше ее мобильность, способность переучиваться, то есть теряется не только количество, но и качество рабочей силы. При этом возрастает нагрузка на работающих с точки зрения содержания пенсионеров, возникают проблемы пенсионного обеспечения. Эти проблемы можно компенсировать ростом производительности труда, но именно в этой области экономика России имеет серьезные проблемы. Процесс убыли работников в 90-е годы несколько смягчился миграционным притоком. В начале 90-х годов в Россию возвращались русские из бывших союзных республик, сейчас оттуда наблюдается приток трудовых мигрантов, особенно из азиатских республик и Украины. Однако в начале 90-х велик был и миграционный отток из России. Причем российская экономика теряла и высококвалифицированные кадры, в том числе и научные, и уезжали самые молодые, здоровые кадры средней квалификации. Наиболее активно уезжали лица в возрасте 20-24 года и 30-49 лет. Только в период с 1990 по 1993 годы из России выехало 4,5 тыс. ученых. Считается, что приток российских научно-технических кадров в Израиль помог этой стране сократить на 10-15 лет решение многих научно-технических проблем. Вообще же из страны уехали миллионы людей (по оценкам до 3 миллионов).

В России в 90-е годы показатели безработицы увеличивались. Самые высокие показатели были в 1998 году, поскольку финансовый кризис вызвал массовые банкротства.

Показатель уровня безработицы нельзя считать показателем абсолютного неблагополучия в экономике. Это связано с неточностями его подсчета: выборка может быть не точна, официальная статистика учитывает только обратившихся в службу занятости; если люди работают неполный рабочий день, неполную рабочую неделю, они также не считаются безработными. В России начала 90-х многие люди месяцами только числились на работе, не получали заработную плату, в результате показатели безработицы были существенно занижены. Кроме этого, занятые теневым и криминальным бизнесом тоже считают себя безработными, активно работающие люди (нелегально) тоже называют себя безработными, чтобы не лишиться пособия.

Естественный уровень безработицы – это «нормальный» минимально возможный в стране уровень безработицы, при котором существуют лишь два неизбежных типа безработицы – фрикционная и структурная.

Полная занятость – так как раз и называют такое положение с занятостью в обществе, при котором безработица не превышает своего естественного уровня (примерно 5–6 %).

Различают многие формы безработицы, о них далее.

Экономические издержки безработицы выражаются в том, что экономика страны безвозвратно теряет то количество товаров и услуг, которые она потенциально могла бы произвести из имеющихся ресурсов. Максимальный объем продукции, который может быть выпущен на имеющихся мощностях на вершине экономического цикла при полной занятости населения, называется потенциальным ВВП. Таким образом, экономические потери от безработицы – это разница между потенциальным и фактическим ВВП. Это выражается в законе А. Оукена: если фактический уровень безработицы превышает естественный уровень на 1 %, то отставание фактического ВВП от потенциального составляет 2,5 %.

Социальные издержки безработицы могут быть следующие:

- а) снижение жизненного уровня у тех, кто лишился рабочего места;
- б) потеря ими квалификации и самоуважения, моральный упадок, возможен распад семьи;
- в) рост социальной и политической напряженности в обществе и т. д.

Государственное регулирование рынка труда – это комплекс экономических, административных, законодательных и организационных

мероприятий, по защите работников от финансовых потерь, вызванных безработицей.

Можно выделить две основные формы регулирования рынка труда: прямое и косвенное.

Прямое регулирование рынка рабочей силы включает:

- программы по стимулированию рынка занятости и увеличению численности рабочих мест в государственном секторе;
- программы, направленные на подготовку и переподготовку рабочей силы;
- программы содействия найму рабочей силы;
- программы по социальному страхованию безработицы.

Косвенное регулирование рынка рабочей силы осуществляется посредством принятия законов и постановлений по проблемам занятости и помощи безработным, проведения налоговой, денежно-кредитной и амортизационной политики правительства.

Связь инфляции и безработицы. Кривая Филлипса.

Как связаны между собой безработица и инфляция? На этот вопрос экономисты отвечают по-разному.

Так, сторонники кейнсианства выдвинули идею о том, что между инфляцией и безработицей существует устойчивая взаимообратная связь: рост инфляции сопровождается уменьшением безработицы, и наоборот. Следовательно, в экономике может возникнуть либо безработица, либо инфляция. В своих рассуждениях кейнсианцы отталкивались от кривой Филлипса, которая графически отражает альтернативную взаимосвязь безработицы и инфляции.

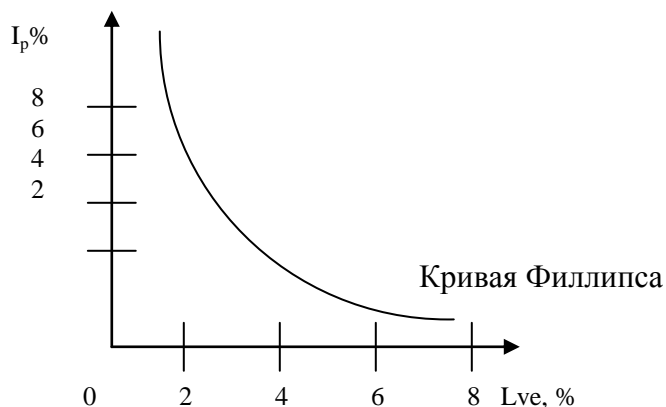


Рис. Кривая Филлипса

I_p – среднегодовой темп роста цен, %

U_{ve} – уровень безработицы, %

Кривая Филлипса отражает два варианта выбора:

- 1) достаточно высокая занятость с максимально экономическим ростом, но при быстром повышении цен;
- 2) достаточно стабильные цены, но при значительной безработице.

Эти процессы закономерны, поскольку спад производства последовательно вызывает рост безработицы, сокращение доходов, расходов и совокупного спроса, а в результате – падение цен. Когда производство идет на подъем, картина обратная: безработица постепенно рассасывается, доходы расширяющегося круга работающих начинают расти; увеличивая по цепочке расходы, спрос и, в итоге, цены.

Однако на практике, в последнее время, все чаще наблюдается следующая тенденция: при росте безработицы цены продолжают расти. Большинство экономистов считает, что связь безработицы и инфляции не следует трактовать однозначно – только как взаимобратную (об этом, кстати, предупредил и сам автор кривой Филлипса).

Публикация А. Филлипса была в 1958 году.

Его уравнение имело вид:

$$(W_t - W_{t-1}) / W_{t-1} = \text{const} + bU,$$

где:

W – номинальная зарплата;

b – параметр, отражающий реакцию зарплаты на изменение уровня инфляции;

U – фактический уровень безработицы.

В 1960 году П. Самуэльсон и Р. Солоу изменили левую часть формулы на показатель инфляции π .

$$\pi = (P_1 - P_0 / P_0) \times 100.$$

В 1968 году с открытием естественного уровня безработицы и инфляционных ожиданий М. Фридмен и Э. Фелпс уточнили формулу и предложили учитывать роль шоков⁵.

⁵ Эдмунд Фелпс доказал, что как показывает опыт, цены и уровни заработной платы не изменяются непрерывно, может быть чаще, может быть реже, происходит качественный скачок. Зная, что в ближайшее время изменить ничего не удастся, люди при переговорах о заработной плате вынуждены ориентироваться на свои представления и прогнозы будущей инфляции. Фелпс модифицировал уравнение кривой Филлипса, подчеркнув, что важна не инфляция как таковая, а ее расхождение с ожидаемой инфляцией. Из его анализа следовало, что

Теперь учитываются адаптивные ожидания

$$\pi_{1e}^e = \pi^e + v (\pi + \pi^e),$$

где:

π – фактический темп инфляции u ;

π – текущие инфляционные ожидания;

π – ожидания инфляции в следующем периоде;

v – коэффициент коррекции ожиданий (изменяется от 0 до 1), если π^e статические ожидания.

Рациональные ожидания предполагают, что экономические агенты учитывают всю информацию и не ошибаются в расчетах.

Уравнения Филлипса с учетом инфляционных ожиданий и шоков записывается:

$$\pi_{1e} = \pi_{1e}^e - b (u - u_n) + \eta,$$

где:

b – реакция инфляции на изменение фактического уровня U (безработицы);

U_n – естественный уровень безработицы;

η – шок совокупного предложения.

Если удерживается безработица ниже естественного уровня, то темп инфляции ускоряется. Если выше – замедляется. Поэтому U_n – не ускоряющий темп инфляции уровень безработицы NAIRU. При проведении антиинфляционной политики надо знать, на сколько процентов повысится безработица при росте инфляции на 1 %. Это показатель коэффициента ущерба. $SR = 1/b$.

В 70-е годы зависимость, выведенная Филлипсом, не выдержала эмпирической проверки. Возникла стагфляция – одновременный рост безработицы и инфляции. Была создана модель долгосрочной кривой Филлипса, вариант 1 – основанный на теории адаптивного ожидания и вариант 2 – основанный на теории рациональных ожиданий.

Вариант 1.

Кривая Филлипса обосновывается наличием у экономических агентов неверных инфляционных ожиданий. Пока ожидания занижены, стимулирующая фискальная политика ведет к росту производства и снижению безработицы. Со временем экономические агенты обнаруживают инфляцию, рабочие требуют роста заработной платы, а предприниматели сокращают производство. Растет и безработица, и инфляция. Безработица некоторое время сокращается, а потом растет (возвращается) при более высокой инфляции.

существует некий равновесный уровень безработицы, который достигается при том условии, что инфляционные ожидания совпадают с реальной инфляцией. В долгосрочном периоде нет никакого конфликта между безработицей и инфляцией, и любая попытка стимулирующей политики со стороны государства в конечном итоге приведет к повышенным инфляционным ожиданиям населения, и временное снижение безработицы сменится первоначальным ее уровнем, но при более высоком уровне цен. Иначе говоря, кривая Филлипса вертикальна в долгосрочном периоде. Этот результат (практически одновременно) получил и Милтон Фридман. Все это предопределило пересмотр отношения к экономической политике государства. Интересно, что при формулировке своих идей Фелпс считал, что ожидания людей адаптивны; даже произошедший некоторое время спустя расцвет теории рациональных ожиданий не поколебал его уверенности в своей правоте. И действительно, эмпирические исследования подтвердили правоту Фелпса.

Вариант 2.

Основан на допущении, что экономические агенты понимают, как функционирует экономика. Их инфляционные ожидания точно совпадают с фактической инфляцией в будущем. При проведении стимулирующей политики предприниматели знают, что увеличится не спрос, а цены. Банкиры закладывают инфляцию в процент. Рабочие не увеличивают предложения труда. Поэтому стимулирование совокупного спроса просто увеличивает инфляцию.

Тема 6. Формы безработицы

1. Фрикционная безработица
2. Структурная безработица
3. Институциональная безработица
4. Циклическая безработица
5. Естественный (нормальный) уровень безработицы и полная занятость.
6. Добровольная, скрытая, застойная безработица.
7. Специфика безработицы в России в период перехода к рыночной экономике и современное состояние проблемы безработицы.

Воздействие на экономику оказывает не только уровень безработицы, но и ее продолжительность. Безработица, в зависимости от ряда специфических черт существует во многих формах.

Фрикционная безработица.

Фрикционная безработица – это безработица, связанная с затруднениями в трудоустройстве и ожиданием работы людьми, которые стремятся сменить место работы или профессию в связи с:

- переменой места работы, жительства;
- временной незанятостью женщин, связанной с рождением ребенка;
- поиском работы, вернувшимися со службы в армии, окончившими институт и т. д.

Эта безработица обычно не длительна, в связи с ростом благосостояния наблюдается ее рост, поскольку у человека появляются возможности поиска работы, которая его устраивает. Время такой безработицы может быть оптимизировано совершенствованием информационных систем о предложении рабочих мест и рабочей силы. Фрикционная безработица является неизбежной и отчасти даже желательной, если связана с поиском работы, соответствующей способностям и желаниям человека, поскольку при получении такой работы

вырастет производительность труда. Сократить такую безработицу можно улучшением условий труда, совершенствованием его оплаты, предоставлением социального пакета, всем тем, что сокращает текучесть кадров. Продолжительность такой безработицы зависит от числа дней незанятости между последней и последующей работой, такой формой безработицы, как правило, охвачены 2-3 % экономически активного населения. С переходом к постиндустриальному обществу фрикционная безработица растет.

Итак, фрикционная безработица связана с самостоятельным решением работника, она кратковременна, связана со сменой места работы у людей востребованных на рынке труда.

Структурная безработица

Структурная безработица вызывается несоответствием профессиональной подготовки рабочей силы структуре производства. Возникает из-за несоответствия спроса на рабочую силу ее предложению. В процессе экономического развития меняется система потребностей, в связи с этим совершенствуется, меняется структура отраслей и производств, а значит и изменяется потребность в профессиях: старые профессии не нужны, требуются новые. Обладатели старых профессий становятся не нужны. Структурная безработица связана с технологическими сдвигами в экономике, является спутником развития. При этом необходима переквалификация, переобучение, новая профессиональная подготовка. Все это требует сил и средств. Люди, охваченные структурной безработицей, получают работу, переучатся, а иногда и сменяют место жительства. Наличие структурной безработицы постоянно в современной динамичной экономике, для ее преодоления требуется продуманная государственная и внутрифирменная политика. При этом необходим мониторинг и прогнозирование, совершенствование системы подготовки кадров, смена образовательной парадигмы, улучшение деятельности институтов рынка труда (информационных, рекрутинговых, обучающих и т.д.).

Итак, структурная безработица вынужденная, долговременная, ее преодоление требует усилий со стороны государства, фирмы, личности.

Циклическая безработица

Циклическая безработица вызывается спадами производства, возникает при смене циклов деловой активности. Перепроизводство товаров заставляет сокращать производство, это сопровождается увольнениями или сокращением рабочего дня и его оплаты. При этом возникает значительное число безработных. Такая форма безработицы характерна для фаз спада и депрессии,

при оживлении она начинает уменьшаться, при подъеме сходит на минимум, в современных условиях ее величина колеблется от 0 до 10 %. Однако пределы не лимитированы. Для преодоления применяются государственные программы преодоления спада и стимулирования экономического роста.

Итак, циклическая безработица долгосрочная, масштабная, вынужденная, ведет к возникновению социальной напряженности, труднопреодолима. Ее преодоление в очень малой степени зависит от индивидуальных усилий работника, поскольку безработными становится масса людей и мало помогают переобучение и смена места жительства. Если кризис носит мировой характер, то не помогает даже эмиграция.

Институциональная безработица

Институциональная безработица связана с несовершенством институтов рынка труда. Чаще всего причиной выступает институт минимальной оплаты труда и институт пособий по безработице.

В первом случае человек, даже при согласии работать за цену меньше минимальной, не может легально применить рабочую силу. Во втором случае может оказаться, что зарплата на рабочем месте за минусом налогов в небольшой степени отличается от пособия по безработице и человек выберет статус безработного. Другими словами устройство институтов рынка труда провоцирует выбор безработицы со стороны личности.

Итак, институциональная безработица по видимости добровольна, а на самом деле вынуждается устройством институтов рынка труда, она провоцирует нелегальную занятость, особенно среди работников-эмигрантов, устраняется как совершенствованием институтов рынка труда, так и совершенствованием качества рабочих мест.

Естественный (нормальный) уровень безработицы

Возможно ли в нормально функционирующей экономике избежать безработицы? Если нет, то какой уровень безработицы свойственен нормально функционирующей экономике? В экономической теории по этому вопросу есть разные подходы. Первый в качестве критерия выбирает именно нормальное функционирование современной экономики. Тогда нельзя избежать фрикционной и структурной безработицы и эти формы составляют нормальный естественный уровень. Второй подход в качестве критерия выбирает самостоятельное решение личности и тогда в нормальный уровень входят фрикционная и институциональная безработица.

Более распространен первый подход. Объем производства при фрикционной и структурной безработице соответствует потенциальному ВВП. Категорию естественного нормального уровня безработицы независимо от друг друга предложили М.Фридмен (1967 г.) и Э.Фелпс (1968 г.).

Если фрикционная и структурная безработица – неизбежные спутники развития экономики, то полная занятость – это не поголовная занятость. Полная занятость достигается, если циклическая безработица равна нулю. Нормальный ход экономического развития предполагает резерв рабочей силы, высокую мобильность работников, способность перемещаться в другие сферы производства. Естественный уровень безработицы определяется следующими факторами: инвестиционной политикой, уровнем и качеством жизни в стране, финансовой прочностью семей, способностью к получению новых знаний, параметрами пособий по безработице. (Для справки: В России 63 % семей живут от зарплаты до зарплаты, 50 % россиян никогда не обновляли своих знаний – по опросу 2006 г.)

Естественный уровень безработицы не является постоянной величиной, он изменяется вследствие структурных сдвигов, изменений законодательства, обычаев в обществе. До второй мировой войны показатель составлял для США и Стран Западной Европы – 3% , в 60-е годы - 4 %, в 80-е - 6-8%, в 90-е и в начале третьего тысячелетия колебался от 4 до 7 %. Изменения связаны с изменением состава рабочей силы, приходом на рынок труда женщин, распространением компенсационных программ, деятельности профсоюзов.

Ряд экономистов резко протестует против включения структурной безработицы в понятие нормы. В подтверждение приводят факты поистине тяжких бедствий работников на территориях размещения «умирающих» отраслей, трагедии городов-заводов и т.д. Действительно сочетание территориальной и структурной безработицы не может быть нормой экономического развития.

В западной экономической литературе распространен термин NAIRU – Non –Accelerating-Inflation-Rate of Unemployment (Уровень безработицы при неускоряющейся инфляции). Акцент на то, что этот уровень безработицы стабилизирует инфляцию. Показатель определяется в результате усреднения фактического уровня безработицы в стране за предыдущие 10 лет и прогноза за последующие 10 лет с учетом вероятностной динамики ожидаемого уровня инфляции (методика имеет погрешность).

Вообще в экономике выделяется свыше десятка видов безработицы. Это – территориальная, по полу и возрасту, застойная, национальная, скрытая, открытая и т.д.

Добровольная безработица

Добровольная безработица вызвана нежеланием работать у ряда людей. Среди них выделяются маргинальные слои. В эти слои входят разные люди, прежде всего – это бомжи, которые не имеют жилья, документов, больны алкоголизмом, их жизнь – это не совсем добровольный выбор, а результат стечения неблагоприятных обстоятельств. Однако при этом потеряна способность и привычка трудиться, возобновить труд для этих людей очень нелегко, требуется и настрой личности и большие реабилитационные усилия со стороны общества. Ряд людей выбирает стиль свободной жизни, имеет психологические установки на «независимость», нищенствует, «подрабатывает», совершает правонарушения и т.д.

Есть люди, которые сознательно выбирают стиль, связанный с ограничением потребностей, – аскеты, отшельники.

В состав добровольно неработающих входят дети обеспеченных родителей, рантье, трутни, приживалы и т.д.

Наибольшую странность вызывает включение в состав добровольно неработающих домохозяек. Как раз домохозяйки интенсивно работают, производят необходимые услуги для семьи. Существуют предложения учитывать их труд в составе ВВП, но они до сих пор не реализованы. Труд по домашнему хозяйству уменьшается вместе с ростом сферы услуг, образованностью женщин, развитостью страны.

Скрытая безработица

Скрытая безработица включает занятых в течение неполной рабочей недели и неполного рабочего дня, а также тех, кто лишь формально числится в штате, находясь в вынужденных отпусках без сохранения содержания. Например, в январе 2008 года конвейеры Горьковского автозавода работали лишь полмесяца и по три дня в неделю.

Особенности такой безработицы: она в любой момент может превратиться в открытую, масштабы ее определить очень сложно.

Причинами являются нарушения рыночного механизма, колебания конъюнктуры рынка, спад, депрессия. В командной экономике проявлением скрытой безработицы являлось содержание излишней численности персонала (подробнее в части анализа особенностей безработицы в России).

Застойная безработица

Застойная безработица включает людей, которые длительное время не могут трудоустроиться. По данным МОТ такая форма включает менее 1 % от

численности рабочей силы, но по степени отрицательных последствий не имеет себе равных. Люди, охваченные такой формой безработицы, морально подавлены, теряют знания, квалификацию, навыки, человек ощущает себя неудачником, нуждается в социально-психологической реабилитации. Причины ее в невостребованности некоторых профессий, в экономическом крахе территорий. В середине 90-х ситуация с работой в России была плачевной, особенно в малых и средних городах, на селе. Уровень застойной безработицы был очень высок. В г. Балаково на Волге закрылись многие предприятия, использующие труд женщин, многие из них для обеспечения заработка стали вязать синтетические мочалки, так Балаково стал городом мочалок. Возникли деревни пирожков, городки без мужчин (они уезжали в поисках заработка) и многое другое.

Специфика безработицы в России в период перехода к рыночной экономике и современное состояние проблемы безработицы

Для российской экономики в рамках СССР была свойственна скрытая безработица, выражавшаяся в содержании излишней численности работающих. Поскольку основным ориентиром в деятельности предприятий было выполнение плановых заданий, руководство предприятий было заинтересовано в содержании излишней численности персонала, поскольку это помогало выполнить план при его корректировке в сторону повышения, и «делало» предприятие более крупным, а от этого зависела заработная плата руководства.

После отпуща цен в 1991 году в рамках перехода к рыночной экономике практически все предприятия стали испытывать затруднения и сократили производство, однако адекватного сокращения работников не последовало. В 1992-97 гг. на 1% снижения ВВП приходилось 0,34 снижения численности занятых. Это происходило по следующим причинам: 1. Ряд директоров ждали нормализации положения, или возврата к прежним методам и старались сохранить коллективы. 2. Массовые увольнения обострили бы и без того накаленную обстановку в обществе и были нежелательны. 3. Сокращение работников по закону требовало компенсации и выплат, а их содержание в штате и перевод на сокращенную рабочую неделю, в отпуск без содержания обходились предприятиям дешевле. Кроме этого, при бушующей инфляции постоянно задерживалась выплата заработной платы. Зачастую заработная плата выдавалась продукцией предприятий и тем самым реализация товаров перекладывалась на работающих. Таким образом, был реализован сценарий переложения всех тягот трансформационного спада на плечи работающих. Законное же увольнение превратило бы скрытую безработицу в открытую и заставило бы озаботиться государство и нарождавшийся класс

предпринимателей. (Этот же сценарий реализуется и в 2008- 2009 годах). Скрытая безработица в форме частичной занятости и отпуска без содержания (в 1997 году в промышленности более четверти работников была в подобных отпусках) стала уменьшаться только к концу 90-х годов. В 90-е годы в России «расцвела» и застойная безработица. Сосредотачивалась она в депрессивных регионах, в моногородах, малых и средних городах.

Риски монопрофильных городов. Из 1095 городов России около 440 соответствуют критериям монопрофильных (данные на конец 1990-х гг.). Большинство моногородов с 1990-х гг. находятся в «полуживом» состоянии, кризис мало что меняет в их положении. Угроза резкого спада занятости и заработной платы наиболее велика для 160 моногородов, предприятия которых принадлежат крупным компаниям (рис. 1); если исключить моногорода естественных монополий – примерно для 130.

В моногородах крупных компаний живет 12 млн чел. или 11% городского населения страны. Следует различать два типа таких городов – базовые для крупного бизнеса (с важнейшими активами, более высокими доходами местных бюджетов и повышенной заработной платой) и менее значимые (с непрофильными или второстепенными активами, невысокими заработками). Базовые города в среднем почти вдвое крупнее (110 тыс. и 60 тыс. жителей) и уже поэтому более жизнеспособны.

В базовых городах (суммарно 7 млн жителей) крупные компании, в основном металлургические, нефтегазовые, химические, целлюлозно-бумажные, вынуждены будут сохранять ядро занятых, уменьшая издержки путем снижения заработной платы, перевода на сокращенную рабочую неделю, в частично оплачиваемые отпуска. Высвобождается в основном персонал низкой квалификации и занятые предпенсионных возрастов (таких много), идет перевод на аутсорсинг вспомогательных подразделений. Можно ожидать, что всплеск безработицы будет менее резким и растянутым по времени. В таких городах ниже риск для систем жизнеобеспечения, завязанных на градообразующее предприятие (теплоснабжение и др.).

Для моногородов с второстепенными и непрофильными активами крупных компаний (суммарно 4 млн жителей) возможны два сценария. Крупный бизнес может пойти по традиционному пути длительных задержек заработной платы. Менее вероятно массовое высвобождение вплоть до остановки неконкурентоспособных градообразующих предприятий (такие примеры уже есть - В.Уфалей в Челябинской области и Байкальск в Иркутской), что поставит под удар функционирование систем жизнеобеспечения городов. Социальные риски не должны заслонять тот факт, что кризис ускоряет объективный и неизбежный процесс санации худших активов, уже начавшийся в 1990-е гг., но прерванный в годы экономического роста.

Таблица 1.2. Монопрофильные города крупного бизнеса по субъектам РФ

		Численность жителей моногородов, тыс. чел.	Доля в населении региона, %
1	Ханты-Мансийский АО	1031	70
2	Ямало-Ненецкий АО	289	54
3	Свердловская область	1481	34
4	Иркутская область	768	30
5	Республика Хакасия	159	30
6	Самарская область	878	28
7	Республика Коми	271	28
8	Вологодская область	312	25

9	Архангельская область	321	25
10	Ярославская область	283	21
11	Мурманская область	182	21
12	Ленинградская область	339	21
13	Белгородская область	302	20
14	Челябинская область	694	20
15	Пермский край	500	18
16	Республика Татарстан	636	17
17	Республика Саха-Якутия	148	16
18	Томская область	154	15
19	Республика Карелия	100	14
20	Владимирская область	207	14
21	Красноярский край	394	14
22	Республика Башкортостан	508	13
23	Курская область	142	12
24	Алтайский край	287	11

1.2. География первых месяцев кризиса 2008 года.

Можно выделить несколько групп наиболее проблемных регионов с разным сочетанием рисков (табл. 1.3). Хуже всего положение **монопрофильных экспортных регионов**, особенно металлургических, получивших массированный удар: на треть сократились мировые цены, резко упал и мировой, и внутренний спрос на продукцию. Кроме того, металлургия трудоемка и занятость в ней почти не сокращалась в постсоветский период, в отрасли доминируют моногорода. Максимальны и бюджетные риски, некоторые металлургические регионы зависят от деятельности одного-двух крупных предприятий. Доля налога на прибыль в доходах их бюджетов достигает 35-40%, эти регионы очень неплохо жили в последние годы, поскольку данный налог идет в основном в региональный бюджет, а металлургические компании, в отличие от нефтегазовых, чаще прописаны в самих регионах, а не в Москве. Темпы спада промышленности в таких регионах уже максимальны, и в целом кризис экономики будет наиболее жестким.

Для нефтегазовых монопрофильных регионов такой сценарий менее вероятен, хотя зависимость их бюджетов от крупных компаний велика, поэтому снижение доходов бюджетов уже началось. В Ханты-Мансийском АО в октябре начала сокращаться средняя заработная плата. Тем не менее, для регионов ТЭК есть, как минимум, три смягчающие причины. Во-первых, уже проведенная в начале 2000-х годов санация занятости в нефтяных компаниях, когда были выведены на аутсорсинг вспомогательные подразделения, которым пришлось учиться выживать самостоятельно. Этого не сделал только Газпром. Во-вторых, значительная вахтовая занятость, которая первой пойдет «под нож» и замедлит рост безработицы местного населения. В-третьих, другой тип работников – это в основном бывшие мигранты, приехавшие в Сибирь со всей страны, они заведомо более адаптивны и мобильны по сравнению с занятыми на металлургических предприятиях моногородов Урала, работающими там из поколения в поколение. Но самое главное – в стране, живущей за счет нефти и газа, федеральные власти в первую очередь помогут регионам, добывающим «наше все».

Для **промышленно развитых регионов с более диверсифицированной экономикой** риски существенны, но они разные. Кризис в ноябре сильно затронул только Пермскую область – крупнейшего производителя минеральных удобрений в стране, в остальных ситуация лучше. Тем не менее, для

Свердловской области, которая наряду с Татарстаном была лидером экономического роста в 2000-е годы, «камнем на шее» окажутся многочисленные небольшие моногорода со старыми металлургическими предприятиями, принадлежащими в основном УГМК, Русалу и Евразхолдингу. Для Самарской – Автоваз. Эти риски дополняются спадом сервисной экономики и строительства в городах-миллионниках, но опыт предыдущих кризисов показывает, что полифункциональная экономика агломераций более адаптивна, особенно если институциональная среда не душит бизнес, в том числе малый, который в этих регионах развит лучше.

Для двух **крупнейших агломераций страны** это утверждение еще более верно, но за некоторые перекосы придется расплачиваться. Москва получила наибольшие преимущества от экономического бума, став центром прибыли всех естественных монополий и большинства крупных сырьевых компаний, на ее долю приходилось 26% всех собранных в стране налогов при 7% населения. Доля налога на прибыль организаций в ее бюджете достигала в 2007 г. 66%, это намного больше, чем в монопрофильных экспортных регионах. Бюджет города рос как на дрожжах (на 200-300 млрд руб. ежегодно), позволяя не думать об эффективности расходов. Отрезвление пойдет на пользу.

Москвичи, как наиболее информированное население страны, попытались упредить кризисный удар. По данным статистики, еще с лета начался спад душевых денежных доходов населения, а в октябре 2008 г. они сократились на треть по отношению к октябрю 2007 г. Очевидно, что такого спада быть не может, тем более что расходы росли. Причина в том, что с конца лета население столицы начало обменивать рубли на валюту, а в октябре (последние имеющиеся данные на момент подготовки раздела) этот процесс достиг пика. Методика дооценки доходов, используемая Росстатом, относит чистый обмен валюты (разницу между купленной и проданной валютой) к потерям доходов населения, поэтому получается столь странная цифра спада доходов. Реального сокращения средней заработной платы в октябре еще не было.

Бурный рост экономики Московской области сопровождался очень рискованной политикой заимствований (долг превышает половину доходов бюджета), и за это тоже придется платить, но, скорее, федеральному бюджету с неизбежными оргвыводами. К тому же на Московскую область приходится 13% ввода жилья в стране (с Москвой -21% в 2007 г.), поэтому негативные последствия спада в строительстве и риски для покупателей жилья максимальны. Для Санкт-Петербурга и Ленинградской области выше риски промышленного спада и снижения занятости, хотя бюджет С.-Петербурга, куда переведена на «постоян» часть крупных компаний, также будет испытывать проблемы. Тем не менее, при первых признаках выздоровления экономики агломерации федеральных городов вновь станут лидерами роста благодаря агломерационным преимуществам.

Регионы импортозамещения, особенно машиностроительные, также связаны с мировой экономикой, спрос на их продукцию обеспечивался притоком нефтедолларов. Собственники ведущих машиностроительных предприятий в основном из крупного сырьевого бизнеса, испытывающего острые финансовые проблемы, поэтому текущая поддержка резко сокращается, не говоря уже об инвестициях. Снижение спроса на продукцию резко ударило по промышленности Нижегородской, Ульяновской областей, по Калининградской области, промышленность которой выросла на режиме промсборки, кризис быстро распространяется на другие регионы импортозамещения. Основные риски – в сфере занятости, т.к. роль этих предприятий в доходах бюджетов невелика, и сами регионы не относятся к развитым. В 1998 г. обвальная девальвация рубля дала отраслям импортозамещения сильный стимул к росту, однако повтор такого сценария политически маловероятен, а гуманное «отрезание хвоста по кускам» надолго затян timer спад машиностроения. Высвобождение занятых уже идет, но его масштабы вряд ли превысят уровень 1990-х годов.

Для **слаборазвитых регионов** все будет зависеть от состояния федерального бюджета, 13-14% которого идет на межбюджетные трансферты. В 17 регионах страны доля безвозмездных перечислений достигает 50-93% всех доходов их бюджета, еще в 11 регионах – 40-50% (данные 2007 г.), в итоге почти треть регионов страны жестко зависит от федеральной помощи. Главная проблема – адекватность расходов, т.к. финансовых ресурсов уже в следующем году может не хватить. Однако заработная плата федеральным бюджетникам повышена на треть, аналогичные рекомендации были даны регионам, хотя многие от этого отказались. Риски роста безработицы для менее развитых регионов не так сильны. Исследования в странах ЕС показывают, что более развитые регионы с низкой безработицей сильнее реагируют на изменения экономической ситуации (при ее ухудшении безработица быстрее растет, а при улучшении быстрее сокращается), в то время как регионы с проблемным рынком труда более стабильны. Лежачему падать некуда. Сложнее оценить ситуацию с доходами, т.к. легальная заработная плата в слаборазвитых регионах определяется заработками в бюджетной сфере, зависящими от федеральных трансфертов и уровня инфляции, который будет расти. Политика федерального центра в отношении слаборазвитых

регионов, судя по всему, будет определяться исходя из оценки политических рисков, поэтому приоритетность поддержки отдельных республик Северного Кавказа, прежде всего Чечни, сохранится⁶.

Тема 7. Социально-экономические последствия безработицы

1. Экономические последствия безработицы. Измерение экономического ущерба. Закон Оукена.
2. Социально-психологические последствия безработицы.
3. Проблемы безработицы в связи с мировым финансовым кризисом 2008г -2009 г.г.

1. Экономические последствия безработицы

Безработица означает неполное использование ценных ресурсов, находящихся в распоряжении общества. При безработице реализуется неэффективный вариант функционирования экономики, при этом недопроизводится часть общественного продукта, теряется часть качественных характеристик трудовых ресурсов, падает уровень жизни, замедляется экономическое развитие, растет социальная напряженность в обществе.

Главной экономической потерей является сокращение экономического потенциала страны, снижение экономического роста и недопроизводство ВВП. Последнее может быть подсчитано. Американский экономист А. Оукен математически выразил соотношение между уровнем безработицы и недопроизводством ВВП. Его эмпирические исследования по экономике США в 60-е годы привели к выводу, что если уровень фактической безработицы превышает уровень естественной безработицы на 1%, то реальный ВВП будет недопроизведен на 2 %. В связи с ростом производительности труда это соотношение в современных условиях составляет: 1% оборачивается потерями 2,5% ВВП.

⁶ Н.В. Зубаревич Влияние кризиса на регионы России. См.: Социальный атлас российских регионов. //atlas.socpol.ru

Кроме этого, если ВВП недопроизводится, в бюджет поступает меньше налогов, а расходы государства объективно растут. Следовательно, не выполняются государственные программы и возрастают угрозы инфляции.

Издержки безработицы распределяются неравномерно между членами общества. Издержки безработицы несут люди «крайних» возрастов – молодые и пожилые. Прежде всего, от безработицы страдает молодежь, ее шансы найти работу меньше, так как нет опыта, нет квалификации, они чаще попадают под сокращение. Кроме этого, при потере работы найти ее вновь пожилому человеку крайне трудно. По признаку квалификации от безработицы чаще страдают неквалифицированные работники, нежели квалифицированные (в России 90-х эта закономерность отсутствовала). Безработица неравномерно распределяется и по полу.

2. Социально-психологические последствия безработицы

Безработица имеет социальные и моральные последствия. По степени стресса выше потери работы только потеря близких родственников или заключение в тюрьму. Вынужденное бездействие приводит людей в состояние депрессии, растет уровень заболеваемости. В России уровень психических заболеваний с 1990 по 1995 гг. (период высокой скрытой безработицы) вырос почти в 3 раза, смертность от самоубийств – почти в 1,5 раза. Если в 1990 г. от причин, связанных с употреблением алкоголя, умерло 18,2 тыс. чел., то в 1995 г. – уже 57,7 тыс. чел. В ту пору по оценкам экспертов 70% населения жило в состоянии затяжного психоэмоционального стресса.

Безработица вызывает снижение моральных устоев в обществе, рост преступности. В период массовой безработицы активизируются экстремистские силы, националистические движения. Безработица и депрессия в Германии привели к власти Гитлера, поскольку он обещал справиться с безработицей и организовать общественные работы.

В период вынужденного бездействия человек теряет квалификацию и иногда безвозвратно, так как производство быстро изменяется. Потери доходов ведут к снижению статуса членов семьи, к распаду семьи, потере семейных ценностей.

Тяжесть негативных последствий безработицы делает приоритетным направлением государственной политики – политику занятости. Политика занятости вызвала к жизни необходимость ее теоретического обоснования.

3. Проблемы безработицы в связи с мировым финансовым кризисом 2008 - 2009 г.г.

Начиная с сентября 2008 года, кризисные проявления в России резко обострились. Вместе со свертыванием производства стала расти и безработица.

В середине января число безработных составило шесть миллионов человек. Число официально зарегистрированных безработных в феврале достигло отметки 1,7 миллиона человек, затем превысило и отметку в два миллиона человек. К 11 февраля число "скрытых безработных", то есть тех, кто находится в неоплачиваемых отпусках или работает по неполному рабочему графику, составило около миллиона человек. В марте правительство повысило прогноз по росту безработицы в стране, заявив, что число официально зарегистрированных безработных может к концу года составить 2,8 миллиона человек. Со второго квартала увеличение числа безработных приостановилось, а затем и вовсе пошло вниз.

В целом по России после резкого роста в первые месяцы кризиса ее уровень снижается с апреля 2009 г. Сокращается как зарегистрированная безработица, так и безработица, измеряемая по методологии МОТ (с 9,5 до 7,6% за февраль-сентябрь 2009 г.). Часть потерявших работу смогла трудоустроиться, но есть и другие причины сокращения. Во-первых, это следствие сезонной цикличности: каждый год в России безработица летом сокращается за счет роста рабочих мест в агросекторе и строительстве, а к зиме ее уровень вновь растет. Во-вторых, показатели безработицы не учитывают скрытую безработицу. В России 2 млн человек заняты неполное рабочее время или находятся в административных отпусках. Федеральные и региональные власти препятствуют увольнению работников, особенно в промышленных моногородах, боясь социального взрыва, поэтому работодатели используют скрытую безработицу как способ снижения издержек в условиях спада производства. С февраля 2009 г. этот показатель уменьшился почти на 1 млн человек, но все равно по масштабам скрытая безработица равна зарегистрированной (2 млн чел.). В-третьих, уровень безработицы снизился благодаря общественным работам, на которых уже занято 1,2 млн человек, а до конца года прогнозируется 1,6 млн человек. При этом большинство занятых на общественных работах не регистрировались в качестве безработных, это разрешено в рамках антикризисной программы занятости. Общественные работы означают в основном уборку территорий городов и предприятий, малоквалифицированную занятость в муниципальных учреждениях с минимальной оплатой за счет средств, выделяемых из федерального бюджета. Очевидно, что такой труд непроизводителен, высвобождаемые работники не повышают свою квалификацию и не осваивают новые профессии. Как и российские власти всех уровней, занятые на общественных работах и попадающие в категорию скрытой безработицы надеются переждать кризис, ведь раньше или позже он закончится. И пока в федеральном бюджете есть деньги, а у властей – административные способы

давления на бизнес, политика поддержки неэффективной занятости вряд ли изменится.

Поскольку кризисное сжатие российского рынка труда удалось остановить с помощью мер по сохранению неэффективной занятости, региональные показатели безработицы отражают не только влияние кризиса, но также проблемы, существовавшие до его начала. Самый высокий уровень *зарегистрированной безработицы* сохраняется в слаборазвитых республиках с растущим притоком молодежи на рынок труда. Повышенные показатели типичны для востока страны, где всегда острее ощущался дефицит рабочих мест, а также для депрессивных регионов. Под влиянием собственно кризиса зарегистрированная безработица значительно выросла только в некоторых регионах с сильным промышленным спадом (Кемеровская, Вологодская, Калининградская, Ярославская, Свердловская и Челябинская области, Пермский край). Ее пик, судя по всему, уже пройден, хотя осенний рост возможен.

Тема 8. Теории безработицы

1. Классическая теория безработицы
2. Монетаристская теория безработицы
3. Марксистская теория безработицы
4. Кейнсианская теория безработицы
5. Неоклассическая модель безработицы

Классическая теория безработицы

А. Смит, считал, что объем занятости в экономике определяется на основе средней ставки заработной платы на одного работающего. Высокая заработная (выше равновесной) плата означает неполное использование трудовых ресурсов. «Невидимая рука» рынка всегда способна установить рыночную заработную плату.

Д.Рикардо ввел понятие «естественная норма заработной платы», она соответствует физиологическому минимуму, необходимому для нормально воспроизводства рабочей силы. Фактическая зарплата выше этого минимума увеличивает предложение труда, а затем ведет к снижению заработка. Рынок труда согласно классическим воззрениям функционирует по закону Ж.Б. Сея. На рынке достигается равновесие спроса и предложения за счет колебания

заработной платы. Представители классической теории занятости утверждали, что при полной занятости невозможна ситуация, когда уровень расходов недостаточен для приобретения продукции. Если они недостаточны начинают работать регуляторы: цены, заработная плата, процентная ставка.

Снижение общих расходов не приводит к снижению производства, занятости и доходов труда. В условиях, когда население сберегает больше, чем инвестируют предприниматели, происходит снижение уровня цен пропорционально снижению уровня расходов, благодаря наличию конкуренции между продавцами.

Происходит снижение на все виды ресурсов, включая трудовые. Излишек труда на рынке и конкуренция снижают размер заработной платы до уровня, когда предпринимателям будет выгодно нанять всех работников. Устанавливается новая равновесная более низкая ставка заработной платы. Таким образом, рынок регулирует ситуацию и исключает вынужденную безработицу. Итак, эластичность процента, цен и заработной платы обеспечивает полную занятость и эффективное функционирование экономики. Вмешательство государства вредно.

Монетаристская теория безработицы

Представители этой теории: М. Фридмен, К. Брунер, Ф. Кейган, А. Мольцер и др.

Рыночное хозяйство в силу внутренних тенденций стремится к стабильности. Диспропорции происходят из-за внешнего вмешательства. Именно из-за внешнего вмешательства фиксируется минимальная ставка заработной платы, в установление заработной платы вмешиваются профсоюзы, союзы предпринимателей, отсутствует информация о вакантных рабочих местах. Следует ограничивать государственные институты влияния. Для уравнивания рынка труда следует использовать инструменты кредитно-денежной политики: процентную ставку, норму обязательных резервов. Они стимулируют инвестиции и деловую активность, рабочие места увеличиваются и растет занятость. Неравновесие на рынках труда образуется за счет неверной кредитно-денежной политики. Например, проведение сдерживающей политики, когда необходимо стимулирование и т.д., присутствие лагов в использовании инструментов.

Что бы этого не было, представители монетарной теории предлагают увеличивать денежное предложение пропорционально росту ВВП.

А если увеличивать денежное предложение в условиях полной занятости, то это не даст результата, а приведет к инфляции.

Марксистская теория

Теория марксизма объясняет безработицу ростом органического строения капитала. Органическое строение капитала – это его стоимостное строение обусловленное техническим строением капитала, это соотношение затрат капитала на живой и прошлый труд. В процессе капиталистического накопления каждая следующая порция капитала, направленная в производство в меньшей степени воплощается в живом труде и в большей степени в овеществленном. В процессе конкуренции капиталист использует достижения научно-технического прогресса с одной стороны, и всемерно экономит на живом труде с другой стороны. Таким образом, в каждом следующем цикле им требуется относительно меньше работников. Потребность в постоянном капитале увеличивается быстрее, чем в переменном. Следствием этого могло бы быть сокращение рабочего дня для всех работников, но это бы означало уменьшение прибыли, и капиталисты на это не идут. Важное положение: капиталистам выгоднее заменять работников машинами, когда при этом затраты на заработную плату больше затрат на машины. Таким образом низкие затраты тормозят научно-технический прогресс и одновременно суживают внутренний спрос. Например, по показателю производительности труда (выработка на человеко-час) Россия сейчас находится вровень с Южной Кореей. А средняя оплата этого человеко-часа в России составляет \$2, а в Южной Корее — \$6. Низкий уровень оплаты труда приводит к отсутствию внутреннего спроса и стагнации внутреннего рынка (О.Богомолов)⁷.

В целом Маркс считал безработицу неустранимым явлением капиталистического развития, она связана с погоней за прибылью и ростом органического строения капитала.

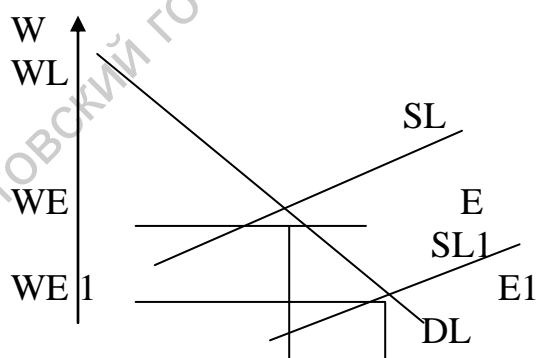
Кейнсианская теория безработицы

Рынок труда по Кейнсу находится в состоянии неравновесия. В экономике отсутствуют механизмы, гарантирующие полную занятость. Классические теории рынка труда были приняты на веру, и Кейнс критикует эту веру на основе практического опыта. В 1929- 33 годах мир охватила массовая безработица. Бедствие стало тотальным, и это заставило правительства применять общественные работы, выплачивать пособия, замораживать уровень заработной платы. В 1931 году английский экономист Р. Кан обосновал эффективность общественных работ. Государственные инвестиции, порождая занятость на одних участках экономики, подталкивают инвестиции и на других

⁷ См.: Две правды о кризисе //Деньги, №13, 06.04.2009 www.commerciant.ru

участках, тем самым стимулируется занятость вторичного, третичного и прочего порядков. Кейнс распространил эффект мультипликации расходов бюджета на общественные работы. Аналогичные идеи присутствовали в трудах шведских экономистов Б.Улина, Э. Линдаля и других. Кейнс обратил внимание на неспособность рынка труда к саморегулированию и сделал вывод о неэластичности зарплаты к понижению. Он отметил, что рынок труда не является совершенно конкурентным. Не способствуют понижению зарплаты профсоюзы, и сами предприниматели не могут реализовывать свой интерес роста производительности труда при понижающейся заработной плате. Таким образом, цена труда не может выступать регулятором рынка труда или не является единственным регулятором. Государство должно вмешиваться в рынок труда, устранять неравновесия этого рынка, проводить социальную политику (пособия, переобучение) и политику стимулирования деловой активности и создания рабочих мест.

В конце девятнадцатого века – начале двадцатого активизировалось развитие классической теории, в том числе и теории занятости. В этом направлении работали видные теоретики А. Маршалл, И. Шумпетер, Дж. Перри, М. Фелдстоун, Р. Холл. Рынки труда как и все другие рынки действуют на основе ценового равновесия. Основным регулятором рынка является заработная плата. Она воздействует на спрос и предложение на рынке труда, приводит их к равновесию. В то же время возросло влияние профсоюзов, возникло установление государством минимума заработной платы, неполная информация на рынке труда и это рассматривается как «несовершенства рынка». Наиболее полно концепция неоклассиков представлена в работе А. Пигу «Теория безработицы»⁸.



⁸ Артур Пигу ученик А. Маршалла и учитель Дж. М. Кейнса. В конце концов признал влияния Кейнса на свои воззрения.



DL - спрос на рабочую силу, SL – предложение рабочей силы.

При более низкой заработной плате работодатель готов нанять больше работников, а повышение заработной платы ведет к сокращению численности найма. При более высокой заработной плате больше предлагается труда. При увеличении предложения труда зарплата должна снизиться и установиться новое равновесие, Если установить заработную плату W_L при вмешательстве государства или профсоюзов, образуется избыточное предложение труда – безработица. Безработица, согласно взглядам неоклассиков, имеет добровольный характер и связана с нежеланием работать при низкой заработной плате и поиском более высокой оплаты. Однако по опросам работников таких около 5% , а безработица бывает до 15-20 %.

Какие же теории используются в настоящее время?

В периоды подъема и бескризисного развития укрепляются либеральные классические воззрения, а вот в периоды кризисов укрепляются теоретические воззрения Кейнса, вспоминают о верных положениях марксизма. Антикризисные меры правительств включают кейнсианские рекомендации в плане организации общественных работ, стимулирования внутреннего спроса для оживления экономической активности и создания рабочих мест, одновременно реализуются рекомендации либералистов по стимулированию малого и среднего бизнеса и самозанятости, не отказываются правительства и от воздействия на экономику посредством кредитно-денежной политики. Получается, что для спасения от спада и безработицы все средства хороши, и при разработках экономической политики отказываются от соблюдения теоретической чистоты.

Раздел 3. Инфляция как проявление макроэкономической нестабильности

Тема 9. Сущность и причины инфляции

1. Сущность инфляции
2. Измерение инфляции
3. Источники и причины инфляции

1. Сущность инфляции

Инфляция – сложное многофакторное явление, характеризующее нарушение воспроизводственного процесса и присущее экономике, использующей бумажно-денежное обращение. Инфляция – устойчивая тенденция к повышению общего уровня цен.

Инфляция на микроуровне – это общий рост цен, на макроуровне – обесценение бумажных денег, потеря денежной единицей способности выполнять свои функции полностью или частично.

Инфляция – это результат макроэкономической нестабильности, дисбаланса совокупного спроса и совокупного предложения.

Не всякое повышение цен служит показателем инфляции, они могут расти вследствие роста издержек, повышения качества товара, роста общественных потребностей, дефицита товара и т.д.

Термин инфляция впервые употребили в Северной Америке, во время гражданской войны 1861-1865 гг. так обозначили процесс разбухания бумажно-денежного обращения. Инфляция проявилась во Франции еще в XVI веке, когда Джон Ло ввел бумажные деньги.

Инфляция – избыток платежных средств, превышение их количества необходимого для обращения.

$$КД = \frac{СЦ + К + П - ВП}{О} ;$$

КД – количество денег

СЦ – сумма цен продаваемых товаров

К – сумма цен товаров проданных в кредит

П – платежи по которым наступил срок уплаты

ВП – взаимопогашающиеся платежи

О – скорость обращения денег.

Эта формула абстрактна, не выявляет причины инфляции.

Итак, подведем итог, инфляция это проявление нарушения товарно-денежного обращения, результат дисбаланса спроса и предложения.

2. Измерение инфляции

Как измерить инфляцию? Она поддается количественному измерению.

Измеряется индексом цен – отношением общего уровня цен в текущем году к ценам базисного года.

Расчет соотношения цен по набору товаров сложен. Надо определить состав набора товаров, рассчитать их цены, учесть изменение удельного веса товара в наборе. И только затем рассчитать индекс цен.

Используется индекс Ласпейреса.

В этом индексе сравнивают цены текущего периода (p_1) и базового (p_0) на одинаковый набор товаров (g_0). Формула показывает, на сколько фиксированный набор товаров базового периода становится дороже в текущем периоде.

$$I_L = \frac{\sum p_1 g}{\sum p_0 g}$$

Используется так же индекс Пааше. Этот индекс показывает насколько фиксированная товарная корзина текущего периода дороже или дешевле чем в базовом периоде.

$$I_P = \frac{\sum p_1 g}{\sum p_0 g}$$

Оба индекса не учитывают сдвиги в товарном наборе. Что бы точнее отразить с помощью ценовых индексов динамику цен и динамику стоимости жизни используют индекс Фишера.

$$I_F = \sqrt{I_L I_P}$$

Темпы инфляции рассчитываются следующим образом:

$$\text{Темп инфляции} = \frac{\text{Индекс потреб. цен тек. года} - \text{Индекс потреб. цен прошлого года}}{\text{Индекс потреб. цен прошлого года}} \times 100\%$$

Темпы инфляции предопределяются следующими факторами:

- платежеспособным спросом
- издержками производства
- спекулятивной прибылью перекупщиков.

Таблица 3.1 Динамика среднегодового уровня инфляции в России в 1992-2009 гг.⁹

Годы	Индексы потребительских цен для населения (декабрь к декабрю предыдущего года)
1991	260,4
1992	2608,8
1993	939,9
1994	315,1
1995	131,3
1996	121,8
1997	111,0
1998	184,4
1999	136,5
2000	120,2
2001	118,6
2002	115,1
2003	112,0
2004	111,7
2005	110,9
2006	109,0
2007	111,9
2008	113,3
2009	прогноз 108,1 или 114

Для измерения инфляции существует способ «правило семидесяти», которое позволяет подсчитать количество лет необходимое для удвоения общего уровня цен.

Количество лет для удвоения $=70/\text{темпы ежегодного увеличения цен}$.

Определяется вклад в инфляцию монетарных и немонетарных факторов.

Например:

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006			
Инфляция	20,1	18,8	15,1	12,0	11,7	10,9	10			
Вклад монетарных факторов	11,7	14,4	7,0	5,9	4,6	2,0	3,9			
Вклад немонетарных факторов	7,6	3,8	7,6	5,8	6,8	8,7	5,9			

⁹ http://www.gks.ru/free_doc/new_site/prices/potr/2009/I-ipc91-08.htm

Немонетарные факторы – это: рост цен на услуги монополий, на продукцию сельского хозяйства и т.п.

3. Источники и причины инфляции

Есть коренные причины инфляции и причины развертывания инфляции. Диспропорции между совокупным спросом и совокупным предложением – нарушение макроэкономического равновесия объясняют по-разному. Кейнс объяснял разбалансированность чрезмерным спросом при полной занятости, при этом экономика не в состоянии адекватно реагировать на рост спроса. Если полной занятости нет, спрос можно наращивать и при «ответе» предложения избежать инфляции. Неоклассики видели источник инфляции в чрезмерном росте производства, увеличении расходов и издержек производства, они выделяли инфляцию спроса и инфляцию издержек.

Существует синтетическое объяснение. Если спрос растет, разрывается баланс между совокупным спросом и совокупным предложением. Ликвидация дисбаланса возможна через рост цен, это требует дополнительного выпуска денег. Обесценение денег ведет к дефициту Государственного бюджета, покрытие дефицита выступает источником инфляции.

Если цены начали расти, в действие вступают причины развертывания инфляции.

1. Инфляционные ожидания

Цены растут, потребители боятся роста цен, стараясь избежать потерь, увеличивают текущее потребление. От этого давление на рынки усиливается, и цены растут еще быстрее и т.д.

При этом исчезают средства лечения инфляции. Сбережения нуллифицируются, источников инвестиций нет, производство увеличивать не на что.

2. Инфляционная спираль «издержки-цены» и «зарплата-цены».

Экономические агенты корректируют заработные платы, так как при росте цен прожить на прежние зарплаты нельзя. При этом растут издержки, для их компенсации пересматриваются с «запасом» цены на производимую продукцию. Это заставляет корректировать цены и на следующей стадии движения продукта. Растут конечные цены и все начинается сначала в большем масштабе. Уровень инфляции растет.

3. Безответственная политика правительства.

При экономических затруднениях доходы бюджета падают. А расходы объективно увеличиваются. Если до выборов еще далеко, правительство

уменьшает расходы, а если нет, то правительство боится потерять власть, и прибегает к денежной эмиссии, это и усугубляет инфляцию.

4. Внешние причины инфляции многообразны

а) курс национальной валюты падает, экспорт растет, а импорт уменьшается, чтобы получить национальную валюту и не свернуть импорт импортеры поднимают внутренние цены, и покупают валюту для закупки следующей партии;

б) ожидание девальвации национальной валюты подталкивает рост внутренних цен;

в) расширение денежной массы вследствие притока иностранной валюты, в результате хождения нескольких валют внутренние цены растут;

г) если происходит рост мировых цен на сырье, за этим следует рост издержек и рост конечных цен;

д) неравноправное положение продавцов и покупателей на мировых рынках, торговая дискриминация, стремление избежать рисков заставляет повышать внутренние цены для компенсации этого.

е) рост внешних долгов так же усиливает инфляцию;

ж) развал устоявшихся связей может привести к уменьшению предложения товаров, это приводит к росту цен.

5. Унаследованная инфляция

В России этот фактор проявился в начале 90-х годов. В советской России рост зарплаты обгонял рост производительности труда, это приводило к появлению сбережений не обеспеченных товарами. К тому же приводил к долгострой, стремление выполнить «дорогие» работы, а потом стройка замораживалась.

Усугублялись дисбалансы за счет милитаризации экономики, за счет неэффективного кредита. При реализации последнего деньги «выливались» в экономику, а адекватной товарной массы не создавалось. Дисбаланс между вещественными и стоимостными пропорциями воспроизводства в СССР возник в 60-е годы. В восьмидесятые годы планы по росту денежных доходов населения перевыполнялись, а планы по росту товарооборота не выполнялись. С 1986 года объем неудовлетворенного спроса удваивался каждый год. Необеспеченные деньги стали основой перераспределения доходов через взяточничество и спекуляцию. Началась натурализация обменов, товары закупались впрок. Усугублялось положение за счет дефицита государственного бюджета. Резкий рост дефицита возник из-за сокращения поступлений доходов от продажи алкоголя за счет антиалкогольной компании и сокращения поступлений доходов от внешней

торговли за счет снижения сырьевых цен и невозможности получать доходы от завышения цен на продаже импортной продукции на внутреннем рынке.

Банковская система работала неэффективно. Кредит предоставлялся широко, не погашался в срок и не ориентировал получателей кредита на увеличение прибыли от производства.

Росло число дорогостоящих и неэффективных проектов, распыление средств по многочисленным объектам. В 1989 году незавершенное строительство составило 180,9 млрд.руб. При этом в сферу обращения уходила заработная плата не имеющая товарного покрытия. Неэффективно вкладывались средства в сельское хозяйство, продукция терялась из-за бесхозяйственности. Производство сельхозпродукции отставало от спроса, обеспечение продовольственного спроса зависело от импорта.

В 1990 году на один рубль приходилось товаров на 18 копеек. Огромные государственные расходы на ликвидацию последствий чернобыльской аварии и землетрясения в Армении подстегнули денежную эмиссию. В стране при жестких ценах возник огромный дефицит, прилавки магазинов оголились. Возник огромный инфляционный навес, который и открылся при либерализации цен в 1991 году. После этого заработали и другие причины развертывания инфляции, и она превратилась в гиперинфляцию.

Тема 10. Формы инфляции

1. Формы инфляции по темпам роста цен
2. Формы инфляции по соотношению цен в различных отраслях
3. Формы инфляции по ожиданиям
4. Формы инфляции по проявлению
5. Инфляция спроса и инфляция предложения

Инфляция существует в многообразных формах.

С позиции темпов роста цен выделяются (жестких значений границ нет):

1. Умеренная (ползучая) инфляция – цены растут менее, чем на 20 % в год.
2. Галопирующая инфляция – от 20% до 200% в год.
3. Гиперинфляция свыше 200% год.

Наиболее опасна гиперинфляция. В Германии в 1922-1929 годах инфляция наблюдалась до 50% в месяц. Там в то время даже добились ежедневных выплат заработной платы. В России в 1992 году инфляция была

– 2608 %, в Аргентине в 1990 году– 20000%, в Боливии – 12000%. Однако рекордные темпы инфляции были достигнуты в Зимбабве – 100 000 % в месяц и около 2,5 миллионов процентов в год. После этого национальная валюта была аннулирована и страна перешла на чужую валюту.

При высокотемповой инфляции зарплаты обесцениваются, если цены растут на 50 % в месяц, то задержка заработной платы на один месяц вызывает потерю реального дохода на 1/3. Налоги не вносятся в бюджет, экономика разрушается, сбережения гибнут. Сочетание стагнации и инфляции называется стагфляцией, при этом механизмы роста экономики теряются. Деньги не выполняют свои функции, население и предприятия прибегают к бартеру, происходит натурализация заработной платы. Критерии гиперинфляции различаются по странам. Используется рабочий показатель 1000% в год. Критерий гиперинфляции по Кейгану – это 50% в месяц для стран с устойчивой экономикой. Для стран с неустойчивой экономикой показатель больше. Преодоленной гиперинфляцией считается в том месяце, если предыдущие 12 месяцев она не превышала 50%.

По соотношению роста цен по различным товарным группам различают сбалансированную и не сбалансированную инфляцию.

При сбалансированной инфляции рост цен происходит однотемпово и соотношения цен не меняются. При несбалансированной инфляции цены на продукцию разных отраслей растут разными темпами, в результате меняется соотношение цен. Производители теряют ориентацию. Например, в России в 90-е годы цены на продовольственные товары росли быстрее, чем на машины приборы и оборудование.

Структурная инфляция вызывается макроэкономической отраслевой несбалансированностью. Нестыковка отраслей приводит к тому, что часть из них не может насытить рынок товарами. Это приводит к хронически неудовлетворенному спросу на определенную продукцию, что взвинчивает цены. Для борьбы со структурной инфляцией требуются значительные инвестиционные ресурсы. Она сопровождает структурную перестройку в период НТП, конверсии военного производства и т.д.

Инфляция ожидаемая и неожиданная различается по совпадению или несовпадению прогноза.

Под ожидаемой инфляцией понимается такая, которая прогнозируется заранее. Она чаще всего сочетается с сбалансированной. При такой инфляции имеется возможность скорректировать номинальные доходы, процентные ставки по кредитам и т.п.

Если ситуация меняется очень резко, цены растут непредсказуемо, то инфляция неожиданная. При ней резко растут риски, решения о вариантах экономического поведения принимаются в ситуации неуверенности,

снижаются долгосрочные решения в пользу краткосрочных.

Инфляция бывает подавленная, скрытая и открытая.

Подавленная инфляция была в СССР в условиях государственной фиксации цен. При фиксированных ценах она проявляется в дефиците товаров, в образовании черного рынка, бегстве от денег.

Скрытая инфляция проявляется в снижении качества товаров и услуг при неизменном уровне цен, цены пересматриваются под видом «новых» товаров, что не фиксирует государственная статистика, растет сметная стоимость строительства объектов.

Открытая инфляция проявляется в росте уровня цен, снижении покупательной способности денег, потери ими возможности полноценно выполнять свои функции.

Подавленная инфляция отключает рыночное регулирование, дефициты становятся хроническим явлением. В условиях дефицита у населения образуются вынужденные сбережения. Они представляют собой отложенный спрос. Это порождает очереди, потерю времени, спекуляции подкармливают криминальные структуры. Замедляется рост производства, в казну не поступают доходы, не стимулируется рост производства. Спекулятивные сделки обогащают криминал. В этом смысле открытая инфляция все таки предоставляет добавочный доход производству и оно может развиваться.

В начале девяностых годов прошлого столетия российская экономика прошла через переход от скрытой инфляции к открытой. При либерализации цен ожидалось их увеличение в 3-5 раз. Однако цены на электроэнергию возросли в 5 раз, железнодорожные тарифы в 37 раз, на продукцию промышленности в 33,8 раза, сельского хозяйства в 9,4 раза. За 1991 год цены увеличились в 2,6 раза, за 1992 год в 26 раз, при этом происходил промышленный спад. В эти годы росла наличная денежная масса. Индекс реального промышленного производства упал в январе 1994 года на 62 %. Резко росла межбанковская процентная ставка: 2,5 % в январе 1992 года и 17,5 % в январе 1994 года. Курс доллара был 180 рублей в январе 1992 года и 1247 в декабре 1993 года. В России наблюдалась гиперинфляция.

Инфляция спроса и инфляция предложения

Инфляция, обусловленная избытком денег, относительно предложения товаров и услуг называется инфляцией спроса. Возникает она при полной занятости, так как мощности заполнены полностью и производители не увеличивают предложение, а поднимают цены. На рост спроса влияют:

1. Государственные расходы, военные и социальные. Рост государственного сектора, если там рост заработных плат не сопровождается ростом производства товаров и услуг (военный сектор). Финансирование военных заказов в ВПК, откуда на рынки «поступает» опять же необеспеченная товарами заработная плата.

2. Денежная политика ЦБ также может способствовать росту спроса за счет увеличения денежной массы (например, при покупке облигаций на открытом рынке).

3. Повышение доли иностранной валюты в спросе.

4. Деятельность профсоюзов, приводящая к росту оплаты труда.

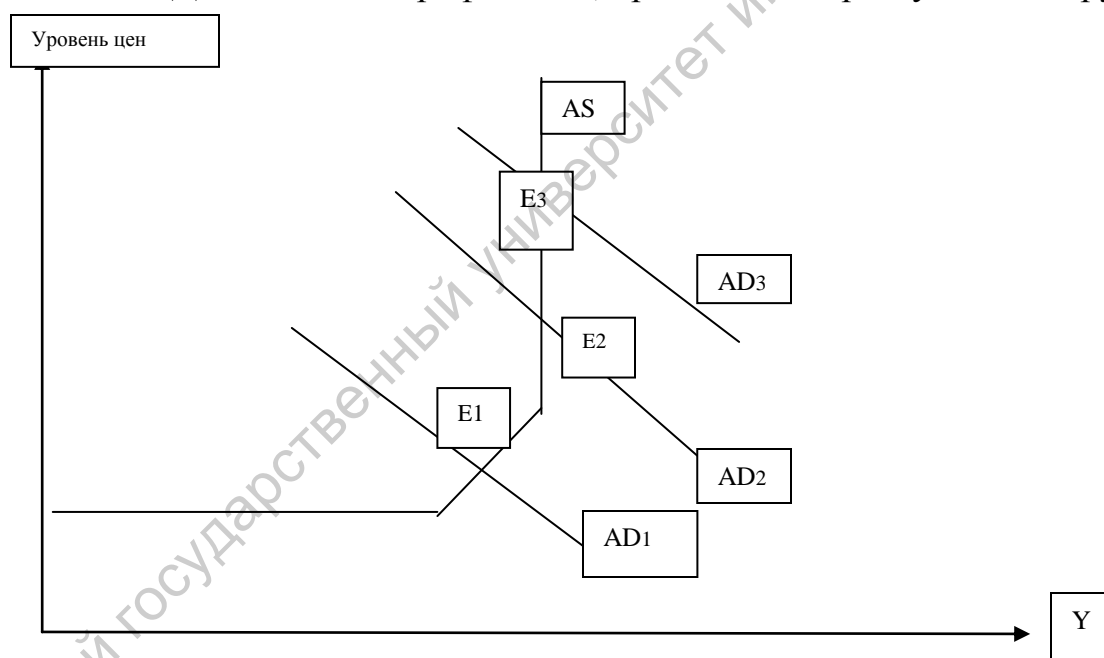


Рис. 3.1 Инфляция спроса

Как видно из рисунка, при изменении совокупного спроса на наклонном участке кривой AS растут и цены и объемы производства, а на вертикальном участке – растут только цены. Это и есть инфляция спроса.

В современной России инфляция спроса имеет специфику. Для российской экономики характерна утяжеленная структура производства. Отстают отрасли, производящие предметы потребления. Это было и в 90-е годы и усугубило инфляцию. Современная инфляция обусловлена ростом цен на

продукты питания, на услуги.

Инфляция предложения (издержек)

Инфляция предложения возникает из-за роста издержек даже при условии недогруженного производства. Повышение издержек ведет к уменьшению предложения и равновесие восстанавливается при больших ценах и меньшем объеме.

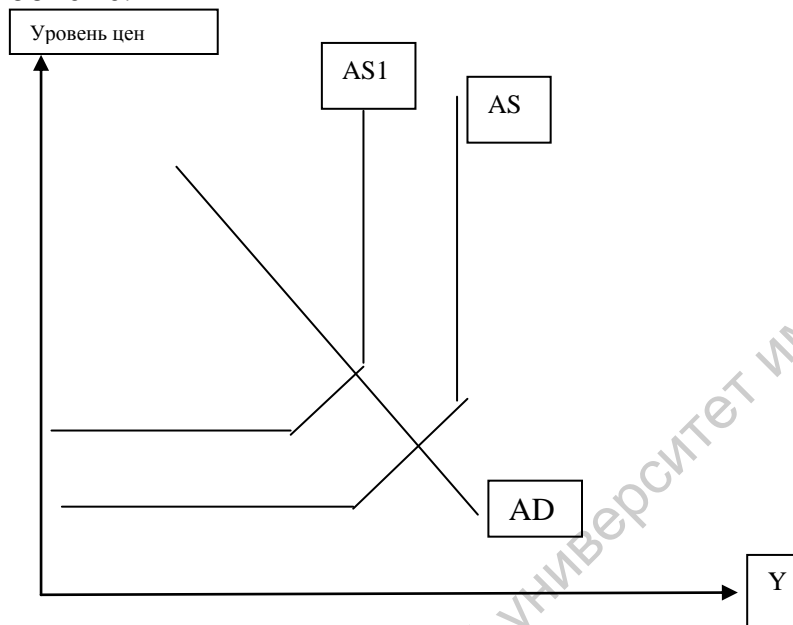


Рис. 3.2 Инфляция предложения.

Чтобы восстановить объем, надо стимулировать совокупный спрос, при этом возникают угрозы инфляционной спирали. Если экономика конкурентна, то спад можно ликвидировать за счет снижения издержек.

Что же вызывает инфляцию издержек?

-Прежде всего, это монополизм государства. При государственных закупках исполнители не экономят издержки, а тратят как можно больше, да еще с мультипликацией. Затратный механизм подталкивает рост издержек. Цены подталкивает и рост налогов.

-Затем деятельность профсоюзов, представляющих также монополию на рынке труда. Борьба стимулирует заработную плату, а она является элементом издержек и вызывает инфляционную спираль.

-Монополизм фирм на установление цен. Например, сырьевые монополии завышают цены на нефть, это приводит к росту почти всех цен.

-Кроме этого, стимулирует рост цен инерция затратного подхода к ценообразованию. Это позволяет получать прибыль даже при спаде производства

Налоги и расходы в государственном секторе могут вызвать изменения в потребительском поведении определенного слоя. Поскольку издержки на представительство можно вычитать из расходов предприятий, на них и не экономят. Представители частных фирм и чиновники «шикуют» при относительно невысокой заработной плате. Таким образом, выделяется рынок благ и услуг, где потребительские товары и услуги оплачивают налогоплательщики и работодатели. Это не стимулирует борьбу с повышением цен.

Тема 11. Социально-экономические последствия инфляции

1. Типология последствий инфляции по разным критериям: разрушение механизмов регулирования;
2. Перераспределение доходов и дифференциация инфляционного бремени
3. Потери потребителей
4. Механизмы инфляционного торможения НТП

Последствия инфляции весьма многообразны.

1. Разрушение рыночного механизма и механизма государственного регулирования. Инфляция даже низкотемповая искажает рыночный сигнал. Цены в этом случае не передают информацию производителям о том, что производить в увеличенном объеме, а что свертывать. Такие цены усугубляют диспропорции в экономике. Ценовая информация превращается в бессмысленный шум, она недостаточна как для производителя, так и для потребителя.

Государственное регулирование экономики сопровождается перераспределением средств, направлением средств на реализацию программ. Во время инфляции деньги обесцениваются и на них нельзя сделать задуманное. Таким образом, инфляция разрушает как механизм рыночного регулирования, так и механизм государственного регулирования.

2. Цены государственного сектора отстают от рыночных. Цены государственных предприятий более долгосрочны «фиксированные», негибки. Их пересмотр нуждается в утверждении вышестоящих органов. Государственные предприятия в большей степени несут потери от инфляции. Нарастает дисбаланс государственного и частных секторов экономики.

3. Изменение распределения национального дохода в пользу капитала. Искажение относительных цен вследствие инфляции деформирует факторное распределение доходов во всей воспроизводственной цепочке. Чем выше темпы инфляции, тем ниже реальная заработная плата. Работодатели в большей

степени покрывают свои затраты ростом цен, а работники в меньшей. Доля труда в национальном доходе сокращается.

4. Общее перераспределение доходов и богатства.

Во время инфляции происходит перераспределение доходов и богатства в пользу немногочисленных слоев населения. Например, должники богатеют за счет кредиторов при непредвиденной инфляции. В этих условиях богатеют посредники, естественные монополии. Проигрывают государственные служащие, получатели пенсий и пособий, получатели страховых, арендных и коммунальных платежей.

5. Текущие потребительские потери.

Заработная плата, пенсии, пособия выплачиваются периодически, а цены растут постоянно. При инфляции реальная зарплата в начале месяца совсем не то, что в конце, даже при неизменной номинальной заработной плате. Если при этом существуют задержки с выплатой заработной платы, то потери еще значительнее. Если зарплата рыночного торговца растет вместе с повышением цен, то заработная плата медсестры пересматривается довольно редко. Таким образом, наибольшие потребительские потери несут лица с фиксированным доходом, и редко пересматриваемым доходом.

6. Гибель сбережений.

Это бедствие падает на трудовые слои населения, на людей далеких от бизнеса. В России в начале 90-х перед угрозой инфляции материализовать свои денежные средства могли только те, кто был близок к каналам товародвижения. Далеко не все могли купить квартиру, антиквариат, драгоценности. Все кто не смог пережить нуллификацию сбережений.

7. Потери через налогообложение.

Прогрессивное налогообложение при инфляции зачисляет все больше людей в число состоятельных, уплачиваемые налоги растут. Кейнс назвал это скрытой государственной конфискацией доходов.

Государство реализует монопольное право на денежную эмиссию в целях покрытия бюджетного дефицита и расширения предложения денег в соответствии с темпом инфляции. Покупательная способность населения снижается, и оно недополучает часть национального дохода. Государство, таким образом, облагает население инфляционным налогом. Доход государства от создающей инфляцию эмиссии называется сеньоражем.

Кроме этого, существует лаг между начислением налогов и уплатой налогов. При инфляции идет обесценение налоговых сумм. Налоги платят в расчете на получение от государства услуг, а эти суммы обесцениваются, и услуги нельзя получить в прежнем объеме.

8. Отставание реальной ставки процента за кредит от ежегодных темпов инфляции

Реальная ставка процента = номинальная ставка – процент уровня инфляции.

В 90-е годы в течение первых 18 месяцев реформ ЦБ не отражал в ставке инфляцию банки набрали кредитов и обогатились.

10. Разрушение стимулов к труду

Подавленная инфляция вызывает к жизни нормированное распределение, последнее не стимулирует трудовые усилия.

Открытая инфляция вызывает неравномерность в оплате труда. Лучше оплачивается не важный и квалифицированный труд, а труд в тех отраслях, которые в меньшей степени страдают от инфляции. Например, в 90-е годы в России наблюдались такие факты, что мойщица посуды в аптеке получала больше чем квалифицированный инженер, ведущий специалист в НИИ.

9. Торможение НТП.

В период инфляции затраты на заработную плату увеличиваются медленнее, чем затраты на приобретение средств производства. Получается, что выгодно держать устаревшее оборудование, не заменять его дорогим. Старые трудоемкие технологии становятся выгоднее новых, так как приносят больше прибыли. Из трудностей предугадывания движения цен происходит замедление экономического развития вообще.

10. Падение интереса к долгосрочным целям.

Инфляция приводит к невыгодности долгосрочных инвестиций, так как вкладываются деньги одной покупательной способности, а доходы получают обесценившимися деньгами. Целесообразно инвестировать в проекты с нормой прибыли выше темпов инфляции и банковского процента. Поэтому вкладываются средства в краткосрочные торговые, спекулятивные проекты.

Выводы

Особо опасна высокотемповая неконтролируемая инфляция.

При этом:

- производственная деятельность становится неэффективной, процветает посредничество;
- фирмам выгодно накопление сырья и готовой продукции;
- предприниматели не знают, какую цену назначить за товар, покупатели – какую цену заплатить;
- кредитные отношения разрушаются;
- образуется дефицит бюджета и рост государственного долга;
- деньги перестают выполнять свои функции;
- образуется кризис финансово-кредитной системы;

Может наступить экономический, социальный и политический хаос.

Саратовский государственный университет имени Н. Г. Чернышевского

Раздел 4. Макроэкономическая стабилизация

Тема 12. Антиинфляционная политика

1. Долгосрочная антиинфляционная политика
2. Краткосрочная антиинфляционная политика

Антиинфляционная политика важнейшее направление государственного регулирования. Антиинфляционные меры влияют на неравновесие рынков и на механизм инфляции. Современная экономика по своей природе инфляционная, поэтому можно не искоренить инфляцию, а только установить контроль над ней.

Меры антиинфляционного регулирования разделяются на антиинфляционную стратегию (долгосрочные, направлены на механизм инфляции) и антиинфляционную тактику (краткосрочные, направлены на умерение проявлений инфляции).

1. Долгосрочная антиинфляционная политика

Долгосрочная антиинфляционная политика имеет следующие направления:

1. Гашение инфляционных ожиданий
2. Долгосрочная ограничительная денежная политика
3. Сокращение бюджетного дефицита
4. Гашение внешних инфляционных импульсов

Гашение инфляционных ожиданий. Погасить инфляционные ожидания очень сложно, поскольку следует избавить экономических агентов от страха роста цен и тем самым ослабить текущий спрос и усилить сбережения. Для этого надо всемерно укрепить рыночные механизмы и искоренить неуправляемую инфляцию.

Для этого правительство ставит осуществимые цели по лимиту роста цен, заблаговременно информирует граждан о лимите, добивается осуществления этих целей. Для этого применяются все возможные меры наполнения рынка товарами и ослабления спроса: ослабляется таможенная защита, активизируется малый бизнес, стимулируется диверсификация, ослабляется монополизм и т.д. Если обещанный лимит роста цен осуществился, обещания выполнены, то срабатывает эффект объявления. Потребители и производители, убежденные в успешности борьбы с инфляцией,

приспосабливают свое поведение к объявленному лимиту роста цен (закладывают его в образование цен, потребители планируют свои покупки на большие сроки и т.д.), тем самым способствуют достижению объявленного лимита. Поэтому в инфляционной обстановке страна не может позволить себе иметь правительство не пользующееся доверием.

Долгосрочная ограничительная денежная политика. Особенностью такой политики является введение жестких лимитов на прирост денежной массы. Такую политику надо удерживать достаточно долго вне зависимости от состояния бюджета, инвестиционного процесса и уровня безработицы. Последствиями такой политики является затруднения в стимулировании производства и занятости. Поэтому необходимо решить, что является большей опасностью на определенный период времени (инфляция или безработица) и если нет уверенности в возможности придерживаться денежных ограничений, то такую политику лучше не начинать. При проведении ограничительной денежной политики применяются:

- Повышение ставки рефинансирования ЦБ(процентной ставки) и нормы обязательного резерва, за этим следует снижение заимствований коммерческих банков и денег, используемых в активных операциях, поэтому снижается объем кредита и повышается его цена, из-за более строго отбора инвестиционных проектов снижается объем инвестиций, все это влияет на снижение объема и темпов прироста денежной массы, а последнее влияет на уменьшение темпов инфляции.

- Центральный банк также повышает дисконтную ставку, это увеличивает потери коммерческих банков при учете векселей в ЦБ, они сокращают заимствования у ЦБ и увеличивают ставки учета векселей у клиентов. Это увеличивает потери держателей векселей и сокращает оборот векселей, тем самым сокращается коммерческий кредит и количество векселей как денежных суррогатов, что уменьшает инфляцию.

- Операции с государственными ценными бумагами. При инфляции центральный банк прибегает к продаже государственных ценных бумаг и замораживанию выручки, что ведет к снижению денежной массы и уменьшению инфляции.

Последствиями ограничительной денежной политики являются: уменьшение коммерческого и банковского кредита, уменьшение инвестиций и снижение деловой активности, уменьшение возможностей прироста рабочих мест, сохранение или рост безработицы.

Другим направлением антиинфляционной стратегии является борьба с бюджетным дефицитом. Для этого надо не прибегать к эмиссии или долговым заимствованиям. При этом снижаются бюджетные расходы (особенно по тем

направлениям, где возможно «рыночное финансирование»). Возможен так же рост налогов, чего надо избегать, так как снижается деловая активность.

Гашение внешних инфляционных импульсов. Они во многом связаны с перемещением из-за границы спекулятивного капитала. Банкам при этом необходимо увеличить предложение ценных бумаг, и прибегнуть к замораживанию выручки. Можно так же повисить валютный курс.

3. Краткосрочная антиинфляционная политика

Она может быть эффективна, если государство сможет нарастить предложение товаров и услуг и снизить спрос без падения предложения. Основными направлениями являются: повышение степени товарности народного хозяйства и краткосрочное регулирование текущего спроса (связывание денег). В целях повышения товарности стимулируют продажу побочных продуктов, предложение новых товаров и услуг, импорт потребительских товаров (без угнетения отечественного производства), реализацию неликвидов, реализацию части стратегических запасов, денежную приватизацию собственности.

Краткосрочное регулирование текущего спроса связано с ростом процента по вкладам, увеличением видового ассортимента вкладов и повышением их срочности, активным стимулированием вложений, увеличением предложения акций и облигаций, стимулированием вложений в недвижимость (жилье и земельные участки).

Антиинфляционная политика бывает шоковая и градуалистская. Шоковая политика включает жесткие монетарные меры, либерализацию хозяйственной жизни, жесткую бюджетную политику.

Градуалистская (постепенная) сосредоточена на государственной поддержке важных отраслей, налоговом стимулировании предприятий, частичном регулировании процессов ценообразования.

Тема 13. Политика макроэкономической стабилизации в целом

1. Сущность политики стабилизации. Политика стабилизации в различных экономических школах.

2. Антикризисные программы в различных странах (2008-2009 гг.).

Возможности и границы государственного регулирования в силу многоаспектности и многофакторности предмета регулирования не имеют точной количественной оценки. Социальная стабильность и много другое,

вообще не имеют точных количественных параметров. Содержание качественных границ следующее: регулирование вообще не может преодолеть цикличность воспроизводства, безработицу. Регулирование направлено на экономический рост, снижение безработицы, повышение жизненного уровня населения, стабильность. Но одновременно эти задачи не решаются, они могут противоречить друг другу.

Антициклическое регулирование или конъюнктурная политика нацелено на сглаживание колебаний хозяйственной конъюнктуры, предотвращение глубоких спадов и массовой безработицы, создание условий для непрерывной модернизации экономики и прогресса. Политика стабилизации - действия правительства по контролю над экономической ситуацией в стране с целью достижения полной занятости, поддержания низкого уровня инфляции, возрастающего объема ВВП.

В 50-е годы антициклическое регулирование основывалось на базе кейнсианской теории. Высокие госрасходы (на транспортную инфраструктуру, науку, и др.) стимулировали частные инвестиции, поддерживали конъюнктуру. Отдельные кризисные проявления наблюдались в Западной Европе, Японии, США. Но они преодолевались кейнсианскими методами. Такое регулирование способствовало расширению денежного обращения и развертыванию инфляции. В том же направлении действовала мягкая кредитно-денежная политика. Умеренная инфляция рассматривалась как плата за экономический рост. Однако постепенно это подталкивало к бюджетному кризису. В начале 70-годов прошлого века западные страны столкнулись с проявлениями циклического, сырьевого, энергетического, экологического кризисов. Их усугубляли крупные военные расходы, обусловленные холодной войной.

В теории и практике государственного регулирования кейнсианская доктрина заменялась на неоконсервативную, монетаристскую.

Стабилизационная политика (конъюнктурная политика) в 80-90 годы, стала сдержанной, не было необходимости в массивных денежных вливаниях, рост обеспечивался новым этапом научно-технической революции, динамика ВВП определялась технологическими факторами и мирохозяйственным спросом. Совершенствовался инструментарий госрегулирования и методы прогнозирования. Получило развитие долгосрочное регулирование в виде индикативного планирования, рамочного планирования, глобального регулирования.

В основе рамочного планирования находится долгосрочное и среднесрочное прогнозирования. Среднесрочные прогнозы постоянно корректируются, носят скользящий характер. Целевой долгосрочный прогноз служит основой среднесрочного планирования.

Достижению макроэкономических целей способствуют отраслевые и региональные программы, их содержание определяется приоритетами государственной структурной политики. Для нужд структурной политики используются кредитные гарантии и льготы, субсидии и налоговые послабления. Такими льготами пользуется аграрный сектор. Кроме этого длительной поддержкой на безвозмездной основе пользуются структурно-кризисные отрасли промышленности (те, которые свертываются по тем, или иным причинам). Эта помощь обеспечивает плавное сокращение производства, выплату пособий работникам и др.

Новейшие отрасли так же получают государственную поддержку. Существует и помощь государства на подъем экономики отстающим территориям страны.

Антициклическая политика осуществляется с помощью методов, соответствующих нормам рыночной экономики и противоречащих этим нормам. К последним относятся замораживание цен и заработной платы. Применяются финансовые и кредитно-денежные методы. Причем отдельно выделяются методы, применяемые на верхних и нижних переломных фазах экономического цикла.

Для того, чтобы добиться конъюнктурного подъема финансовыми методами в первую очередь активизируются государственные и частные инвестиции. Для этого предпринимается следующее:

- увеличиваются государственные инвестиционные расходы за счет бюджета, внебюджетных фондов и резервов;
- изменяются бюджетные планы;
- поддерживаются частные инвестиции за счет введения налоговых льгот, ускоренной амортизации;
- сокращаются налоги на доходы фирм и частных лиц;
- частному сектору предоставляются субсидии.

Кроме этого против цикла работают и встроенные бюджетные стабилизаторы.

В процессе действия финансового механизма проявляются обгоняющие эффекты в мультипликаторе-акселераторе. Механизм мультипликатора еще больше увеличивает расходы и прирост национального дохода. Дополнительный спрос на потребительские товары запускает механизм акселератора.

Кредитные меры влияют на объем совокупно спроса. Центральный банк обеспечивает кредитными средствами коммерческие банки, а те в свою очередь провоцируют рост совокупного спроса. Для этого варьируются обязательные резервы, снижаются процентные и ломбардные ставки, скупаются государственные ценные бумаги.

Для предотвращения перегрева и борьбы с инфляцией эти меры действуют в противоположном направлении.

В основе антициклической политики лежат кейнсианская и монетаристская экономические школы.

В основе кейнсианских мер приоритет отдаются финансовым мерам. И подчеркиваются трудности кредитно-денежной политики: временные лаги, ограниченная процентная эластичность, проблемы добровольности взаимодействия центральных банков с коммерческими.

Представители монетаризма считают приоритетными антициклическими мерами – меры кредитно-денежной политики. По их мнению объем денежный средств оказывает прямое влияние на совокупный спрос, применять меры кредитно-денежной политики следует не точно и кратковременно, а ориентируясь на долгосрочные цели. В области влияния на циклические колебания государство должно вести себя максимально сдержанно, сосредоточив свое влияние на регулирование конкуренции и структурной политики.

2. Антикризисные программы.

В связи с кризисом 2008-2009 гг. стало ясно, что либеральная модель регулирования экономики несостоятельна. Практически все страны прибегли к стабилизационной политике, отводящей значительную роль государству и государственным расходам.

Для преодоления мирового экономического кризиса развитые страны вынуждены были согласовать свои действия на саммите «20G» – двадцатки (апрель 2009 г).

Совместные усилия стран, как указано в итоговом Коммюнике (London Summit - Leaders' Statement), будут сосредоточены на следующих 6 направлениях.

1. Восстановление уверенности, экономического роста и рабочих мест.
2. Укрепление финансовой системы для обновления кредитования.
3. Усиление контроля за финансовыми рынками.
4. Финансирование и реформирование международных финансовых институтов для преодоления текущего кризиса и избежания нового.
5. Продвижение международной торговли и отмена протекционизма для поддержания процветания.
6. Построение устойчивого роста национальных экономик, основанного на экологически чистых технологиях.

В целом G20 выделит Международному валютному фонду¹⁰ (МВФ), Мировому банку и другим международным институтам 1,1 трлн. долл. Из них 750 млрд. пойдут на увеличение ресурсов МВФ, включая 250 млрд. на выпуск новых СДР¹¹ (специальные права заимствования), 250 млрд. на поддержание мировой торговли, 100 млрд. на кредитование стран с низкими доходами через систему многосторонних банков развития (MDBs, multilateral development banks¹²). В целом, объем средств, направленных на решение проблем национальных экономик, по словам Премьер-министра Великобритании, может составить 5 трлн. долл. до конца следующего года, что должно обеспечить рост производства на 4%.

Страны разработали свои собственные планы. Мероприятия планов во многом похожи и сводятся как к денежным вливаниям в экономику за счет бюджета (вливания в банковскую систему, поддержка системообразующих компаний и отраслей), так и активизацию спроса и производства за счет налоговых послаблений, поддержку незащищенных слоев населения.

США

Программа антикризисных мер США (American Recovery and Reinvestment Act)

Направление	Млрд. долл.	Доля
Облегчение налоговой нагрузки	288	37%
Налоговые освобождения штатов и местных органов власти	144	18%
Инфраструктура и наука	111	14%
Социальная защита	81	10%
Здравоохранение	59	7%
Образование	53	7%
Энергетика	43	5%
Прочее	8	1%
Итого	787	100%

Программа разработана **на 3 года**, до 2011 г.

Наряду с антикризисной программой Обамы, по плану Полсона (октябрь 2008г) выделено 700 млрд. долл. для выкупа проблемных, т.е. неликвидных банковских активов и капитала. На спасение от банкротства страхового гиганта AIG (American Insurance Group) на март т.г. потрачено уже порядка 170 млрд. долл. из федеральной казны, 20 млрд. долл. направлено на Bank of America в обмен на привилегированные акции, а на предоставление государственных гарантий на активы банка пошло \$118 млрд. В рамках данной программы была оказана поддержка двум из трех крупнейших автопроизводителей страны, Дженерал Моторз и Крайслер, компании уже получили кредиты на 13,4 млрд. и 4 млрд. долл. соответственно.

Самые крупные вливания в экономику были произведены еще до разработки Плана Полсона. В сентябре 2008 два крупнейших ипотечных агентства Fannie Mae и Freddie Mac, обладающие половиной ипотечного рынка США в размере 12 трлн. долл., были национализированы государством. Покупка привилегированных акций агентств обошлись налогоплательщикам США в 238 млрд. долларов¹³.

¹⁰ МВФ, созданный в 1944 г., выдает краткосрочные кредиты для поддержания платежных балансов стран-участников организации.

¹¹ СДР (SDR) – валюта или расчетная единица МВФ. СДР используются для регулирования сальдо платежных балансов. Курс СДР определяется на основе долларовой стоимости корзины из четырех ведущих валют: доллар США, евро, иена и фунт стерлингов.

¹² К Многосторонним банкам развития относятся международные финансовые институты, создаваемые группой стран (как правило, развитых) для кредитования развивающихся стран. Обычно займы предоставляются по ставкам на уровне рыночной или ниже на долгосрочной основе. К МБР обычно относят Европейский банк реконструкции и развития, Азиатский и Африканский банки развития, группу Американских банков развития. Есть также несколько субрегиональных МБР, например, Карибский банк развития, Банк экономической интеграции Центральной Америки.

¹³ По данным Комитета по федеральному бюджету США, (www.usbudgetwatch.org/stimulus/).

Европейские страны

Германия

Правительство Германии поддержало законопроект, позволяющий государству национализировать банки, которым угрожает банкротство. Для спасения мюнхенского ипотечного банка Hypo Real Estate Holding AG, работающего на рынке недвижимости, Правительство Германии приобрело 8,7% его акций на сумму 60 млн. евро. До этого на поддержку уже выделялось 62 млрд. евро в 2008 г.

Правительство Германии утвердило новые правила (март 2009г.), касающиеся ограничения зарплат топ-менеджеров и продаж ими акций, находящихся в их распоряжении.

Предоставление прямой помощи производителям в Германии ведется не в таких масштабах, как в США. Например, в марте т.г. было отказано оказание прямой финансовой помощи известному немецкому автопроизводителю - концерну Opel, входящему в американскую компанию General Motors. Правительство пояснило, что в случае выделения 3 млрд. евро нет гарантий сохранения рабочих мест в стране. Деньги могут уйти в США.

Франция

Правительство Франции также прибегает к прямой помощи для системообразующих компаний. Так в феврале т.г. оно оказало финансовую поддержку крупнейшим автопроизводителям страны – альянсу PSA Peugeot Citroen и Renault. Корпорации получают средства в размере 6 млрд евро средства под 6-7%, тогда как ставки банков составляют 11-12%. В обмен производители гарантируют не закрывать заводы, отказаться от сокращения сотрудников на время выплат по кредиту, обязуются уменьшить дивиденды и сократить премии высшему руководству.

На поддержку банковской системы европейские страны тратят гораздо меньше Америки. Например, в сентябре 2008 г. правительства Бельгии, Франции и Люксембурга согласились оказать банку Dexia¹⁴ финансовую поддержку в размере 6,4 млрд. евро (более 9 млрд. долл.).

Следует отметить, что Франция вынуждена будет в текущем году занять 154 млрд. евро для обеспечения обещанных гарантий национальным предприятиям, т.к. запасы государственных инвестиционных фондов истощены.

Россия

1. Усиление социальной защиты населения и создание рабочих мест. Для этого предусматривается повышение размера пособий по безработице в 1,5 раза и пенсий на 30%, проведение опережающего обучения, профессиональной переподготовки и повышение квалификации, уменьшены квоты на привлечение иностранной рабочей силы. Для тех, кто временно потерял работу, есть возможность реструктуризации задолженности по ипотечным кредитам через Агентство по реструктуризации ипотечных жилищных кредитов (АРЖК). Среди мер по поддержке студенчества можно выделить эксперимент получения образовательного кредита по «низкой» процентной ставке (11,5%), фиксация в рублях стоимости на весь срок обучения.

2. Стимулирование внутреннего спроса на продукцию российских предприятий. В 2009 г. возрастет объем государственного заказа на продукцию и услуги отечественных компаний. В целях стимулирования спроса на продукцию **автомобилестроения** будет субсидироваться 2/3 ставки рефинансирования по 3-х летним потребительским кредитам на приобретение легковых автомобилей, произведенных на территории России. 12,5 млрд. руб. планируется потратить на закупку автомобилей, произведенных в России, для органов исполнительной власти всех уровней.

В Программе предусмотрены меры по стимулированию развития **малого бизнеса** и поддержке **инновационной активности** в экономике. Государство планирует вкладывать средства в создание бизнес-инкубаторов, гарантийных и венчурных фондов, в развитие программ льготного кредитования малого бизнеса (например, в рамках программы Внешэкономбанка будет выделено до 30 млрд. руб.). Отмечены некоторые точки роста для экономики: энергосберегающие технологии, программы внутреннего туризма, разработка Глобальной навигационной системы. Основной акцент также будет сделан на поддержание двух отраслей – автомобилестроения и жилищного строительства, т.к. они имеют значительный мультипликативный эффект на развитие смежных сфер экономики. Будут субсидироваться проценты по кредитам для сельскохозяйственных предприятий, по проектам создания рыбоперерабатывающей инфраструктуры и модернизации судов.

¹⁴ Банк Dexia был основан в 1996 году в результате слияния двух крупных европейских банковских структур - французской Credit Local и бельгийской Credit Communal.

3. Снижение налоговой нагрузки на бизнес и население. В частности, с 2009 г. сокращена ставка налога на прибыль с 24 до 20%. Также предприятия смогут уменьшить налогооблагаемую базу на сумму средств, инвестируемых в оборудование (единовременное списание по амортизации увеличено с 10 до 30% стоимости), на сумму обучения своих сотрудников в полном объеме, на величину процентов по кредитам (норматив вычета увеличен до 1,5 ставки рефинансирования ЦБ в рублях и 22% в валюте). Все это будет способствовать увеличению объема денежных средств, остающихся в распоряжении предприятий и населения, что в свою очередь, будет стимулировать спрос.

4. Уменьшение административного давления на бизнес. Будет продолжена работа по борьбе с коррупцией, включая упрощение различных процедур получения разрешений и лицензий, повышение доступности информации. Устанавливаются льготные тарифы на присоединение к электрическим сетям (550 руб. для маломощных подключений).

5. Повышение устойчивости национальной финансовой системы. На рефинансирование банковской системы в 2009 г. будет выделено (в основном, за счет ресурсов Центрального Банка) около 1 трлн. руб., включая 200 млрд. руб. ВТБ, 130 млрд. руб. Внешэкономбанку, 225 млрд. руб. коммерческим банкам на обеспечение целевого финансирования реального сектора экономики.

Основные расходы по реализации программы представлены в Таблице 4. 1.¹⁵

Таблица 4. 1.

Основные направления Программы и антикризисные меры Правительства РФ и Банка России по оздоровлению экономики в 2008-2009 гг.

№	Направление	Сумма, млрд. руб.
1.	Усиление социальной защиты, сохранение и создание рабочих мест	464
	в т.ч.	
	Меры по стабилизации ситуации на рынке труда	44
	Переподготовка и повышение квалификации в виде субсидий из федерального бюджета субъектам РФ	25
2.	Сохранение и повышение промышленного и технологического потенциала	777
	в т.ч.	
	Облегчение налоговой нагрузки	420
	Госгарантии по кредитам стратегических предприятий ОПК и иных предприятий в утвержденном правительством перечне	300
	Кредитования предприятий АПК, взнос в УК «Росагролизинг»	70
	Субсидирование 2/3 ставки рефинансирования по 3-х летним кредитам на приобретение легковых автомобилей, произведенных на территории РФ	2
	Государственные закупки автомобилей, произведенных в РФ	32
	Компенсация тарифов на перевозки ОАО "РЖД"	50
	Поддержка предприятий ОПК, включая субсидии % по кредитам, выкуп допэмиссии акций	37
	Поддержка малого бизнеса	11
	Реструктуризация задолженности по ипотечным кредитам для лиц, временно потерявших работу (через АРИЖК)	60
3.	Снижение административного давления на бизнес	36
4.	Повышение устойчивости национальной финансовой системы	3 355
	в т.ч.	
	Поддержка банковской системы (рефинанс-е на возвратной основе) 2008 г.	2 000
	2009 г. (субординированные кредиты)	1 055

¹⁵ Расчеты произведены на основании официальных данных, опубликованных на сайте Правительства РФ (premier.gov.ru/anticrisis/).

5.	Взаимодействие Правительства и субъектов РФ по реализации антикризисных мер	300
	ИТОГО	4 932

Хотя антикризисные программы похожи, в них есть различия. Различия базируются на структурных различиях экономик России и других стран, на разном уровне денежных средств, которыми располагают правительства, на различиях доходов населения, на различиях в уровне спадов. Из-за неразвитости банковской системы и незначительных размеров ипотечного кредитования, российскому правительству не потребовалось выкупать проблемные активы банков в больших объемах. Россия за 2008-2009 гг. направила на антикризисные меры (в основном за счет средств Центрального банка) около 3 трлн. руб. (7% ВВП). Для сравнения США за период 2008-2009 гг. уже направило до 2 трлн. долл. (14% ВВП). Эти вливания могут возрасти до 6 трлн. долл. (более 40% ВВП).

США будут строить (ремонттировать) дороги и мосты, у нас главный акцент делается на строительство жилья.

Нрядом с различиями объемов средств, которые могут потратить правительства, различаются так же и потери бюджетов за счет налоговых послаблений: у России это 11% ВВП (23% от суммы антикризисных мер), а у США - 3% (50 % от суммы антикризисных мер). Большое влияние антикризисные мероприятия оказывают на размер бюджетного дефицита страны. В России в 2009 г. его размер планируется на уровне 3 трлн. руб. (7,5% ВВП). В США дефицит может составить 1,7 - 1,9 трлн. Долл. (12-14% ВВП). А государственный федеральный долг в России на 01.01.2009 **129 млрд. долл. (9% ВВП)**. В США федеральный долг на 07.04.2009г. был равен **11,1 трлн. долл. (78% ВВП)**. В данной ситуации России не придется прибегать к крупным заимствованиям, так как у нас есть Стабфонд, из которого планировалось в 2009 г. потратить 2752 млрд. руб. Америке придется увеличивать и без того большой государственный долг.

Отличие позиции европейских стран и Америки в борьбе с экономическим кризисом было подчеркнуто на саммите G20. Руководители Франции и Германии сошлись во мнении, что государство не должно проводить крупномасштабные вливания в экономику, дотировать убыточные компании, так как это приведет к росту бюджетного дефицита и инфляции. Напротив, США настаивают на больших вливаниях в экономику. Китаю в планах администрации Обамы отводится роль кредитора американской экономики.

Практикум

1. Упражнения, задачи, тесты для раздела «Цикличность как проявление макроэкономической нестабильности» (Темы 1,2,3,4).

Основные термины и понятия

Каждому термину подобрать соответствующее понятие.

- A. Цикличность.
- B. Экономический цикл.
- C. Фаза экономического цикла
- D. Тренд.
- E. Кризис.
- F. Рецессия.
- G. Стагнация.

1. Главная форма нарушения макроэкономического равновесия.
2. Долгосрочная динамика развития вне зависимости от экономических колебаний.
3. Спад с застойными явлениями.
4. Отрезок времени внутри цикла, характеризующийся специфическими экономическими явлениями, прежде всего однотипной динамикой макроэкономических показателей (ВВП, уровнем безработицы, динамикой цен и т.д.)
5. Повторяющееся через определенные промежутки времени состояние экономики, характеризующееся одними и теми же макроэкономическими параметрами.
6. Нарушение равновесия в экономической системе, ведущее к свертыванию хозяйственной деятельности, спаду.
7. Спад в течении 6 месяцев и более.

Упражнение 1. Подберите определения понятиям.

1. Возмущения	A. Чередование экономических подъемов и спадов
2. Сдвиги	B. Неуправляемое воздействие на экономическое развитие, не вызывающее изменения основных системных качеств
3. Колебания	B. Изменение, имеющее результирующую составляющую и факт изменения основных системных качеств
4. Циклы	Г. Относительно синхронное колебание основной массы экономических показателей, характеризующееся, повторяемостью и периодичностью

Упражнение 2. Впишите критерии выделения типа цикла (время, пространство относительно длительность фаз, степень отклонения от равновесия, объект и т.д.)

Тип цикла	
Эластичный цикл	
Цикл Жугляра	
Стабилизирующийся цикл	
Ценовые циклы	
Мировые циклы	
Циклы структурных изменений	
Циклы трудовой занятости	
Жесткие циклы	
Циклы Китчина	
Дестабилизирующие циклы	
Мягкие циклы	
Циклы Кондратьева	
Отраслевые циклы	

Упражнение 3. Ответьте на вопросы.

3.1 Для чего необходимо изучать циклическое развитие рыночной экономики, каковы основные задачи общей теории экономической нестабильности?

3.2 Раскройте сущность экономического цикла.

3.3 Назовите наиболее глубокие экономические кризисы девятнадцатого и двадцатого века.

Тест 1.1

1. Что является целью изучения теории экономических флуктуаций?	<ul style="list-style-type: none"> a) Объяснение причин экономического развития b) Выяснение коренных причин и факторов экономических колебаний c) Выяснение характера экономического поведения d) Выяснение основ экономического выбора
2. Экономические сдвиги это:	<ul style="list-style-type: none"> (a) Резкое изменение характера экономической динамики (b) Воздействие, вызывающее изменение основных системных качеств экономики (c) Переход от повышательной волны к понижательной (d) Изменение способа производства
3. Экономическое возмущение – это:	<ul style="list-style-type: none"> a) Резкое изменение характера экономической динамики b) Воздействие, вызывающее изменение основных системных качеств экономики

	<ul style="list-style-type: none"> c) Переход от повышательной волны к понижательной d) Заметное влияние среды на характер экономического развития
4. Экономическое колебание – это:	<ul style="list-style-type: none"> (a) Резкое изменение характера экономической динамики (b) Периодическое изменение знака экономической динамики (c) Переход от повышательной волны к понижательной (d) Чередование экономических подъемов и спадов
5. Экономический цикл – это:	<ul style="list-style-type: none"> a) Чередование процветания и стагнации национальной экономики b) Периодическое изменение знака экономической динамики c) Относительное синхронное колебание основной массы экономических показателей, повторяемое и однотипное d) Четкое периодическое чередование экономических подъемов и спадов
6. Цикл Жугляра	<ul style="list-style-type: none"> a) Замена морально устаревшего оборудования с периодом 7-12 лет b) Изменения в товарно-материальных запасах, вызванные старением товара c) Связаны с периодическим обновлением жилья и производственных сооружений d) Связаны с системными изменениями техники и технологии
7. Цикл Китчина	<ul style="list-style-type: none"> a) Замена морально устаревшего оборудования с периодом 7-12 лет b) Изменения в товарно-материальных запасах, вызванные старением товара c) Связаны с периодическим обновлением жилья и производственных сооружений d) Связаны с системными изменениями техники и технологии
8. Цикл Тоффлера	<ul style="list-style-type: none"> a) Замена морально устаревшего оборудования с периодом 7-12 лет b) Изменения в товарно-материальных запасах, вызванные старением товара c) Связаны с заменой типов обществ (сельскохозяйственного, промышленного, информационного) d) Связаны с системными изменениями техники и технологии
9. Цикл Кондратьева	<ul style="list-style-type: none"> a) Замена морально устаревшего оборудования с периодом 7-12 лет b) Изменения в товарно-материальных запасах, вызванные старением товара c) Связаны с периодическим обновлением жилья и производственных сооружений d) Связаны с системными изменениями техники и технологии
10. Цикл Кузнеца	<ul style="list-style-type: none"> a) Замена устаревшего оборудования с периодом 7-12 лет b) Изменения в товарно-материальных запасах, вызванные старением товара c) Связаны с периодическим обновлением жилья и производственных сооружений

	d) Связаны с системными изменениями техники и технологии
11. Микроэкономический цикл – это:	(a) Цикл с минимальным отклонением от равновесного состояния (b) Цикл в небольших отраслях производства (c) Цикл происходящий на предприятиях (d) Цикл в экономике небольших стран
12. Мягкий цикл – это:	a) Цикл с минимальным отклонением от равновесного состояния b) Цикл с плавными переломами повышательной и понижательной волны c) Цикл происходящий на предприятиях d) Цикл в экономике группы стран
13. Стабилизирующий цикл	a) Цикл с минимальным отклонением от равновесного состояния b) Цикл с плавными переломами повышательной и понижательной волны c) Цикл выравнивающий развитие предприятий d) Цикл в экономике большой группы стран
14. Технологический цикл:	a) Связан с технологическим обновлением производства b) Связан с изменением технологии управления экономикой c) Цикл длинных волн d) Цикл развития международных отношений

Тест 1. 2.

1. Экономический цикл связан с:

- a) Действием только внешних факторов.
- b) Действием только внутренних факторов.
- c) Факторами, преимущественно влияющими на динамику совокупного спроса.
- d) Факторами, преимущественно влияющими на динамику предложения.
- e) Исключительно случайными политическими факторами.

2. Теория, согласно которой развитие экономического цикла вызвано действием политических факторов, исходит из того, что:

- a) Антиинфляционные меры принимаются на правительственном уровне.
- b) Год, следующий за выборами высших органов государственной власти, часто связан с проведением жестких экономических мер.
- c) В год проведения выборов нередко наблюдается высокий экономический рост.
- d) Периодичность выборов может влиять на периодичность экономических циклов.
- e) Все предыдущие ответы верны.

3. В соответствии с принципом акселератора индуцированные инвестиционные расходы имеют место в случае:

- a) Если ВВП или потребление находится на высоком уровне.
- b) Если ВВП или потребление находятся на низком уровне.
- c) Если ВВП или потребление растут.
- d) Если ВВП или потребление падают.
- e) В любой из этих ситуаций, так как между инвестициями, ВВП и потреблением нет

никакой связи.

4.К. Маркс считал причиной цикла:

- a) Отсутствие планирования развития экономики
- b) Противоречие между общественной формой производства и частнокапиталистической формой присвоения его результатов
- c) Необходимость обновления капитала
- d) Все перечисленное выше верно.

5. Н. Кондратьев считал причиной цикла:

- a) Механизм накопления капитала
- b) Отсутствие долгосрочного прогнозирования экономического развития
- c) Скачкообразный характер научно-технического прогресса, периодические революции в технике и технологии
- d) Все перечисленное не верно.

6.Инновационно-инвестиционные циклы характеризуются :

- a) Инновационный цикл провоцируется непредсказуемостью нововведений
- b) Инвестиционный цикл зависит от недостатка инвестиций.
- c) Инновационный цикл порождает инвестиционный цикл.
- d) Особенности амортизации.

7. Численное значение, какого из следующих показателей не сокращается до наступления фазы подъема и не увеличивается до наступления фазы спада?

- a) Объем новых заказов на предметы длительного пользования.
- b) Объем продаж товаров первой необходимости.
- c) Курсы ценных бумаг.
- d) Средняя продолжительность рабочей недели.
- e) Все предыдущие ответы верны.

8. Численное значение, какого из следующих показателей падает после наступления фазы подъема и растет после наступления фазы спада?

- a) Объем товарных запасов в обрабатывающей промышленности.
- b) Объем ВВП.
- c) Средняя продолжительность рабочей недели
- d) Курсы ценных бумаг.
- e) Объем промышленного производства.

9. В период рецессии более всего сокращаются:

- a) Расходы потребителей на покупку лекарств.
- b) Уровень заработной платы.
- c) Величина предпринимательской прибыли.
- d) Государственные закупки товаров и услуг.
- e) Все предыдущие ответы верны.

10. Через год-два после окончания спада наблюдается:

- a) Сокращение уровня занятости.
- b) Сокращение затрат потребителей на покупку товаров длительного пользования.

- c) Стабильность или падение уровня прибыли.
- d) Все предыдущие ответы неверны.

11. Какой из предложенных способов используется для прогнозных оценок экономической конъюнктуры?

- a) Основные индикаторы.
- b) Макроэкономические модели и обзоры конъюнктуры.
- c) Эконометрические модели.
- d) Все перечисленные способы.
- e) Ни один из перечисленных способов.

12. Когда речь идет об экономическом цикле, всегда ли справедливы следующие утверждения:

- a) Высшая точка активности — это период оживления.
- b) Спад — это период депрессии.
- c) Потребительские расходы — самый нестабильный компонент совокупных расходов.
- d) Все предыдущие утверждения неверны.
- e) Все предыдущие утверждения верны.

13. Тенденция к падению объема валовых инвестиций появляется в период, когда:

- a) Повышаются темпы роста продаж.
- b) Уровень роста продаж остается постоянным.
- c) Темпы роста продаж падают.
- d) Все предыдущие ответы верны.
- e) Все предыдущие ответы неверны.

14. Какое из перечисленных явлений не соответствует периоду экономического спада?

- a) Снижение инвестиций в оборудование с длительным сроком службы.
- b) Падение курса акций, более низкий спрос на труд.
- c) Сокращение налоговых поступлений.
- d) Снижение прибылей корпораций.
- e) Уменьшение объема пособий по безработице.

15. Самое сильное влияние на ход экономического цикла оказывает динамика:

- a) Чистых инвестиций, направляемых на прирост товарно-материальных запасов.
- b) Чистых инвестиций, направляемых в производство товаров длительного пользования.
- c) Потребительских расходов.
- d) Государственных расходов.
- e) Все предыдущие ответы неверны.

Упражнение. Верно/неверно

После каждого высказывания проставьте - верно или неверно.

1. Фазы цикла равны по длительности.
2. Фазы экономического цикла демонстрируют идентичность экономических событий.

3. Объем инвестиций в машины и оборудование обычно не увеличивается перед наступающим спадом и после его завершения.
4. Инвестиции — самый нестабильный компонент совокупных расходов в рамках экономического цикла.
5. Валовые инвестиции растут, если темпы прироста объема продаж падают.
6. Государственные расходы оказывают дестабилизирующее влияние на экономику только во время войны.
7. Чистый экспорт данной страны сокращается, если снижается уровень ЧНП ее торгового партнера.
8. Экономические прогнозы обычно не очень точны и потому не очень полезны.
9. Спад — это такая фаза цикла, в которой экономика приближается к самому низкому уровню по сравнению с уровнем ВВП полной занятости.
10. Фаза подъема экономического цикла всегда совпадает с периодом оживления.
11. Экспорт данной страны растет, если увеличивается ВВП других стран.
12. Изменение в объеме продаж может проявиться в значительном изменении величины инвестиций.
13. Экономический цикл, вызванный политическими факторами, связан с выборами высших органов власти.
14. Макроэкономические модели не могут быть использованы для экономических прогнозов.
15. Потребительские расходы — самый нестабильный компонент совокупных расходов.
16. Индуцированные инвестиции связаны с высоким уровнем ВВП.
17. Выход из кризиса связан с приспособлением экономических агентов к новым условиям.
18. Во время кризиса преодолеваются накопленные диспропорции.

2. Упражнения, задачи, тесты к разделу «Безработица как проявление макроэкономической нестабильности» (Темы 5, 6, 7, 8).

Основные термины и понятия

Каждому термину подобрать соответствующее понятие.

- А. Безработица.
- В. Экономически неактивное население.
- С. Экономически активное население.
- Д. Занятые.
- Е. Безработные.
- Ф. Естественный уровень безработицы.
- Г. Фрикционная безработица.
- Н. Структурная безработица.
- И. Циклическая безработица.

1. Люди, которые хотят работать, ищут работу и готовы приступить к ней немедленно, как только найдут.
2. Это часть трудоспособных граждан, которая предлагает рабочую силу для производства товаров и услуг.
3. Социально-экономическое явление, при котором часть экономически активного населения не занята в производстве товаров и услуг.
4. Жители страны, которые не входят в состав рабочей силы
5. Часть взрослого трудоспособного населения, имеющего работу.
6. Безработица, которая вызывается спадами производства, возникает при смене циклов деловой активности.
7. Это «нормальный» минимально возможный в стране уровень безработицы, при котором существуют лишь два неизбежных типа безработицы – фрикционная и структурная.
8. Безработица, вызванная несоответствием профессиональной подготовки рабочей силы структуре производства.
9. Безработица, связанная с затруднениями в трудоустройстве и ожиданием работы людьми, которые стремятся сменить место работы или профессию.

Тест 2.1

1. Структурная безработица характеризуется:
 - а) временной потерей работы, связанной с движением населения с одного предприятия на другое;
 - б) дефицитом спроса на рабочую силу в фазе спада производства;
 - в) несоответствием структуры рабочих мест структуре производства;
 - г) все перечисленное верно.
2. Человек, который надеется вскоре снова получить работу:
 - а) Относится к разряду занятых.
 - б) Относится к безработным.
 - в) Не учитывается в составе рабочей силы.

- г) Рассматривается как не полностью занятый.
- д) Рассматривается, как потерявший надежду найти работу.

3. Какой из ответов теста 2 верен, если человек болен и не может работать?

4. Распределите перечисленные ниже категории населения на 1) включаемых в численность рабочей силы и 2) не включаемых в численность рабочей силы:

- а) находящиеся в отпуске;
- б) дети до 16 лет; в) заключенные в тюрьмах;
- г) временно неработающие по причине болезни;
- д) студенты ВУЗа дневного отделения;
- е) не вышедшие на работу из-за плохой погоды;
- ж) находящиеся в психиатрических лечебницах;
- з) инвалиды; и) бомжи; к) бастующие; л) пенсионеры;
- м) домохозяйки.

5. В условиях полной занятости уровень фрикционной безработицы должен:

- а) Равняться 0. б) Быть менее 1%.
- в) Быть меньше, чем уровень циклической формы безработицы.
- г) Все предыдущие ответы верны.
- д) Все предыдущие ответы неверны.

6. Согласно закону Оукена, двухпроцентное превышение фактического уровня безработицы над его естественным уровнем означает, что отставание фактического объема ВВП от реального составляет: в

- а) 2%. б) 3%. в) 4%. г) 5%. д) Значительно больше, чем 5%.

7. Фрикционная безработица характеризуется:

- а) временной потерей работы, связанной с движением населения с одного предприятия на другое;
- б) дефицитом спроса на рабочую силу в фазе спада производства;
- в) несоответствием структуры рабочих мест структуре производства;
- г) верного ответа нет.

8. Потерявший работу из-за спада в экономике попадает в категорию безработных, охваченных:

- а) Фрикционной формой безработицы.
- б) Структурной формой безработицы.
- в) Циклической формой безработицы.
- г) Перманентной безработицей.
- д) Все предыдущие ответы неверны.

9. Какой из ответов теста 8 верен, если работник, уволившийся добровольно, входит в состав рабочей силы, но пока еще не нашел работу?

10. Существование вынужденной безработицы:

- а) Объясняется предположением Кейнса, что заработная плата не растет в условиях избыточного спроса на рынке труда.
- б) Объясняется предположением Кейнса, что заработная плата не снижается в условиях избыточного спроса на рынке труда.

- в) Признается даже экономистами классической школы.
- г) Играет незначительную роль в общем уровне безработицы.
- д) Все предыдущие ответы неверны.

11. В стране с населением 20 млн человек 9 млн человек занятых и 1 млн человек безработных. Каков уровень безработицы?
а) 11 %; б) 1 %; в) 8 %; г) 5 %; д) 10 %.

12. Безработным считается человек:

- а) не имеющий работу;
- б) желающий работать, но не имеющий возможности получить соответствующую своей подготовке работу;
- в) утративший способность к труду;
- г) занимающийся ведением домашнего хозяйства.

13. Недостаточный совокупный спрос приводит:

- а) К росту фрикционной формы безработицы.
- б) К росту структурной формы безработицы.
- в) К росту циклической формы безработицы.
- г) К росту скрытой формы безработицы.
- д) Все предыдущие ответы неверны.

14. Большинство экономистов считают, что в краткосрочном периоде уровень занятости и объем национального производства определяются:

- а) Уровнем цен.
- б) Численностью имеющейся рабочей силы.
- в) Национальными запасами капитала.
- г) Уровнем совокупных расходов.
- д) Все предыдущие ответы верны

15. Уровень безработицы определяется как:

- а) отношение численности безработных к общей численности рабочей силы, выраженное в процентах;
- б) отношение численности рабочей силы к численности безработных, выраженное в процентах;
- в) разность между численность рабочей силы и численностью занятых в общественном производстве;
- г) отношение численности безработных к численности занятых в общественном производстве, выраженное в процентах

16. Циклическая безработица характеризуется:

- а) временной потерей работы, связанной с движением населения с одного предприятия на другое;
- б) увольнением работников по собственному желанию;
- в) несоответствием структуры рабочих мест изменениям в технологии, технике и структуре производства;
- г) увольнением работников в связи со сжатием производства в фазе кризиса.

17. Установите соответствие между видами безработицы и отдельными ее проявлениями

1. Фрикционная безработица
2. Структурная безработица
3. Циклическая безработица

- a) Кузнецов уволился с предприятия в связи с достижением пенсионного возраста
- b) Инженер Сидоров был уволен в связи с конверсией предприятия
- c) Каменщик Орлов уволен в связи с банкротством его строительной организации
- d) Слесарь Иванов уволился в связи с тем, что администрация не предоставила летом отпуск.

Верно/неверно

1. Фрикционная форма безработицы не только обязательна, но и желательна для общества.
2. Если уровень безработицы равен естественному, объемы потенциального и фактического производства равны.
3. Увеличение выплат по безработице способствует росту ее уровня.
4. Естественный уровень безработицы включает фрикционную и циклическую безработицу.
5. Большинство экономистов считает, что в краткосрочном периоде существует или разрыв между потенциальным и фактическим ВВП в условиях полной занятости или разрыв между ними в условиях неполной занятости.
6. Экономические издержки, связанные с циклической формой безработицы, измеряются количеством непроеденных товаров и услуг.
7. Уровень циклической безработицы самый высокий в период экономического подъема.
8. Уровень фрикционной безработицы определяется только фазами экономического цикла.
9. Если фактический объем ВВП равен потенциальному, то это означает, что экономика развивается в условиях полной занятости.
10. Дж. М. Кейнс утверждал, что рыночная экономика не в состоянии в короткие сроки решить проблему занятости на основе ценового механизма и конкуренции.
11. Уровень безработицы определяется путем сопоставления общего количества занятых и безработных.
12. Новые кейнсианцы так же, как и традиционная кейнсианская школа, считают, что уровень зарплаты носит жесткий характер.
13. При умеренном уровне безработицы рост совокупных расходов вызывает одновременное повышение и цен, и объема производства.
14. В состав рабочей силы нужно включать и безработных, активно ищущих работу.
15. Все изменения в уровнях производства, занятости и цен вызваны циклическими колебаниями в экономике.
16. Институциональная безработица определяется психологическими причинами.

Задачи и упражнения.

Упражнение 1. Определите статус лиц, отнесите их к безработным(Б), занятым (З), не включаемым в состав рабочей силы (Н).

1. Автомеханик, студент четвертого курса вечернего отделения Вуза.
2. Работник, уволившийся для того, что бы перейти на другую, более интересную работу.
3. Работница, переведенная на неполную рабочую неделю в связи с затруднениями на предприятии.
4. Учитель, который больше не может работать по состоянию здоровья.
5. Уволенный разнорабочий, который длительное время не мог найти работу и перестал ее искать.
6. Студент второго курса очной формы обучения.
7. Домохозяйка, которая по 2 часа работает в библиотеке на выдаче книг.
8. Домохозяйка занимающаяся домашними делами.

Задача 1.

Имеются следующие данные о трудовых ресурсах и занятости в 1995 и 1998 году рассматриваемого периода

	1995	1998
Рабочая сила	70861	66736
Занятые	64149	57860
Безработные		
Уровень безработицы в %		

1. Рассчитайте уровень безработицы
2. Как бы вы объяснили эти цифры
3. Можно ли сказать, что в каком то году существовала полная занятость.

Задача 2.

Численность занятых 90 млн.чел., численность безработных 10 млн.

Через месяц были уволены 0,5 млн. чел, 1млн. из зарегистрированных безработных прекратили поиск работы.

Определите уровень безработицы в начале и в конце периода.

Задача 3. В прошлом году уровень безработицы в стране составил 9 %, а фактический ВВП – 6320 млрд. рублей. Какой объем ВВП мог быть достигнут, если бы уровень безработицы соответствовал Естественному уровню?

Задача 4. На начало года рабочая сила составляла 849000 человек. Уровень безработицы был 6 %. К концу года из официально зарегистрированных безработных нашли работу 8 тыс. человек. 3 тыс. человек вышли на пенсию, 1 тыс. человек отчаялась найти работу и прекратила ее поиски, а 5 тыс. человек потеряли работу и встали на учет на биржу труда. Найдите, как изменился уровень безработицы.

3. Задачи, упражнения, тесты к разделу «Инфляция как проявление макроэкономической нестабильности» (Темы 9, 10, 11).

Основные термины и понятия

Каждому термину подобрать соответствующее понятие.

- А. Инфляция.
- В. Открытая инфляция.
- С. Подавленная инфляция.
- Д. Инфляция спроса.
- Е. Инфляция предложения
- Ф. Умеренная (ползучая) инфляция
- Г. Не сбалансированная инфляция
- Н. Правило «семьдесят».

1. Постоянный рост общего уровня цен на товары и услуги, при котором покупательная сила денежной единицы падает.
2. Инфляция, при которой роста цен не происходит, так как государство осуществляет жесткий административный контроль над ними.
3. Инфляция, которая проявляется в росте общего уровня цен.
4. Показатель, отражающий число лет удвоения инфляции.
5. Инфляция, которая вызывается избыточным спросом.
6. При такой инфляции меняется соотношение цен в различных отраслях.
7. Инфляция, которая вызывается ростом издержек производства на единицу продукции.
8. Цены растут до 20 % в год.

Тест 3.1.

1. Если средний уровень цен увеличился вдвое, то объем денежной массы составляет половину от его прежнего уровня:

- а) верно;
- б) неверно.

2. Если индекс цен составлял 128 в конце 1997 года и 136 в конце 1998 года, каков был уровень инфляции в 1998 году?

- а) 4,2 %;
- б) 5,9 %;
- с) 6,25 %;
- д) 8 %;
- е) 9,4 %.

3. Если номинальный доход повысился на 8 %, а уровень цен вырос на 10 %, то реальный доход:

- а) Увеличился на 2 %
- б) Увеличился на 18 %

- c) Снизился на 2%
 - d) Снизился на 18 %
 - e) Остался прежним.
4. Индекс цен – это:
- a) изменение валютного курса;
 - b) изменение паритета покупательной способности;
 - c) процентное изменение среднего уровня цен;
 - d) изменение ставки процента;
 - e) верного ответа нет.
5. Для измерения инфляции применяются индексы:
- a) Ласпейреса
 - b) Тобина
 - c) Фишера
 - d) Пааше
6. Темп инфляции характеризует:
- a) темп прироста общего уровня цен;
 - b) темпы экономического роста;
 - c) темпы роста потребительских расходов;
 - d) темпы изменения валютных курсов.
7. Если уровень цен за год повысился на 7% то такая инфляция называется
- a) Ползучей
 - b) Галопирующей
 - c) Гиперинфляцией
 - d) Дезинфляцией
8. Открытая инфляция характеризуется:
- a) продолжительным ростом цен;
 - b) ростом денежных доходов населения;
 - c) ростом дефицита;
 - d) постоянным ростом цены потребительской корзины.
9. Подавленная инфляция проявляется:
- a) в дефиците товаров и услуг в стране;
 - b) в росте цен на товары на «черном рынке»;
 - c) в потере у товаропроизводителей стимулов к повышению качества производимой продукции;
 - d) все перечисленное верно.
10. Какое сочетание видов инфляции в экономике любой страны наиболее предпочтительно?
- a) сбалансированная, умеренная, ожидаемая;
 - b) умеренная, неожиданная, сбалансированная;
 - c) несбалансированная, галопирующая, ожидаемая;
 - d) ожидаемая, галопирующая, сбалансированная.

11. Что характеризует инфляцию спроса?
- рост общего уровня цен и безработицы;
 - рост общего уровня цен и снижение безработицы;
 - снижение общего уровня цен и рост безработицы;
 - снижение общего уровня цен и снижение безработицы.

12. Инфляция издержек развивается при:
- умеренном росте объемов денежной массы;
 - росте цен на ресурсы;
 - росте цен на потребительские товары и услуги;
 - снижение учетной ставки.

13. Установить соответствия

1. галопирующая инфляция

2. инфляция предложения

3. подавленная инфляция

4. неожиданная (непрогнозируемая) инфляция

- Государство ввело талоны на мясные продукты.
- Тарифы на электроэнергию повысились на 6,5%
- Цены выросли на 12% за месяц
- Прогноз роста цен был 3,6%, а выросли фактически на 4,7%.

Задачи.

1. Как изменится величина реального дохода, если:

- Номинальный доход увеличился на 10%, а уровень цен вырос на 7%.
- Номинальный доход равен 30 тыс. долл., а индекс цен в этом же году составлял 106.

2.

а) В экономике производятся два товара X и Y. Потребители половину своего дохода тратят на покупку товара X, а другую половину — на покупку товара Y.

За год цены на товар X выросли на 5%, а на товар Y — на 15%. Рассчитайте индекс цен потребительских товаров (индекс цен предыдущего года - 100).

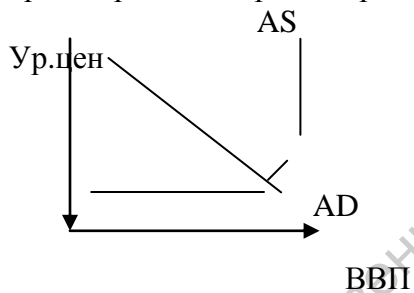
б) При тех же производственных и ценовых условиях на покупку товара X тратится больше половины дохода потребителей. Рассчитайте индекс цен потребительских товаров.

Тест 3.2.

1. Если в обществе спрос растет быстрее, чем предложение со стороны производства, то:

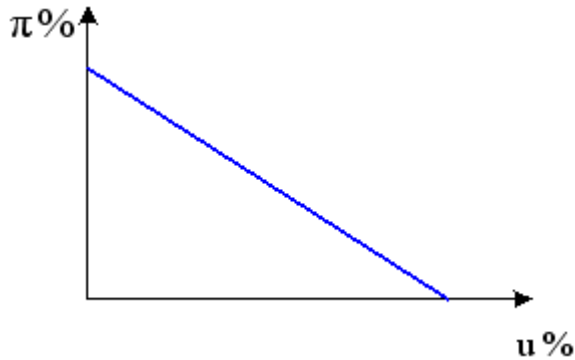
- издержки производства сокращаются;
- отмечается инфляция, вызываемая ростом издержек производства;
- покупательная способность денежной единицы падает;
- стоимость денег увеличивается.

2. Среди основных последствий инфляции:
- a) снижение жизненного уровня населения;
 - b) эффект инфляционного налогообложения;
 - c) падение производства в силу снижения стимулов к труду и расширению производства;
 - d) все перечисленное выше.
3. Какая группа населения выигрывает от инфляции:
- a) граждане, имеющие фиксированный доход;
 - b) держатели облигаций;
 - c) заемщики;
 - d) ни одна из названных групп.
4. Кривая Филипса характеризует:
- a) тесную обратную связь между ежегодными процентными изменениями номинальной заработной платы и долей безработных;
 - b) взаимосвязь между темпами инфляции и темпами экономического роста;
 - c) прямую зависимость между изменениями инфляционных ожиданий и темпа роста располагаемого дохода.
5. Если увеличится совокупный спрос, то (в ситуации указанной на рисунке) в краткосрочном периоде произойдет:



- a) Рецессия
- b) Увеличится реальный ВВП при неизменных ценах
- c) Инфляция
- d) Рост цен и объема производства

6. На рисунке показана кривая, отражающая взаимосвязь между инфляцией (π) и безработицей (u).



Эта кривая называется

- a) Филипса
- b) Оукена
- c) Спроса
- d) Фридмана

7. Какое из перечисленных действий выступает как средство, с помощью которого индивид страхуется от риска непредвиденной инфляции?

- a) Включение в трудовой контракт пункта предусматривающего индексирование заработной платы
- b) Индексирование ставок по закладным, увеличивающее инфляцию
- c) Предложение своему другу ссуды, процентная ставка по которой ниже банковской
- d) Открытие нового бизнеса по полученному банковскому кредиту

8. Непредвиденная инфляция обычно сопровождается:

- a) Отсутствием экономического ущерба
- b) Снижением эффективности экономики
- c) «Порчей» механизма регулирования
- d) Все предыдущие ответы верны
- e) Все предыдущие ответы неверны.

9. Реакцией на возросший риск непредвиденной инфляции является:

- a) Включение банками премии за риск в процентную ставку
- b) Попытки правительства индексировать трансфертные платежи
- c) Стремление банков включить в договоры переменную ставку процента
- d) Стремление людей вкладывать деньги в активы, которые не обесцениваются в период инфляции.
- e) Все предыдущие ответы верны.

Верно/неверно

- 1 Инфляция единственное проявление макронеустойчивости.
2. Инфляция не может сочетаться с безработицей.

3. В условиях, когда потенциальный и фактический объемы ВВП равны, рост совокупных расходов приводит к инфляции, так как дальнейший рост производства невозможен.
4. Если цены и зарплата не являются абсолютно жесткими, маловероятно, что экономика может в дальнейшем испытать рецессию.
5. Инфляция — это общий рост производства.
6. Инфляция может проявляться на макроуровне и не проявляться на микроуровне.
7. Ожидаемая и непредвиденная инфляция оказывают одинаковое воздействие на перераспределение дохода.
8. При ежегодном 5%-ном снижении цен реальный доход у семей с твердым доходом будет увеличиваться на 5% в год.
9. При ежегодном 10%-ном росте цен, удвоение их уровня происходит каждые десять лет.
10. Непредвиденная инфляция может привести к перераспределению дохода между должником и кредитором в пользу первого.
11. Земля, золото, произведения искусств — традиционные объекты инвестирования, вызванного желанием снизить опасность обесценения своих финансовых активов в период инфляции.
12. Дж. М. Кейнс критически относился к использованию государственных расходов и системы налогообложения в качестве инструментов повышения уровня занятости.
13. Инфляция приводит к снижению реальных доходов у всех слоев населения.
14. От инфляции страдает механизм рыночного регулирования, а государственного — нет.
15. В период инфляции происходит потеря интереса к долгосрочному инвестированию.

4. Задачи, упражнения, тесты к разделу «Макроэкономическая стабилизация» Темы 12,13.

Основные термины и понятия

Каждому термину подобрать соответствующее понятие.

- A. Политика стабилизации
- B. Структурная политика
- C. Антициклическая политика
- D. Инструменты денежно-кредитной политики
- E. Инструменты фискальной политики
- F. Приоритетные меры монетарной политики
- G. Приоритетные меры кейнсианской политики

1. Налоговые инструменты, субсидии, государственное финансирование, кредитование.
2. Норма обязательного резерва, учетная ставка, операции на открытом рынке с государственными ценными бумагами
3. Меры кредитно-денежной политики
4. Меры финансовой политики, связанные с бюджетом.
5. Политика, нацеленная на сглаживание колебаний хозяйственной конъюнктуры.

6. Действия правительства по контролю над экономической ситуацией в стране с целью достижения полной занятости, поддержания низкого уровня инфляции, возрастающего объема ВВП.
7. Совокупность мер воздействия по изменению пропорций в экономике.

Тест 4.1.

1. Если ЦБ продает дополнительное количество государственных ценных бумаг, то преследуется цель
 - a) Увеличения инфляции
 - b) Сделки по кредитам растут
 - c) Уменьшается денежная масса в обращении
 - d) Снижается учетная ставка
2. Увеличение нормы обязательного резерва повлечет за собой
 - a) Увеличение избыточных резервов коммерческих банков
 - b) Уменьшение сумм выданных кредитов
 - c) Сокращение избыточных резервов коммерческих банков
 - d) Увеличение сумм выданных кредитов
3. В период экономического подъема наблюдается рост
 - a) Инвестиций
 - b) Дефицита государственного бюджета
 - c) Социальных трансфертов
 - d) Налоговых сборов
4. Инструментами налогово-бюджетной (фискальной) политики являются
 - a) Операции на открытом рынке с ценными бумагами
 - b) Норма обязательных резервов
 - c) Налоги
5. Установите правильную последовательность результатов увеличения государственных закупок товаров и услуг, если первоначально государственный бюджет был сбалансирован
Государственные расходы
 - a) Увеличение налоговых поступлений в государственный бюджет
 - b) Рост объемов производства
 - c) Увеличение совокупного спроса
 - d) Образование дефицита бюджета на величину меньшую государственных закупок
6. Инструментами кредитно-денежной (монетарной) политики являются
 - a) Налоговые ставки
 - b) Норма обязательных резервов
 - c) Операции на открытом рынке с государственными облигациями
 - d) Ставка рефинансирования (учетная)

7. Если ЦБ продает государственные ценные бумаги на 0,5 млн.руб, а денежный мультипликатор равен 2, то предложение денег увеличится на
- 2 млн.
 - 4 млн.
 - 1млн.
 - 0,5 млн.
8. Дефицит государственного бюджета можно сократить следующим образом:
- Увеличение импорта
 - Увеличением расходов и уменьшением доходов бюджета
 - Сокращением импорта товаров и услуг
 - Уменьшением государственных расходов
9. Что экономическая теория рекомендует правительству страны, попавшей в полосу спада относительно нормы банковского резерва?
- увеличить, чтобы денежное предложение сократилось;
 - уменьшить, чтобы увеличить спрос на товары и услуги и тем самым вызвать подъем деловой активности;
 - уменьшить, чтобы снизить инфляцию и увеличить инвестиции;
 - увеличить, чтобы денежное предложение возросло и сократилась безработица.
10. Увеличение скорости обращения денег при тех же денежной и товарной массах свидетельствует:
- об увеличении покупательной способности денег;
 - о снижении цен;
 - о росте цен;
 - об экономическом росте.
11. Какая из перечисленных ниже операций сократит количество денег в обращении?
- Центральный банк уменьшает норму обязательных резервов;
 - Центральный банк покупает государственные облигации у населения и коммерческих банков;
 - Центральный банк снижает учетную ставку, по которой он предоставляет кредиты коммерческим банкам;
 - Центральный банк продает государственные облигации коммерческим банкам.
12. Термин «операции на открытом рынке» означает:
- деятельность коммерческих банков по кредитованию фирм и населения;
 - деятельность Центрального банка по предоставлению ссуд коммерческим банкам;
 - операции Центрального банка, приводящие к снижению или увеличению общей величины текущих счетов коммерческих банков;
 - деятельность Центрального банка по покупке или продаже государственных ценных бумаг.

13. Термин «учетная ставка» означает:
- а) процентную ставку доходов по ценным бумагам, покупаемым коммерческими банками;
 - б) процент ежегодного прироста массы денег в обращении;
 - в) процентную ставку по ссудам, предоставляемым Центральным банком коммерческим банкам;
 - г) процентную ставку по межбанковскому кредиту.
14. Увеличение учетной ставки обычно приводит:
- а) к росту цен на акции и облигации;
 - б) к росту цен на акции и снижению цен на облигации;
 - в) к снижению цен на акции и облигации;
 - г) не приводит ни к одному из указанных результатов.
15. Если Центральный банк снижает учетную ставку процента, то это:
- а) стимулирует сбережения;
 - б) сокращает денежную массу в обращении;
 - в) сдерживает спрос на ссудный капитал;
 - г) приводит к оживлению конъюнктуры;
16. Продажа коммерческим банкам государственных облигаций:
- а) увеличивает предложение денег;
 - б) уменьшает предложение денег;
 - в) не влияет на предложение денег.
17. Если Центральный банк покупает у населения большое количество государственных ценных бумаг, то:
- а) обязательства Центрального банка в форме резервов коммерческих банков увеличиваются;
 - б) текущие счета коммерческих банков уменьшаются;
 - в) общая масса денег на руках у населения уменьшается;
 - г) учетная ставка и объем ссуд Центрального банка возрастают;
 - д) объем ссуд и учетная ставка уменьшаются.
18. Если Центральный банк продает большое количество государственных ценных бумаг населению, то:
- а) общая сумма личных накоплений увеличивается;
 - б) общая сумма депозитов коммерческих банков увеличивается;
 - в) объем ссуд, предоставляемых коммерческим банкам, уменьшается;
 - г) уровень процентных ставок снижается;
 - д) все вышеперечисленное неверно.
19. Центральный банк, продавая большое количество государственных ценных бумаг на открытом рынке, преследует цель:
- а) сделать кредит более доступным;
 - б) увеличить объем инвестиций;

- c) снизить учетную ставку;
- d) уменьшить массу денег в обращении;
- e) все вышеперечисленное неверно.

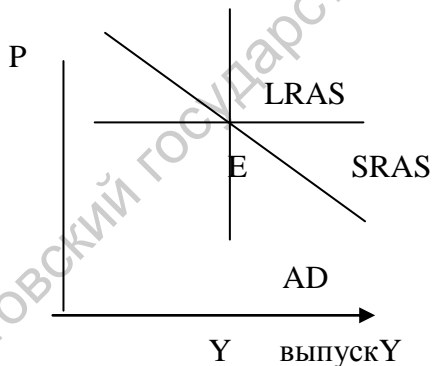
20. В качестве базовой величины для определения размера минимальных резервов коммерческих банков служит сумма:

- a) кассовой наличности;
- b) выданных кредитов;
- c) вкладов;
- d) банкнот Центрального банка;
- e) все вышеперечисленное неверно.

21. Норма обязательных банковских резервов, учетная ставка и операции на открытом рынке ценных бумаг являются основными инструментами денежно-кредитной политики:

- a) коммерческих банков;
- b) ипотечных банков;
- c) сберегательных банков;
- d) Центрального банка.
- e) эмиссия различного рода облигаций.

22. На рисунке показаны кривые совокупного спроса (AD), краткосрочного (SRAS) и долгосрочного (LRAS) совокупного предложения, Y – уровень производства при полной занятости (естественный уровень производства). Установите правильную последовательность результатов в случае увеличения предложения денег Центральным банком страны



- a) Восстановление естественного уровня производства
- b) Увеличение объема производства в краткосрочном периоде
- c) Повышение цен в долгосрочном периоде
- d) Увеличение совокупного спроса и кривая AD сдвинется вверх

ОТВЕТЫ

Саратовский государственный университет имени Н. Г. Чернышевского

Литература (к курсу)

- Артамонов В. С., Иванов С. А., Миэринь Л. А., Попов А. И., Уткин Н. И. Макроэкономика. Издательство: Питер, 2009
- Ивашковский С.Н. Макроэкономика, 2-е изд., 2002. — 472 с.
- Макроэкономика. Галаева Е.В., Корсакова А.А., Марыганова Е.А., Назарова Е.В., Юрьева Т.В., М., 2003. - 267 с..
- Макроэкономика. Тарасевич Л.С, Гребенников П.И., Леусский А.И. -, 6-е изд., М., 2006. — 654 с.
- Бункина М.К., Семенов А.М., Семенов В.А. - Макроэкономика, 3-е изд., М, 2000. – 512 с.
- Туманова Е.А., Шагас Н.Л. Макроэкономика. Элементы продвинутого подхода, М., 2004. — 400 с.
- Н.А. Шагас Н.А., Туманова Е.А. Макроэкономика, 2006. - 427 с.
- С. Фишер, Р. Дорнбуш, Р. Шмалензи - Экономика, перевод с англ.яз., М., 1995. - 864 с.
- Джеффри Д. Сакс, Фелипе Ларрен Б. - Макроэкономика. Глобальный подход, перевод с англ., С., 1996. - 848 с.
- Матвеева Т.Ю. - Введение в макроэкономику, 5-е издание, М., 2007. - 511 с.
- Макконнелл К.Р., Брю С.Л. - Экономикс: принципы, проблемы и политика, перевод с 14 англ издания, М., 2003. В 2-х томах. 1т. 399 с. 2т. 400 с.
- Макроэкономика: Теория и российская практика / ред.: Грязнова А.Г, Н.Н. Думная. – М.: КноРус, 2006. – 688с.
- Агапова, Т.А. Макроэкономика : Учебник / Под ред. А.В. Сидоровича .— 6-е изд., стереотип. — М. : Изд-во "ДИС", 2004 . 448с. ; (Учебники МГУ им. М.В. Ломоносова)
- Бункина М.К. Макроэкономика : Учебник . 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Дело и Сервис, 2003. — 544с.
- Вечканов Г. С. Макроэкономика : учебное пособие/ Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова . СПб : Питер, 2007.— 240с
- Киселева Е.А. Макроэкономика : введение в макроэкономику, тесты и задачи, Интернет-ресурсы [курс лекций] / Е.А. Киселева .— М. : Эксмо, 2006 .— 352 с.

Литература (к разделам курса)

1. Цикличность как проявление макроэкономической нестабильности

- Алексащенко С. Обвальное падение закончилось, кризис продолжается // Вопросы экономики, 2009, № 5 С.4-20.
- Дзарасов С. Российский кризис: истоки и уроки // Вопросы экономики, 2009, № 5 С.69-85.
- Куликов В. О «болевых точках» социально-экономического развития России // Российский экономический журнал, 2009, № 1-2.
- Лужков Ю. Кризис трансапитализма в российской экономике. // Экономист, 2009, № 5.
- Мау В. Драма 2008г.: от экономического чуда к экономическому кризису. // Вопросы экономики, 2009, № 2.
- Навой А. Российские кризисы образца 1998-2008 годов: найди 10 отличий. // Вопросы экономики, 2009, № 2.
- Сухарев О. Мировой финансовый кризис и способности экономики к развитию. // Экономист, 2008, № 5.
- Фельдман А. Современный экономический кризис и производные финансовые инструменты // Вопросы экономики, 2009, № 5 С.59-68.

2. Безработица как проявление макроэкономической нестабильности

- Человеческие ресурсы: формирование, развитие, использование,, материалы всероссийской научно-практической конференции. Саратов, Изд-во СГТУ. 2009.
- Трудовые ресурсы // Экономика и жизнь. 2009. № 18.
- И.С. Маслова, Т.А. Бараненкова, Е.С. Кубишин Неформальная занятость в России. М.: Наука. 2007.
- Родионова А. Новик Е. Политика занятости и доходов населения в условиях финансово-экономического кризиса // Человек и труд. 2009. № 4.
- Жадность за гранью приличий // Эксперт, 2009. №13. С.8.
- Распоряжение Правительства Российской Федерации от 15 августа 2008г.1193-р «Концепция действий на рынке труда на 2008-2010 годы».
- Доклад о развитии человеческого потенциала в Российской Федерации/ под общ. Ред. А.Г. Вишневого и С.Н. Бобылева. М.: Сити-принт. 2009.
- www.le-x.ru/rabotodatel-I-kadrovjie.

3. Инфляция как проявление макроэкономической нестабильности

Адрианов В. Инфляция: основные виды и методы

регулирования // Экономист, 2006, №6

Евстигнеева Л., Евстигнеев Р. Инфляция в новом измерении // Вопросы экономики, 2008, № 7.

Кудрин А. Инфляция: российские и мировые тенденции // Вопросы экономики, 2007, №10

Плышевский Б. Инфляция: причины и механизмы // Экономист, 2008, №7.

Роговая О. Инфляция и воспроизводство // Экономист, 2007, №1

Фетисов Г. Динамика цен и антиинфляционная политика в условиях «голландской болезни» // Вопросы экономики, 2008, № 3.

Смирнов В. Инфляция и трудовые доходы // Экономист, 2007, №2

Рогова О. Антиинфляционный синдром бюджетной и кредитно-денежной политики // ЭКО, 2007, № 1.

Политика стабилизации.

Андрюшин С. Бурлачков В. Денежно-кредитная политика и глобальный финансовый кризис: вопросы методологии и уроки для России. // Вопросы экономики, 2008, № 11.

Болдырев Ю. Проекция глобального кризиса на Россию: что делать государству и правительству. // Российский экономический журнал, 2008, № 7-8.

Глазьев С. Кризис, антикризисные меры и стратегия инновационного народнохозяйственного развития в зеркале теории долгосрочной антикризисной политики // Российский экономический журнал, 2008, № 12.

Делягин М. Антикризисная программа модернизации страны. // Российский экономический журнал, 2008, № 9-10.

Дмитриев О., Ушаков Л. Еще раз об изменении бюджета-2009 и правительственной антикризисной программе // Российский экономический журнал, 2009, № 5.

Евстигнеева Л., Евстигнеев Р. Стратегия выхода России из кризиса // Вопросы экономики, 2009, № 5 С.47-58.

Зубов В. Кризис и задачи власти. // Вопросы экономики, 2009, №2.

Новоселова Л. КНР: инвестиции и преодоление кризиса // Российский экономический журнал, 2009, № 1-2.

Оценка антикризисных мер по поддержке реального сектора российской экономики (доклад ГУ-ВШЭ и МАЦ) // Вопросы экономики, 2009, № 5 С.21-46.

Полтерович В. Гипотеза о инновационной паузе и стратегия модернизации. // Вопросы экономики, 2009, № 6.

Глоссарий

А

Агрегированные показатели (макроэкономические показатели) – совокупные показатели, используемые в макроэкономическом анализе. Суммируют показатели многих рынков составляющих национальную экономику. (ВВП, ВНД и т.д.)

Акселератор инвестиционный – коэффициент, показывающий зависимость изменений инвестиций от изменений дохода (в макроэкономике). $I = h * \Delta Y$, где h – коэффициент акселерации, I – производные инвестиции, ΔY – изменение дохода.

Антиинфляционная политика – составная часть экономической политики, направленная на регулирование темпов инфляции и устранение ее причин.

Б

Банковский кредит — кредит, предоставляемый владельцами денежных средств, преимущественно банками, в виде денежных ссуд

Банкротство — неспособность осуществлять платежи по долговым обязательствам, удостоверяемая судебной инстанцией

Бедность — экономическое состояние части общества, при котором определенные слои населения не имеют минимальных по нормам данного общества средств существования

Бегство капитала — отток капитала из страны вследствие экономической и политической нестабильности, высоких налогов, для отмывания незаконно нажитых средств.

Безналичные деньги — записи на счетах в банках

Безработица — социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы (экономически активного населения) не занята в общественном производстве. Различают несколько видов безработицы: структурную (возникает из-за территориального или профессионального несоответствия спроса и предложения раб. силы), циклическую (вызвана спадом деловой активности), фрикционную (добровольная, вызвана сменой места работы), сезонную (обусловлена сезонностью производства), скрытую (неполная занятость), застойную (связана с длительной невозможностью трудоустроиться), и др.

Биржа труда — учреждение, оказывающее специализированные услуги по трудоустройству граждан на рынке рабочей силы

Биржевая котировка — максимальная цена покупателя и минимальная цена продавца ценных бумаг или товаров на данном рынке и в данный момент времени

Биржевые индексы — различные способы определения тенденций изменения цен на ценные бумаги (индексы Доу Джонса и «Стэндард энд Пурс» — в США, «Никкей» — в Японии, ДАКС и «Франкфурте Альгемайне Цайтунг» — в Германии, индекс агентства Рейтер — в Великобритании и др.)

Брокер (брокерская фирма) — агент, выполняющий заказы клиентов на приобретение и продажу ценных бумаг, товаров и другой собственности и получающий за оказание этих услуг вознаграждение в виде комиссионных

Бюджет расширенного правительства — консолидированный бюджет плюс государственные внебюджетные фонды

Бюджетная политика – регулирование бюджетных процессов

В

Валовой внутренний продукт (ВВП) — добавленная стоимость всего объема товаров и услуг во всех сферах экономики страны независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны.

Потенциальный ВВП — объем совокупного выпуска, который может быть достигнут при полном использовании всех ресурсов. Реальный ВВП- ВВП, выраженный в сопоставимых ценах. Номинальный ВВП- ВВП, выраженный в ценах текущего года.

Валовой национальный продукт (ВНП) — добавленная стоимость всей продукции и услуг во всех сферах национальной экономики независимо от территориального местоположения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом)

Валюта — любые платежные документы либо денежные обязательства, выраженные в той или иной национальной денежной единице и используемые в народных расчетах

Валютный курс — соотношение обмена двух денежных единиц или цена денежной ной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны

Валютный рынок — совокупность всех отношений, возникающих между субъектами валютных сделок. С институциональной точки зрения валютный рынок представляет собой множество крупных коммерческих банков и других финансовых учреждений, где совершается купля-продажа валют на основе спроса и предложения для обслуживания международного платежного оборота с использованием средств связи (от телефонов и телексов до электронных и спутниковых систем).

Г

Глобализация — процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала.

Государственная квота — макроэкономический показатель, характеризующий долю государственных расходов в ВВП.

Государственное регулирование экономики — процесс воздействия государства на хозяйственную жизнь общества и связанные с ней социальные процессы, в ходе которого реализуется экономическая и социальная политика государства, основанная на определенной доктрине (концепции). Она включает момент целеполагания, целеустановки, причем для достижения поставленных целей используется определенный набор средств (инструментов)

Государственный долг — накопленная задолженность государственных органов

Государственный сектор экономики (госсектор) — совокупность предприятий и организаций, находящихся в государственной собственности и финансируемых из средств государственного бюджета (федерального или региональных)

Государственные внебюджетные фонды — денежные средства государства, имеющие целевое назначение и не включенные в бюджет

Д

Девальвация — снижение курса национальной валюты по отношению к иностранным валютам или международным.

Демонопользация экономики — предупреждение, ограничение и пресечение монополистической деятельности (т.е. действий хозяйствующих субъектов и органов) государственной власти и управления, направленных на недопущение, ограничение или устранение конкуренции) и одновременно содействие формированию рыночных отношений на основе развития конкуренции и предпринимательства

Денежная база — используемый в России показатель, включающий: деньги (агрегат M0) и обязательные резервы коммерческих банков в Центральном банке РФ

Денежная масса — совокупность денежных агрегатов, в которой каждый по дующий агрегат включает предыдущие. Наиболее распространенная схема таков M0) (наличные деньги), M1 (M0) плюс средства на расчетных и текущих счетах банках), M2 (M0 плюс вклады на срок в банках), M3 (M2 плюс государственные ценные бумаги)

Денежная система - форма организации денежного обращения в стране, т.е. движение денег в наличной и безналичной формах. Она включает следующие элементы: денежную единицу, масштаб цен, виды денег в стране, порядок эмиссии обращения денег, а также государственный аппарат, осуществляющий регулирования денежного обращения

Денежно-кредитная политика — совокупность мероприятий в области денежного обращения и кредита, направленных на регулирование экономики

Денежные доходы — получение денег в виде оплаты труда, доходов от предпринимательской деятельности, пенсий, стипендий, доходов от собственности (в виде процентов, дивидендов, ренты), доходов от продажи недвижимости, продукции сельского хозяйства, доходов от оказания различных услуг

Денежные поступления (денежный поток) — чистый (нетто) денежный результат коммерческой деятельности фирмы

Денежный рынок — рынок краткосрочных кредитных операций (до 1 года), включающий учетный, межбанковский и валютный рынки

Деньги — особый товар, выполняющий функции меры стоимости, средства обращения, средства образования сокровищ, накоплений и сбережений, средства платежа

Дерегулирование — курс на ограничение экономической роли государства, про водившийся развитыми капиталистическими государствами в конце 70-х — I половине 90-х гг. Этот курс включал три основных аспекта: а) распродажу части государственной собственности; б) установление режима «жесткой экономии» бюджетных расходов, особенно на социальные нужды; в) уменьшение налогов с целью повышения их собираемости и стимулирования экономического роста, который обеспечил бы общее увеличение массы собираемых налогов

Дефицит государственного бюджета — превышение расходов бюджета над его доходом

Дефицит дохода — величина дополнительных средств, необходимых для доведения доходов малоимущих слоев населения до уровня прожиточного минимума

Дефлятор ВВП, — индекс цен (см. *Индекс цен*), используемый для определения реального объема ВВП

Децильный коэффициент — показатель дифференциации доходов, выражающий соотношение между средними доходами 10% населения с наиболее высокими и средними доходами 10% наименее обеспеченных граждан

Дивиденд — величина выплат по акциям, зависящая от прибыли, указанной в балансе акционерного общества

Дилер — биржевой посредник, осуществляющий операции с ценными бумагами путем их купли-продажи и получающий доход в виде разницы между курсами при купле и продаже

Дисконтирование — процесс, обратный начислению сложного процента (см. *Начисление сложного процента*)

Дифференциация доходов — различия в уровне доходов на душу населения

Домашние хозяйства — экономические агенты, связанные с ведением домашнего хозяйства, т.е. преимущественно с потреблением

Е

Европейский союз (ЕС) — официальное название ведущей интеграционной группировки западноевропейских стран (до 1 ноября 1993 г. — Европейские сообщества)

Еврооблигация — долгосрочная ценная бумага, которая выпускается на рынке евровалют корпорациями, правительствами, международными организациями в целях получения денежных средств для пополнения оборотного и основного капитала

Естественный уровень безработицы — уровень безработицы при полной занятости

Закон Вальраса — гласит, что суммарная ценность предложения всех товаров всегда в точности равна совокупному спросу на них. Из этого следует невозможность перепроизводства в бартерной экономике. Деньги в модели Вальраса выполняют роль счетных единиц). В состоянии общего рыночного равновесия совокупный спрос равен совокупному предложению, совокупные доходы равны совокупным расходам

Закон Оукена — отражает отношение между уровнем безработицы и недопроизводством объема ВВП. Согласно этому закону превышение текущего уровня безработицы на 1 % над предполагаемым естественным уровнем увеличивает отставание объема ВВП на 2,5%

Занятые — часть рабочей силы (экономически активного населения), занятая в общественном производстве

Заработная плата — оплата трудовых услуг, предоставляемых наемными работниками разных профессий

Занятости политика – совокупность мер воздействия на рынок труда со стороны государства. Активная, предполагаем совокупность мер по снижению безработицы. Пассивная, направлена на сглаживание последствий безработицы (пособия, доплаты, прямые выдачи безработным).

Инвестиционный климат — ситуация в стране с точки зрения иностранных предпринимателей, вкладывающих в ее экономику свои капиталы

Инвестор — юридическое или физическое лицо, осуществляющее инвестиции

Индекс потребительских цен — показатель, характеризующий изменение во времени общего уровня цен на товары и услуги, приобретаемые населением для непроизводственного потребления; он измеряет отношение стоимости фактически фиксированного набора товаров и услуг в текущем периоде к его стоимости в базовом периоде

Индекс цен — относительный показатель, характеризующий соотношение цен во времени

Индексация доходов — увеличение номинальных доходов (заработной платы, социальных выплат) в зависимости от уровня инфляции

Институциональные преобразования — изменение формальных и неформальных условий хозяйственной деятельности

Интеграционное объединение — хозяйственная группировка, созданная для регулирования интеграционных процессов между странами-участницами

Интеллектуальная собственность — собственность на интеллектуальный продукт (знания в различной форме: открытий, изобретений и т.д).

Интернационализация экономики — усиление участия страны в мировом хозяйстве

Инфляция — снижение покупательной способности денег, которое проявляется в повсеместном повышении цен. Бывает галопирующая (рост цен от 20 до 200 % в год), гиперинфляция (свыше 200% в год), ползучая (рост цен до 20 % в год)

Инфляция издержек — инфляционный рост цен, в основе которого лежит рост производственных издержек (заработной платы, сырья, топлива, комплектующих)

К

Кривая Филлипса — графическая зависимость между динамикой безработицы и ростом цен

Кризис — первая фаза экономического цикла, открывает падение производства, банкротства, безработицу и др.

Кризис ликвидности — ситуация, когда кредитные организации не могут исполнять свои текущие обязательства

Кризис платежеспособности — ситуация, когда банки не могут восстановить ликвидность баланса (за счет реструктуризации портфеля активов и пассивов), т.е. они фактически становятся банкротами

Криминализация экономической жизни — получение довольно большой частью населения доходов преступным путем (рэкет, контрабанда, проституция и т.д.); контроль организованной преступности над хозяйственными предприятиями; перераспределение собственности преступным путем (грабеж, мошенничество и т.д.); значительная доля сделок, с которых не уплачиваются налоги

Л

Лаг — в экономической теории это обычно временной промежуток, в течение которого изменение объема денежной массы вызывает соответствующие изменения в ценах и тарифах

Либерализация (дерегуляция) экономики — процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности

«Ловушка ликвидности» — макроэкономическая ситуация, при которой количество денег в обращении (в ликвидной форме) растет, однако понижения процентной (учетной) ставки не происходит, так как она находится на очень низком уровне. В результате хранить деньги в банках никто не хочет, из-за чего сбережения не превращаются в инвестиции

М

Макроэкономика — раздел экономической науки, изучающий хозяйство как единое целое

Макроэкономическое равновесие — это сбалансированность и пропорциональность основных параметров экономики, иначе говоря, ситуация, когда у участников хозяйственной деятельности нет стимулов к изменению существующего положения. По отношению к рынку это соответствие между производством благ и платежеспособным спросом на них

Межбанковский рынок — часть рынка ссудных капиталов, где временно свободные денежные ресурсы кредитных учреждений привлекаются и размещаются банками между собой преимущественно в форме межбанковских депозитов

Международная инвестиционная позиция страны — статистический отчет о величине внешних активов и обязательств страны на начало и конец отчетного периода, а также о тех изменениях, которые произошли в течение отчетного периода

Международная миграция рабочей силы — процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения

Международная экономическая интеграция — процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых экономических связей между их компаниями

Международное движение капитала — помещение и функционирование капитала за рубежом, прежде всего с целью его самовозрастания

Международная (мировая) торговля — торговля между экономическими агентами разных стран

Международное разделение труда — специализация отдельных стран на производстве товаров и услуг, которыми эти страны обмениваются между собой

Международные экономические отношения — хозяйственные отношения между юридическими и физическими лицами разных стран

Мировой рынок — по широкому определению — это совокупность национальных рынков товаров и услуг, по узкому определению — это совокупность только тех товаров и услуг, которые продаются и покупаются на внешнем рынке

Модель $AD-AS$ — модель совокупного спроса и совокупного предложения. Пересечение кривых AD и AS дает точку общего экономического равновесия. Кривая совокупного спроса (AD) показывает реальный объем национального производства, который может быть куплен. Кривая совокупного предложения (AS) выражает объем национального продукта, который может быть предложен при данном уровне цен

Модель $IS-LM$ — модель взаимосвязи товарного и денежного рынков, разработанная Хиксом и Хансенom. Пересечение кривых IS и LM показывает значения процентной ставки и уровня национального дохода, при которых обеспечивается состояние равновесия как на рынке товаров, так и на рынке денег

Монетаризм — теория макрорегулирования экономики, в известной степени альтернативная кейнсианству. Монетаристы ставят во главу угла денежно-кредитные методы обеспечения занятости и стабилизации экономики. Они считают, что деньги являются главным инструментом, определяющим все развитие экономики. Государственное регулирование должно ограничиваться контролем над денежной сферой. Изменение денежного предложения призвано прямо соответствовать движению, (динамике) цен и национального дохода

«Монетарный якорь» — макроэкономические показатели, которые фиксируются на определенном уровне с целью достижения финансовой стабилизации (обменный курс валюты, номинальная денежная масса, номинальная заработная плата и др.)

Монополия — рыночные условия, когда одна-единственная фирма является продавцом данной продукции, не имеющей близких заменителей; барьеры для вступления новых фирм в отрасль практически непреодолимы

Монопольная (рыночная) власть — возможность для фирмы воздействовать на цены продукции с целью повышения прибыли, увеличивая или сокращая объемы продаж

Мотивация труда — система мер, направленная на повышение производительности труда, улучшение его качества и профессиональный рост

Мультипликатор (инвестиционный) — коэффициент, выражающий соотношение между приростом дохода и вызывающим этот прирост увеличением объема инвестиций

Н

Налоги — обязательные взносы в госбюджет или внебюджетные фонды в порядке и на условиях, определенных законодательными актами

Налоговая база — сумма, с которой взимается налог

Налоговая ставка — размер налога

Наукоемкие отрасли — современные отрасли, выпускающие продукцию на базе последних достижений науки и техники, где доля расходов на научные исследования по совершенствованию технологии и продукции — не менее 4—5% всех расходов, а численность научного персонала — не менее 3—4% всей численности работников

Научно-технический прогресс — процесс открытия и использования новых знаний в хозяйственной жизни

Национальный доход — вновь созданная за год стоимость в стране

Немонетарный подход к финансовой стабилизации — концепция, согласно которой на уровень инфляции определяющее воздействие оказывают диспропорции в отраслевой структуре производства, высокая степень монополизации экономики, незавершенность формирования инфраструктуры рынка, высокая степень бюрократизации и криминализации экономики и др.

Неоклассическое направление — ведущее направление в современной западной, прежде всего англо-американской, экономической науке. Неоклассики занимаются многоаспектным анализом рыночной экономики, используя экономические модели в качестве главного инструмента научного исследования. В первую очередь их интересуют проблемы ценообразования, взаимодействия, спроса и предложения

Неолиберализм — направление в экономической науке и практике управления хозяйственной деятельностью, сторонники которого отстаивают принцип саморегулирования, свободного от излишней регламентации

Несовершенства рынка — отклонения от условий, обеспечивающих совершенную конкуренцию

НИОКР (научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы) — организованный процесс открытия новых знаний

Номинальная заработная плата — сумма денег, полученная наемным работником за определенный промежуток времени (неделю, месяц, год и т.д.)

Номинальные доходы — сумма денежных доходов, получаемых в течение определенного отрезка времени отдельным гражданином или семьей; не учитывает движение цен

Норма обязательных резервов — метод прямого воздействия на величину резервов, хранимых коммерческими банками на беспроцентных счетах в центральном банке

О

Олигополия — существование на рынке нескольких крупных фирм, продукция которых может быть как разнородной, так и однородной; вступление новых фирм в отрасль, как правило, затруднено; особенностью олигополии является взаимная зависимость фирм в принятии решений о ценах на свою продукцию

Операции на открытом рынке — продажа или покупка центральным банком у коммерческих банков государственных ценных бумаг, банковских акцептов и других кредитных обязательств по рыночному или заранее объявленному курсу

Открытая экономика — экономика страны с высокой степенью включенности в мировые хозяйственные связи (международные экономические отношения)

Относительная черта бедности — уровень стоимости минимальной потребительской корзины относительно среднего уровня доходов (расходов) семей в данной стране (регионе)

Отраслевая структура национальной экономики — состав и доля продукции и услуг отраслей национальной экономики в ВВП страны

Оффшорная компания — иностранная компания, созданная на территории или в государстве, где гарантированы особенно низкие налоговые ставки и отсутствует жесткий валютный контроль над иностранным капиталом. Льготный режим предоставляется оффшорной компании только для операций с иностранными резидентами и в иностранной валюте

П

Переходная экономика — экономическая система, в которой сочетаются экономические отношения и механизмы, присущие как отмирающей, так и нарождающейся системе; взаимодействие элементов старой и новой, систем приводит к вытеснению первых и утверждению последних в качестве господствующих

Платежный баланс — статистический отчет о состоянии внешнеэкономических связей страны за определенный период

Подоходный налог с физических лиц — налог на доходы физических лиц

Повременная оплата труда — оплата труда, при которой размеры заработной платы работника зависят от фактически отработанного им времени и его тарифной ставки

Поимущественные налоги — налоги на имущество, дарение и наследство

Политика доходов — государственная политика, направленная на перераспределение доходов населения через госбюджет путем дифференцированного налогообложения различных групп получателей дохода и социальных выплат отдельным категориям населения

Потребление — использование произведенных товаров и услуг для удовлетворения потребностей членов общества

Пособие по безработице — государственное пособие, получаемое безработным в течение определенного времени

Потребительская корзина — набор продуктов питания, общее количество которых в расчете на год обеспечивает минимально достаточную калорийность

Потребительский кредит — кредит, предоставляемый торговыми предприятиями в виде проданных в рассрочку товаров, банками и специальными кредитными институтами для покупки потребительских товаров и оплаты услуг

Предельный доход — прирост дохода, связанный с выпуском каждой дополнительной единицы продукции. В условиях совершенной конкуренции равен цене.

Предельный продукт — прирост продукции фирмы в натуральном выражении за счет увеличения на единицу количества используемого переменного ресурса

Предложение — количество, товара, которое производитель готов продать по определенной цене за конкретный период

Предложение рабочей силы — рабочая сила, приходящая на рынок труда

Предпринимательские способности — один из экономических ресурсов, охватывающий, прежде всего, предпринимателей, а также предпринимательскую инфраструктуру страны, предпринимательскую этику и культуру

Предпринимательский доход — доход от предпринимательской деятельности

Предпринимательский риск — вероятность возникновения у предприятия финансовых потерь

Приватизация — преобразование отношений собственности путем передачи или продажи на различных условиях государственной или муниципальной собственности частным или коллективным хозяйствующим субъектам

Прогрессивное налогообложение — налогообложение, предусматривающее повышение ставки налога по мере роста налоговой базы

Прожиточный минимум (социальный и физиологический) — совокупность товаров и услуг, выраженных в стоимостной форме и предназначенных для удовлетворения физических потребностей, социальных и духовных запросов, которые общество признает необходимыми для сохранения социально приемлемого образа жизни

Производительность труда — показатель эффективности использования трудовых ресурсов. Выражается в виде соотношения стоимостного объема продукции

либо со среднегодовой численностью занятых (годовая производительность труда), либо с количеством отработанных человеко-часов (часовая производительность труда)

Пропорциональное налогообложение — налогообложение, предусматривающее одинаковые ставки налога независимо от величины налоговой базы

Профицит государственного бюджета — превышение доходов бюджета над его расходами

Прямые налоги — налоги, взимаемые с доходов или имущества налогоплательщика

Рабочая сила — совокупность занятых и безработных

Равновесный уровень цен — уровень цен, при котором кривая совокупного спроса пересекает кривую совокупного предложения

Разгосударствление — ликвидация механизмов прямого государственного управления экономикой путем передачи соответствующих полномочий на уровень предприятия без изменения характера собственности

Располагаемые доходы — номинальные доходы за вычетом налогов и других обязательных платежей

Реальная процентная ставка — процентная ставка с учетом инфляции; равна номинальной ставке, очищенной от инфляции.

Реальные доходы — количество товаров и услуг, которое отдельный гражданин или семья может приобрести в определенный период времени на свои номинальные доходы (см. *Номинальные доходы*)

Реальный сектор — прежде всего промышленность, сельское хозяйство, строительство и транспорт

Рейтинговые оценки облигаций — система определения способности эмитента вовремя выплачивать проценты в течение срока существования облигации и своевременно ее погашать, т.е. это система (показатель) надежности

Резервные валюты — национальные валюты, наиболее широко применяющиеся в международных расчетах

Резиденты — физические лица страны с постоянным местожительством в этой стране (в том числе временно находящиеся за ее пределами); юридические лица страны с местонахождением в этой стране; предприятия и организации — не юридические лица, созданные в соответствии с законодательством страны, но находящиеся за ее пределами; дипломатические и иные представительства страны за ее пределами; зарубежные филиалы и представительства резидентов страны

Риск — оценка вероятности ожидаемого события в условиях неустойчивой, подверженной частым изменениям конъюнктуры

Рынок — механизм взаимодействия покупателей и продавцов, производителей и потребителей, осуществляемый посредством движения цен при регулирующем воздействии институциональных норм и правил

Рынок деривативов — рынок производных финансовых инструментов, в основе которых лежат другие, более простые финансовые инструменты — акции, облигации. Основными видами финансовых деривативов являются опционы (дающие их владельцу право продавать или покупать акции), свопы (соглашения об обмене денежными платежами в течение определенного периода времени), фьючерсы (контракты на будущую поставку, в том числе валюты, по зафиксированной в контракте цене)

Рынок капитала — рынок средне- и долгосрочных кредитов, акций и облигаций

Рынок труда — отношения по купле-продаже рабочей силы

Рынок ценных бумаг (фондовый рынок) — рынок, обеспечивающий долгосрочные потребности в финансовых ресурсах путем обращения на нем акций, облигаций, депозитных сертификатов, казначейских обязательств и других аналогичных документов

Рыночная инфраструктура — механизмы установления и функционирования хозяйственных связей на отдельных рынках, например, товарные и фондовые биржи, коммерческие банки и др.

Сбережение — часть дохода, которая используется на потребление

Свободная экономическая зона — территория, где деятельность иностранных и отечественных фирм, ведется с использованием налоговых и других льгот

Сегментация рынка труда — разделение рынка на несколько не конкурирующих друг с другом рынков

Система национальных счетов (СНС) — система статистических данных о состоянии и динамике основных показателей экономики страны

Системные реформы — преобразования, направленные на изменение основы экономической системы и замену ее качественно иной экономической системой; включают коренные изменения форм собственности и условий хозяйственной деятельности

Скрытая безработица — существование нерациональной, неэффективной занятости

Совершенная конкуренция — тип рынка, характеризуемый наличием большого количества продавцов, предлагающих однородную продукцию; каждый индивидуальный продавец не может оказать какого-либо влияния на рыночную цену продукции; доступ на рынок свободный

Совокупное предложение — общее количество товаров и услуг, которое может быть произведено и предложено в соответствии со сложившимся уровнем цен

Совокупный спрос — спрос на общий объем товаров и услуг, который может быть предъявлен при данном уровне цен. Включает совокупный спрос домашних хозяйств, предприятий и государства

Стабилизационная политика — политика, направленная на восстановление и поддержание макроэкономического равновесия на уровне, близком к полной занятости факторов производства в условиях стабильного уровня цен

Структура рабочей силы — состав рабочей силы по отраслевым, профессиональным, квалификационным и демографическим признакам

Структурная асимметричность — неравномерное развитие различных сегментов рынка (рынков товаров, услуг, труда, капитала, земли)

Структурная безработица — безработица, вызванная несоответствием структуры спроса и предложения рабочей силы

Структурная политика — система мер государственного регулирования с целью создания условий для устойчивого долгосрочного экономического роста и перестройки структуры народного хозяйства с целью защиты и поощрения отраслей, конкурентоспособных на внутреннем и внешнем рынках или служащих национальным интересам

Структурный эффект — выражение связи между индексом изменений структуры и динамикой хозяйства

Сумма покрытия — разница между выручкой от реализации и всей суммой переменных затрат

Текущие операции — раздел платежного баланса, охватывающий внешнюю торговлю товарами и услугами, перевод доходов от ранее вывезенного и ввезенного капитала, денежные переводы частных лиц, безвозмездную помощь и др.

Темп роста — показатель, равный коэффициенту роста, **умноженному** на 100 **Темп прироста** — показатель, равный темпу роста минус 100

Технологическая безработица — безработица, связанная с вытеснением из производства живого труда под влиянием научно-технического прогресса

Технологическая структура основных производственных фондов — соотношение между активной частью основных фондов (рабочие машины, оборудование и др.) и пассивной их частью (здания, сооружения и др.)

Транснационализация хозяйственной жизни — процесс усиления роли транснациональных корпораций в мировой экономике

Транснациональная корпорация (ТНК) — хозяйственная структура, которая включает родительскую компанию и ее зарубежные филиалы

Трансформационный спад — сокращение объема производства вследствие изменения форм собственности и методов хозяйствования, приспособления производства к платежеспособному спросу, перестройки отраслевой структуры экономики

Трудовые отношения — отношения между работодателями и наемными работниками по поводу условий и оплаты труда, отношения, возникающие в сфере труда

Трудовые ресурсы — один из видов экономических ресурсов, к которому относятся люди с их способностью производить товары и услуги

Ускоренная амортизация — важный инструмент государственного регулирования экономики, суть которого состоит в ускоренном переносе стоимости средств труда на производимые товары и услуги за счет повышения норм амортизационных отчислений,

Учетная (дисконтная) политика — изменение процентных ставок по кредитам центрального банка, предоставляемым коммерческим банкам, с целью воздействия на их кредитные операции

Ф

Финансовая политика государства — политика государства по организации и использованию финансов для осуществления своих функций и задач

Финансово-кредитная система — бюджетная, налоговая, денежная и кредитная система

Финансовый рынок (рынок ссудных капиталов) — механизм перераспределения капитала между кредиторами и заемщиками при помощи посредников на основе спроса и предложения капитала

Финансы — синоним бюджета и налогов, иногда — всей финансово-кредитной системы

Фондовая биржа — организованная определенным образом часть рынка ценных бумаг, где с этими бумагами при посредничестве членов биржи совершаются сделки купли-продажи

Фрикционная безработица — безработица, вызванная добровольным переходом трудящихся с одной работы на другую и сезонными колебаниями в спросе на рабочую силу

Фискальная политика — воздействие на экономику с помощью доходов и расходов бюджета

Ц

Цикл — периодические колебания деловой активности, колебания основной массы макроэкономических показателей

Центральные банки — как правило, государственные учреждения, осуществляющие выпуск банкнот и являющиеся центрами кредитной системы

Циклическая безработица — безработица, отражающая состояние экономической конъюнктуры в стране и превышение предложения рабочей силы над спросом на нее

Циклическая экономическая — закономерность функционирования рыночной системы экономики

Ч

Частичная безработица — это когда трудящиеся вынуждены работать часть рабочего времени ввиду отсутствия работы на полный рабочий день

Частичное равновесие в экономике — количественное соответствие (равенство) двух взаимосвязанных параметров или элементов экономики

Чистый внутренний продукт – ВВП минус амортизация

Ш

«Шоковая терапия» — экономическая политика периода перехода от административно-командной к рыночной экономике. Включает два основных направления: антиинфляционную стабилизационную программу и глубокие институциональные реформы, в том числе преобразования отношений собственности

Э

Экономика свободной конкуренции (чистый капитализм) — экономическая система, существовавшая с середины XVIII в. до начала XX в. Ее характерными чертами являются частная собственность на производственные ресурсы, наличие множества самостоятельных товаропроизводителей, господство свободной (совершенной) конкуренции в хозяйственной деятельности

Экономическая демократия — система, включающая демократизацию собственности в форме привлечения работников к владению ею, участие работников в управлении компанией и другие меры по активизации участия работников в различных сторонах деятельности компании

Экономическая система — совокупность экономических процессов, совершающихся в обществе на основе сложившихся отношений собственности и организационно-правовых форм

Экономически активное население — см. *Рабочая сила*

Экономические агенты (хозяйствующие субъекты) — те, кто самостоятельно принимает решения, планирует и реализует в сфере хозяйственной (экономической) деятельности практические мероприятия. Среди них принято различать прежде всего домашние хозяйства, предприятия (фирмы), государство, нередко — некоммерческие организации

Экономические потребности — потребности в товарах и услугах

Экономические ресурсы — все виды ресурсов, используемых в процессе производства товаров и услуг

Экономическое развитие — многоплановое явление, отражающее прежде всего экономический рост, структурные изменения в экономике и рост уровня и качества жизни

Экономический рост — критерий экономического развития. Выражается ростом объема ВВП (ВНП) как в абсолютной величине, так и на душу населения

Эффект масштаба производства — выигрыш, получаемый в результате снижения средних издержек производства на единицу продукции по мере увеличения ее выпуска

Экспортная (импортная) квота — экономический показатель, характеризующий значимость экспорта (импорта) для национального хозяйства; измеряется как отношение стоимости экспорта (импорта) к стоимости ВВП

Эмиграция — выезд из страны на постоянное место жительства

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение

Примерный учебный план

Раздел 1. Цикличность как проявление макроэкономической нестабильности.

Тема 1. Цикличное развитие рыночной экономики

Тема 2. Причины циклического развития экономики

Тема 3. Модели цикла. Фазы цикла.

Тема 4. Современные экономические колебания – мировой финансовый кризис(2008-2009)

Раздел 2. Безработица как проявление макроэкономической нестабильности

Тема 5. Сущность безработицы и ее измерение

Тема 6. Формы безработицы

Тема 7. Социально- экономические последствия безработицы

Тема 8. Теории безработицы

Раздел 3. Инфляция как проявление макроэкономической нестабильности

Тема 9. Сущность и причины инфляции

Тема 10. Формы инфляции

Тема 11. Социально-экономические последствия инфляции

Раздел 4. Макроэкономическая стабилизация

Тема 12. Антиинфляционная политика

Тема 13. Политика макроэкономической стабилизации в целом.

Практикум

Вопросы итогового контроля

Литература

Глоссарий